

Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

UN MOMENT AVEC
Brice NICOLAS p.10



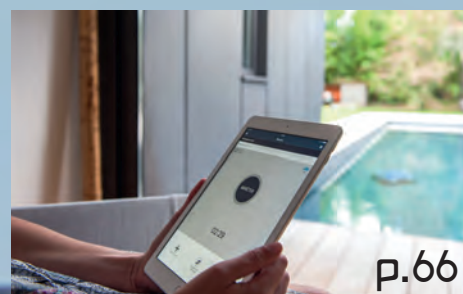
p.14

L'électrolyse du sel



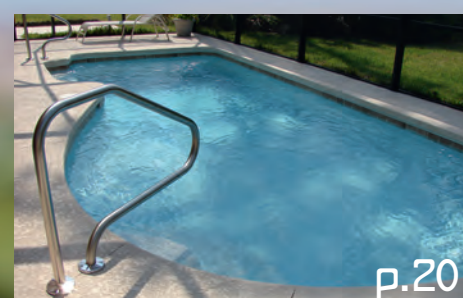
p.60

Les robots piscine



p.66

La piscine de demain



p.20

Questions / Réponses



DEVEZ MEMBRE DU PROGRAMME PIP (PARTNERS INCENTIVE PROGRAM) ET BÉNÉFICIEZ DES NOMBREUX AVANTAGES DE LA GAMME PROFESSIONNELLE :

TRADEGRADE

BY PENTAIR

OFFREZ-VOUS DES AVANTAGES QUI PÉRENNISENT VOTRE ACTIVITÉ

Les produits TradeGrade vous donnent des outils de vente et les avantages qui priment sur la seule course aux prix bas pour améliorer votre rentabilité et renforcer votre relation clientèle.

Offrez à vos clients la sérénité et la certitude d'avoir fait le bon choix auprès d'un professionnel expert qui garantira les performances et la fiabilité du matériel.



ENGAGEMENT & PROMESSE

Gamme exclusive avec la promesse de soutenir nos partenaires avec des produits de qualité professionnelle, de forts arguments de vente, et un canal de distribution clair.



OUTILS & AVANTAGES

Produits dotés de technologies exclusives et/ou de fonctionnalités supplémentaires comparés aux modèles tout public et des Garanties étendues certifiées grâce au PIP scanner.



BÉNÉFICES

Plus de récompenses en points PIP, des offres de remboursement aux consommateurs pour augmenter vos ventes et préserver vos marges.



Informations complémentaires et inscription :
marketing.poolemea@pentair.com ou pentairpartners.eu

L'APPLICATION QUI CHANGE
VOTRE QUOTIDIEN !

PIPSCANNER



PIP Scanner a été développé pour faciliter la vente et la maintenance des produits TradeGrade tout en simplifiant la vie des professionnels de la piscine au quotidien. En un seul scan, accédez aux :

- ◆ Extensions de Garantie
- ◆ Outils d'aide à la vente
- ◆ Certificats de Garantie personnalisés
- ◆ Documentations techniques
- ◆ Récompenses PIP
- ◆ Vidéos & tutoriels

PP Interface en réalité augmentée

Tutoriels Vidéos

Enregistrement des points PIP



Documentations techniques

Certificats et Extensions de Garantie



Télécharger dans
l'App Store

ANDROID APP ON
Google play



Téléchargez
dés maintenant
PIPSCANNER



Édito

C'EST LE MOMENT DE RECRUTER !

Dernièrement, je me suis entretenu avec Manu Martinez et son assistante Christelle Marsot, Responsables de la formation Piscine au Lycée de Pierrelatte, au sujet du recrutement d'apprentis.

Ils reçoivent durant les mois de mai et juin, comme les autres Centres de Formation, beaucoup de demandes de la part d'entreprises qui cherchent désespérément des techniciens ou des apprentis. Malheureusement, à cette période, il est quasiment impossible de trouver un technicien en renfort pour son entreprise. Il aurait fallu s'y prendre bien avant.

Pour une entreprise, le problème est qu'il faut recruter en mai/juin le futur apprenti, afin qu'il démarre sa formation à la rentrée, en septembre/octobre, pour en disposer la saison prochaine !

Trop souvent, on voit des pisciniers « se réveiller » en septembre, en fin de saison alors qu'il est généralement trop tard, car les places encore disponibles dans le Centre de Formation vont alors se raréfier dès les quotas atteints.

Aussi, j'en profite pour rappeler aux entreprises que c'est maintenant le moment de recruter.

Comment recruter ?

Des annonces auprès de Pôle Emploi ou sur Le Bon Coin fonctionnent très bien, d'autant que des jeunes qui auront passé le bac, donc disponibles en juin, vont s'inscrire au Pôle Emploi à ce moment-là.

Pensez aussi à Facebook, pour faire circuler votre annonce de recrutement.

Profitez aussi des rencontres, par exemple lors de la Journée Professionnelle, organisée chaque année en hiver par le CFA de Pierrelatte, ou à l'occasion du Salon Piscine Global Europe de Lyon (cette année du 13 au 16 novembre).

Actuellement, les spécialités sont, d'une part, la formation de Technicien (par le biais du BP Métiers de la piscine, dans différents Centres), d'autre part, à Pierrelatte, via le BTS Technico-commercial, spécialité Piscine, des diplômés de plus en plus demandés par la profession.

La difficulté pour le piscinier est de trouver le bon apprenti rapidement, car ces formations n'ont que 15 à 16 places disponibles.

Et la problématique est que vous êtes occupé, débordé à cette époque de la saison. Demandez aux personnes qui vous assistent de passer cette annonce dès maintenant.

Un apprenti permet aussi de renforcer son équipe en saison. Manu et Christelle témoignent du fait qu'au CFA de Pierrelatte, le téléphone sonne tous les jours à cette saison pour réclamer des techniciens. Les demandes ne peuvent malheureusement être satisfaites, puisque les apprentis sont en entreprise pour la saison et les techniciens libres très rares. C'est maintenant qu'il faut se poser la question, pour bénéficier d'un renfort la saison prochaine. En formation en alternance, nous le rappelons, les jeunes sont en cours au Centre de mi-septembre à fin mars, alternant avec des séjours ponctuels en entreprise, puis durant toute la saison.

Attention ! C'est à vous de faire la démarche

Vous pensez que c'est l'organisme de formation qui va vous proposer un candidat à la formation, alors que c'est à vous de faire la démarche en amont. Quand vous avez recruté votre apprenti, vous pouvez le « proposer » à l'établissement. Faites vite, car les places sont généralement limitées à 15 ou 16, suivant les établissements.

Recruter un jeune à proximité de votre entreprise

Il vaut mieux recruter localement, car souvent, à la fin de sa formation, le jeune apprenti retourne dans sa région d'origine et vous vous retrouverez sans technicien. Cela s'est déjà produit...

Amis Pisciniers, c'est maintenant qu'il faut faire cette démarche, après il sera trop tard !

Guy Mémoin

Rédacteur en chef

redaction@eurospoolnews.com



blue connect plus

Relooking 2018 : L'analyseur intelligent se plie à toutes les piscines

€ **Nouveau prix public conseillé à 399 € TTC** au lieu de 449 € TTC.



Le Blue Connect s'installe dans le local technique : finis les tracas pour les piscines équipées d'un volet, installez le Blue Connect directement sur la tuyauterie grâce au collier de prise en charge *Blue Fit50*.



Nouvelle appli : toutes les informations importantes sont visibles d'un seul coup d'oeil et vous profitez de nouvelles fonctionnalités pour gérer la piscine à distance.



Le Blue Connect s'utilise avec le Wi-Fi : l'alternative parfaite offerte par la passerelle *Wi-Fi Blue Extender* quand il n'y a pas de couverture Sigfox dans la zone souhaitée.



Nouvelle plateforme pro *Virtual Pool Care* : plus intuitive, plus complète, l'outil idéal pour tout professionnel de la piscine.



FLUIDRA

blueconnect.io

astralpool.com

Piscine Hammam SaunaSpa



ASC MAT
assistance conseil matériel

Distributeur & fabricant



*Partenaire des
grandes marques*

ASSISTANCE
téléphonique

FORMATION
assurée

SAV
et pièces
détachées

LIVRAISON
rapide

STOCK
permanent

www.ascomat.com

P.A. Bièvre Dauphine 309, rue Alphonse Gourju 38140 Apprieu
Mail. infos@ascomat.com Tél. 04.76.32.34.02 Fax : 04.76.32.34.45



**Xtrem
BLOC**

Bloc de 1m25 composé de planelles haute densité reliées par des entretoises en polypropylène. Voile total de béton.



STYROPRO

Bloc gris de 1,25m haute densité. Résistance accrue grâce aux entretoises en X.

LE spécialiste du bloc à bancher polystyrène



STYRAQUA

Bloc gris de 1m haute densité.



EUROBLOC

Réservé au réseau piscines Virginia. Bloc haute densité. Multiples pièces pour réaliser toutes les formes et dimensions souhaitées.



STYROBLOC

Bloc blanc de 1m basse densité.

SOMMAIRE

ÉDITO	
C'est le moment de recruter !	p.4
CHRONIQUE	
Réussir sa vie	p.8
RENCONTRE / DIALOGUE	
Un moment avec... Brice NICOLAS	p.10
DOSSIER TECHNIQUE	
Maîtrisez-vous bien l'électrolyse du sel ?	p.14
Questions / Réponses	p.20
Les mots du traitement de l'eau d'une piscine	p.54
TENDANCES	
Les robots piscine : performances et confort	p.60
Les tendances de la piscine de demain	p.66
NOUVEAUTÉS	p.24
Pensez-y	p.49
ENTREPRISES	
La Tribune des fabricants :	
Galets de chlore : La parole est à Lonza	p.74
L'actualité des entreprises	p.76
Les formations	p.88
RENDEZ-VOUS	
Foires, salons, congrès	p.89
VENTE	
Les petits ruisseaux font les grandes rivières	p.95
LISTE DES ANNONCEURS	p.98

Retrouvez-nous sur la page facebook :

Spécial PROS

Le Magazine des métiers de la piscine et du spa





Chronique

« RÉUSSIR SA VIE »

« ...Si, à cinquante ans on n'a pas de Rolex, on a quand même raté sa vie. » Ainsi parlait le publicitaire Jacques Séguéla.

Au-delà du caractère profondément écœurant et révoltant d'une telle affirmation, cette anecdote tend à nous démontrer, qu'en effet « on ne prête qu'aux riches ».

Il faut donc être riche et réussir professionnellement, « dans la vie », au détriment de sa propre vie, vie familiale, vie amoureuse, vie associative, vie amicale...

Vous avez créé votre entreprise, vous êtes cadre dans une belle société ? BRAVO ! Vous êtes un exemple à suivre pour tout votre entourage, vos subordonnées, vos amis, votre famille.

C'est sûrement le résultat de nombreuses années de labeur, d'études, de sacrifices. **A présent, vous avez réussi « dans la vie ». Mais, avez-vous réussi VOTRE vie ?**

Pour réussir « aussi » sa vie, il faut être AIMÉ(E) ! D'abord par sa femme ou sa compagne (son mari ou son compagnon), ses enfants, ses amis, et tout son entourage, qui ont compris et admis les manques inévitables, et impitoyables, que vous leur avez fait subir pour arriver à vos fins, atteindre vos objectifs et pour être aujourd'hui fier de ce que vous avez accompli, pour vous, mais aussi pour les autres !

Je vous souhaite, maintenant que vous avez réussi dans la vie, de réussir votre vie, d'être heureux, fier, et d'apporter du bonheur d'abord dans votre vie, mais surtout dans la vie de tous ceux qui vous entourent.

Réussir sa vie, c'est aussi réussir une vie où l'on a toujours été en accord avec ses valeurs personnelles, ses convictions, et où l'on a semé le bien autour de soi.

Celui qui a toujours écrasé les autres pour réussir, pour arriver à ses fins, ne réussira jamais sa vie, car il se rendra compte tôt ou tard qu'il a été injuste et cela pèsera lourd sur sa conscience.

Vous qui avez réussi dans la vie, tendez la main aux autres, sans attendre de recevoir quoi que ce soit en retour, il est certain qu'un jour, vous récolterez ce que vous avez semé...

Avec ou sans Rolex au poignet, soyez à l'heure aux rendez-vous de votre vie.



**“ Rire beaucoup et souvent ;
Gagner le respect des gens intelligents et l'affection des enfants,
Quitter le monde meilleur qu'il ne l'était,
Savoir que même une seule vie a respiré plus facilement parce que vous avez vécu,
C'est cela, réussir sa vie. ”**

Ralph Waldo Emerson (Ecrivain, Poète et Philosophe américain -1803-1882)

Richard CHOURAQUI
Consultant Piscine / MABIS Consulting
rc.mabis@gmail.com

ESSAYEZ-LES !

DU 1^{ER} FÉVRIER
AU 31 OCTOBRE 2018

BÉNÉFICIEZ D'UNE **REMISE EXCEPTIONNELLE**
POUR TOUT 1^{ER} ACHAT !

**TRY ME
PROGRAM**

FILTRES SWIMCLEAR™*
& POMPES À VITESSES VARIABLES**



* dans la limite de 100 unités et d'1 unité par client. ** valable sur les modèles Tristar VSTD, MaxFlo XLVSTD et SuperPump VSTD, et dans la limite de 150 pompes et d'1 unité par client. Pour plus de renseignements, contactez votre commercial Hayward.

 **HAYWARD®**

UN MOMENT AVEC... Brice NICOLAS

Directeur Pentair Europe



Il est des rencontres que l'on n'oublie pas. Celle avec Brice Nicolas, directeur Pentair Europe en fera partie. Pourquoi ? Parce qu'une entreprise c'est avant tout un homme. Et l'on peut dire que les valeurs de Brice Nicolas sont celles de Pentair. Une cohésion qui permet aujourd'hui à Pentair Europe d'assurer clairement sa position de leader dans le domaine des pompes et de la filtration.

Une rencontre intéressante, enrichissante et... rafraichissante pour un si grand groupe !

"Brice Nicolas : Pentair veut se positionner en apporteur de "révolutions" technologiques plus qu'en apporteur d'"évolutions" technologiques."

Parlez-nous un peu de vous et de vos débuts dans la piscine !

C'est presque toujours l'histoire d'une rencontre... C'est lors d'une soirée dans le sud de la France, que j'ai rencontré le directeur commercial d'une agence de distribution d'équipements de piscine. Il m'a proposé de venir travailler avec lui. C'est à ce moment-là que je suis entré pour la première fois dans le monde de la piscine, en travaillant pour CEC avec des personnages bien connus, comme Henri Peruchon... Cette première expérience du côté des distributeurs m'a donné envie d'aller à la rencontre des fabricants. Ma deuxième expérience s'est donc faite quelques années plus tard avec Polaris, à la suite d'une candidature spontanée. J'ai ensuite rencontré Hugh Smith de Pentair. Le courant est tout de suite passé entre nous. Le pari était assez osé puisqu'il s'agissait d'un groupe d'importance mondiale, avec un ADN américain fortement marqué et des méthodes de fonctionnement très différentes de celles utilisées en Europe.

Mon premier souci a alors été d'améliorer mon anglais. Après 14 années de pratique intensive chez Pentair, je pense désormais être au point (rires) !

« QUESTIONNAIRE DE PROUST »

1 - Votre premier geste le matin en arrivant au bureau ?

Malheureusement comme beaucoup d'entre nous : entrer la multitude de mots de passe pour pouvoir commencer à travailler !

2 - Dans votre journée de travail, la tâche la plus agréable ?

Quand les circonstances, ou un projet font appel à ma créativité plus qu'à mes automatismes.

3 - Et la tâche la plus désagréable ?

Répondre à un mail qui a déjà plus de cinq échanges ! Un coup de téléphone serait tellement plus efficace !

4 - Votre qualité n°1 ?

Lorsque je m'engage sur un projet, quel qu'il soit, je fais toujours les choses avec passion et détermination. Ne pas parvenir à tenir mes engagements m'est insupportable.

5 - Celle que vous recherchez chez les autres ?

Il y en a plusieurs : j'apprécie les gens honnêtes, spontanés, force de proposition et qui prennent des initiatives. J'apprécie aussi beaucoup la ponctualité.

6 - Votre pire cauchemar professionnel ?

Comme beaucoup de fabricants : les normes qui changent sans cesse et qui ont souvent des conséquences sur la qualité et sur les prix.

7 - Votre meilleur souvenir professionnel ?

Mes 28 années passées dans l'industrie de la piscine sont mon meilleur souvenir professionnel ! Mais si je devais n'en choisir qu'un, je dirais mon premier voyage aux Etats-Unis en 1999, pour me rendre en formation, alors que je commençais chez Polaris. Je touchais alors du doigt « mon rêve américain ! »

8 - Qu'avez-vous fait avec votre premier salaire ?

Je m'en souviens très bien : j'ai dépensé ma paye de l'époque en totalité (4 200 francs) pour acheter une chaîne hifi à mes parents qui en rêvaient, mais qui avaient d'autres priorités.

9 - Que faites-vous pour vous ressourcer ?

Je me rends, quand je le peux, dans un petit village de l'arrière-pays niçois auquel je suis très attaché. Un nid d'aigle d'une cinquantaine d'âmes, perché à 1 500 m d'altitude, où sont mes racines depuis de nombreuses générations. Depuis plus de 50 ans, tous les étés, j'y retrouve une partie de ma famille, mes enfants, et des amis qui me sont très chers, avec qui je partage les mêmes valeurs.

10 - L'autre métier que vous auriez aimé exercer ?

Sans aucune hésitation, je rêvais de faire carrière dans l'audiovisuel. J'aurais pu être aussi bien devant la caméra à présenter un journal télévisé, que derrière la caméra en régie. C'est sûrement pour cette raison que dans ma jeunesse j'ai fait partie de ces pionniers des premières radios locales dans ma région !

11 - Un inventeur, un patron ou un scientifique pour illustrer un nouveau billet de banque ?

A la fois « inventeur » et patron, mais surtout un génie qui a révolutionné notre société actuelle : Steve Jobs. Rappelons-nous qu'un bébé de quelques mois acquiert en quelques jours le geste du balayage sur tablette ou smartphone !

12 - Quelle est la technologie qui vous passionne ?

Quelle question ! La vitesse variable et l'automatisation bien sûr !

13 - La technique que vous détestez le plus ?

L'obsolescence programmée.

14 - Votre concurrent le plus estimable ?

Je pourrais en citer de nombreux, mais s'il faut n'en choisir qu'un : Lane Hoy, créateur de Poolcop, pour son parcours atypique, sa ténacité, et la passion qu'il met à défendre son projet.

15 - Pour votre départ de l'entreprise à la retraite, qu'est-ce que vous aimeriez entendre de la part de l'équipe ?

Que tout se passe bien pour eux et que leur carrière se déroule comme ils le souhaitent.

16 - Votre devise ?

J'essaie d'être le plus lisible possible : je dis ce que je fais et je fais ce que je dis.



Formations à la PENTAIR Academy : les professionnels de la piscine bénéficient d'un support technique approfondi sur plusieurs ateliers pour se former ou se perfectionner sur les derniers équipements développés (pompes, systèmes de production de chlore, systèmes de chauffage, d'éclairage, de filtration, accessoires aquatiques et de domotique).

Que représente aujourd'hui Pentair Europe ?

C'est tout d'abord 2 implantations, en Belgique à Herentals et à Pise en Italie. 80 % du chiffre d'affaires réalisé actuellement en Europe est assuré par la production de ces 2 usines (les 20 % restants étant assurés par la production en provenance des Etats-Unis). On ne peut que se féliciter de l'importance qu'a prise la production européenne, sachant qu'il y a quelques années le ratio s'établissait à 50/50. Cette situation a l'avantage de nous autoriser une maîtrise optimale de toute la chaîne de production, une parfaite adaptation aux normes européennes, une flexibilité hors-pair, des livraisons en un temps record à nos partenaires distributeurs et un moindre impact carbone du fait de la proximité.



Fabrication de pompes en Italie

Et en ce qui concerne votre distribution ?

Notre métier est celui de fabricant, sur toute la ligne, de la conception jusqu'à la création d'équipements. Il n'est pas question pour nous de prescrire ou de distribuer. Ce sont des métiers que nous laissons à ceux qui savent le faire. C'est donc avec cette politique que nous avons construit un partenariat clair et durable avec nos quelques 300 distributeurs en Europe qui assurent parfaitement le stockage, le conseil et la vente aux professionnels pisciniers. Nous souhaitons d'ailleurs avoir un langage très clair au sujet des équipements Pentair que l'on trouve sur internet. Cette situation existe, c'est un fait. Si nous ne pouvons que le déplorer, nous ne pouvons pas intervenir dans la politique de distribution de nos propres distributeurs.

C'est pour cette raison que nous avons mis au point, fin 2017, la gamme TradeGrade exclusivement réservée aux professionnels avec un mécanisme à la fois capable de verrouiller toute fuite vers la vente internet et d'établir de vrais avantages, tant pour les distributeurs de cette gamme que pour les pisciniers (qui seront assurés de maintenir leur marge)... mais aussi pour les clients finaux. Un système de primes permettra de satisfaire chaque intervenant de la chaîne dans le cadre de notre programme de fidélité PIP (Pentair Partners Incentive Program).

Cette gamme pro apporte bien entendu plus de technologies et de fonctionnalités aux équipements afin de se démarquer de la gamme traditionnelle. Ces produits sont également couverts par des garanties plus longues lorsqu'ils sont installés ou vendus physiquement par des professionnels qualifiés de la piscine.



L'usine de Pentair à Herentals (Belgique). Bâti en 1977, le site de Herentals se concentre sur la production de filtres à sables en polyester renforcé de fibres de verre, et soufflés ainsi qu'une vaste gamme de réservoirs et bouteilles pour diverses applications résidentielles et commerciales de traitement de l'eau. Outre le site de production de 11 000 m², l'entrepôt européen, couvrant 10 000 m² est également situé à Herentals à moins d'un kilomètre.



Érigé en 1989, Pise est le centre d'excellence de Pentair pour les pompes, les vannes et les appareils de régulation et d'automatisation. C'est aussi l'implantation la plus écologique de Pentair puisque toute sa demande énergétique est assurée par le solaire, le toit étant constitué de 4 110 panneaux photovoltaïques, produisant 1 200 000 kWh d'électricité par an.

UN MOMENT AVEC... Brice NICOLAS

Directeur Pentair Europe



Les 10 000 m² de stockage actuels à Herentals, lesquels seront bientôt transférés dans un entrepôt encore plus grand et plus fonctionnel à Romentino en Italie.

Votre produit phare ?

Nos pompes, et plus particulièrement celles exploitant la vitesse variable qui a bouleversé le secteur de la piscine. Elles ne représentent actuellement que 20 % de notre chiffre d'affaires mais affichent une croissance constante (nous avons d'ailleurs doublé la production). La vitesse variable est d'ailleurs en passe, à terme, de s'imposer en tant que standard. Les économies d'énergies qu'elle autorise (elle a déjà permis une économie de 12,7 milliards de kWh dans le monde, soit l'équivalent de la consommation énergétique annuelle de 1,3 millions de foyers), l'imposeront, à l'évidence, sur le marché. Comme aux Etats-Unis où les pompes à vitesse variable deviendront obligatoires en 2021 !

Nous avons poursuivi le développement de ces pompes cette année avec le lancement de la pompe à vitesse et débit variables IntelliFlo VSF - le nec plus ultra en la matière - qui intègre d'ailleurs la famille de produits TradeGrade.



Dernier né de la famille TradeGrade : le filtre à sable monocoque en fibres de verre renforcées Triton NEO dans sa nouvelle version améliorée ! Disponible avec les technologies ClearPro et ProValve, en versions Side et Top, il offre désormais de nouveaux avantages.

La purge d'air et le manomètre sont vissés dans deux trous distincts sur son nouveau dôme, renforcé et plus compact. La nouvelle purge d'air est conçue sans métaux, 100 % anticorrosion et fournie avec un tuyau flexible destiné à éviter les coulures sur la cuve.

Le NEO est désormais le seul filtre TRITON livré avec une vanne 6 voies en ABS préassemblée, permettant un gain de temps à l'installation.

La garantie de la cuve, étendue de 2 ans, est portée à 12 ans.



La pompe à vitesse et débit variables IntelliFlo VSF s'adapte aux conditions pour maintenir le débit programmé. Elle délivre des performances optimales tout en préservant plus longtemps les équipements raccordés.

On remarque son clavier orientable, offrant une gestion des menus simplifiée, ses 8 programmes de vitesse ou débit, avec horloge intégrée, sa garantie étendue d'une année, portée à 4 ans.

Quelles sont les ambitions de Pentair ?

Plus que jamais de poursuivre notre rôle d'inventeur et d'apporteur de solutions vraiment innovantes. Les efforts se porteront encore sur l'automatisation globale de la piscine afin qu'aucun équipement ne se retrouve isolé. C'est cette vision technique d'ensemble du bassin qui fera toute la différence pour la piscine de demain. Il est donc dans nos objectifs de révolutionner ce concept qui est apparu depuis une petite dizaine d'années en Europe.

Nous avons d'ailleurs acquis l'année dernière une société de chercheurs aptes à répondre à cette attente. Les 3 « cerveaux » qui constituent ce nouveau pôle de recherche, situé à Carros dans les Alpes-Maritimes, sont en permanence sollicités par nos équipes mais aussi porteurs d'idées nouvelles et de solutions technologiques inédites pour atteindre cet objectif. C'est un extraordinaire outil ayant requis un investissement conséquent pour lequel le groupe Pentair nous a accordé toute sa confiance.



Dès 2011, Pentair avait établi un partenariat avec Zenius pour développer le premier système de domotique piscine disponible en Europe avec le système IntelliPool.

Cela fait partie de la force du groupe qui a su croître par l'acquisition de sociétés très performantes aux compétences particulièrement novatrices. Une politique qui a porté ses fruits puisqu'aujourd'hui Pentair assure le développement de toutes ses gammes et qu'1 équipement vendu sur 4 est issu de son pôle Recherche & Développement depuis moins de 3 ans, avec parfois une vraie rupture technologique à la clef !



Avec l'acquisition de l'entreprise Zenius SAS située à Carros, Pentair renforce son offre de solutions domotiques. Rappelons que Zenius, fondée en 2010, fut une pionnière en systèmes de gestion automatisés et domotique piscine avec des solutions connectées pour le contrôle de la filtration, du traitement de l'eau, de la désinfection et du chauffage des piscines privées et semi-publiques, commercialisées sous la marque So-Blue.

De gauche à droite : Bernard Polizzi, Arnaud Besson, Sébastien Martinez, Michel Durand, Barbara Rinaldi et Stéphane Colomb.

PIP Scanner : ultra-simple, complet et... très avantageux !

L'application mobile gratuite PIP Scanner (à télécharger sur App Store et Google Play) a été développée pour faciliter la vente et la maintenance des produits TradeGrade tout en simplifiant la vie des professionnels de la piscine au quotidien.

Avec elle : moins de paperasse, plus de réactivité et de valeur ajoutée aux consommateurs. C'est l'outil idéal pour augmenter vos ventes et votre productivité.

Grâce à son interface en réalité augmentée, un simple scan des codes PIP présents sur les emballages et les produits de la gamme TradeGrade donne instantanément accès aux informations relatives au produit scanné, depuis un smartphone ou une tablette :

- **En intervention** : manuel utilisateur, liste de pièces détachées, conseils de dépannage, tutoriels vidéo pour faciliter l'installation et la maintenance.
- **En magasin** : vidéos promotionnelles, brochures commerciales et offres spéciales pour le support à la vente.

Tout aussi facilement, les membres du programme de fidélité Pentair « Partners Incentive Program » (PIP) peuvent activer des fonctionnalités exclusives dans l'application PIP Scanner, telles que :

- **l'extension de la période de garantie**
- **l'envoi par email**, directement au consommateur, de certificats de garantie Pentair, personnalisés au nom du membre PIP,



- **l'enregistrement automatique des points PIP** donnant accès en fin de saison à une carte VISA prépayée ou un incroyable voyage dans une prestigieuse destination.

Le programme PIP est ouvert à tous les professionnels de la piscine dans les pays éligibles, avec une inscription gratuite et sans engagement. Pour les détails du règlement et pour rejoindre le programme, rendez-vous sur www.pentairpartners.eu ou sur l'application PIP Scanner.

MAITRISEZ-VOUS BIEN L'ÉLECTROLYSE DU SEL ?

Obtenir une eau saine, désinfectée et désinfectante en toute circonstance tel est le vœu de tout propriétaire de piscine. Si la filtration représente environ 80 % du traitement de l'eau, la désinfection de l'eau reste néanmoins indispensable pour préserver une eau claire dépourvue de bactéries. Le traitement au chlore classique (pastilles, galets, granulés) est encore

aujourd'hui la méthode la plus répandue dans les piscines résidentielles. Malgré son efficacité, ce traitement nécessite une intervention manuelle régulière. C'est pourquoi de plus en plus d'utilisateurs se tournent vers des solutions de traitement automatisées telles que l'électrolyse du sel, à la fois efficaces et plus respectueuses de l'environnement.

En plus d'apporter un confort certain à la baignade, ce procédé permet de ne plus manipuler, stocker ou acheter de produits de traitement. Après l'investissement initial, l'équipement est économique sur le long terme.

LE PRINCIPE DE L'ÉLECTROLYSE DU SEL

L'électrolyse est un processus d'échange au cours duquel l'énergie électrique est transformée en énergie chimique.

L'électrolyse de l'eau salée d'une piscine est obtenue en appliquant une tension électrique continue entre 2 électrodes, une cathode (+) et une anode (-) : les ions positifs migrent jusqu'à la cathode et les ions négatifs vers l'anode.

Dans son principe, l'électrolyse transforme donc le sel en chlore sans ajout de produit chimique. A partir d'une eau très légèrement salée (7 fois moins que l'eau de mer), une cellule d'électrolyse produit du chlore et le diffuse dans l'eau pour éliminer bactéries, algues, et ce, sans résidus ni pollution. Sous l'effet des UV, le chlore produit se re-combine en sel automatiquement avant d'être recyclé à nouveau en chlore.

Le sel (NaCl) se dissocie en sodium (Na) et en chlore (Cl⁻), lequel se dissout immédiatement dans l'eau en produisant un chlore actif : l'acide hypochloreux (HClO), puissant oxydant qui désinfecte l'eau et détruit les matières organiques, bactéries, et divers agents polluants.

Une fois son action désinfectante réalisée, la réaction chimique va s'opérer en sens inverse : le chlore

actif se recombine automatiquement en sel avant de se recycler en chlore lors d'un nouveau passage dans la cellule d'électrolyse. Il n'y a donc pas de consommation de sel puisqu'il se renouvelle sans cesse.

Cependant, un nouvel apport de sel peut périodiquement être nécessaire pour compenser la perte d'eau salée (nettoyage du filtre, eau de pluie, apport d'eau neuve, envoi à l'égout lors du passage du balai manuel...). Aussi est-il conseillé d'analyser son eau une à deux fois au cours de l'année. Ce contrôle est à effectuer lorsque la filtration aura tourné plusieurs heures, afin d'homogénéiser cette eau salée. Il est courant de procéder à ce contrôle au moyen de bandelettes d'analyse, de type Aquachek Salt. Il existe également des testeurs électroniques de sel.

L'électrolyse du sel nécessite une concentration en sel dans l'eau de l'ordre de 2,5 à 5 g par litre d'eau selon l'électrolyseur choisi. Il s'agit là d'une très faible salinité comparée à celle de la Méditerranée (38 g/l) ou de l'Océan Atlantique (35 g/l). Le goût est quasiment imperceptible, car pour qu'une boisson soit dite « salée » il faut environ 12 g de sel par litre.

BIEN INSTALLER UN ÉLECTROLYSEUR DU SEL

La cellule d'électrolyse est placée dans le local technique sur la canalisation « Retour piscine » du circuit de filtration. Même s'il est préférable de monter la cellule en ligne sur le circuit hydraulique, il est toujours possible d'effectuer un montage en by pass. Ainsi, lorsqu'il sera nécessaire d'en supprimer son fonctionnement, les 2 vannes aller/retour du by pass seront fermées, à condition que l'appareil soit équipé d'un capteur de débit, installé impérativement dans le by-pass. La cellule est composée d'électrodes en titane, recouvertes de métaux rares (ruthénium et iridium).

Aujourd'hui, la plupart de ces équipements fonctionnent avec une inversion de polarité. Cela permet aux électrodes de limiter les dépôts de calcaire qui sont naturellement présents dans l'eau. Elles sont ainsi dites auto nettoyantes ce qui leur permet de préserver leur durée de vie entre 3 à 6 ans, selon les fabricants.

Lorsque la température de l'eau descend sous 15° C, il faut arrêter le traitement par électrolyse pour préserver les électrodes. Par ailleurs, en-dessous de cette température, la réaction électrochimique est plus orientée vers la production d'hydrogène et d'oxygène



L'électrolyseur **Salt Relax PLUS** de **BAYROL** peut traiter des bassins jusqu'à 200 m³, même à une température supérieure à 28 °C. Il détecte si la couverture est fermée, pour adapter sa production de chlore (réglable) et peut lancer une chloration choc en cas de besoin. Sa cellule exclusive est autonettoyante par inversion de polarité ajustable et possède 7 plaques.



EES et **EES PRO**, de la gamme **Label Bleu** de **PROCOPI**, sont proposés selon le débit de chlore souhaité, pour des piscines de 80 à 150 m³.

La concentration de sel requise est de 3 à 3,5 g/L, avec sécurité en cas de surdosage de sel. Leur fonction Turbo, pour booster la production de chlore, est programmable. La production du chlore est asservie à la température de l'eau, la position du volet et à un contrôleur de débit de filtration.



WARMPAC propose une gamme complète d'électrolyseurs composés de cellules mono-polaires, comme le **Colibri**, son modèle phare. Il peut être complété par un régulateur numérique de précision, pour le pH (précision de +/- 0,01).

que de chlore, des éléments qui n'interviennent donc pas dans le processus de désinfection. C'est pourquoi certains électrolyseurs de sel sont équipés de la fonctionnalité « hivernage automatique » qui va stopper automatiquement la production de chlore sous le seuil de 15°C.

NB : Le coffret électrique de l'électrolyseur permet le réglage et la production de chlore. Il signale également le manque d'eau dans la cellule ou un manque de sel dans l'eau.

Il ne faut pas oublier également de relier cet équipement à une prise de terre.

LE pH DE L'EAU

Quand l'eau passe entre les électrodes de la cellule d'électrolyse, le sel se transforme instantanément en chlore actif : l'hypochlorite de sodium (NaOCl). Ce chlore, au contact de l'eau (H₂O) se divise en chlore actif (acide hypochloreux – HClO) et en soude (NaOH). Cette soude agit directement sur le pH de l'eau en le faisant monter. Il est donc nécessaire d'associer l'électrolyseur à une régulation automatique du pH.

Rappelons l'importance d'un pH équilibré (compris entre 7,2-7,4) pour le confort des baigneurs comme pour l'efficacité de la désinfection, car c'est dans cette zone que le chlore est le plus actif :

- A pH 7,2 : 63.5 % de chlore actif
- A pH 7,8 : 30 % de chlore actif
- A pH 8 : 22 % de chlore actif
- A pH 8,2 : 17 % de chlore actif

Le recours à un système de régulation automatique ou de contrôle pH est donc capital pour profiter de sa piscine en toute tranquillité.



RÉGUL'ÉLECTRONIQUE a développé une gamme d'électrolyseurs de sel multifonctions, avec cellule et kit pH et TDS, pour réguler la production de chlore, dans les piscines jusqu'à 100 m³. Asservissement à la position du volet, fonction Boost en cas de besoin (24 à 48h), informations affichées sur le taux de salinité,

sel à ajouter, pH... sont quelques-unes des fonctions offertes par ces appareils (comme le modèle Xsel).

METTRE OU NON DU STABILISANT/CHLORE ?

L'hypochlorite de sodium (identique à l'eau de Javel) produit par l'électrolyseur de sel est dégradé par les rayons ultraviolets. Comme pour les chlores organiques protégés par un stabilisant, en présence d'un électrolyseur l'emploi du stabilisant dit acide isocyanurique, permet d'assurer une remarquable protection contre l'action destructive des UV sur le chlore produit.

Il est toutefois souhaitable de ne pas l'employer de façon systématique mais uniquement en cas de difficulté à maintenir un taux de chlore stable dans le bassin, ce qui arrive durant les fortes périodes de chaleur. Pour que son action soit efficace, le stabilisant ne doit pas dépasser une dose de 35 mg/l. C'est dans cette zone que son action sera positive car l'électrolyseur, moins sollicité, bénéficiera d'une plus grande durée de vie

valimport



Electrolyseur de sel Goa FreshWater

Seulement
1 à 2gr/l



- Doux pour la peau et les équipements
- Inversion de polarité réglable
- Asservissement au volet
- Cellule transparente

- Vente exclusive chez les PROS
- Expédition en 24h

info@valimport.com

www.valimport.com 05 56 21 99 87

MAITRISEZ-VOUS BIEN L'ÉLECTROLYSE DU SEL ?

■ QUEL SEL UTILISER ET COMMENT PROCÉDER DANS LA PISCINE ?

Il est indispensable d'utiliser un sel de qualité (conforme à la norme EN 16 401) car tous les sels ne se valent pas. Pour répondre aux exigences de l'électrolyse en bassin, le sel doit être raffiné et de très haute pureté chimique (à teneur supérieure à 99.9 % en NaCl ou chlorure de sodium) avec une concentration réduite en calcium et magnésium.

Beaucoup de sels proposés contiennent des métaux tels que le fer, le cuivre, le manganèse ou le plomb qui viendront altérer fortement la durée de vie des électrodes. Ces métaux lourds sont également à l'origine de tâches indélébiles sur les revêtements du bassin.

Le sel ne doit pas non plus contenir d'anti-mottant qui libérerait des ions d'hexacyanoferrate susceptibles de tacher la piscine.

La norme européenne EN 16 401 définit les caractéristiques physiques et chimiques du sel compatible avec les exigences de l'électrolyse en piscine.

Rappelons les différents types de sel que l'on trouve :

- **Le sel gemme** : issu des exploitations minières. On l'utilise principalement pour le déneigement des routes. Il présente des concentrations élevées en métaux lourds et oligo-éléments, incompatibles avec l'électrolyse en piscine.
- **Le sel de mer** : il peut contenir du fer et du manganèse en fortes proportions et produirait des taches indélébiles sur les revêtements des piscines.
- **Le sel raffiné** : c'est ce type de sel qui a la plus grande pureté chimique, proche de 100 % de NaCl. C'est ce type de sel qui convient pour l'électrochloration des eaux de piscine.

Quelques conseils pratiques :

- Mettre le sel sur tout le périmètre de la piscine afin d'obtenir le taux de sel prévu pour l'électrolyseur choisi.
- Ne pas placer les pastilles dans les skimmers.
- Faire circuler l'eau hors filtration au moins 24 heures pour répartir le sel dans l'eau avant de mettre en route l'électrolyseur du sel.

Sterimel est l'un des électrolyseurs pour piscines familiales d'OCEDIS. Il propose un niveau de production de chlore réglable, un mode volet/couverture, un mode Boost, un mode 24/24 pour les filtrations en continu et un mode Sleep pour programmer l'arrêt de l'appareil. L'une de ses particularités est sa cellule transparente avec électrode surmoulée et une connectique anticorrosion d'origine. Il intègre un injecteur de pH et est compatible avec tout régulateur de pH. Taux de sel : entre 3,2 et 8 g/L.



Chez ZODIAC, la basse salinité est aussi à l'ordre du jour parmi les nouveaux électrolyseurs. Le Tri Expert LS fonctionne avec seulement 2g de sel /Litre d'eau, soit moitié moins qu'avec un électrolyseur classique. Des modes Boost, pour augmenter la chloration ponctuellement, ou Low, pour la réduire de 10 % en cas de couverture, un pilotage à distance sur appareil mobile avec le système de domotique AquaLink®, figurent parmi ses principales caractéristiques. En option, il est conseillé d'y adjoindre le module pH Link, pour réguler de façon optimale le pH de l'eau, pour un traitement par électrolyse du sel bien maîtrisé.



LES SALINS DU MIDI proposent différentes solutions de sel de très haute pureté pour piscine à travers sa gamme AquaSwim.



L'électrolyseur au sel EcoSalt de Davey, proposé chez SCP, est équipé d'une nouvelle cellule en ligne à inversion de polarité (autonettoyante) avec détecteur de débit. Cette cellule possède l'une des plus grandes surfaces de plaques en titane (jusqu'à 950 cm²) et peut être installée horizontalement ou verticalement.



L'électrolyseur Goa Fresh Water de VALIMPORT ne nécessite qu'un taux de sel de 1 à 2 g/L d'eau pour assurer un traitement optimal. L'appareil est doté d'une cellule transparente et d'une sécurité d'arrêt en cas de débit d'eau insuffisant.

L'un des best sellers chez HAYWARD, l'électrolyseur AquaRite®+, offre des fonctions complémentaires à l'électrolyse du sel. L'utilisateur peut en effet réguler et contrôler avec cet appareil jusqu'à 7 équipements de la piscine à distance : pompe de filtration, pompe à chaleur, éclairage... grâce à son module WiFi et son appli mobile PoolWatch. Quatre modèles d'électrolyseurs de la gamme sont équipés de la cellule T-CELL (Turbo Cell) et de sondes pH du fabricant.



CELLULES DE RECHANGE POUR ÉLECTROLYSEURS DE SEL



COMPATIBILITÉ
MÉCANIQUE



COMPATIBILITÉ
ÉLECTRONIQUE



PERFORMANCE
ET DURÉE DE VIE



CHOIX



PRIX



QUALITÉ



RAPIDITÉ

MAITRISEZ-VOUS BIEN L'ÉLECTROLYSE DU SEL ?

COMMENT GÉRER UNE PISCINE AVEC LA COUVERTURE EN PLACE ?

Lorsque la piscine reste couverte pendant de nombreux jours, l'électrolyseur de sel, peut continuer à produire du chlore. Ne pouvant s'échapper dans l'atmosphère, ce chlore va se concentrer dans le bassin. Le taux de chlore devenant si élevé risque d'endommager le revêtement (liner, membrane armée) surtout au niveau de la ligne d'eau, provoquant décoloration, durcissement du PVC...

Aussi bon nombre d'électrolyseurs de sel sont aujourd'hui dotés d'une fonctionnalité « low mode » qui permet, au contact du volet spécifique avec un capteur, de réduire automatiquement la production de chlore (60 à 80 % de moins).

Pour lutter encore plus finement contre ce phénomène, de plus en plus de professionnels proposent des électrolyseurs combinés à un contrôleur Redox. Grâce à la sonde redox, le contrôleur mesure en continu la quantité d'oxydants présents dans l'eau et commande, selon les besoins de désinfectant, la production de chlore de l'électrolyseur. Ainsi, les excès ou manques de chlore sont maîtrisés et c'est le cas notamment lorsque le volet est en position fermée. Néanmoins, il est recommandé de mesurer ponctuellement le taux de chlore dans l'eau lorsque le volet est fermé sur une certaine durée.

D'autres solutions automatiques existent pour optimiser au maximum les performances d'un électrolyseur. On parle alors non pas d'un contrôle mais d'une régulation chlore ampérométrique. Le procédé consiste à mesurer la quantité de chlore actif, encore disponible, pour détruire les bactéries, algues et autres virus. Le système ajustera ensuite automatiquement la production de chlore sans intervention manuelle. Ainsi grâce à la combinaison d'une régulation pH et d'une régulation ampérométrique, il est désormais possible d'adapter la désinfection aux besoins réels de la piscine et de ses différents paramètres.

QU'EN EST-IL DU CONCEPT D'ÉLECTROLYSE POUR LES PISCINES COLLECTIVES ?

Le traitement de l'eau des piscines accueillant du public doit répondre à des contraintes normatives importantes contraignant les piscines privées et publiques à recourir très souvent au chlore conditionné sous forme liquide, solide ou gazeuse.

Néanmoins, depuis quelques années, certains fabricants proposent des systèmes de traitement de l'eau plus innovants, comme c'est le cas pour le générateur de chlore « off-line » PURE CHLORE®. Ce dernier produit, « in-situ », du chlore par électrolyse du sel. Son objectif : offrir aux piscines collectives la même simplicité d'usage et de maintenance, la même praticité et le faible coût, qu'un électrolyseur de sel pour piscine familiale.

Ce type de système supprime ainsi les risques liés au transport, au stockage et à la manipulation du chlore.

L'électrolyse du sel est un moyen efficace d'assurer la qualité d'une eau désinfectée et désinfectante. Grâce aux progrès technologiques et au développement des systèmes d'automatisation, son usage est devenu plus simple, plus économique et plus confortable.

Le dernier coffret multifonction de CCEI, permet la gestion complète de la piscine, de façon automatique, y compris de l'électrolyse du sel. La production de chlore est réduite en cas de volet fermé. Intègre la cellule X-Cell avec détecteur de débit.



Analyseur / régulateur redox **Stérédox**, permettant l'asservissement direct d'un électrolyseur. (NEXTPOOL)



POOLSQUAD Ampéro de POOL TECHNOLOGIE offre une régulation automatique de la production de chlore grâce notamment à une sonde chlore ampérométrique et une chambre d'analyse.



PURE CHLORE, générateur de chlore « in situ » produit du chlore, dans le local technique par électrolyse du sel : le chlore (hypochlorite de sodium) ainsi généré est stocké dans un réservoir d'attente, puis injecté dans le bassin, au fur et à mesure des besoins, grâce à une pompe doseuse pilotée par une régulation automatique. Cette dernière permet de maintenir le chlore à un niveau toujours optimal dans la piscine.

TOUTES LES GAMMES DE POMPES À CHALEUR PROCOPI PASSENT INTÉGRALEMENT À LA TECHNOLOGIE INVERTER



CLIMEXEL Pioneer Inverter

Offre un large choix de puissances permettant d'équiper des bassins de 18 à 95 m².



CLIMEXEL Fairland Inverter Plus

Offre un large choix de puissances permettant d'équiper tous les types et toutes les dimensions de piscines.



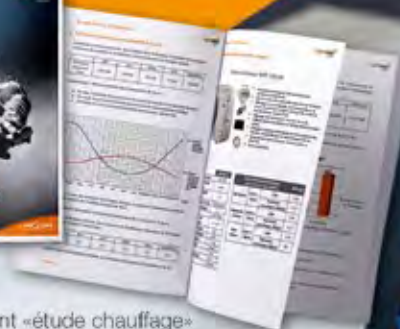
CLIMEXEL Mitsubishi Power Inverter

Modifie en continu son mode de fonctionnement pour optimiser le coefficient de performance.

CLIMEXEL Mitsubishi Zubadan Inverter

Pompe à chaleur 4 saisons fonctionnant jusqu'à -15°C de température extérieure.

Découvrez notre nouveau logiciel gratuit **d'étude de chauffage & de déshumidification** avec cœur de calcul développé et certifié par le CSTB sur procopi.com dans l'espace.pro



Un document «étude chauffage» personnalisé à destination de vos clients. Un large choix d'équipements de chauffage & de déshumidification.



Nous continuons cette rubrique que vous appréciez beaucoup. Effectivement, vous êtes confrontés à de nombreuses questions, tant le sujet piscine est vaste. Voici donc à nouveau quelques réponses à des « pourquoi » que l'on se pose.

Guy Mémin

Pourquoi employer parfois dans vos devis des termes négatifs ?

Oui, il est courant que des professionnels utilisent des mots qui ne peuvent que nuire à la valeur de la prestation proposée. En voici quelques-uns.

Liner armé au lieu de membrane armée

Le liner (75 ou 85/100^e) est une « poche » étanche fabriquée en usine, correspondant aux cotes exactes de la future piscine que vous avez transmises.

A l'inverse, une membrane armée (et non liner armé ou PVC armé) d'épaisseur généralement 150/100^e (car composée d'une armature polyester entre 2 membranes PVC) arrive au chantier en rouleau, car elle ne peut être fabriquée en usine comme un liner. Elle sera soudée à chaud sur place et demandera 1 à 2 journées de main d'œuvre selon la dimension du bassin. Fournitures et temps de pose entraînent un prix totalement différent de celui d'un liner.

Ainsi, un liner comme une membrane armée, correspondent à des concepts d'étanchéité totalement différents.

Pour votre client, l'étude comparative de plusieurs devis sera toujours en défaveur de votre membrane armée,

si on compare son prix seul à celui d'un simple liner beaucoup plus économique.

Enduit et chape ciment

Pour un bassin maçonné, rappelons que « la chape ciment » concerne le radier béton du fond alors qu'un « enduit ciment » est appliqué sur les parois.

Pisciniste au lieu de piscinier

Depuis toujours, le professionnel assurant la construction de piscines est appelé « Piscinier ». Le mot erroné de « Pisciniste » apparait malheureusement encore quelques fois. Ce terme représente une image méprisante de bricoleur, loin d'un métier qui fait appel à tant de connaissances professionnelles de plus en plus pointues.

La profession est définie et regroupée sous la rubrique « les métiers de la piscine » avec des formations spécifiques comme le Brevet Professionnel (BP) ou le diplôme de Technicien Piscine (AFPA). Le terme « Pisciniste » ne représente qu'un « bricoleur amateur » loin de la réalité actuelle.

C'est dans ce cadre qu'existe la Fédération Française de la Piscine (FFP), qui regroupe constructeurs-installateurs et industriels de la piscine... et non des « Piscinistes ».

Bâche piscine au lieu de couverture piscine

Une couverture de piscine doit être le terme employé. C'est autre chose qu'une simple bâche sans cotes précises servant à des usages domestiques, comme par exemple couvrir un tas de bois pour la cheminée.

Une couverture de piscine répond à des caractéristiques précises, correspondant à des fonctions nombreuses.

Plomberie au lieu d'hydraulique

En piscine, le circuit hydraulique n'est pas de « la plomberie », les matériaux, les diamètres ne sont pas compatibles. Une filtration de piscine nécessite des sections de canalisations importantes pour avoir des débits d'eau suffisant et non une pression toujours préjudiciable au bon fonctionnement du filtre en particulier. Une plomberie, au contraire, demande de la pression et des petites sections. Le terme à employer est donc bien « hydraulique ».

Panneau piscine au lieu de module

Un module est un concept permettant la mise en œuvre d'une structure piscine, avec à son actif diverses variantes et conceptions étudiées, par rapport à un panneau, beaucoup plus basique et simple dans sa présentation.

Petite piscine au lieu de mini piscine

Aujourd'hui la tendance est de plus en plus à la réalisation de piscines aux dimensions plus réduites, mais super équipées. Elles représentent un rassemblement de technologies élaborées.

Ainsi, le terme de « mini piscine » répond beaucoup mieux à ce beau marché du futur.

PoolCop
Evolution by PCFR

www.poolcop.com

**TRANSFORMEZ
L'EXPERIENCE PISCINE**

Répondre à une réelle demande
Optimiser vos activités et vos interventions
Fidéliser votre clientèle

Piscine GLOBAL

Pourquoi une piscine + un abri ça se prévoit ?

Depuis quelques années le marché de l'abri de piscine est en plein essor. Il serait dommage que vous passiez à côté de ce marché générateur d'une bonne retombée financière.



Beaucoup de vos clients ne pensent pas, au départ de leur projet/piscine, à s'équiper aussi d'un abri. Souvent c'est le budget qui bloque. Ils pensent par contre à une piscine super équipée : chauffage, traitement automatique, couverture... La décision de construire une piscine est souvent conduite par la recherche de recevoir souvent à la maison enfants et petits-enfants.

Aujourd'hui on apprécie l'eau d'une piscine si elle est à une très bonne température et ce durant toute la belle saison, c'est-à-dire de mai à octobre. Voilà que l'idée d'un abri fait son chemin chez votre client, d'autant plus qu'à présent les petites dimensions de beaucoup de piscines réduisent le prix d'un abri.

L'abri haut c'est non seulement la protection du bassin, mais aussi permettre de créer un lieu de vie, grâce à son « effet serre », la protection contre le mauvais temps, il constitue un espace idéal durant des mois.

Pour réussir ce futur nouvel équipement, c'est lors de l'étude avec le client du projet piscine que tout se prépare :

- le choix de l'implantation, indispensable pour que ce futur abri ne gêne pas la vue « espace vert » depuis la maison.
- la pente de la plage périphérique doit être bien pensée pour que les eaux de pluie (récupérées par l'abri) s'écoulent bien vers l'extérieur de la piscine.
- plus la largeur de la piscine sera réduite, plus le prix futur de l'abri sera proportionnel, car ce qui pénalise le prix c'est la largeur.

Vous pouvez passer un accord avec un abriteur pour n'être seulement qu'un « rabatteur ». Lorsque l'opération abri sera faite et réglée, vous recevrez une commission pour cette préconisation comme cela se pratique communément.



BETON

PISCINES MARINAL

FABRICANT DISTRIBUTEUR DE COFFRAGES PISCINES

SYSTEME CONSTRUCTIF BREVETÉ ISSU DU GÉNIE CIVIL

100% BÉTON ARMÉ MONOBLOC

- Rapidité et facilité d'exécution.
- Coulage monobloc murs et fond.
- Compatible tous revêtements.
- Coffrages livrés à plat : 1 piscine = 1 palette.
- Direct fabricant, livraison France et étranger

1. Terrassement



2. Coffrage manuable



3. Assemblage rapide



4. Coulage à la pompe



5. Arase



6. Structure monobloc



7. Compatible tous revêtements



8. Résistance du béton armé banché



www.piscines-marinal.com




Pourquoi connaître le volume d'eau d'une piscine ?

Si l'on veut que son client exploite efficacement sa piscine, encore faut-il préciser le volume d'eau qu'il aura à entretenir. En premier, pour vous, car la filtration, la performance du chauffage, les doses de produits pour agir efficacement, dépendront du volume d'eau de cette nouvelle piscine réalisée.

Le calcul du volume d'eau

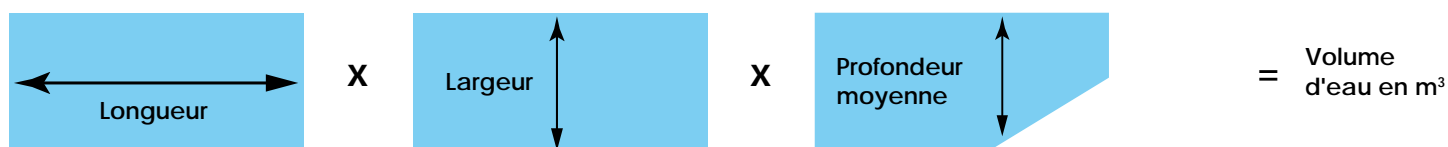
Sauf pour une « piscine miroir », le niveau d'eau n'étant jamais au ras des margelles, pour la hauteur de l'eau on réduira de la profondeur moyenne du bassin, 10 cm minimum correspondant au niveau supérieur de l'eau.

Le calcul simplifié et approximatif que nous vous proposons permet de bien gérer les traitements. Il est toujours préférable d'arrondir le volume d'eau au chiffre supérieur, tant pour calculer rapidement les doses de produits à utiliser que pour être sûr d'agir efficacement.

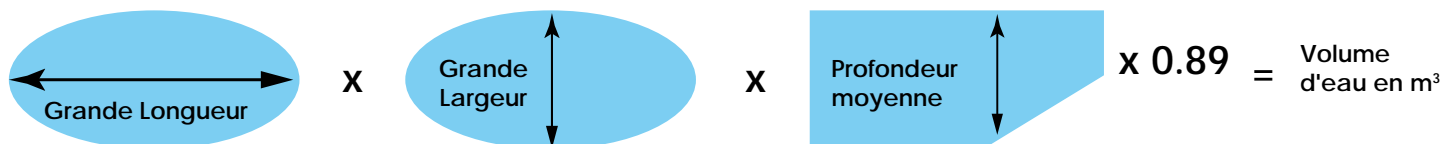
- 1- Déterminer la profondeur moyenne :
Profondeur maximale + profondeur minimale divisés par 2.
- 2- Volume d'une piscine :



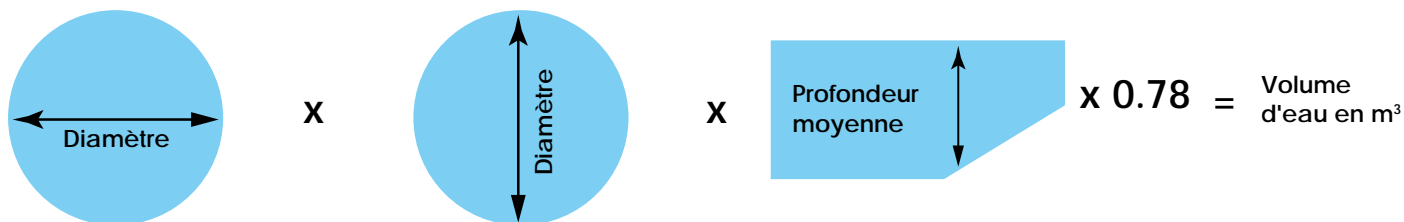
• Piscine rectangulaire ou carrée



• Piscine ovale



• Piscine ronde



• Piscine forme libre



Pompe à chaleur
BALI & PUMPEE

NOUVEAUTÉ
2018



Fabrication de
LINERS



Fabrication de
BÂCHES



Volets de
SÉCURITÉ



Terrasse
MOBILE

PVC armé
TITAN 150/100^e



WOOD

2 usines à votre disposition :

Fabrication de **Volets / Bâches** (DOURDAN) : 01 64 95 19 18

Fabrication de **Liners** (ST JEAN D'ILLAC) : 05 56 33 85 20

www.wood.fr
Made in France

POOLSTAR

PUREWAVE : l'infrarouge haut de gamme

HOLL'S PUREWAVE ! C'est le nom de la nouvelle gamme de cabines infrarouges saunas haut de gamme lancée par **POOLSTAR**. Trois modèles la composent, pour 2 à 4 personnes, avec leur lot de technologies et d'options intégrées. La technologie **Full Spectrum quartz/magnésium** tout d'abord, qui couvre l'ensemble du spectre infrarouge pour agir en douceur sur l'épiderme, ou bien en profondeur sur la détente musculaire. Dans chaque panneau infrarouge, un émetteur quartz et un émetteur magnésium s'associent pour offrir en 15 minutes la performance du **Dual Healthy**. La chaleur puissante à ondes courtes du quartz pénètre en profondeur et soulage l'organisme, tandis que l'émetteur magnésium procure une chaleur plus douce propice à la relaxation.



La température, le timer et les éclairages LED se gèrent confortablement depuis un panneau de commande. Les éclairages LED viennent apporter leur touche apaisante, vivifiante, antistress... selon les principes de la chromothérapie. Tandis que les utilisateurs du sauna peuvent profiter d'un système audio intégré avec port USB et carte SD, Bluetooth et radio FM.

L'esthétique ajoute au bien-être, avec une structure faite en épicéa canadien (Hemlock) reconnaissable à sa teinte claire, des

portes en verre sécurisé 6 mm rehaussées d'une poignée de bois.

A l'intérieur, des bancs en Abachi ont été travaillés de sorte que l'hygiène soit préservée

durant leur durée de vie. **Les panneaux infrarouges situés sous les bancs agissent sur les jambes et les mollets, tandis que le panneau carbone au sol influe sur la température de la cabine.**

La garantie électrique est de 2 ans sur les principales pièces et 10 ans sur la boiserie.

contact@poolstar.fr / www.poolstar.fr



SORODIST

Un nouveau mastic-colle hybride « Spécial piscine »



La société SORODIST lance un nouveau mastic-colle hybride spécialement destiné à l'utilisation en milieu humide et donc aux professionnels de la piscine. Ce produit vient compléter la gamme de colles et accessoires professionnels du fabricant et a été spécialement conçu pour assembler et étanchéifier les joints en piscine en une seule prise rapide. **Il s'agit d'un polymère hybride de nouvelle génération**, adhérant sur de nombreux matériaux (bois, pierre, béton, métal, PVC...) et sous l'eau ou sur des surfaces humides. Ultra résistant à l'eau, aux UV, aux produits chimiques tels que détergents, acides et alcalins dilués, ce mastic-colle hybride est formulé sans solvants, isocyanates ou silicones, à partir de composés issus de la chimie organique et inorganique.

Il est disponible en plusieurs teintes : blanc, bleu, beige, gris et transparent, pour s'accorder avec l'environnement de pose, mais peut aussi être peint après application pour du ton sur ton. Il est sec au toucher après 45 minutes, à 16°C.

Le produit se conserve 18 mois dans son emballage d'origine non-ouvert et doit être stocké dans un endroit frais et sec (+15°C à +25°C).

Sur demande des professionnels, un présentoir à comptoir est offert pour tout achat de mastic-colle, de même qu'un échantillon gratuit.

Le produit est conditionné en cartouche de 290 ml non déformable, et livré en carton de 12 cartouches.

sorodist@sorodist.fr / www.sorodist.com



LONZA

Le remède anti-algues hth®

Pour lutter contre les algues les plus résistantes en piscine, en particulier l'algue jaune appelée « algue moutarde », très récalcitrante, **hth®** propose un traitement curatif à associer avec un traitement choc à base d'hypochlorite de calcium (**hth® Shock**) ou d'isocyanurates. Cette dernière action est à effectuer dans l'heure suivant le traitement anti-algues en paillettes **hth® Yellow Shock**. Formulé sans sulfate de cuivre, le produit anti-algue moutarde se présente sous la forme d'un sachet flexible de 1,5 kg, refermable et très pratique, permettant un **dosage facile sans contact avec le produit**. Il permet le traitement d'un volume de 60 m³ d'eau.



marketing-water-europe@lonza.com

www.hthpool.eu

PROCOPI

Les abris DELTA by ABRITECH, une valeur sûre

La collaboration Procopi – Abritech s'articule autour de valeurs communes, afin de garantir une qualité de produit optimale. Fabriqués en France et forts d'une expérience et d'un savoir-faire uniques, les abris DELTA allient qualité de construction et esthétique, pour offrir le produit adapté à tous les besoins.

Christophe DURAND, Directeur Marketing & Communication chez PROCOPI explique la démarche : « Sur un marché de plus en plus industrialisé où tous les produits tendent à se ressembler, l'abri de piscine doit être réfléchi ensemble pour apporter une réelle valeur ajoutée et respecter les caractéristiques de chaque espace. Dans cette optique, la gamme DELTA est riche d'une importante diversité de modèles, d'équipements et de coloris, et permet une grande souplesse de réalisation pour s'adapter au mieux à tous les projets. »



Conçus dans des matériaux de qualité (garantis 10 ans) et scrupuleusement sélectionnés, à partir d'aluminium et de verre organique de premier choix (polycarbonate) traité anti-UV, leurs modules sont entièrement escamotables pour laisser le bassin pleinement libre à la baignade.

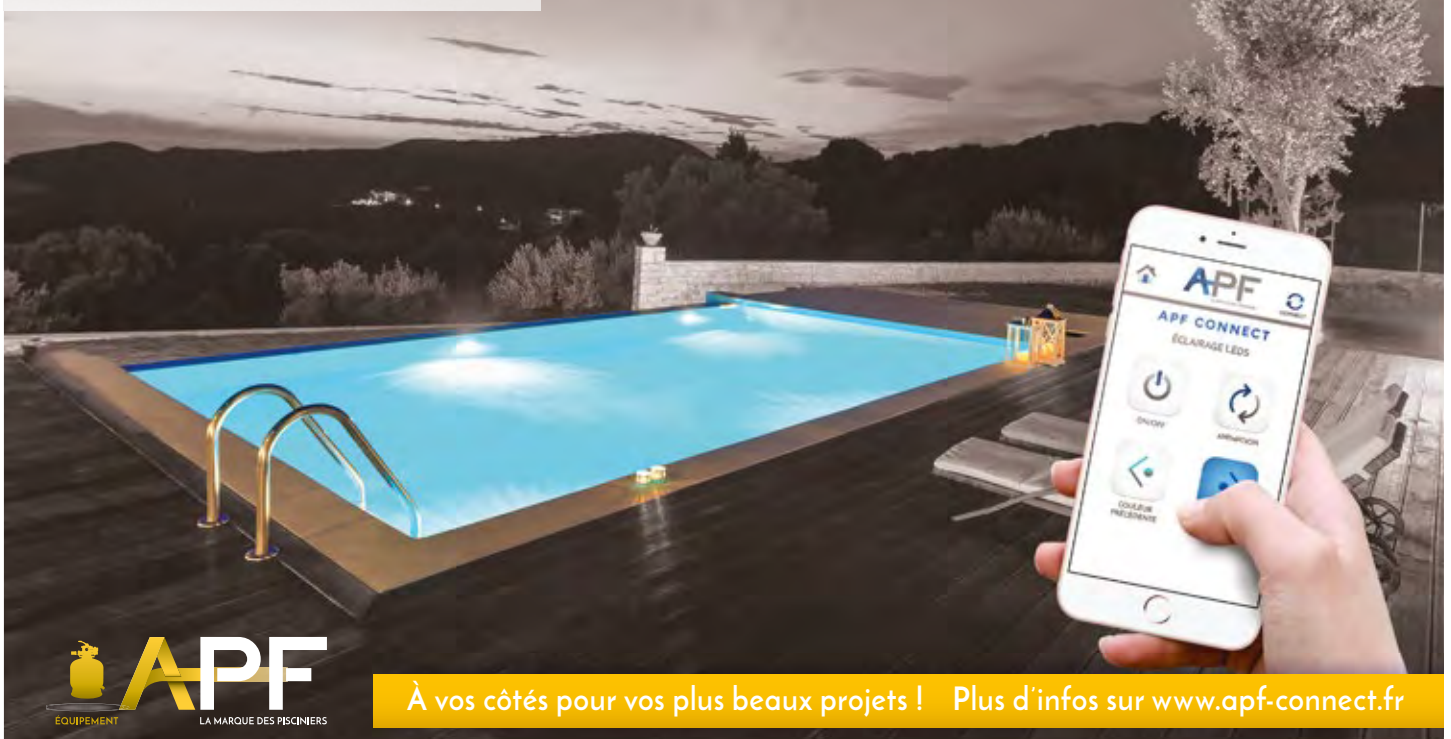
La gamme d'abris DELTA by Abritech couvre les besoins des piscines en abris bas, extra-bas et mi-hauts, disponibles en 4 coloris tendance avec finition de thermolaquage Qualicoat (garantie 5 ans). Les abris préservent la pureté de l'eau, en évitant feuilles et poussières ; ils réduisent considérablement la consommation de produits de traitement et facilitent l'hivernage. Il s'agit également de la solution la plus écologique pour chauffer son bassin, puisque l'abri DELTA ne consomme aucune énergie fossile et est intégralement recyclable. Il est également conforme aux normes en termes de sécurité et ne requiert aucun permis de construire.

marketing@procopi.com / www.procopi.com



APF CONNECT, la piscine connectée !

Adoptez l'application "APF Connect - Water&Led Control" et transformez votre smartphone en télécommande pour programmer la filtration et piloter l'éclairage de votre piscine.



À vos côtés pour vos plus beaux projets ! Plus d'infos sur www.apf-connect.fr

PROCOPI

La couverture Stardeck disponible pour les piscines à haut niveau d'eau

Afin de proposer une solution en adéquation avec les skimmers miroir de la gamme SQUAREVA, PROCOPI propose une solution permettant d'adapter les couvertures immergées à un niveau d'eau de 5 cm.

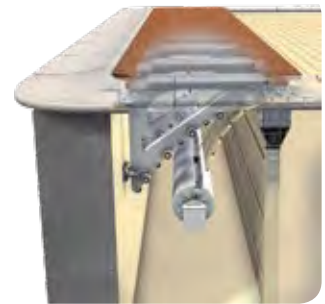
Ce procédé repose sur des équerres aluminium anodisées, spécialement conçues, disposées à intervalles de 50 cm dans la largeur de la piscine. Elles permettent de supprimer la poutre et d'obtenir un niveau d'eau à 50 mm de l'arase du bassin, tout en supportant les caillbotis et le poids d'une personne de 100 kg.



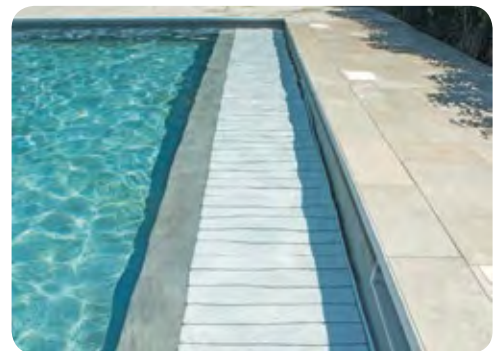
Compatible avec tous les revêtements, ces équerres s'installent sans percement de l'étanchéité de la piscine et sont compatibles avec la rampe de nettoyage Cleandeck, qui permet un nettoyage du tablier de la couverture à chaque enroulement/déroulement.

Un profilé de finition en aluminium laqué (blanc, sable ou gris) ou une finition bois, offrent ensuite une parfaite finition.

Ce procédé, adaptable sur les couvertures STARDECK ou REVODECK, est conforme aux exigences de la norme de sécurité NF P 90-308.



Equerre niveau haut



marketing@procopi.com / www.procopi.com



FILTRINOV

MUR FILTRANT

- Pompe filtration
- Coffret de commande
- Filtre cartouche
- Projecteur
- Options : PH, By pass et électrolyseur

S'adapte sur les piscines de 45m³ max.

Fabrication française

ZI la Chazotte • 3 rue Gustave Eiffel
BP 10308 • 42353 LA TALAUDIÈRE • FRANCE
Tel : +33(0)4 77 53 05 59 • Fax : +33(0)4 77 53 28 52
Email : info@filtrinov.com

www.filtrinov.com

REGUL'ELECTRONIQUE

Le fabricant choisit le réseau Sigfox

Le fabricant français d'appareils de traitement et de régulation pour piscines **REGUL'Electronique** a choisi Sigfox, leader du secteur des réseaux IoT (Internet des Objets) pour la conception de son **nouvel appareil connecté**. Ce dernier, encore en phase de développement, sera essentiellement destiné aux professionnels de la piscine. Il permettra d'analyser, de récolter et de transmettre, depuis le local technique, un ensemble de données relatives à la qualité de l'eau du parc de piscines du piscinier. Sans se déplacer, le professionnel pourra avoir une vue d'ensemble de son parc d'équipements et recevoir des alertes en cas de problème de traitement de l'eau. Accompagnées de consignes correctives, ces alertes serviront au piscinier à intervenir chez son client de manière réactive et optimisée, épargnant ainsi du temps en déplacements, pour une meilleure gestion de son activité.

L'interface web sera également accessible au particulier, qui pourra y consulter les données relatives au traitement de l'eau de sa piscine et s'assurer de son bon équilibre.

Ce nouvel appareil connecté sera dévoilé lors du prochain salon Piscine Global, en novembre 2018, sur le stand du fabricant.



info@regul.fr / www.regul.fr

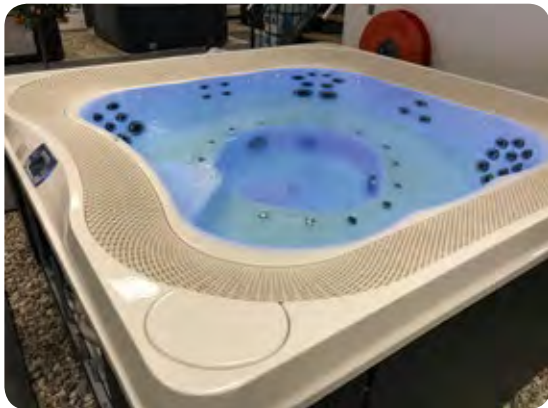
H2EAUX

Design français pour cette nouvelle gamme de spas

Après les spas Merengue, Bolero, Samba, Tango ou encore Swing, c'est l'inspiration d'une autre danse qui a guidé l'entreprise **H2Eaux** pour séduire les adeptes de la détente aquatique. Avec ses jets exclusifs, dont 38 hydrojets chromés et 14 jets de massage air, distribués autour des 7 places assises, le spa à débordement **Rumba** intègre la gamme Platinum 2018, plus équipée et reconnaissable à son design « maison ». Ce spa est adapté à un usage professionnel intensif, équipé de 2 pompes de 3cv, un blower chauffant, l'électronique Gecko, un filtre à sable intégré ou déporté,

un bac tampon intégré et une vanne de remplissage automatique.

Tout comme les 8500 spas fabriqués chaque année, ce nouveau spa a été conçu par les équipes H2Eaux, au sein du groupe international Crystal Island. L'entreprise H2Eaux a été créée en 2007, s'imposant peu à peu comme une marque forte sur le marché des spas, qu'elle distribue aux Pays-Bas, en Autriche, au Royaume-Uni, en France, en Chine et en Australie.



info@h2eaux.fr / www.h2eaux.fr

Jilong *Pump Up Possibilities* **UN LARGE CHOIX DE PISCINES HORS SOL**

12
MODELES
AU CHOIX

2
ANS
GARANTIE
TOTALE

Autoportante

Ovale autoportante

Tubulaire

De 3 à 7.3m

PACK COMPLET PRÊT À UTILISER*

- Bloc de filtration
- Cartouche
- Échelle
- Bache de sol
- Couverture isolante
- DVD et manuel
- Kit de réparation

*Selon modèle

www.poolstar.fr

Votre Partenaire Piscine & Bien-être

Poolstar.

BAYROL

POOL RELAX devient plus polyvalent

Le département BAYROL Technik est dédié depuis 20 ans au développement de solutions d'automatisation du traitement de l'eau et vient d'apporter de nouvelles fonctionnalités au système de régulation automatique **POOL RELAX**. La nouvelle génération de ce dispositif **assure un dosage précis des produits** de traitement, grâce à sa fonction d'analyse du pH et du taux de désinfectant, et de calcul des quantités de produits à injecter. Il corrige ces paramètres lorsqu'un écart est constaté entre valeurs de consigne et valeurs analysées, grâce à ses pompes doseuses. Ces dernières injectent alors régulateur de pH ou désinfectant pour rétablir l'équilibre de l'eau, préservé en continu dans le bassin. L'appareil surveille également le niveau des bidons de produits et donne l'alerte en cas de niveau critique. Cette gestion automatisée du traitement de l'eau permet une utilisation responsable des produits de traitement, dosés au plus précis, ainsi qu'un bassin toujours parfaitement désinfecté.



Le design ergonomique du nouveau Pool Relax permet un usage simple d'accès, sur écran tactile intuitif de couleur, où l'utilisateur peut régler facilement les paramètres ou encore commander d'autres équipements de sa piscine, comme l'éclairage ou les jeux d'eau. Dans cette nouvelle version, en option, un module d'accès à distance lui donne aussi la possibilité d'afficher les paramètres sur un appareil mobile (smartphone, tablette ou Smart TV) et de piloter ses fonctions depuis n'importe quel endroit.

Enfin, la compacité de l'appareil et sa chambre d'analyse intégrée, facilitent son installation, même dans les locaux exigus. Trois versions sont disponibles pour différents traitements d'eau : chlore, brome ou oxygène actif.

bayrol@bayrol.fr / www.bayrol.fr

FLUIDRA

Nouvelles tablettes multifonctions CTX 394

Les tablettes multifonctions avec film hydrosoluble de **CTX Professional** offrent une alternative simple, fiable et peu contraignante pour le traitement de l'eau de la piscine. Ce procédé est également très efficace puisqu'il suffit de 2 tablettes par semaine pour bénéficier d'une eau transparente et saine dans une piscine de 60 m³.



Grâce à un **format monodose pratique**, l'entretien de la piscine devient simple et relève d'une tâche unique pour apporter à l'eau un effet désinfectant, algicide, floculant, fongicide et clarifiant. Le résultat pour l'utilisateur est aussi une économie en produits de traitement.

Le film hydrosoluble qui recouvre la tablette évite également tout contact direct avec le produit chimique sur la peau et réduit l'émission d'odeurs. Le conditionnement original sous forme de cube se compose de 12 doses hydrosolubles de 250 g.

marketing@fluidra.fr / pro.fluidra.fr

ALLIANCE PISCINES

Cobalt, piscine pour terrain restreint

Pour répondre à la demande des propriétaires de petits terrains, **Alliance Piscines** lance en juin 3 dimensions de « piscines urbaines », offrant un design très tendance. Rectangulaire à fond plat (1,46 m ht), le nouveau modèle de coque Cobalt est décliné en 8 x 3,5 m / 7 x 3 m et 6 x 3 m. Le design est épuré, avec des lignes droites et un escalier de 4 marches, prenant place sur toute la largeur de la piscine. Il offre le savoir-faire Alliance Piscines dans des dimensions optimisées.



Associée à une pompe à vitesse variable et un filtre à élément, c'est l'une des solutions pour répondre aux attentes de la piscine de demain.

info@alliancepiscines.com
www.alliancepiscines.com

Fabriquant des piscines depuis 1965 de la mer à la mer
wood line
Wood-Pool S.A.

WOOD-POOL
www.wood-line.fr
www.oceanpool.com

Fabriquant des piscines depuis 1965 de la mer à la mer
Ocean POOL
Wood-Pool S.A.

Contact@wood-line.fr

APF

Nouveaux modules pour piloter sa piscine

Après le Cover Control, permettant de piloter sa couverture de piscine sur l'appli mobile APF Connect, APF poursuit l'aventure de la piscine connectée, avec de **nouveaux modules à connecter à l'application** (disponible sur Apple Store et Google Play). **Le smartphone ou la tablette, devenus télécommandes de la piscine, peuvent tout aussi bien, en plus de la couverture, piloter la pompe de filtration et l'éclairage du bassin.**

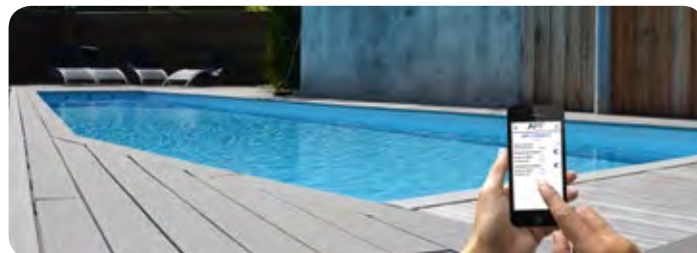
Le boîtier de commande est installé dans le local technique ou directement dans le bloc de filtration si la piscine est équipée d'un groupe de filtration intégré. La pompe et/ou le projecteur Led sont raccordés au boîtier, puis une simple

Led Control de piloter et programmer l'éclairage Led, tandis que **Water & Led Control** permet de programmer filtration et projecteur Led, idéalement en cas de piscine équipée d'un bloc ou d'un mur filtrant.

Ces modules offrent la possibilité de programmer des plages horaires de filtration, une marche forcée en cas d'affluence dans le bassin, ou encore le mode « Hivernage » en cas d'hivernage actif. Deux sondes de températures (eau et air) permettent de venir en remplacement du kit hors gel et de visualiser à tout moment la température de l'eau. Concernant l'éclairage, le changement de couleurs des Led peut aussi être commandé pour choisir l'ambiance.



Led Control



Water Control

liaison Bluetooth fait le reste ! La synchronisation entre le boîtier et l'appareil mobile se fait de manière très intuitive, et plusieurs smartphones peuvent être appairés pour un accès multiple des membres de la famille.

Le module **Water Control** propose de programmer la filtration,

Avec le module **APF Box**, les possibilités sont encore étendues : programmation de la filtration, de l'éclairage Led, d'un surpresseur et d'un équipement auxiliaire (éclairage extérieur, spa, système d'arrosage, PAC...) et 4 autres auxiliaires à ajouter et personnaliser.

marketing@apf-france.com / www.apf-france.com

SPA GONFLABLE PREMIUM



À PARTIR DE
358€HT
PRIX PUBLIC



Spa CAIMAN



Spa PYTHON

De 4 à 6 PERSONNES

- Design unique avec finition similicuir
- Couverture isotherme & sécurisée
- Triple fonction :
chauffage / filtration / bulles massantes
- Isolation thermique au sol
- Prise électrique avec protection différentielle 10 mA





1 cartouche de filtration antibactérienne incluse



www.poolstar.fr

Votre Partenaire Piscine & Bien-être

Poolstar.

BINDER

Une évolution d'Hydrostar pour la rénovation des piscines

Dans la perspective d'une rénovation, la turbine de nage à contre-courant Hydrostar de BINDER, propose à présent un tout nouveau système de suspension facilitant son installation dans les piscines existantes. Le dispositif, très compact et élégant ne mesure que 520 x 536 x 395 mm (P/H/L) et est fabriqué en plastique ASA ABS, à la fois robuste et léger. Ainsi conçue, la nouvelle version du caisson pèse 50 % moins lourd que l'ancien modèle. Les parois du caisson ont été également réduites en épaisseur, de sorte que le système de nage à contre-courant s'intègre discrètement dans n'importe quel bassin. Côté performances, Hydrostar est toujours disponible en 6 versions. Pour la rénovation, Binder propose également un escalier en acier inoxydable, réalisé sur mesure avec la turbine, directement intégré à l'intérieur.



La turbine Hydrostar est disponible auprès de revendeurs spécialisés sélectionnés.

info@binder24.com / www.hydrostar-binder.de/fr

SCP

ICO, partenaire du bon équilibre de l'eau de piscine

ICO est l'un des petits appareils connectés dont les piscines ne pourront bientôt plus se passer. L'intelligence artificielle mise au service du traitement de l'eau ! Il mesure, analyse, anticipe et formule des recommandations, notifiées sur smartphone. Son objectif : désinfecter, équilibrer l'eau de la piscine et optimiser l'usage des produits de traitement. Ce dispositif possède l'avantage de pouvoir se connecter via différentes configurations : WiFi, réseau Sigfox (selon couverture de la zone, abonnement de 12 mois inclus), ou Bluetooth.

Grâce à ses sondes intégrées, ICO effectue des relevés de la température de l'eau, du pH, du Redox, de la conductivité/du taux de sel. Compatible avec une couverture, il se place tout simplement dans la piscine, ou dans le skimmer, et commence à surveiller la piscine. Le particulier, comme le professionnel en charge de l'entretien, reçoivent des notifications et alertes sur leur smartphone.



Le piscinier n'a plus qu'à suivre les préconisations de produits destinés au rééquilibrage de l'eau lorsque nécessaire. Il peut tout-à-fait suivre plusieurs piscines en temps réel, pour gérer son temps et ses interventions de façon optimisée. Connecté sur son interface, il peut alors anticiper facilement les problèmes, accéder au suivi d'entretien de chaque bassin dont il a la charge et organiser aisément ses déplacements d'intervention. Un outil qui facilite la relation clients et la fidélisation. Cet appareil est traité anti-UV et fonctionne durant 6 mois, avec sa batterie rechargeable (chargeur USB fourni). Les capteurs sont garantis 2 ans.

info.fr@scppool.com / www.scpeurope.fr

Qualité supérieure | réservée aux professionnels

MASTIC-COLLE PROFLEX

N°1 depuis 1995 en qualité et services

23 ANS

PROFLEX Hybride 6^e génération

EXCELLENTE ADHÉRENCE SUR : Aluminium, Zinc, Acier, Laiton, Cuivre, Inox, Bois, Miroir, Verre, Céramique, Béton, Marbre, Faïence, Brique, Plâtre, P.V.C., Polyester, Résine époxyde, Polystyrène, ABS, Polycarbonate, Toile, Bâche, etc.

Fixe, Répare, Colle, Jointe, Décore, sur multi surfaces en milieu HUMIDE et SEC MÊME DANS L'EAU

- ↳ Sans primaire
- ↳ Polymérisation rapide à basse température
- ↳ Peut être peint
- ↳ Résiste aux U.V.
- ↳ Fongicide, inodore
- ↳ Reste souple
- ↳ Sans solvant ni silicone
- ↳ Sans isocyanate
- ↳ Résiste au vieillissement
- ↳ Joint colle universel
- ↳ Contenance 310 ml

Pour les Pros, qui savent faire la différence

- Blanc
- Gris
- Noir
- Transparent
- Sable
- Bleu

AFG Europe SAS
10, parc du Millénaire - 1025, avenue Henri Bacquereau - 34000 MONTPELLIER
Tél. +33 (0)4 67 20 40 77 - Fax. +33 (0)4 67 20 40 20 - afg2europe@gmail.com

WARPAC

Colibri : électrolyseur compact et design

L'entreprise familiale Bright Blue conçoit et fabrique au Portugal une gamme complète d'électrolyseurs distribués en Europe. Sur le marché français, c'est Warpac qui commercialise ces appareils composés de cellules mono-polaires, offrant des performances améliorées aux électrolyseurs parmi les plus performants et économiques du marché. Colibri, produit phare de la gamme, en plus d'être design, est facile à installer et à utiliser. L'utilisateur peut aisément naviguer dans son menu intuitif, sur écran LCD, et paramétrer l'appareil selon les caractéristiques de son bassin. La garantie est de 5 ans et/ou 12 500 heures pour la cellule.



info@warpac.fr / www.warpool.fr

PROCOPI

EdenStep : l'escalier sur-mesure industrialisé

Dans la famille des produits Aquareva, PROCOPI présente EdenStep, la solution d'escalier sur mesure, alternative à l'escalier maçonné.

Cette solution technique, développée par Eden & Eau et industrialisée par Procopi, permet au professionnel de la piscine de proposer des escaliers sur mesure et offre une grande liberté de création à ses clients (banquette, plages...), souvent limités dans le choix des escaliers préfabriqués.

Elle permet également à l'installateur de gagner beaucoup de temps sur le chantier en commandant l'escalier au démarrage de la construction. En outre, aucune maçonnerie n'est plus nécessaire après la construction de la structure.



L'escalier est composé de plaques en PVC expansé, produites au millimètre en atelier par des machines à commandes numériques, et de renforts fixés en dessous pour le rigidifier.

L'escalier est ensuite assemblé sur le chantier par le professionnel en quelques heures.

Le matériau utilisé est très isolant, parfaitement compatible avec le milieu de la piscine. Il se coupe, se perce, se rabote, se colle et se soude à volonté.

L'Edendstep permet également toutes les possibilités en termes d'intégration d'éclairage, de buses de massage, de refoulement...

marketing@procopi.com / www.procopi.com

WARMPAC

Régulation numérique de précision pour le pH

Outre la gamme d'électrolyseurs pour piscine, il était naturel pour WARMPAC de commercialiser un régulateur de pH de grande précision ($\pm 0,01$) pour les piscines privées, publiques et collectives. Sanus est composé d'un module de contrôle avec écran LCD intuitif simple et d'une pompe doseuse péristaltique. Facile à installer et à utiliser, cet appareil assure l'équilibre continu du pH de l'eau de la piscine. En cas de surdosage ou de fuite, une alarme électronique se déclenche pour prévenir l'utilisateur.

Sanus est livré avec ses solutions d'étalonnage pH (tampons et DPD) et colliers de serrage (sans vis). La durée de vie de la sonde pH étant prolongée, l'appareil dispose d'une garantie de 2 ans.

info@warmpac.fr / www.warmpool.fr



toucan

Les produits malins pour tous les bassins !

NOUVEAU

LA PLV SOL



toucan

Entretien des piscines et des spas



Pratique et attractive !

Disponible chez votre distributeur

toucan-fr.com



www.facebook.com/ToucanProductions.fr

HYDRO SUD DIRECT

Un catalogue entièrement repensé

Le groupement de professionnels indépendants spécialisés dans la piscine, **Hydro Sud Direct** a revisité entièrement son catalogue clients 2018, qui s'inscrit dans une stratégie de cross-canal. Les clients ont en effet la possibilité, selon leurs préférences, de concrétiser leur envie de piscine par le biais des 150 magasins, du site web et du catalogue. La nouvelle édition de **100 pages** accompagne le client dans ses choix, à travers 8 sections, dans un discours moins technique, plus intuitif et traduit en bénéfices utilisateurs. Au fil des pages, le consommateur peut retrouver des astuces, des conseils sur des thématiques utiles, telles que « les différentes manières de chauffer l'eau de sa piscine », ainsi que des tableaux comparatifs. Il peut aussi, grâce aux références produits, commander directement en ligne sur le site marchand du magasin le plus proche, ou consulter les descriptifs détaillés.



Même si l'approche est volontairement tournée vers le consommateur, ce nouveau catalogue représente un outil complet et professionnel, indispensable aux adhérents du groupement. Il présente l'ensemble de leurs activités et du savoir-faire du réseau de pisciniers répartis en France, en Belgique et en Espagne.

Le catalogue Hydro Sud au nouveau format est consultable et téléchargeable en ligne : piscines-hydrosud.fr/catalogue

groupement@hydrosud-direct.com
www.hydrosud-direct.com

MEDIESTER

3 nouveaux modèles de piscines

Toujours à l'écoute des clients et des tendances du marché, l'entreprise vient de créer 3 nouvelles piscines coques polyester.



Borneo



Rhodes

Le modèle **Bornéo**, de 7 x 4 m, **Rhodes** de 8,30 x 4 m et **Acapulco**, mesurant 10 x 4 m. Tous ces nouveaux modèles monocoques sont à fond plat de 1,50 m de profondeur, arborant des lignes propres au design Mediester. En effet, lignes droites, angles vifs, larges banquettes et espaces détente pour recevoir des massages de balnéo, figurent parmi leurs caractéristiques communes.

mediester66@mediester.com
www.piscinesmediester.com

LOGYLINE

Encore plus de réalisme sur logyconcept3D

La nouvelle version du logiciel dédié à la création de piscines logyconcept3D est lancée pour accompagner les pisciniers dans la saison 2018. Logyconcept3D 2.1 propose de créer un **effet aquatique embelli, encore plus proche de la réalité**. Ce nouvel effet d'eau met ainsi en avant les spécificités des bassins (escaliers de forme libre, types de fond, etc.), mais aussi les différents types de liners Delifol. Ces derniers ont en effet été intégrés au logiciel, et peuvent désormais être proposés aux clients via le logiciel 3D.



Faisant suite aux attentes des professionnels, **d'autres fonctionnalités ont été ajoutées**, notamment dans la rubrique Déclaration de travaux, que les pisciniers peuvent créer directement à partir du logiciel.

En continue évolution, le logiciel intégrera prochainement de nouveaux objets des marques partenaires de l'éditeur Logyline.

Participant pour la 4^e fois au salon Piscine Global en novembre prochain, l'entreprise en profitera pour présenter de nouvelles fonctionnalités pratiques, ainsi que ses **logiciels dédiés à la production de bâches de piscine, logybâche (mise à jour à venir), de liners, logyliner, et de volets, logyvolet**.

Sur demande et rendez-vous, l'entreprise réalise des démonstrations gratuites à distance de ses logiciels.

contact@logyline.com / www.logyline.com
www.logyconcept3d.com

NEXTPOOL

s'engage sur la sécurité autour de la piscine

Cette année, le groupe propose à ses clients l'offre Duo : l'achat d'un volet ou d'une couverture à barres donne droit à une réduction sur le prix du dispositif de sécurité **No Stress**. Le propriétaire de la piscine peut ainsi bénéficier d'un dispositif de sécurité passif, avec sa couverture de sécurité verrouillée, et du système de sécurité actif à balises connectées No Stress, l'aidant à surveiller jusqu'à 6 jeunes enfants au bord de l'eau et dans le jardin dès que le bassin est découvert.



marketing@nextpool.com / www.nextpool.com

Offrez-vous le plaisir de l'automatisme et la tranquillité d'esprit.



Protégez votre bassin en beauté. Avec IMMÉO, discrétion, esthétique, technologie et confort ne font qu'un. Votre volet de sécurité prend naturellement soin de lui et de votre bassin.

VOUS ALLEZ AIMER

- ✓ Le pilotage à distance.
- ✓ La communication entre la couverture et l'électrolyseur pour un traitement d'eau optimal.
- ✓ Les nombreuses options de personnalisation.
- ✓ L'arrêt automatique du moteur si les accroches de sécurité n'ont pas été déverrouillées.
- ✓ La vérification automatique du niveau d'eau avant le déploiement du volet.
- ✓ La conformité à la norme NFP 90-308.



GARANTIE
MOTEUR



GARANTIE
ANTICORROSION



FABRICATION
FRANÇAISE

Abriblue
Protégez, Profitez !

www.hydrasysteme.com

HAYWARD

La piscine de mieux en mieux connectée pour des économies

Les solutions connectées d'Hayward offrent un véritable système intelligent, centralisé dans le local technique, assurant une gestion réactive des différents équipements de la piscine : filtration et traitement de l'eau d'abord, mais aussi chauffage, éclairage, spa, jeux d'animation d'eau, lumières du jardin... Evolutifs, ces boîtiers permettent en effet de connecter au fil du temps de nouveaux équipements de dernière génération, participant aussi à une gestion économe et sans stress de l'ensemble de l'espace piscine.

Le kit de base comprend un boîtier équipé d'un module Wifi à choisir selon le traitement d'eau, et l'appli gratuite et intuitive Poolwatch.

Parmi eux, **Control Station** gère intégralement le traitement de l'eau : mesure et régule le pH et le Redox, alerte en cas de variation, injecte de façon correctrice du produit désinfectant (chlore liquide, brome, oxygène actif...) en cas de besoin. Avec ce dispositif, les traitements sont toujours adaptés aux besoins et analysés en temps réel. Les quantités de produits utilisés sont réduites, et les traitements choc évités. Quatre relais auxiliaires et 1 relai alimenté en 230 V sont prévus pour la connexion et le pilotage des équipements optionnels.

Pour ceux qui ont opté pour le traitement au sel, **Aquarite+**

associe le même type de boîtier de contrôle (pH – Redox) avec un électrolyseur de sel, lequel est doté de cellules T-CELL.



Control Station



Aquarite +



Tristar VSTD

Outre une gestion complète du traitement de l'eau, le dispositif gère automatiquement la filtration via 5 modes : manuel, automatique, intelligent, smart, et chauffage, ainsi que 7 équipements supplémentaires de toute marque (3 relais en 230 V et 4 contacts secs). Il est aussi pourvu d'un module Wifi pour le pilotage sur Poolwatch (Android et iOS).

Parmi les équipements additionnels intéressants à connecter, la pompe de filtration à vitesses variables **Tristar VSTD** (1,5 ou 2 cv), participe à la baisse de la consommation d'énergie (jusqu'à 85 % d'économies), en adaptant ses vitesses aux besoins de la piscine. L'utilisateur peut gérer sur son appli les plages horaires de filtration, les grandes vitesses réservées au contre lavage du filtre et à la fonction skimming pour le nettoyage de la surface du bassin.

Son partenaire idéal, le filtre multiéléments **SwimClear™**, achèvera d'effectuer une filtration plus efficace, capturant des débris ultrafins (20 à 25 microns) et rendant inutiles les contre lavages

pour encore plus d'économies. Un seul filtre 4 éléments suffit pour une saison. Ce filtre générant de faibles pertes de charge permet de bénéficier d'un circuit hydraulique optimisé.

Côté chauffage, connecter la pompe à chaleur **EnergyLine Pro Inverter** au système de contrôle automatique, c'est l'avantage de préparer sa piscine à distance pour une température d'eau à point en arrivant chez soi ! Variation intelligente de la vitesse du compresseur selon les conditions extérieures, maintien de la température de l'eau souhaitée, le tout en réduisant la consommation d'énergie (jusqu'à 30 %) Autre avantage non négligeable, le fonctionnement du ventilateur à vitesse lente réduit significativement le bruit, la pompe à chaleur peut donc être installée à proximité des lieux de vie sans aucune nuisance.



SwimClear™



EnergyLine Pro



logyline

Spécialiste des logiciels professionnels dans le domaine de la piscine, depuis 2006

 <p>LOGICIEL DE CONCEPTION ET FABRICATION SPÉCIALISÉ DANS LA DÉCOUPE DE TOUS LES PRODUITS DES MÉTIERS DE LA BÂCHE</p>	 <p>LOGICIEL DE CONCEPTION ET FABRICATION SPÉCIALISÉ DANS LA DÉCOUPE DE VOILETS DE PISCINES</p>
 <p>LOGICIEL DE CONCEPTION ET FABRICATION SPÉCIALISÉ DANS LA DÉCOUPE DE LINERS DE PISCINES</p>	 <p>LE LOGICIEL D'AIDE À LA VENTE, SPÉCIALISÉ POUR LES PISCINIERS</p> <p><i>nouvelle version !</i></p>

DÉMONSTRATIONS GRATUITES DE NOS LOGICIELS

www.logyline.com

05 57 02 09 32 / contact@logyline.com

POOLSTAR

Nouvelle gamme complète de piscines hors-sol

POOLSTAR s'est joint à Jilong, géant sur le marché du gonflable, pour lancer une gamme complète de piscines hors-sol répondant aux demandes du marché français et aux besoins de ses revendeurs.

Vendues « clé en main », ces **piscines tubulaires, autoportées ou hybrides**, offrent des surfaces de 2 à 21 m², avec des modèles jusqu'à 7,32 mètres de longueur et 3,60 m de largeur. Elles sont proposées en pack avec pompe de filtration, filtres, échelle, couverture au sol et bâche.



Piscine tubulaire



Piscine autoportante



Piscine ovale autoportante

Six modèles de grande taille, livrés avec tous leurs accessoires, varient de 3 à 7,32 m de long et de 2 à 3,60 m de large, et jusqu'à un diamètre de 4,50 m pour les modèles ronds, avec un temps de montage entre 10 et 60 minutes selon les modèles.

La gamme, d'une faible profondeur adaptée aux enfants dès 3 ans, est très large. Elle comprend les **KIDS POOL**, des piscines tubulaires avec cadre en acier. Deux tailles sont disponibles : 122 x 122 x 33 cm et 152 x 152 x 33 cm. Le montage est facile, en 10 minutes, pour en profiter immédiatement.

De plus l'offre d'entrée de gamme autoportante est proposée en plusieurs dimensions et à l'effigie d'un animal sympathique pour plaire aux enfants (tortue, baleine bleue, baleine joyeuse, grenouille).

La structure de ces piscines intègre une bouée supérieure gonflable, un liner en PVC renforcé triple couche, pour une assise solide et résistante. Elles sont équipées d'un raccord d'eau et d'un système de fontaine et protégée par une garantie de 2 ans.

contact@poolstar.fr / www.poolstar.fr

ABORAL

VIVEZ PISCINE !

LEADER DE LA FABRICATION
DE COQUE POLYESTER PREMIUM

Envie de gonfler vos ventes ?

Devenez distributeur
d'une marque
reconnue



FABRICATION
FRANÇAISE

QUALITÉ & MAÎTRISE
DEPUIS PLUS DE 30 ANS

POUR DEVENIR DISTRIBUTEUR
05 56 68 87 70 devenirdistributeur.aboral.fr

SOFATEC

Enrouleur hors-sol sur rails solaires, sur roulettes ou motorisé

Le nouvel enrouleur Marquise sur rails avec son nouveau design, est une couverture automatique hors-sol de SOFATEC s'adaptant aux piscines neuves ou existantes de 12 x 6 m au maximum et permettant d'échapper aux pans coupés ou autres formes. Il existe en alimentation à énergie solaire ou sur des roulettes.

Simple à installer, cette couverture peut être équipée de lames de différentes couleurs. **Ces dernières peuvent aussi être pourvues de bouchons réglables brevetés, exclusivité de SOFATEC, permettant un réglage de +/- 20 mm de chaque côté des lames, ou bien de bouchons fixes.**



La découpe du tablier peut être réalisée en finition équerre ou en forme.

Fabriquée en France, Marquise sur rails est conforme à la norme NF P 90-309 (LNE).

sofatec@orange.fr / www.sofatec.fr

BAYROL

Formule 2 en 1 pour une eau étincelante

Afin d'aider les propriétaires de piscine à conserver un bassin et une eau propres toute la saison, **BAYROL** a développé un produit de traitement 2 en 1, destiné à protéger à la fois parois et skimmers de l'encrassement, et à clarifier l'eau.

Protect & Shine possède un pouvoir anti-redéposition et procure à la piscine une eau étincelante de clarté. Un bidon de 2 litres suffit pour obtenir une eau clarifiée rapidement, plus transparente durant toute la saison.

Sa formulation contient des agents actifs spécifiques qui ralentissent l'encrassement de la ligne d'eau et des skimmers, dû aux dépôts de résidus des produits cosmétiques et des huiles solaires, ainsi qu'aux impuretés.

La formule liquide du produit est compatible avec tous les systèmes de filtration (cartouche, sable), **sans risque de colmatage du filtre**, ainsi qu'avec tous les traitements d'eau de piscine (chlore, oxygène actif, brome).

L'arrivée de Protect & Shine en magasin s'est accompagnée d'outils d'aide à la vente et d'un box de mise en avant (offre soumise à conditions).

bayrol@bayrol.fr / www.bayrol.fr



PISCINES MARINAL

Les piscines MARINAL homologuées à Dubaï

Le système de coffrages structuraux MARINAL, permettant la réalisation de piscines en béton banché monobloc, vient d'être validé par les Emirats Arabes Unis. Il s'agit d'une procédure lente et exigeante, en raison de normes très rigoureuses en vigueur dans ce pays. Les réalisations que l'on peut y admirer figurent d'ailleurs parmi les plus remarquables techniquement, ajoutant à la fierté de l'entreprise d'avoir obtenu la certification UAE.



Ainsi, les premières piscines Marinal viennent de voir le jour à Dubaï. A cette occasion, un formateur français, spécialiste du concept depuis plus de 15 ans, a fait le déplacement pour former sur place les équipes d'installation.

C'est la société **DESERT GROVE - MARINAL DUBAÏ** qui propose localement la vente du système auprès des professionnels de la piscine et assure la construction des différents projets résidentiels et commerciaux.

Pour rappel, le système de coffrage structurel intégré, breveté par l'entreprise, est constitué de panneaux faits de deux grilles filtrantes en métal déployé, renforcées par des raidisseurs verticaux. Le béton est coulé entre les grilles filtrantes, et l'eau en excès éliminée par gravité. Les murs et la dalle de fond sont coulés simultanément, assurant un ouvrage monobloc, pour obtenir une structure indéformable et infissurable. Compatible avec tous les revêtements, ce procédé est facile et rapide à mettre en œuvre, en une journée et demie.

Le fabricant assure lui-même la livraison en France et à l'étranger depuis sa plateforme logistique.

international@piscines-marinal.com
www.piscines-marinal.com

+ PROFITEZ D'UNE NOTORIÉTÉ EN PLEIN DÉVELOPPEMENT

+ GÉREZ L'AFFLUX DE CONTACTS QUALIFIÉS

+ POSEZ DES PISCINES DE QUALITÉ

GAGNANT
GAGNANT

+ GARDEZ VOTRE INDÉPENDANCE

+ PILOTEZ VOTRE PLAN D'ACTION

+ PÉRENNISEZ VOTRE NOTORIÉTÉ SUR VOTRE TERRITOIRE

GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT - GAGNANT/GAGNANT

Rejoignez le réseau avec un véritable partenariat
100% gagnant/gagnant.



Pour tout savoir sur le concept et le réseau
MONDIAL PISCINE et identifier les zones de
chalandise encore disponibles. Contactez-nous !
developpement@mondialpiscine.fr
ou au **02 43 42 48 70**



HAYWARD

Robots à aspiration, simples et efficaces

En parallèle de ses robots électriques, Hayward propose une nouvelle génération de robots bénéficiant de tout son savoir-faire. Ces robots simples à installer branchés sur une prise balai ou un skimmer, profitent de la puissance d'aspiration de la pompe de filtration, sans aucun besoin de raccord électrique, ni sac de récupération de débris, lesquels sont évacués dans le filtre du système de filtration de la piscine. Le **PoolVac V-Flex™** est doté d'une turbine à pales mobiles, offrant plus de puissance (25 % supplémentaire), pour capturer de plus gros débris et limiter le risque d'obstruction. Guidé par le **système Aquapilot**, il assure le nettoyage complet de toute la piscine en 2 à 3 heures en moyenne. Son design hydrodynamique optimise également ses déplacements dans l'eau, sur tous les types de revêtements, pour des piscines enterrées jusqu'à 12 x 6 m. Son piège à feuilles évite l'encrassement du filtre de la piscine. Garanti 5 ans, ce modèle robuste a déjà été vendu à plusieurs millions d'exemplaires depuis sa première version en 1986. Pour les piscines hors-sol ou à fond plat, **les modèles Whaly, Penguin et Magic Clean** ont été équipés d'une bague antifriction, permettant de longer les parois sans abimer le liner. Branchés sur le système de filtration en moins de 10 minutes, ils parcourent tout le fond du bassin grâce à leur système de guidage **SmartDrive®**. Leur aspiration silencieuse s'attaque aux débris de toute taille. Ils sont garantis 2 ans. Leur look ludique apporte une touche sympathique au nettoyage et à l'environnement de la piscine.



Penguin



Magic Clean



Whaly



PoolVac V-Flex™

marketing@hayward.fr / www.hayward.fr

ASCOMAT

La gamme de produits d'entretien

Star Brite

Bénéficiant de 40 ans d'expérience dans l'entretien des bateaux de plaisance, la marque **Star Brite est spécialisée dans les produits d'entretien pour les équipements d'extérieur de piscine et de jardin**. Bien plus que des détergents, adaptés à chaque support, ces produits ont été spécialement étudiés et conçus pour l'entretien des éléments les plus sollicités et les plus exposés aux conditions climatiques. C'est sur ce gage de qualité que la société ASCOMAT, grossiste et spécialiste en vente de matériels pour piscine et équipements outdoor, s'est appuyée, pour en devenir le distributeur exclusif.



Cette distribution réunit toute une gamme de produits de très haute qualité d'une marque reconnue par les professionnels, destinés à entretenir aussi bien le bois, le composite, l'inox, que la pierre, le PVC, le polyéthylène ou encore d'autres matières plastiques, tissus, et bien d'autres matériaux utilisés en extérieur.

info@ascomat.com / www.ascomat.com

AB POOL

La goulotte ISI-MIROIR évolue

ISI-MIROIR, véritable innovation technique à destination des professionnels de la piscine, permet de regrouper en un seul élément modulaire la « goulotte » et le bac tampon, nécessaires lors de l'installation des piscines à débordement miroir. Protégé par 2 brevets en France et 1 brevet en Europe, ce système simplifie l'installation des piscines « miroir » tout en réduisant de façon significative leurs coûts de mise en œuvre (jusqu'à 50 %). La « goulotte » présente également l'avantage de s'installer en construction comme en rénovation, sur tout type de structures de piscine.



Une toute nouvelle version de la goulotte **ISI-MIROIR**, encore plus économique et facile d'installation, est en cours de préparation et sera disponible dès début juillet 2018.

contact@abpool.fr / www.isi-miroir.fr

ALLIANCE PISCINES

Une nouvelle piscine pour les petits budgets

Pour répondre aux attentes des auto-constructeurs et des petits budgets, Léa Composites a créé une nouvelle gamme de piscines Alliance Piscines déclinée en 3 dimensions. **Krono** est disponible en 8 x 3,5 m, 7 x 3 m et 6 x 3 m, avec fond plat, conçue pour faciliter la pose d'un bloc de filtration design. S'intégrant aisément dans tous les environnements, grâce à des lignes simples, cette piscine coque s'inscrit dans la tendance avec son escalier de 4 marches toute largeur. Cette nouvelle offre, techniquement très étudiée, est associée à une formule de financement compétitive et permet aux professionnels au planning chargé d'ajouter des projets de piscine.



info@alliancepiscines.com

www.alliancepiscines.com / www.piscinekrono.com

SCP

Un indice de réflexion UV très élevé

Le système de **traitement UV High Reflection** est l'une des alternatives de désinfection de l'eau des piscines offrant un indice de réflexion UV parmi les plus élevés du marché. L'essentiel de son efficacité réside dans son réflecteur interne, constitué en E-PTFE, permettant une meilleure exposition des microorganismes qu'avec son équivalent en inox. De plus, ce matériau très glissant, empêche la formation du biofilm et des dépôts dans la chambre de réaction, qui reste ainsi propre. Le traitement de l'eau de piscine aux UV-C permet de diminuer de moitié l'utilisation en produits chimiques et de bénéficier d'une eau sans odeurs ni irritations dues aux désinfectants chimiques. Le dispositif est proposé en option avec une pompe doseuse pour l'injection d'oxygène actif complémentaire, pour un traitement 100 % sans chlore. Il est garanti 2 ans, hors lampe et manchon en quartz, avec une durée de vie de la lampe de 9 000 heures.



UV High Reflection est 100 % compatible avec les piscines à l'eau de mer et eau salée, jusqu'à 50 m³ (tube simple) ou 100 m³ (2 tubes).

info.fr@scppool.com / www.scpeurope.fr

Happy: Bike

EN COULEUR C'EST PLUS FUN !



Vélo Aquatique

- résistance hydraulique
- Roues silicone anti-rayures
- Pédales AquaSpeed pieds nus
- Patins de stabilité silicone
- Inox AISI 316L
- Garanti 3 ans

Waterflex
water fitness experts

www.poolstar.fr

Votre Partenaire Piscine & Bien-être

Poolstar.

SCP

L'enlèvement au comptoir disponible depuis Pool 360



SCP met à la disposition exclusive de ses clients professionnels un site de commandes en ligne, riche de **10 000 références**. Le professionnel, en se connectant, a la

possibilité de rechercher un produit par référence, pièce détachée, schéma éclaté, code fournisseur, avec une information sur le stock disponible en temps réel.

Il peut aussi, en scannant un code barre en magasin, renouveler un achat de produit en quelques clics faciles.

Le site POOL 360 est en constante évolution et vise à simplifier le quotidien des pisciniers, par la gestion simple des commandes, de leur comptabilité (informations sur l'encours, l'historique des commandes, etc.), les plannings de chantier et de livraisons.

Développé en version mobile, avec l'appli Pool 360 (Android et iOS), cet outil propose pour chaque référence, un schéma éclaté, l'accès aux pièces détachées en 1 clic, des produits



équivalents et de complément suggérés, des notices et fiches de sécurité téléchargeables et imprimables pour les clients...

Le plus très confortable : le service Drive qui offre gratuitement une disponibilité des produits au comptoir d'agence, dans les 2h suivants une commande postée en ligne ! Pour bénéficier de ce service, il suffit au professionnel à l'étape « informations de livraison » lorsqu'il finalise sa commande en ligne, de sélectionner le mode de livraison « Enlèvement comptoir » dans le menu déroulant.

Depuis cette interface, le professionnel peut aussi accéder directement au **logiciel dédié ACTISoft, outil d'aide au traitement de l'eau**. Il permet, à partir d'une analyse d'eau, d'effectuer un diagnostic complet et de générer une prescription de produits de traitement. La liaison entre les 2 plateformes donne ensuite la possibilité via le site www.acti-chemical.com, d'accéder aux produits des gammes Acti, Acti Spa, Acti Hp et Acti Expert et d'obtenir des informations sur le traitement de l'eau.

info.fr@scppool.com / www.scpeurope.fr
<https://pool360.poolcorp.com>
www.acti-chemical.com

Retrouvez tous les
PRODUITS
et **NOUVEAUTÉS**
sur www.eurospapoolnews.com

POOL TECHNOLOGIE

Des kits conçus pour booster vos ventes en magasin !

Après avoir mis en place de nouveaux packagings pour ses gammes de pièces détachées et cellules d'électrolyse, **POOL TECHNOLOGIE développe un kit complet d'aide à la vente**. De la PLV, en passant par la documentation commerciale, le fabricant propose une solution clé en main pour les professionnels, afin de promouvoir efficacement et facilement ses gammes de produits sur les points de vente. Un coup de pouce pour les revendeurs, notamment, qui bénéficient d'un merchandising performant grâce à des outils de communication design, pratiques et valorisants.

Livrée en kit, cette nouvelle PLV se monte facilement, permet au piscinier de dynamiser son magasin et d'informer son client sans intervention. L'esthétique et l'efficacité de cet outil marketing ont été soigneusement étudiées dans le but de déclencher l'achat.

En parallèle, les Technico-commerciaux bénéficient également d'un **kit de vente, composé notamment d'un roll up aux couleurs du fabricant**. Cette « PLV nomade » à fort impact visuel, pratique et légère, se transporte partout et se monte facilement. A l'instar des packagings design, il met à l'honneur la charte graphique du fabricant, avec le code couleur créé pour chacune des gammes (vert, orange, bleu et gris).



D'autre part, les **documentations commerciales de la marque ont été entièrement refaites**, présentées cette fois en format de 4 pages.

Cette nouvelle plaquette, plus qualitative, est destinée transversalement aux particuliers et aux professionnels. L'une des pages met en avant des arguments clairs sur les technologies de l'appareil.

La deuxième partie, consacrée aux professionnels, aborde les points plus techniques. Enfin, en dernière page, sont récapitulées, sous forme d'ILV, l'ensemble des informations essentielles de la solution du fabricant.

Le graphisme épuré, en harmonie avec les roll up et la PLV, vise à attirer l'œil du client.



contact@pool-technologie.fr
www.pool-technologie.com

SYCLOPE

Nouvelle gamme de régulateurs intuitifs pour piscines privées

Afin de garantir une qualité d'eau optimale et une désinfection parfaite des piscines privées, **SYCLOPE Electronique** a fait évoluer ses régulateurs pour piscines privées, intégrant les techniques avancées appliquées aux piscines publiques. Le fabricant français d'équipements d'analyse et de régulations commercialise ses produits par le biais exclusif des installateurs/revendeurs.

La nouvelle **gamme HYDRO'Touch** permet de contrôler les paramètres de l'eau de façon simple et efficace. En un seul coup d'œil, l'utilisateur peut visualiser sur un grand écran tactile les informations de contrôle et de qualité de l'eau, par un guidage intuitif. L'analyse, la régulation et le dosage automatiques sont assurés pour les paramètres suivants : pH seul, Redox seul, pH et Redox simultanément, pH+ et pH-, Redox prise (mesure d'un oxydant avec sortie d'alimentation 240 VAC, 2A pour commande directe d'un

élément de pilotage : pompe doseuse, électrovanne, électrolyseur...), pH et Redox prise, Tempo (oxygène actif), pH et Tempo.



Le dosage s'arrête en cas de dépassement de la valeur programmée. De même, les dosages se mettent en pause en cas de défaut fond de cuves de produit chimique ou arrêt de la filtration.

Le dispositif est fourni avec des pompes syclope@syclope.fr / www.syclope.fr

péristaltiques haut de gamme de 0,4 l/h, 0,8 l/h, 1,6 l/h et 2,4 l/h et leurs accessoires professionnels (injecteur et crépine).

Une **gestion à distance** est possible en option, via l'HYDRO'Com, par WiFi, GSM ou câble Ethernet, pour un contrôle bidirectionnel (transfert des informations mais aussi action à distance) des paramètres de l'eau via l'HYDRO'Touch, de l'éclairage, du robot de nettoyage, de la filtration, du chauffage, des niveaux de cuve ...

Sur la version **pH-Redox**, l'appareil comporte une sortie supplémentaire pour relayer une alarme ou faire un dosage avec timer (floculant par exemple), ainsi qu'un détecteur de débit intégré dans la chambre de mesure. Il est aussi possible d'y ajouter une lecture de la température.

La garantie sur les régulateurs de cette nouvelle gamme est portée à 3 ans (hors consommables).

Imaginez votre piscine sans insecte...

Les pastilles répulsives Anti Insect[®], en libérant leur principe actif à base d'huiles essentielles, **éloignent les insectes pour une semaine**. Leur utilisation est particulièrement **simple**, leur **efficacité** immédiate, pour un **confort** de baignade incomparable. Vous pouvez ainsi profiter pleinement de votre piscine !



Utilisez les pastilles Anti Insect[®] avec précaution. Avant toute utilisation, lisez l'étiquette et les informations concernant le produit.

**SAFIRA
COMBAT
LES ENNEMIS
DE VOTRE
PISCINE**

SIMPLICITÉ
EFFICACITÉ
CONFORT



WWW.SAFIRA.FR

AB CONCEPT

Une nouvelle couverture à bulles pour l'été et l'hiver

AB Concept a développé une nouvelle couverture à bulles permettant de satisfaire à la fois les besoins d'augmentation de température des piscines pendant l'été, ainsi que l'hivernage des bassins en morte saison.

Buld'O accomplit cette polyvalence grâce à la qualité de la bulle composant la bâche, mais aussi par l'adjonction en périphérie de la couverture de grilles de filtration des eaux pluviales, préservant la qualité de l'eau du bassin au printemps. Ce dispositif de filtration fait l'objet de deux brevets déposés à l'INPI.

De nombreux tests ont été effectués en conditions extrêmes de froid et de gel, donnant entière satisfaction.

Du côté de l'utilisateur, l'achat de cette bâche est **économique** car son prix est dans tous les cas de figure inférieur au prix d'achat d'une bâche à bulles de qualité complété par l'achat d'une bâche ou d'un filet d'hivernage.

Les économies ne s'arrêtent pas là, puisque l'utilisateur **économise également en produits chimiques**, n'ayant

plus à lutter contre les algues, et en temps de filtration, grâce à un hivernage passif.



Buld'O permet aussi de **faire monter la température d'eau en été et de réduire la consommation d'eau du fait de la suppression de l'évaporation.**

Cette bâche à bulles peut aussi être facilement utilisée dans les cas de bassins difficiles, de grandes dimensions ou de formes libres, contrairement aux couvertures à barres ou bâches d'hivernage. **Elle est compatible avec tous les enrouleurs de bâche à bulles du marché.**

Sa mise en place sur le bassin, très simple, représente une « bulle » de protection pour l'eau de la piscine. Toutefois, elle n'est pas une couverture de sécurité.

contact.abconcept@yahoo.com

POPPSI

Des kits d'entretien pour le spa

Affichant leur différence, les produits pour le traitement de l'eau POPPSI, fabriqués en France, se déclinent à présent pour le traitement de l'eau et l'entretien des spas. Restant dans la lignée des produits pour piscine, les flacons de la nouvelle gamme pour spas sont colorés, identifiables à leur fonction.

Le nouveau Kit d'entretien Spa inclut des flacons de Choc sans chlore en poudre, de pH+, de pH- et un flacon d'anticalcaire en formule liquide, prévus pour un entretien de 1 à 3 mois suivant les dimensions du spa et son fonctionnement.

Le nouveau Kit Premium Spa est lui plus complet, préconisé pour des spas plus grands ou des piscines hors-sol. Il contient de l'oxygène actif en pastilles, du Choc sans chlore en poudre, un anticalcaire liquide, un antimousse liquide, du pH+ et du pH- en poudre.

Un présentoir d'aide à la vente, reconnaissable à sa couleur noire, chic, sobre et inhabituelle, est inclus dans la commande. Il contient 64 de ces kits, pratiques et économiques.

info@poppsi.fr / www.poppsi.fr



FILTRINOV

Palette pré équipée compacte pour la filtration

Spécialiste de la filtration piscine sans canalisation enterrée, **Filtrinov** propose pour la nouvelle saison une palette compacte et économique avec système de filtration mono cartouche, commercialisée en **exclusivité par SCP.**

La **palette QUICK FILTRE**, de 80 x 60 cm, comprend en équipements standards une pompe Pentair Freeflo (0,75 kW – 1 cv), un **filtre à cartouche Pentair Clean & Clear (CC100 – 9,3 m³)**, un coffret de commandes pour la filtration et l'éclairage de la piscine, 3 aspirations avec vanne de fermeture (skimmer, bonde de fond et prise balai), 1 refoulement avec vanne de fermeture et 1 by-pass, prévu pour l'ajout ultérieur d'une pompe à chaleur par exemple. Le coffret de commandes intègre une horloge pour la programmation, une protection moteur et un transformateur 100 VA pour projecteur.

Deux autres variantes sont proposées : palette avec électrolyseur au sel fonctionnant avec la **cellule Zelia Zlt 50 (CCEI)** ou palette avec électrolyseur au sel et régulateur de pH Limpido Z2 et Zelia pod avec chambre de mesure et d'injection compacte (CCEI).

Cette palette offre un encombrement réduit pour l'installation de la filtration en local technique et permet aux pisciniers de gagner du temps pour la mise en œuvre de la filtration, tout en offrant des équipements soigneusement sélectionnés.

info@filtrinov.com / www.filtrinov.com



CCEI

Nouveau coffret Meteor avec électrolyse intégrée

Le coffret multifonction Meteor, de CCEI, permet la gestion complète, efficace et automatique de la piscine, séduisant les professionnels et utilisateurs depuis deux ans déjà. Le fabricant propose désormais une nouvelle version intégrant, en plus des fonctionnalités principales du coffret standard, l'électrolyse de sel. Le Meteor XC offre donc de gérer une filtration optimisée en fonction de la température de l'eau, l'alimentation 12V des projecteurs télécommandés (radio), la programmation d'un surpresseur en auxiliaire, le hors-gel, etc., mais il est aussi équipé d'une cellule d'électrolyse X-Cell avec détecteur de débit pour le traitement de l'eau.



Avec ce dispositif intelligent, l'eau de la piscine est traitée en fonction des conditions réelles de la piscine à savoir : variations de température et position de la couverture. Lorsque cette dernière se ferme, le coffret réduira sa production de chlore par 2 dans un délai de quelques heures, puis par 4 ou par 8 si elle demeure fermée. De plus, si l'appareil détecte un besoin en chlore et que la filtration n'est pas en fonction, il forcera la pompe de filtration à faire passer en priorité le traitement de l'eau.



Le Meteor-XC peut aisément venir en remplacement de nombreux appareils standards :

coffret de filtration avec alimentation projecteurs, dispositif hors-gel, coffret pour surpresseur, électrolyseur, contrôleur LED. Grâce à cette compacité, le local technique est ainsi simplifié pour une meilleure visibilité et un gain de temps en installation et en utilisation. En outre, l'interrupteur différentiel 30mA est intégré au coffret.

contact@ccei.fr / <http://eu.ccei-pool.com>

ALLIANCE PISCINES

Ma piscine pour la vie !

1^{ère} marque européenne de piscines coques polyester

Développons un
PARTENARIAT DE CONFIANCE ...
... et bénéficiez d'une
NOTORIÉTÉ NATIONALE

VU À LA
TV



CONTACTEZ-NOUS



- GARANTIE DÉCENNALE
- 6 Usines de fabrication
- Service livraison intégré
- Plus de 45 modèles
- Fabrication **100% Française**
- Label qualité **MATIP**
- Zone de chalandises par magasin
- Contacts qualifiés
- Réseau NATIONAL
- Formations commerciales et techniques

ET BÉNÉFICIEZ DES AVANTAGES

EAU'SHOP
L'expérience Piscine

LA CENTRALE DE RÉFÉRENCIEMENT
NOUVELLE GÉNÉRATION !

FABRICATION FRANÇAISE

MATIP
Fabrication de
qualité française

FPP

alliancepiscines.com

Mail : recrutement@leacomposites.com

06 75 67 86 93

PCFR

Le système de gestion automatisée PoolCop évolue



PCFR a bien compris l'enjeu de la transition écologique qui se noue aussi dans le secteur de la piscine, en répondant à de nouveaux besoins en automatisation et traitement raisonné de l'eau.

L'une de ses solutions intelligentes, le système de gestion automatisé des équipements de la piscine PoolCop, est lancée cette année dans une nouvelle version.

PoolCop Evolution est une nouvelle génération du produit, adaptée à la piscine moderne, proposant des fonctionnalités supplémentaires. Pour accompagner les professionnels de la piscine et améliorer leur rentabilité, plusieurs améliorations ont été apportées :

- Des modes de chauffage élaborés
- Une meilleure gestion des piscines à débordement
- Des algorithmes de traitement de 6e génération
- Une gestion de jusqu'à 14 voies auxiliaires (robot, fontaines, arrosage, éclairage...)
- Le contrôle intégral d'une nage à contre-courant et de la couverture motorisée de la piscine
- Plus d'outils pour gérer le parc de piscines du professionnel.

De son côté, en plus de pouvoir commander les équipements de sa piscine à distance (filtration, niveau d'eau, équilibre de l'eau...) l'utilisateur bénéficie avec cette nouvelle version de :

- Plus de souplesse pour une meilleure gestion du chauffage à distance
- Une gestion affinée du traitement pour économiser sa consommation en produits (pH et désinfection)
- Une vidéo de sa piscine visible sur smartphone
- Des équipements auxiliaires gérables à distance
- Le contrôle intégral d'une nage à contre-courant et de la couverture motorisée de la piscine

Le dispositif se présente avec un seul boîtier mural, rapide à installer, et une intégration des options pour une tarification simple.

contact@poolcop.fr / www.poolcop.fr

NEXTPOOL

Zita, le volet immergé dédié aux petits budgets

La couverture immergée à moteur axial ZITA, d'ABRIBLUE, défend un objectif : **se mettre à la portée du plus grand nombre en termes de budget.** Cet objectif a été rendu possible notamment grâce à son système **exclusif breveté IMVERSO**, qui permet d'obtenir un volet immergé, sans caillebotis, ni mur de séparation, tout en étant 100 % conforme à la norme de sécurité piscine NF P 90 308.



Le volet de sécurité est couvert par la **garantie Non'Co anti corrosion**, sur toute la structure, garantissant aux clients un usage serein pendant au moins 15 ans.

Zita est compatible avec les piscines rectangulaires ou carrées, à fond plat, de 2 x 7 m jusqu'à 5 x 10 m – rayon maximal de 20 cm – rayon de fond de bassin inférieur ou égal à 3 cm – profondeur de 1,10 m, 1,20 m ou 1,50 m. Sur les modèles de profondeur 1,10 m et 1,20 m, les flasques peuvent être habillées partiellement en liner pour une intégration plus esthétique du volet.

contact@abriblue.com / www.abriblue.com

SCP

L'aspirateur Vektro en version 100% autonome

Dans la gamme d'aspirateurs électriques VEKTRO, SCP lance cette année un modèle Vektro Auto, 100 % autonome ! Guidé par son système directionnel breveté, le robot nettoyeur **se met en route automatiquement** lors de sa mise en eau, **sans prise de courant, ni câble.** Il fonctionne alimenté par une batterie Lithium-ion, rechargeable en 8 heures, offrant une **durée de vie prolongée** grâce à l'absence d'effet mémoire. Durant son fonctionnement, une Led s'allume et se met à clignoter lorsqu'il ne reste que 10 minutes d'autonomie. Compact et léger, il est facile à sortir de



VEKTRO AUTO

l'eau, vidanger et stocker, grâce à sa poignée. En cas de robot hors d'eau, son capteur d'eau permet de couper automatiquement l'alimentation de l'appareil pour protéger le moteur.

Pour l'entretien, son filtre en acier inoxydable se retire facilement par le haut pour être lavé. Le robot est livré avec son câble de rechargement, filtre, kit de récupération (flotteur et crochet adaptable sur manche télescopique) et 2 parechocs amovibles. Il convient pour toutes les piscines (jusqu'à 45 m²) à fond plat, enterrées ou hors-sol, quel qu'en soit le revêtement.



info.fr@scppool.com / www.scpeurope.fr

CTAC-TECH

Les nouvelles aventures de Flipr en piscine

En 2018, l'assistant connecté flottant Flipr, laissant émerger la forme d'un aileron de dauphin dans la piscine, sort dans sa version 2 ! **Flipr 2 est une version du dispositif de surveillance de l'eau plus aboutie et plus robuste, offrant une meilleure connexion au réseau Sigfox, un nouveau design et un encombrement réduit.** Côté pratique, cet objet connecté analyse toujours l'eau de la piscine, affichant pour le propriétaire des informations sur l'eau de son bassin (température, pH, redox...), ou des actions correctrices avec dosage précis à mener si besoin, reçues sous formes d'alertes. Il prend en considération les prévisions météo et les produits habituels utilisés pour le traitement, brome, chlore ou sel pour l'électrolyse.

Pour les professionnels, Flipr se complète par le service en ligne Datapool. Très simple à utiliser et ne nécessitant pas de longues formations, Datapool permet au distributeur de proposer à leurs clients le bon produit/service, au bon moment, grâce à des interactions, automatisées ou manuelles, directement sur l'application des clients.

Grâce aux données collectées, le piscinier, au fait des équipements installés, peut aussi préconiser de nouveaux équipements : pompe à chaleur, régulateur, etc.

Nouveau en 2018 : la fonction « Marketplace », qui permet, lorsque les stocks de produit chimique d'un client sont presque vides, de lui proposer automatiquement un achat correspondant chez le revendeur associé. La fidélisation est ainsi assurée !

Flipr 2 est garanti 2 ans et bénéficie du SAV français du fabricant. En 2017, plus de 1 600 de ces objets connectés ont été vendus.

Actuellement le fabricant propose la vente de 4 dispositifs Flipr et le référencement comme revendeur officiel à un prix promotionnel.



contact@flipr.fr / www.goflpr.com

Connectez-vous à la source ...

POOL360

Commandez 24h/ 24
365 jours par an



Retrouvez nos catalogues actualisés en temps réel !

- ➔ Recherche rapide de références
- ➔ Consultation du stock en temps réel dans votre agence
- ➔ Support de vente auprès de votre clientèle
- ➔ Recherche facile de vos pièces détachées
- ➔ Consultation de vos prix et création de vos devis
- ➔ Documentations techniques et commerciales
- ➔ Tutoriels pour faciliter la prise en main

Infos et prise en main auprès de votre agence **SCP**

SCP AIX
Tél 04 42 60 38 80
agence.aix@scppool.com

SCP ANTIBES
Tél 04 2 95 65 25
agence.antibes@scppool.com

SCP BORDEAUX
Tél 05 56 34 12 46
agence.bordeaux@scppool.com

SCP LYON
Tél 04 37 65 93 99
agence.lyon@scppool.com

SCP RODEZ
Tél 05 65 75 53 00
agence.rodez@scppool.com

SCP TOURS
Tél 02 47 48 02 48
agence.tours@scppool.com

ASCOMAT

Steamcab : le hammam 100 % facile

A installer sans aucun travaux de structure, de carrelage, d'étanchéité ni d'évacuation de l'eau (grâce à un bac intégré destiné à la récupération des condensats), cette **cabine d'un nouveau concept est entièrement préfabriquée**. Elle bénéficie d'un système de montage avec des joints d'étanchéité intégrés permettant un assemblage complet en moins de 4 heures. Il suffit de la raccorder à une alimentation d'eau et d'électricité.

Constituée de panneaux isolants composés de mousse en polystyrène extrudé de 25 mm, de panneaux composites blancs de 8 mm (pour la face intérieure cabine), d'une structure en aluminium avec coloris au choix (en option), de verre trempé de 6 mm, d'un banc et de panneaux décoratifs, elle offre des finitions sobres et épurées pour une élégance raffinée, au design contemporain très tendance.



On remarque son générateur de vapeur de 4,5 kW de marque Harvia et son tableau de pilotage tactile (pour la diffusion de la vapeur et l'éclairage à leds intégré).

Dimensions de cette cabine pour 4 personnes : 1,70 m x 1,40 m x 2,10 m de hauteur

info@ascomat.com / www.ascomat.com

ABORAL

La gamme des piscines s'élargit encore !

ABORAL continue le développement de sa gamme et annonce **4 nouveaux modèles de piscines** pour le seul premier trimestre de l'année. Ces piscines ont été conçues dans le but de répondre aux tendances actuelles du marché.

Un nouveau bassin, **MAATEA**, est lancé avec

des dimensions de 8 x 4 m et accueillant une large banquette immergée de 90 cm de largeur, pour bien profiter du soleil tout en se rafraichissant.

Dans la catégorie des **mini piscines**, c'est **PAPEETE** qui fait son apparition, avec ses 5 m x 2,49 m.

Chacune de ces piscines est proposée, comme tous les modèles de la marque, en version « coffre volet immergé ».

Le fabricant annonce d'ores et déjà 4 à 6 nouveaux modèles pour la deuxième partie de l'année 2018, poursuivant ainsi l'élargissement de son offre et le rayonnement de la marque sur le marché national.

contact@ecp-polyester.fr / www.aboral.fr



MAATEA



PAPEETE

ZODIAC

Des équipements connectés et écologiques

ZODIAC développe depuis quelques années pour le marché de la piscine plusieurs produits connectés et écologiques. Pilotables à partir de l'application dédiée **iAquaLink™** (sur système Android et iOS), ces équipements connectés répondent à de nouveaux besoins émergeant avec la domotique.

La piscine actuelle est automatisée et se commande à distance pour le plus grand confort de ses propriétaires. Ces produits peuvent ainsi être paramétrés de façon optimisée, utilisant le strict nécessaire en énergie, pour une consommation maîtrisée et limitée. **Combinés, ils permettent de réaliser de substantielles économies en eau et en électricité.**

La piscine connectée **Zodiac** est idéalement filtrée grâce à une pompe à vitesse variable, telle que la **FloPro™ VS**. Elle délivre d'excellentes performances énergétiques tout en réduisant la consommation électrique jusqu'à 90 % (comparée à une pompe mono vitesse). Ultra silencieuse, elle assure également le confort acoustique souhaité au bord de la piscine.

Pour traiter l'eau au sel, l'électrolyseur **Tri Expert LS** peut être activé à distance à tout moment, depuis le boîtier **AquaLink® Tri**. Doté d'une technologie basse salinité, il nécessite deux fois moins de sel qu'un électrolyseur classique pour désinfecter la piscine.

Autre alternative pilotable également depuis l'interface,



le système de traitement de l'eau à base de magnésium et de potassium, **MagnaPool®**, non agressif pour la peau et les yeux des baigneurs, permet de désinfecter sa piscine sans ajout de produits chimiques et en respectant l'environnement. En outre, son média filtrant fait de cristaux de verre pur, moins réceptif aux bactéries, demande un lavage beaucoup plus court que les filtres classiques. La consommation d'eau est ainsi diminuée jusqu'à 75 %.

Pour le nettoyage, le **RV 5480 IQ**, robot connecté, se contrôle depuis mobile ou tablette, sur iAquaLink, alliant puissance d'aspiration cyclonique et mobilité tout terrain !

Enfin, pour une piscine sous abri, ou pour prolonger la saison de baignades en piscine extérieure, la pompe à chaleur **ZS500**, certifiée NF PAC, chauffe intelligemment l'eau, grâce à la technologie Inverter. L'utilisateur choisit entre 3 modes : Boost, pour le début de saison, Eco-Silence, pendant la saison de baignades et Smart, en mode autonome, pour maintenir sa température idéale en consommant le moins d'énergie possible. Tout cela, dans un calme reposant...

www.zodiac-poolcare.com

PLEATCO

Nouveaux préfiltres PureStart®

Les nouvelles cartouches de filtre à sédiments PureStart®, de PLEATCO, sont conçues à partir d'une technologie unique de filtration par filage à chaud. Ces cartouches, une fois raccordées à un tuyau d'arrosage, captent les particules de sédiments, **filtrant l'eau avant qu'elle ne se déverse dans le spa ou la piscine !**



L'eau du réseau domestique ou de relevage est ainsi filtrée au fur et à mesure du remplissage du bassin, avec une **finesse de filtration jusqu'à 5 microns**. Elle est ainsi débarrassée des dépôts de magnésium, de fer et de calcium. Le résultat pour le consommateur est un usage diminué des produits chimiques lors de la mise en service de la piscine ou du spa. Ces filtres sont

jetables et peuvent être utilisés pour remplir toute taille de bassins.

Elles sont disponibles en deux tailles : PPS2100, filtrant jusqu'à 40 m³ d'eau, est idéal pour les spas et bains à remous, petites piscines pour enfants, piscines hors-sol et spas de nage, ou pour compléter le niveau d'eau d'une grande piscine. Le modèle PPS6120, filtre jusqu'à 160 m³ d'eau et est principalement utilisé pour les piscines enterrées.

Ces filtres sont conçus pour flotter sur l'eau, afin de ne pas endommager la piscine.

Leurs embouts incurvés lisses empêchent l'extrémité du tuyau d'arrosage de s'appuyer contre le bord de la piscine, les parois étant ainsi protégées de toute altération.

Les filtres **PureStart®** offrent un débit d'eau plus élevé, permettant un remplissage de la piscine plus rapide, une grande capacité de rétention de sédiments et une durée de vie plus longue.

Jordan Hayes, de Leisure Time Pools and Spas, utilisateur de ces filtres témoigne : « J'ai

fait couler environ 38 000 litres d'eau à travers cette nouvelle cartouche. Elle retient les particules de saletés et filtre si vite qu'il n'est pas nécessaire de passer beaucoup de temps à surveiller le remplissage d'un spa ou d'une piscine. Le remplissage est plus rapide et plus efficace qu'avec les autres filtres que j'ai utilisés, rendant mon travail plus facile ! »

mspurgin@pleatco.com
www.pleatco-europe.com

Rexair

Piscine



DÉCOUVREZ NOTRE NOUVEAU SITE INTERNET www.rexair.fr

DÉSHUMIDIFICATEURS



Installations : en ambiance - encastrable - gainable

Parce que chaque bassin est unique, nous vous proposons des solutions sur-mesure

POMPES À CHALEUR



Économique - Performante - Écologique - Compacte - Silencieuse



50 ans d'expérience au service de votre bassin

Tél. : 01 34 04 19 19 - Fax : 01 34 04 19 20
Email : rexair.france@rexair.fr
5, rue des Boisseliers - 95330 Domont



WOOD

Nouvelle structure de distribution de matériels WOOD ENERGY

L'entreprise WOOD est spécialisée depuis près de 25 ans dans la sécurisation des piscines, avec volets immergés, volets hors-sol, manuels, électriques ou solaires et terrasses mobiles. Mais elle a également étendu son activité depuis quelques années à la fabrication de liners et PVC armés 150/100°.

Dernièrement, la société a ajouté une corde à son arc en lançant une nouvelle structure, dédiée à la distribution de matériels de piscine. **WOOD ENERGY** est née de son association avec des marques renommées dans le secteur, telles que Zodiac, DAB ou le distributeur Aello.

Son but est de renforcer la proximité de l'entreprise avec ses clients professionnels en répondant au plus près à leurs besoins en équipements piscine avec des produits de qualité : pompes à chaleur, robots, filtres, pompes de filtration, pièces à sceller... Des stocks seront mis à la disposition des professionnels pisciniers, sur les deux sites de l'entreprise, à Bordeaux et Dourdan.



Catalogues 2018



Pompe à chaleur PUMPEE



Filtre ICE



Pompe Euroswwim DAB

info@wood.fr / www.wood.fr / wood-energy.fr

FLUIDRA

L'analyseur de piscine flottant et connecté Blue évolue et devient Blue Connect

L'analyseur de piscine flottant et connecté Blue offre cette année une nouvelle version, avec encore plus de fonctionnalités : Blue Connect. Il se décline sous la forme de deux packs : **Blue Connect** et **Blue Connect Plus**.

Ce dernier est la version livrée avec le **kit Blue Fit50**, permettant à l'analyseur d'être installé dans le local technique si la piscine est équipée d'une couverture automatique.

L'appareil mesure la température, le pH, le Redox et la conductivité de l'eau de la piscine grâce à sa sonde 4 en 1, conçue par Riote Labs.

Fonctionnant avec la technologie sans fil éprouvée Sigfox, il transmet, sans interférer avec le réseau WiFi domestique, les données essentielles de l'eau de la piscine, à la plateforme professionnelle (accessible uniquement avec Blue Connect Plus), 100 % gratuite : www.virtualpoolcare.io.

Le professionnel peut suivre simultanément sur cette plateforme l'ensemble de son parc de piscines à distance, et ainsi optimiser ses déplacements. Il reçoit également des alertes en cas de problème rencontré dans l'équilibre de l'eau et peut d'emblée contacter son client pour lui offrir

une qualité de service optimale. De son côté, le particulier peut consulter les informations relatives à l'état de santé de son eau directement sur l'application gratuite Blue Connect (Android et iOS), sans problème de lecture des couleurs de bandelettes. Il accède également aux données météo et peut suivre les recommandations de son guide personnalisé pour entretenir au mieux sa piscine et agir directement en cas de problème.

Outre le collier de prise en charge Blue Fit50, la nouvelle version de l'appareil a été améliorée pour faciliter le changement de la batterie et de la sonde.

L'application a été remise à neuf, afin d'intégrer les prévisions météorologiques, un historique complet des paramètres, des notifications réglables et un accès pour utilisateurs multiples.

De plus, l'utilisateur peut désormais se procurer un **pont WiFi appelé Blue Extender**, qui lui permet d'utiliser Blue Connect avec une connexion WiFi, quand la couverture Sigfox fait défaut.

Enfin, l'appareil et sa sonde sont désormais garantis 2 ans.



marketing@fluidra.fr / www.blueconnect.io / pro.fluidra.fr

PENSEZ-Y !

PENSEZ-Y !

SAFIRA

Pour une baignade sans nuisibles !

Afin que la baignade en piscine ne soit pas gâchée par la nuisance des insectes, des remparts existent contre ce genre de désagréments. L'entreprise SAFIRA s'est donné pour objectif de combattre les ennemis de la piscine, et notamment les mouches, moustiques, guêpes et autres insectes, attirés par l'eau du bassin en été. **Les répulsifs Safira sont composés d'un principe actif dont la formulation comporte un mélange d'huiles essentielles soigneusement dosées.** Les molécules contenues dans ces répulsifs agissent en perturbant les récepteurs olfactifs des insectes : l'odeur dégagée (aux senteurs florales) leur déplaît fortement, les éloignant de la zone de baignade.



Compatibles avec tout type de traitements de l'eau du bassin, ces répulsifs sont proposés sous plusieurs formes, simples à utiliser, très efficaces, ils se dissolvent totalement sans résidu dans l'eau et ne représentent aucun risque pour les systèmes de filtration et les liners.

En pastilles, avec ou sans diffuseur, Anti-Insect® se place directement dans la piscine, se dissout en quelques heures et éloigne les insectes pour environ 1 semaine. Ephaistos®, sous forme liquide, se verse au niveau des buses de refoulement, lorsque la filtration est en marche et masque en plus l'odeur du chlore de la piscine. Il assure environ 3 semaines de tranquillité.

Pour le jardin, la terrasse ou les margelles, un pulvérisateur dédié à l'éloignement des guêpes, Stop Guêpes®, complète cette gamme de produits 100 % Made in France.

safira@safira.fr / www.safira.fr

MARLIG

Colmateur efficace pour réparer les fuites

Spécialisée dans la réparation des fuites depuis 1980, la société MARLIG INDUSTRIES Inc. propose **Fix A Leak**, un **scellant très concentré**, destiné à réparer les fuites dans les piscines, les spas et les bains à remous.



Le produit est utilisé pour les fuites de plomberie et les fuites structurelles des piscines, et vendu dans le monde entier.

Il est très efficace pour traiter les fuites provoquées par les fissures au fond des piscines en béton ou en gunite.

De plus, il est également très efficace pour réparer les fuites des spas isolés par de la mousse. Par exemple, le fabricant

préconise une bouteille d'un litre, pour les piscines d'un volume de 100 m³ d'eau, qui perdent jusqu'à 3 cm en ligne d'eau par jour. Une fois réparé, le colmatage reste étanche pendant très longtemps.

marlig@itcanada.com / www.fixaleak.com

REJOIGNEZ LE LEADER



PISCINES PRESTIGE POLYESTER

ET BÉNÉFICIEZ DES AVANTAGES

EAU'SHOP

L'expérience Piscine

LA CENTRALE DE RÉFÉRENCIEMENT
NOUVELLE GÉNÉRATION !



- 1 gamme complète, design et innovante
- Fabricant français moderne et dynamique
- 2 usines de fabrication
- Service livraison intégré
- Garantie Décennale par Capitalisation



piscinesprestigepolyester.com

contactez-nous au

06 75 67 86 93 ou

info@piscinesprestigepolyester.com



CAYMAN

douche cascade, canon à eau...

La nouvelle gamme d'accessoires destinée à l'animation des bassins, tout particulièrement orientée wellness

- Qualité AISI 316L
- Nouvelle conception
- Nouveau design à prix compétitif



Tel. +34 (0)932 232 662
customer@inoxidables.com
www.flexinoxpool.com

AFG EUROPE

Le saviez-vous ? PROFLEX reste fidèle aux professionnels

La colle-joint PROFLEX est distribuée depuis 1995 exclusivement par la filière des professionnels de la piscine. Une exclusivité voulue par AFG EUROPE pour permettre aux pisciniers de se différencier des GSB, en commercialisant ce produit de référence. La colle-joint, indispensable sur les chantiers des professionnels du secteur, est vendue dans la 6^e génération hybride de sa composition.

Elle permet de réparer sous l'eau les fissures dans les revêtements d'étanchéité, skimmers, escaliers en polyester, béton ou PVC, coques ou margelles, d'étancher un presse-étoupe de projecteur défectueux, fixer des ornements, coller des frises de carrelages, etc. Peinte avant ou après application, ou appliquée directement en blanc, bleu, transparent, gris, noir ou sable, la colle-joint s'utilise sans solvant, ni primaire d'accrochage. Conditionnée en cartouche de 310 ml / 505 g, la colle-joint PROFLEX possède l'avantage d'être réutilisable après ouverture et peut s'enlever fraîche des mains et du support, avec un simple chiffon sec.

En 2018, les professionnels peuvent s'approvisionner auprès des distributeurs spécialisés tels que : SCP France, Interplast, APF, Aqua Product France.

afg2europe@gmail.com



KAWANA

Une offre complète en cellules de recharge pour électrolyseurs de sel

La progression galopante du marché de la rénovation nécessite le renouvellement des équipements de piscine et des consommables. Une aubaine pour les pisciniers qui peuvent diversifier leur offre et prétendre à un important chiffre d'affaires complémentaire. A cet effet, le fabricant de cellules d'électrolyse KAWANA développe depuis quelques années une large gamme de cellules compatibles, proposant des solutions aux professionnels en termes d'approvisionnement, de disponibilité ou encore d'obsolescence des cellules. Cette offre leur permet de proposer un remplacement économique de ces consommables pour la majeure partie des électrolyseurs du marché et rend accessible un large choix de marques pour les clients finaux.

Les cellules de recharge proposées ont été minutieusement étudiées afin de satisfaire aux critères suivants :

- Physiques : même longueur, même largeur et nombre identique de plaques que

la cellule originale, afin de ne pas altérer le point d'installation sur le circuit hydraulique.

- Mêmes fonctionnalités : autonettoyantes, avec capteurs, etc.
- Une production de chlore égale à la cellule originale : déterminée par la qualité du titane, la surface des plaques (et la qualité du revêtement).
- Durée de vie des composants préservée : la cellule fournie ne doit pas nuire à la durée de vie du coffret électronique et doit s'adapter à ses plages de fonctionnement.

Aujourd'hui, l'offre KAWANA représente plus de 100 références de cellules originales et compatibles, pour un réseau de 600 revendeurs partout en Europe. Afin de répondre aux exigences et aux évolutions des marchés européens, sa gamme de cellules compatibles devrait continuer de s'étendre, durant la saison, avec de nouvelles marques destinées au marché espagnol.

contact@kawana.fr / www.kawana.fr



PENSEZ-Y !

OCEDIS

Une piscine propre et saine toute la saison !

Spécialiste du traitement de l'eau des piscines, OCEDIS rappelle 5 bons conseils en la matière, afin de passer une saison tranquille...

1 - Le traitement mécanique : la filtration

Une bonne filtration est la base d'une eau de baignade saine. C'est pourquoi il est indispensable de détartrer le sable du filtre chaque année et de changer la masse filtrante tous les 5 ans.

Le **détartrant pour filtre Ocedis** purifie et détartré les filtres à sable et toiles diatomées, grâce à sa formulation multi-acides. Il protège également de la corrosion. Le filtre est ainsi propre et efficace durant toute la saison.



2 - Le traitement chimique : équilibre de l'eau

En début de saison, les paramètres de l'eau doivent être équilibrés : le pH, le TH et surtout le TAC trop souvent oublié, qui permet de stabiliser le pH de l'eau.

Le produit **Alcafix** permet d'équilibrer le TAC. A dissolution rapide et non moussant, il peut être associé aux désinfectants et traitements complémentaires, type pH Minus Liquide.

3 - Le traitement chimique : la désinfection

Pour une eau saine et débarrassée de toute bactérie, l'eau de piscine doit être désinfectée et désinfectante. Grâce à sa formule enrichie à l'oxygène actif, l'**Ovy Twin 500** permet une désinfection choc et régulière.

4 - Le traitement automatique : chlore et pH

Pour assurer un traitement et un dosage parfait en permanence, l'automatisation est importante et doit gérer le chlore et le pH. La mesure du chlore se fait par une régulation ampérométrique ou photocolorimétrique, permettant un bon dosage en continu, quelle que soit la fréquentation de la piscine.

C'est ce que propose le régulateur colorimétrique **Prizma Chloroliquide et pH Minus liquide**, avec une programmation et un ajustement des dosages selon les caractéristiques du bassin, une mesure chlore et pH 1, 2 ou 3 fois par jour, suivie d'un auto-ajustement du traitement si besoin.



5- Le nettoyage du bassin, des plages et volets roulants

Ocedis propose le Nettoyant Rideau, convenant à la fois aux surfaces en plastique, carrelage, bois ou verre. Sous forme liquide, ce produit aromatisé au pin, est préconisé pour l'entretien et le nettoyage des volets piscine.

info@ocedis.com / www.ocedis.com

PleatcoPure
compagnie d'eau claire

**ENFIN UNE CARTOUCHE DE FILTRE
UNIQUEMENT POUR LES SPAS**



Plus propre.
Plus clair.
Plus sain.

Pleatco Advanced SPA
LA NOUVELLE NORME EN MATIÈRE DE FILTRATION



NOUVEAU ET EXCLUSIF
TISSU DE FILTRATION PLUS LOURD AVEC
DES FIBRES PLUS FINES, UNIQUEMENT
POUR LES SPAS. *

En tant que leader du secteur dans le domaine des sciences et de l'innovation, Pleatco a entrepris de rechercher, de développer et de créer avec succès la première cartouche filtrante ultra-performante spécifiquement optimisée pour les spas.

Toutes les cartouches filtrantes Pleatco Advanced Spa sont fabriquées à partir d'un textile de filtration à liage par points scientifiquement conçu, renforcé de 90 g. Ce textile, qui inclut une forte densité de brins filtrants extrêmement fins, améliore le flux d'eau, augmente la capacité de rétention des impuretés et prolonge les performances plus qu'aucun autre filtre concurrent. De plus, les cartouches filtrantes Pleatco Advanced Spa sont conçues autour d'un noyau Free Flow Core qui fournit une plus grande force de courant pour une performance énergétique des jets de jacuzzi.

L'alliance du nouveau textile de filtration Pleatco Advanced et du noyau Pleatco Free Flow Core crée un système de filtration puissant qui présente une capacité de nettoyage rapide, hautement efficace, et réitérable.

PLEATCO-EUROPE.COM



**Colmateur efficace
pour réparer les fuites**
PISCINES • SPAS



*Specialisé dans la réparation
des fuites depuis 1980*

marlig@itcanada.com
www.fixaleak.com

PSH

Des pompes visant plus d'efficacité énergétique

PSH Pools est renommé pour sa fabrication de pompes pour piscines toujours à la pointe de l'innovation, aussi bien pour les piscines privées que publiques.

Le fabricant intègre dans ses modèles de pompes des moteurs de classes IE2, IE3 et IE4.

Qu'est-ce que cela signifie en termes d'efficacité ?

La Commission Electrotechnique Internationale (CEI) a publié une norme relative aux caractéristiques que doivent remplir les moteurs électriques standards, dans le but de réduire leur consommation électrique, augmentant ainsi leur efficacité. Cette norme, CEI 60034, relative aux machines électriques tournantes, définit les classes d'efficacité des moteurs à courant alternatif alimentés en ligne (code IE de ces moteurs). Dans cette norme est établi un taux d'efficacité pour chaque classe (1, 2, 3 et 4) en fonction des différentes puissances, du nombre de pôles et de la fréquence à pleine charge, ainsi que de la chronologie de mise en œuvre de la norme dans chaque région. De cette façon, les moteurs aux taux d'efficacité les plus faibles vont devenir obsolètes avec le temps.

PSH Pools cite l'exemple de sa pompe F-Giant-21 pour illustrer ce taux d'efficacité. Cette pompe d'une puissance de 7,5 kW, est dotée d'un moteur à 2 pôles travaillant à 50 Hz,

elle tourne à 3000 tours/mn et affiche un taux d'efficacité de 86 % dans sa version IE1, 88,1 % avec moteur IE2, 90,1 % en classe IE3 et 91,7 % en classe IE4.

Le taux d'efficacité du moteur est calculé selon la relation entre la puissance absorbée de l'alimentation électrique

et la puissance de sortie à travers l'arbre vers la pompe. Le fait de passer à un moteur d'une classe supérieure permet de réduire sa consommation d'énergie, donc ses dépenses.

La CEI a désormais publié la norme CEI 60034-30-2 établissant une nouvelle classe de moteur, IE5. BOMBAS PSH prévoit d'ores et déjà de développer des moteurs de classe IE5, afin de les intégrer à ses gammes de pompes de piscine.

info@bombasps.com / www.bombasps.com



PROCOPI

Des finitions esthétiques jusqu'au bout de l'échelle !

Pour assortir toutes les pièces de finition des échelles de piscine, PROCOPI propose des rotules et tampons à choisir parmi

plusieurs coloris, pour ses modèles **Trianon, Chambord, Versailles, Rambouillet et Chinon.**

Disponibles dans des couleurs tendance, en harmonie avec

les revêtements actuels, ces éléments fonctionnels et esthétiques se fondent ainsi mieux dans leur décor, fixés sur les échelles en acier inoxydable 304 L.

Au choix : bleu clair, bleu France, sable, gris, gris anthracite, ou noir, s'accorderont avec les autres pièces à sceller de la piscine déclinées dans les mêmes nuances.

marketing@procopi.com / www.procopi.com



FLEXINOX POOL

Douche cascade, canon à eau...

FILINOX, S.A. est une société avec plus de 50 ans d'histoire, dédiée à la transformation de tige et tube en acier inoxydable pour diverses industries.

La division FLEXINOX POOL tourne autour de la production et commercialisation d'accessoires pour la piscine privée, publique et wellness.

Toujours engagée dans la création et l'innovation de nouvelles gammes de produits, et en continuant dans cette ligne, le fabricant espagnol propose la famille **Cayman** : une gamme d'accessoires destinée à l'animation des bassins, tout particulièrement

orientée wellness : douche cascade, canon à eau...

Qualité AISI 316L, avec une nouvelle conception et un nouveau design à prix compétitif.

customer@inoxidables.com / www.flexinoxpool.com



FLUIDRA

L'AstralPool Mac® s'occupe de tout !

En 2014, Fluidra lançait une innovation qui allait marquer l'industrie de la piscine et initier l'ère de la piscine 3.0, la piscine connectée. Ce concept « tout en 1 » réunit dans un équipement ultra compact toutes les fonctionnalités indispensables au traitement physique et chimique de la piscine. Avec l'AstralPool Mac®, fini le local technique, grâce à ses deux modules compacts et séparables au design moderne, véritable « cerveau » de la piscine !

Le premier module « intelligent » contient l'écran tactile de commande, destiné à la gestion de la pompe à débit variable (1,5cv), du préfiltre cyclonique HydroSpin, la régulation du pH avec pompe doseuse péristaltique et électrolyseur au sel, tous intégrés.

Il suffit à l'utilisateur de saisir les caractéristiques de sa piscine : taille, nombre de baigneurs, environnement, plages de fonctionnement horaires..., le programme intégré s'occupe du reste. Grâce à la technologie du Smart Manager, développé par AstralPool, le logiciel intelligent analyse les données de l'eau, puis transmet des consignes pour ajuster tous les paramètres de la piscine : niveau d'efficacité, filtration, dosage produits, température de l'eau...

Le logiciel intègre deux programmes accessibles à distance sur tablette ou smartphone : l'un destiné au propriétaire de la piscine, l'autre, sécurisé par un code d'accès, dédié au professionnel en charge du suivi de la maintenance de la piscine.

Le second module comprend un filtre à sable (diam.

560 mm) et la vanne automatique 6 voies. Des connections sont aussi prévues pour l'ajout d'une pompe à chaleur.

En cas de rénovation, il est possible d'acquiescer le module « intelligent » seul, pour le relier au filtre existant. De plus, les deux modules étant dissociables, leur installation peut s'adapter à diverses configurations de terrain : abri de jardin, terrasse, garage,...

Développé par la division R&D de Fluidra, ce concept a reçu en 2013 le Red Dot Design Award, récompensant son innovation, sa fonctionnalité, son ergonomie, mais aussi sa prise en compte du développement durable. En effet, la gestion contrôlée des équipements et dosages de produits permet de réaliser de substantielles économies en énergie (jusqu'à 50 %) et en eau de lavage.

AstralPool Mac® est conçu pour des piscines jusqu'à 80 m³ neuves ou existantes.

Avec ce concept, la piscine devient une vraie source de loisirs, sans contraintes.



marketing@fluidra.fr / www.astralpool.com

Astucieux

Adaptable

Accessible

FABRIQUÉ EN FRANCE

Faites des envieux !

Goulotte pour réaliser facilement une piscine miroir sans bac tampon

Développé en partenariat avec Le CSTB et Le centre de formation aux métiers de la piscine de Pierrelatte.

isi-miroir.fr / isi-level.fr / contact@abpool.fr
07 81 65 97 39

ISI-MIROIR
La piscine miroir tout simplement

LES MOTS DU TRAITEMENT DE L'EAU D'UNE PISCINE

A

Acide

Un composé chimique qui, par dissolution dans l'eau, libère des ions hydrogènes (H+) et abaisse le pH.

Acide chlorhydrique

Il est parfois employé pour baisser le pH de l'eau lorsqu'il est trop élevé.

Etant un « acide fort » il agit brutalement en faisant rapidement baisser le pH. Mais, attention, il risque de « casser » une eau stable (dite « tamponnée ») par la transformation des bicarbonates présents dans l'eau en carbonates incrustants (le tartre). L'équilibre de l'eau (le pH, le TAC et le TH) est rompu et il s'ensuit un pH instable.

C'est pourquoi il est préférable d'employer des produits « pH moins » en granulés à base de bisulfate acide de sodium.

Si le TAC est compris entre 15 et 20°f, pour faire descendre le pH de 0,1 unité dans 100 m³ d'eau, il faut :

- « pH moins » : 1 kg
- Acide chlorhydrique : 0,4 à 0,5l

En traitement manuel, appliquez l'acide chlorhydrique à l'arrosoir sur le plan d'eau (100 cm³ dans 10 litres d'eau).

Acide cyanurique (AC)

Voir Stabilisant du chlore.

Algues

Ce sont des végétaux chlorophylliens microscopiques qui prolifèrent dans l'eau en présence de lumière et de nutriments (azote, carbone...). Outre les risques de glissade, elles peuvent aussi être un « bouillon de culture » pour les champignons et les bactéries de types nitrifiantes.

Sensibles à la température, elles évoluent très lentement en-dessous d'une eau à 15°C.

Algicide

Produit chimique qui inhibe la prolifération des algues.

Algistatique

Produit chimique qui inhibe la prolifération des algues.

Ammoniaque

Apporté par la transpiration, l'urine. En présence du chlore et du brome il y a production de chloramines (odorantes et irritantes) ou de bromamines (non odorantes et irritantes).

Ammonium quaternaire

Cette grande famille chimique de produits organiques azotés est employée comme algicide.

En effectuant un « enrobage » de la membrane des algues monocellulaires il supprime son fonctionnement par « asphyxie » et entraîne la mort de la cellule-algue.

B

Bactéries

Organismes unicellulaires microscopiques capables de survivre et de proliférer dans une eau non désinfectée.

Ces bactéries pathogènes sont :

- Des staphylocoques, des streptocoques à l'origine entre autres d'inflammations des voies rhino-pharyngées, conjonctivite...
- Des pseudomonas aeruginosa (secrétés par les muqueuses, la bouche) responsable d'inflammations auriculaires infections du conduit urinaire...

Balance de Taylor

Représentation graphique de l'évolution de l'équilibre de l'eau établie à partir de 3 éléments : pH (acide ou basique), TH (calcium ou dureté de l'eau) et TAC (bicarbonates, l'alcalinité de l'eau).

Basique

Eau dont le pH est supérieur à 7.

Bicarbonate de calcium

Présent dans l'eau il est très fragile en fonction de la température de l'eau, présence ou non de gaz carbonique (CO²) dissous.

Pour l'équilibre de l'eau, nécessité d'une teneur en bicarbonate de calcium entre 10 et 30°f (idéal 20°f environ). On évite ainsi d'avoir également des eaux agressives, entartrantes.

Pour faciliter le maintien de cette teneur, contrôler le « dégazage » du CO² permanent : refoulements hors d'eau, jet d'eau, chute d'eau, débordement brutal...

Biguanide

Voir « PHMB »

Brome

Un halogène, composé chimique proche du chlore. Ses caractéristiques désinfectantes et oxydantes sont très proches du chlore. Cependant, à l'opposé du chlore, il est peu sensible

à l'augmentation du pH. En effet, il ne perd de son efficacité qu'au-delà d'un pH8.

En présence de déchets organiques, comme le chlore, il produit des bromamines qui, contrairement aux chloramines du chlore, ne sont ni odorantes, ni irritantes et gardent un relatif pouvoir actif (oxydation, désinfection).

Attention, ne pas mettre de brome dans une eau renfermant du stabilisant chlore (acide cyanurique) car il y aurait formation de bromocyanurates inactifs.

La formulation du brome pour piscine est un composé chimique brome/chlore qui libère dans l'eau un brome actif.

C

Carnet sanitaire

Sa tenue est obligatoire dans les piscines collectives. Chaque jour, il doit préciser : température de l'eau, transparence, pH, teneur en désinfectant, nombre de baigneurs, quantité d'eau neuve apportée, lavage des filtres...

Chlore

Puissant désinfectant, oxydant, algicide.

Se présente sous 2 formes chimiques :

- Les chlores inorganiques : hypochlorite de sodium (« eau de Javel » ...) hypochlorite de calcium,
- Les chlores organiques : chloroisocyanurates (trichloro et dichloro).

Dans l'eau, tous ces chlores se transforment en acide hypochloreux (chlore actif).

Selon le pH, on trouve dans l'eau 3 chlores :

- Le chlore libre actif,
- Le chlore libre en réserve,
- Le chlore combiné.

Son grand pouvoir oxydant agit sur des composants minéraux présents dans l'eau : fer, cuivre, manganèse...

La réaction chimique entraîne une couleur d'eau brune, bleu/vert...

Un traitement choc spécifique provoquera un précipité que l'on évacuera directement à l'égout par le balai aspirateur manuel.

Chlore bloqué

Le stabilisant du chlore (l'acide cyanurique) ne se dégrade pas dans l'eau, contrairement au chlore.

Aussi, l'apport régulier d'un chlore organique enrichi en acide cyanurique (trichloro ou dichloro) augmente chaque fois la concentration en stabilisant chlore dans l'eau. On constate qu'à partir de 75mg/litre, le chlore commence à ne plus pouvoir agir totalement. Il se bloque progressivement et, arrivé à 300mg/litre, c'est un blocage complet, c'est-à-dire, plus d'action efficace. Solution: déconcentrer avec de l'eau « neuve » ou, en pleine saison, période d'utilisation de la piscine, l'eau étant arrivée à une bonne température, traiter à l'oxygène actif, seule solution désinfectante, oxydante et algicide, compatible avec l'excès de stabilisant.

Chlore combiné (chloramines)

En oxydant les matières organiques présentes dans l'eau (salive, sueur, urine, produits cosmétiques, pellicules...) le chlore est consommé prioritairement pour former un chlore combiné, c'est-à-dire des chloramines (mono, di et trichloramines). Si la teneur en chlore actif est insuffisante pour faire disparaître cette situation, il y a irritation des yeux et des muqueuses ainsi qu'une odeur de chlore (preuve d'un manque de chlore actif).

Chloroisocyanurates (chlorocyanuriques)

Chlores organiques qui ont un noyau chimique: l'acide cyanurique, sur lequel sont greffés 2 ou 3 atomes de chlore (dichloro et trichloro).

Ces chlores sont stabilisés (voir stabilisant chlore).

- Le **dichloroisocyanurate de sodium** s'utilise en granulés. Il apporte plus de stabilisant que le trichloro.
- Le **trichloroisocyanurique** se présente sous forme de blocs (500g), galets (200 à 300g) pastilles (20g) ou granulés.

Chlorure de sodium (sel)

Un sel raffiné d'une très grande pureté est spécialement conçu pour le traitement de l'eau par électrolyse du chlorure de sodium. Ainsi, les substances néfastes aux revêtements et à l'électrolyseur sont supprimées: fer, manganèse, antimottant...

Du fait de sa richesse en ion sodium (qui est une base) il a tendance à faire monter le pH de l'eau qui doit être suivi de près (régulation conseillée).

CO² (gaz carbonique)

L'eau de pluie récupère le gaz carbonique présent dans l'atmosphère. Cet acide carbonique ainsi produit influence le pH de l'eau qui peut devenir progressivement acide. En piscine, la présence d'un CO² libre (appelé équilibre carbonique) est nécessaire pour maintenir les bicarbonates existants, indispensables à la stabilité du pH (effet tampon). Après d'abondantes pluies, on constate souvent un pH de l'eau en dessous de 7,0/7,2. Attention à la destruction du CO² par dégazage de l'eau (température élevée, chutes d'eau, agitation continue...). Les bicarbonates se transforment alors en carbonates avec formation de dépôt de tartre sur les parois.

D

Degré chlorométrique

Un degré chlorométrique correspond à 3,17g de chlore libre ; ainsi, une solution d'eau de Javel à 48° chlorométrique contient environ 150g de chlore libre par litre.

.../...



**Faites briller vos ventes
avec BAYROL**

★
Protect & Shine



Le 1^{er} produit 2-en-1 qui rend l'eau cristalline, brillante et évite les dépôts sur la ligne d'eau et dans les skimmers grâce à son pouvoir anti-redéposition.

 **100%**
DES POSSEURS DE PISCINE
équipée d'un système de filtration

 **UNIVERSEL**
S'UTILISE AVEC TOUS
LES SYSTÈMES DE FILTRATION

 **COMPATIBLE**
AVEC TOUS LES AUTRES
TRAITEMENTS

Retrouvez plus d'informations sur
www.bayrol.fr

BAYROL France SAS
RCS de Lyon 306 970 428

 **BAYROL**
your pool & spa water expert

LES MOTS DU TRAITEMENT DE L'EAU D'UNE PISCINE

Diatomée (DE)

Poudre blanche très fine, poreuse et absorbante, composée à partir d'éléments fossilisés marins microscopiques. Ce média filtrant assure une finesse de filtration de 1 à 3 microns. L'emploi d'un floculant-coagulant entraînerait un colmatage des diatomées nécessitant un nettoyage complet des éléments filtrants. Éviter également l'utilisation de produits à effet floculant (algicide à base d'ammonium quaternaire, PHMB, cuivre...).

DPD (analyse)

Abréviation de Diéthylpara Phénylène Diamine. Ces réactifs permettent de connaître le dosage du chlore libre, chlore total et du brome présents dans l'eau d'une piscine :

- DPD n° 1 : chlore libre
- DPD n° 2 : monochloramine
- DPD n° 3 : di et trichloramine
- DPD n° 4 : chlore total (libre + chloramines)

Pour les piscines collectives, seul ce procédé d'analyse est accepté. Pour le brome : DPD n° 1 ainsi que DPD n° 4 (brome total) sachant que les bromamines sont également désinfectantes.

Dureté de l'eau

C'est par l'analyse du TH (Titre Hydrotimétrique) que l'on connaît la dureté de l'eau, c'est-à-dire la teneur globale des ions calcium et magnésium. La connaissance de ce TH est un des 3 éléments (TH, TAC, pH) entrant dans la « Balance de Taylor » qui définit l'équilibre d'une eau de piscine. L'emploi d'un séquestrant (produit anticalcaire) est conseillé dès que le TH présente un taux de 25 degrés français (°f).

E

Eau douce

Eau dont le TH est inférieur à 10°f.

Eau dure

Eau dont de TH est supérieur à 50°f.

Electrolyse du sel

L'électrolyse du sel (chlorure de sodium) versée dans l'eau produit du chlore identique à l'eau de Javel (hypochlorite de sodium). Selon l'appareil utilisé il faut verser 2,5 à 5 g par litre d'eau.

En présence d'une eau calcaire, pour éviter un entartrage de la cellule et donc un blocage de la production

de chlore, il existe des appareils avec « inversion de polarité » qui assurent un démarrage automatique.

En cours de saison, vérifier la teneur nécessaire au fonctionnement de l'électrolyseur, concentration qui peut être réduite par le lavage du filtre, l'évacuation éventuelle de l'eau à l'égout...

Electrophysique cuivre/argent

Ce concept produit des ions cuivre et argent qui permettent à la fois la floculation des matières colloïdales présentes dans l'eau en suspension, la lutte contre les algues et la désinfection.

Entartrage

Dépôt adhérent (parfois poreux qui fixe déchets et germes pathogènes) constitué de sels (carbonates, sulfate, silicate de calcium...) issus des eaux dures.

Equilibre de l'eau

Relation entre le pH, l'alcalinité (TAC), la dureté (TH) la minéralisation et la température.

Nécessaire au bon entretien de l'eau, des parois et fond du bassin, des équipements de filtration et de traitement automatique, du système de chauffage.

F

Fer et manganèse

Les nappes d'eau souterraines peuvent en contenir.

Attention donc aux eaux de forage, aux eaux d'irrigation agricole.

Ces sels minéraux troublent l'eau, tachent les revêtements (silico marbreux, liner, polyester stratifié...).

La coloration transparente de l'eau (jaunâtre, verdâtre à rouille selon les revêtements) disparaît normalement lors d'un traitement oxydant.

Avec une eau verte de plus en plus trouble, il s'agit alors d'un développement d'algues.

Floc

Formation sur le filtre à sable d'un agglomérat de particules gélatineuses dû à l'action d'un floculant utilisé pour renforcer la finesse de filtration.

Floculation-coagulation

Les fines particules colloïdales en suspension dans l'eau se repoussent mutuellement (phénomène électrostatique) et ne peuvent donc s'agglomérer.

Avec l'application d'un produit coagulant, on assure leur rassemblement (phase coagulation) puis leur précipitation (phase floculation) si le pH se situe entre 7,0 et 7,4.

Cette action floculante renforce la finesse de filtration d'un filtre à sable (= 10 microns au lieu d'environ 40 microns). Elle permet aussi (par un traitement de surface du plan d'eau) de provoquer un précipité au fond du bassin que l'on récupère au balai aspirateur manuel.

G

Germes pathogènes

Dans l'eau, tous les germes présents ne sont pas à l'origine de maladies microbiennes ou virales.

Pour détruire ces germes pathogènes l'eau doit non seulement être désinfectée mais aussi désinfectante. La persistance de cette présence désinfectante est la clé d'une eau saine.

H

Halogène

Oxydant puissant qui comprend : chlore, brome, iode, fluor.

H²O²

Voir peroxyde de l'hydrogène (oxygène actif)

Hypochlorite de calcium

Composé de chlore et de calcium, sous forme de granulés, sticks...

Non stabilisé, il convient aux eaux faibles en ions calcium et magnésium. Souvent conseillé également en alternance avec un chlore organique stabilisé (gale, pastille, granulé) pour éviter un excès de stabilisant chlore (+ de 75mg/l).

Hypochlorite de sodium

Connu sous le nom d'eau de Javel, il entraîne une augmentation du pH de l'eau par libération de sa soude. Instable à la lumière, son action désinfectante est très fugace et sa conservation en emballage de courte durée. L'apport dans l'eau d'un stabilisant chlore améliore sa durée désinfectante. L'électrolyse du sel produit également cette molécule chimique.

M

Media filtrant

Voir diatomée, sable, verre, zéolithe.

Mono persulfate de potassium

Voir peroxy monosulfate de potassium.

N

Neutralisation chlore et brome

Le thiosulfate de soude (dit « neutralisateur ») permet de réduire partiellement ou totalement chlore ou brome présent dans l'eau. Opération indispensable avant d'employer le désinfectant PHMB (biguanide). Il existe aussi un équipement « déchlorinateur » qui permet d'utiliser l'eau de la piscine (lavage, vidange) pour arroser le jardin.

O

Orthotolidine

Réactif liquide pour mesurer le chlore total. Utilisé en piscine familiale quand le traitement de l'eau ne présente pas de problèmes particuliers.

Oxygène actif

Utilisé soit en complément du désinfectant PHMB, soit en saison lorsque l'eau est en excès de stabilisant chlore (ce dernier étant sans influence sur l'oxygène actif), soit pour reprendre une eau envahie d'algues.

Voir peroxyde d'hydrogène et peroxy monosulfate de potassium.

Ozone (O₃)

Composé de 3 atomes d'oxygène (O₃) il présente un pouvoir oxydant et désinfectant très puissant. Mais son absence de rémanence oblige à adjoindre un complément de traitement après l'appareil de production.

P

Peroxyde d'hydrogène (H₂O₂)

Liquide à 35% il assure 130 litres d'oxygène actif par litre. Oxydant puissant vis-à-vis des déchets organiques dans l'eau (algues, impuretés diverses) complète le traitement au PHMB. Compatible avec chlore et brome, très utilisé pour détruire les algues présentes et clarifier une eau polluée. Convient aussi dans les revêtements polyester armé, sur les taches marbrées dues à des microorganismes qui, par un phénomène d'osmose, ont pénétré dans la masse du polyester.

Peroxy monosulfate de potassium (ou hydrogénopersulfate de potassium)

Sous forme de poudre, granulés, pastilles, galets. Contrairement au peroxyde d'hydrogène, il ne détruit pas le chlore ni le brome. Il sert de réactivateur au brome. Convient aux actions choc, associé à un algicide concentré de type polymère.

pH

Ou Potentiel Hydrogène, définit l'acidité ou l'alcalinité de l'eau (basicité).

L'eau est acide en dessous de pH 7,0, l'eau est basique au-dessus de pH 7.

Le pH idéal est généralement : 7,2 – 7,4.

.../...



Le sur-mesure du professionnel piscinier



Valorisation de votre identité

Une gamme de produits avec le nom de votre société, vos coordonnées, votre logo.

Un ensemble de services

Habillage du magasin
Outils **personnalisés** de conseils pour vos clients
Accompagnement technique et commercial

...



Votre conseiller
commercial
à votre écoute



Guide du traitement de l'eau
PERSONNALISABLE



Logiciel OCEDICIEL, des ordonnances
de traitement pour faciliter le conseil
aux clients.



Ocedis MelFrance
info@ocedis.com
www.ocedis.com
04 74 08 50 50

LE PLAISIR & LA MAÎTRISE DE L'EAU

LES MOTS DU TRAITEMENT DE L'EAU D'UNE PISCINE

Il permet :

- Efficacité du désinfectant,
- Clarté de l'eau,
- Confort du baigneur (la glande lacrymale des yeux a un pH 7,3 - 7,4), absence d'irritation des yeux, de la peau, des muqueuses,
- Equilibre de l'eau (balance de Taylor),
- Efficacité d'un floculant,
- Bon vieillissement des revêtements.

PHMB (biguanide)

Le Poly Hexa Méthylène est un bactéricide (et algicide sur certaines algues). Il s'utilise conjointement avec un oxygène actif (peroxyde d'hydrogène). Faible nocivité pour l'homme et l'environnement, insensible aux ultraviolets, confort pour les baigneurs (pas d'odeur, pas d'irritation), peu sensible aux variations du pH. Présente aussi une action floculante. Cette molécule chimique est incompatible avec le chlore, le brome, le cuivre.

Pouvoir tampon

Ce pouvoir (effet tampon) est lié à la présence de bicarbonates dans l'eau, présence liée à celle du gaz carbonique soluble.

R

Redox

Appelé « pouvoir oxydo-réduction (pH) il définit la perte d'oxygène d'une eau. L'oxydation et la réduction sont des réactions chimiques basées sur un échange d'électrons. Son analyse est souvent incluse dans certains systèmes de régulations automatiques de traitement de l'eau.

Rouge de phénol

Réactif coloré (liquide ou pastille) pour mesurer le pH de l'eau.

S

Sable

Media filtrant constitué de plusieurs granulométries :

- 0,4 à 1,2/1,5 µm = couche filtrante,
- 0,8 à 2 µm = couche intermédiaire,
- 2 à 4/5 µm = couche support.

La finesse de filtration est de 30 à 40 microns devenant environ 10 microns grâce à l'utilisation d'un floculant-coagulant.

Stabilisateur calcaire

Ce séquestrant chimique est destiné à réduire (voire supprimer selon la température de l'eau) les précipités de calcaire dans le bassin.

Sensible à la lumière, il se dégrade lentement nécessitant un renouvellement en milieu de saison.

A l'hivernage, une nouvelle application ou l'emploi d'un produit d'hivernage (renfermant un séquestrant) est conseillé.

Stabilisant chlore

Appliqué seul ou présent dans les chlores organiques, cet acide cyanurique assure la stabilité du chlore dans l'eau vis-à-vis de l'action destructrice des rayons ultraviolets du soleil qui, sinon, pourraient engendrer une consommation de chlore de l'ordre de 2 à 3 fois/jour.

Ce n'est pas un désinfectant et il se combine avec le chlore pour produire des composés chlorés actifs.

Il y a protection du chlore à partir de la présence dans l'eau d'une teneur en stabilisant de 25 mg/l.

Ainsi, après 3 heures d'exposition au soleil il reste environ 70% de chlore disponible alors que sinon il subsisterait moins de 5%.

En cas d'utilisation d'un chlore sans stabilisant (eau de Javel, hypochlorite de calcium) mettre en début de saison 30g par m³ (3kg pour 100 m³).

Lors de l'utilisation de chlore organique avec stabilisant il ne faut surtout pas enrichir l'eau avec un stabilisant chlore. L'apport régulier de ce chlore enrichira l'eau de cet acide cyanurique.

L'acide cyanurique ne se dégradant pas dans l'eau, le renouvellement annuel de 30 à 50 % de cette eau (lavage filtre, hivernage...) maintiendra normalement la valeur de ce produit qui ne doit pas dépasser 75 mg/l.

Sulfate de cuivre

Il est algicide et floculant. A l'exception de traitements spécifiques qui permettent de diffuser d'une manière maîtrisée des traces de cuivre, il faut éviter l'usage de ce produit destiné aux traitements des vignes.

En effet, le cuivre ne se dégrade pas dans l'eau et en excès il entraîne pour l'homme des allergies, coliques, cheveux colorés... et pour la piscine : eau teintée, taches indélébiles...

En piscine la limite à ne pas dépasser en cuivre est de 0,2mg/l.

T

TAC

Le Titre Alcalimétrique Complet concerne la teneur en bicarbonates de l'eau (le pouvoir tampon).

Il se situe entre 10 et 30°f environ, 20°f étant idéal. Mais l'état du pH et du TH fixeront plus précisément sa teneur.

TH

Titre Hydrotimétrique Voir « Dureté ».

U

Ultraviolets

Les rayonnements électromagnétiques sont assurés par des lampes spéciales qui produisent des UV de type « C ». Lorsque l'eau passe dans le réacteur, l'ensemble des micro-organismes vivants sont détruits. Les caractéristiques physico-chimiques de l'eau (pH, alcalinité, dureté) ne sont pas modifiées.

Pour assurer une eau désinfectante, il est nécessaire d'adjoindre à ce concept de traitement un produit rémanent dans l'eau (souvent un oxygène actif liquide) qui est injecté par une pompe doseuse.

V

Verre

Media filtrant à base de granulés de verre recyclé et poli, de 0,4 mm à 3 mm selon les fabricants, assure une finesse de filtration de l'ordre de 10 microns.

Chargé positivement et négativement, il n'y a pas de fixation de biofilm renforçant ainsi la qualité et les performances de cette filtration de même qu'un contre-lavage rapide (économie d'eau).

Z

Zéolithe

Minéral volcanique à fort pouvoir adsorbant utilisé totalement ou partiellement à la place de la silice filtrante (sable). Sa structure très poreuse assure une filtration fine (5 à 10 microns). Sa capacité d'échanges d'ions agirait sur les chloramines, l'ammoniaque (transpiration, urine) et le pH de l'eau.

**PREMIER CHAMPIONNAT
DE PÉTINE,**



PÉTANQUE SUR PISCINE.

**POUR DÉCOUVRIR UNE
VRAIE INNOVATION,**

**STAND
4G30**

**SALON PISCINE
GLOBAL EUROPE
À LYON DU 13 AU 16
NOVEMBRE 2018**

ROBOTS PISCINE : OÙ EN EST-ON ?

Performances et confort

Le robot nettoyeur figure sans conteste parmi les équipements de piscine qui ont intégré le plus de technologies brevetées, développées à grand pas ces 10 dernières années. En effet, le challenge est de taille pour un marché encore plein de promesses et motive les fabricants à proposer toujours plus d'innovations et d'ingéniosité : automatisation, maniabilité, facilité de déplacement, vitesse, puissance d'aspiration..., et désormais - connectivité oblige - contrôle facile à distance. Avec le second parc mondial de piscines, la France représente à elle seule un marché loin d'atteindre ses limites, des limites qui s'étirent encore davantage avec les perspectives de rénovation qui poussent les consommateurs à mieux s'équiper.

Trois catégories de robots sont proposées aux propriétaires de piscines privées : hydrauliques, à surpresseur, ou robots électriques. Ce sont ces derniers, majoritaires, qui seront l'objet de notre attention ici, méritant seuls d'ailleurs cette appellation de « robots », car autonomes et ne dépendant pas de la filtration du bassin.

En 2017, on estimait à 125 000* le nombre de robots électriques vendus en France, soit environ 50 000 unités de plus qu'en 2012 !

Qui dit « robot » dit « technologies ». Faisons un rapide tour d'horizon des procédés intégrés à ces nouveaux assistants du nettoyage.

* Chiffre fabricants

DES BIJOUX DE TECHNOLOGIE

■ Motricité et calcul de trajectoire

Aujourd'hui, beaucoup de robots électriques intègrent des technologies permettant un calcul optimisé de la trajectoire du bassin à parcourir, afin de passer « vraiment partout ».

Le système de déplacement PowerStream (flux d'eau multidirectionnel), des séries E et S des Dolphin chez Maytronics, offre une navigation optimisée et une adhérence parfaite aux parois, pour un parcours plus rapide et facile. Leur balayage Clever-Clean scanne intelligemment le bassin avec son gyroscope intégré (compas électronique permettant de conserver la trajectoire malgré les obstacles), avant de se lancer à l'assaut du nettoyage ainsi optimisé. Les modèles Dolphin M400 et M500 possèdent d'ailleurs 2 moteurs, un dédié à la traction et l'autre pour l'aspiration.

Le H7-Duo App d'AstralPool est équipé des systèmes Gyro Navigation et AquaSmart® Inside, permettant au robot d'optimiser lui aussi son trajet dans la piscine selon sa forme et ses spécifications (escaliers, angles, piscine de forme libre...), contournant les obstacles sur son passage.

Pour le TigerShark d'Hayward, c'est le microprocesseur à logique de contrôle ASCL qui calcule les déplacements selon la configuration du bassin.

Chez Pentair, avec le BlueStorm, c'est le système breveté Multi-JetNav qui permet le quadrillage intelligent du bassin, grâce à des flux d'eau multidirectionnels, alors que le système Sense'n Go, via un infrarouge, permet de détecter les obstacles.

Une fois les calculs effectués, la motricité entre en jeu. On a vu que l'adhérence aux parois constituait un atout remarquable pour la fluidité du déplacement dans l'eau. Les 4 roues motrices vont dans ce sens en procurant au robot, outre une adhérence sur n'importe quel revêtement, une grande agilité à se déplacer en franchissant facilement les obstacles.

Cette avancée, initiée par Zodiac sur les robots piscine (avec le Vortex 3 4WD il y a quelques années), est intégrée à sa gamme de robots tout terrain Vortex 4WD.

Tout comme pour la gamme R-Series d'AstralPool, qui offre une mobilité en marche avant et arrière sur tous les revêtements. Le H7-Duo App d'AstralPool dispose lui d'un système de transmission intégré qui combine deux moteurs de traction et un moteur d'aspiration, dans un seul bloc. Grâce à ce système innovant qui fonctionne avec un engrenage, chaque mouvement réalisé est fiable et efficace.



Avec l'appli AQUABOT RC, le H7-Duo App d'ASTRALPOOL se pilote facilement depuis n'importe où : commande du robot, réglage de l'heure de démarrage, programmation des différents cycles.



Guidage intelligent avec le microprocesseur à logique de contrôle ASCL, pour le TigerShark d'HAYWARD. La version Quick Clean permet un nettoyage en 90 minutes.



Les robots R-SERIES d'ASTRALPOOL intègrent système électronique Aquasmart® Inside et Gyro Navigation, pour un déplacement et un nettoyage optimisés. Fluidité de mouvement grâce à 4 roues motrices.



La fameuse aspiration cyclonique brevetée du **Vortex de ZODIAC**, intégrée au modèle Vortex 4WD, permet un nettoyage super puissant, grâce à une aspiration constante. La bouche d'aspiration est réglable en hauteur.

■ Le brossage avant l'aspiration

L'essentiel du nettoyage doit se concentrer sur le fond du bassin, le plus sale.

Si auparavant, le robot nettoyeur se contentait d'aspirer les saletés, le nec plus ultra en matière de nettoyage automatique est désormais qu'il effectue un brossage pour décoller les impuretés et algues du revêtement avant de les aspirer. On peut alors parler de nettoyage complet. Un progrès sur lequel les fabricants portent bien évidemment aussi leurs recherches.

Par exemple, sur le M400 et le M500 de Maytronics, la brosse active tourne 2 fois plus vite que la vitesse de déplacement du robot, aidant à éliminer algues et bactéries facilement.

Les brosses en PVA du H-Duo d'AstralPool sont conçues elles pour s'adapter à toutes les surfaces.

Le RV 5480 iQ de Zodiac va encore plus loin, équipé de brosses contact +, avec témoin d'usure. Hayward propose des brosses en version mousse ou picots, pour s'adapter au mieux à toutes les surfaces, sur son TigerShark.

Pas de brosses sur le BlueStorm de Pentair, compatible avec tous les revêtements (piscines enterrées et hors-sol), qui mise sur la simplicité, limitant les sources de pannes et de consommables, sans négliger l'efficacité, puisqu'il nettoie le fond du bassin sans interruptions, jusqu'à 10 m x 5 m.



Programmation intuitive du **Dolphin S300** (et S300 i) de **MAYTRONICS** en une simple pression : programmation, durée du cycle, plage hebdomadaire...
Navigation optimisée PowerStream et adhérence permanente aux parois. Il se pilote sur l'appli MyDolphin™ (S300 i).

ABORAL

VIVEZ PISCINE !

LEADER DE LA FABRICATION
DE COQUE POLYESTER PREMIUM

Faites le grand saut !

Devenez distributeur
d'une marque
reconnue



FABRICATION
FRANÇAISE

QUALITÉ & MAÎTRISE
DEPUIS PLUS DE 30 ANS

POUR DEVENIR DISTRIBUTEUR
05 56 68 87 70 devenirdistributeur.aboral.fr

ROBOTS PISCINE : OÙ EN EST-ON ?

Performances et confort

■ L'aspiration, clé d'un bon nettoyage

A priori, une bonne aspiration est la première des qualités requises par un robot nettoyeur. Les consommateurs veulent de la performance, ils y ont mis le prix !

L'aspiration cyclonique brevetée par Zodiac a permis de faire un bond en avant dans les performances de nettoyage des piscines. Une puissance constante, empêchant le colmatage du filtre, des débris en suspension dans le fameux « vortex » associé à une bouche d'aspiration extra large, offrent une performance de nettoyage impressionnante.

La bouche d'aspiration est aussi parfois réglable en hauteur, afin de s'adapter à tous les débris, comme pour les robots de la R-Series d'AstralPool.

■ La finesse de filtration

Selon le type de filtre, la finesse de filtration sera variable et convient ou non aux besoins du bassin, selon la flore environnante, la pollution, etc. Filtre à sac, à cartouche, ou à panneau filtrant, il faut que celui-ci soit facile d'accès, la plupart du temps par le haut du robot et sans contact avec la saleté, et qu'il soit idéalement nettoyable, sous un simple jet d'eau, à l'heure où l'on bannit le « jetable ». L'idéal est d'avoir le choix entre filtration fine ou ultra fine, comme le propose la filtration multicouche des robots Dolphin de la série S de Maytronics. Les plus gros débris y sont filtrés dans le premier panier filtrant, puis plus finement dans le second. La série M permet d'opter pour une filtration fine ou ultra fine (2 cartouches livrées fine et ultra fine), selon les besoins réels.

Zodiac propose également d'office une filtration fine de 100µ sur tous ses robots, pour capturer tout type de débris. Le H-Duo d'AstralPool est livré quant à lui avec un filtre 3D aux propriétés de filtration décuplées.

Le BlueStorm de Pentair est livré avec deux types de filtre, une filtration fine avec un sac durable, lavable en machine, et une filtration ultra-fine avec un sac microfibré à changer chaque saison (prix du sac très faible).

Avec une filtration performante intégrée au robot, le circuit de filtration de la piscine se trouve également soulagé.

■ Des programmes à la carte

Les robots proposent des cycles courts, moyens, ou longs, ajustables, programmables, (RV 5480 iQ de Zodiac avec cycles multiples pouvant aller de 30 mn à 3h30), ligne d'eau, parois et/ou fond, ... le nettoyage du bassin est affaire de goût et de temps avant tout. Proposer des cycles multiples et rapides est devenu incontournable.

Le SharkVac XL Pilot d'Hayward permet de sélectionner facilement un nettoyage « fond » seul en 2 heures ou « fond et parois » en 3h. Il offre 3 configurations de réglages pour s'adapter partout et possède même une fonction de détection « hors d'eau », ainsi qu'une fonction dédiée aux piscines avec plage de type californienne. Chez le même fabricant, le modèle TigerShark en version Quick Clean, offre un nettoyage d'une piscine jusqu'à 12 x 6 m, en moins d'1h30 si besoin !

Le E30 de Maytronics propose un programme court, adapté aux petites piscines, pour nettoyer le fond, les parois et la ligne d'eau en 2 heures.

Pentair a pourvu son BlueStorm d'un mode d'assistant de filtration, opérationnel pendant 4 heures et changeant de position tous les quarts d'heure. Il assure une filtration et une circulation de l'eau dans le bassin particulièrement appréciable lorsque la piscine est en hivernage.

■ Le Pilotage à distance, la cerise sur le gâteau !

Bien sûr, si l'utilisateur attend avant tout des performances dans le nettoyage de sa piscine, il n'en espère pas moins le confort dans son utilisation. Les attentes des consommateurs – les fabricants répondent bien à cette attente – sont que cette tâche soit la moins fastidieuse possible !

C'est pourquoi, à l'heure où la connectivité se répand comme une trainée de poudre dans divers domaines, à l'heure où l'on peut contrôler de plus en plus d'équipements d'un simple glissement de doigt sur tablettes et smartphones, le robot de piscine ne fait pas exception.

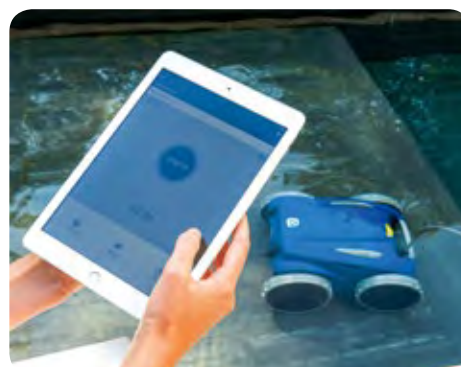
Non seulement le poids des robots a été allégé, mais l'appareil de nettoyage peut désormais être piloté depuis une application mobile. Après tout, c'est ce que lui demande le consommateur final : qu'il fasse TOUT le travail à sa place !



Balayage Clever-Clean, scan intelligent avec son gyroscope intégré et optimisation du cycle de nettoyage. Double niveau de filtration : ultra fin ou fin et brosse active, programmation intuitive, contrôle sur appli MyDolphin™, télécommande (M500).



Le BlueStorm de PENTAIR opère des déplacements multidirectionnels grâce à ses jets hydrauliques orientables (Multi-JetNav) et la détection d'obstacles. Il est conçu pour engendrer le moins de frais d'entretien possible.



Aspiration cyclonique, 4 roues motrices, Lift System breveté, protection électronique des moteurs, et pilotage à distance sur smartphone ou tablette, sont les principaux atouts du RV 5480 iQ de ZODIAC.

Le RV 5480 iQ de Zodiac (Trophée de la Piscine et du Spa de la FPP 2017) permet à l'utilisateur, depuis une appli mobile, de lancer ou d'arrêter le cycle de nettoyage, vérifier le mode sélectionné, augmenter et réduire de 30 mn le cycle enclenché, contrôler l'état d'encrassement du filtre, lancer le processus de remontée du robot Lift System, et faire circuler le robot comme bon lui semble dans le bassin, avec un joystick. Connecté au réseau Wi-Fi domestique, il peut être aussi piloté depuis l'appli iAqualink sur un appareil mobile. Sa puce Wi-Fi, intégrée au boîtier de commande du robot, permet aussi en mode « télécommande intégrée » de diriger le robot directement sur l'appli pour un nettoyage de précision.

Avec les Dolphin, tout est contrôlable avec l'appli MyDolphin (M500 et S300). En une seule pression, sur le S300 et S300i, la programmation du robot est simple et offre une grande souplesse : choix du type de cycle, de sa durée, choix fond/paroi/ligne d'eau, plage de nettoyage hebdomadaire, départ différé, par exemple en cas de forte affluence si l'on veut programmer un nettoyage différé d'une heure le temps que les impuretés se soient redéposées au fond, ou encore pour une navigation manuelle de précision façon « joystick »...

Avec le H7-Duo App, le smartphone devient aussi une véritable télécommande (toujours à portée de main...) pour commander le nettoyage, régler un départ différé, programmer les cycles, et consulter des informations sur l'état du robot. Car la connectivité c'est aussi le début d'une nouvelle étape dans l'aide au diagnostic des pannes.

■ Des petits plus bien utiles

D'autres innovations viennent encore apporter leur petit « plus », affaire de goût et d'utilisation. Des fonctionnalités bien utiles tout de même !

La fonction brevetée Lift System, exclusive à Zodiac, a été imaginée pour soulager l'utilisateur dans la sortie d'eau du robot, il faut bien le dire, partie la moins agréable du nettoyage. Du bout des doigts, sur son appli, l'utilisateur choisit sur quelle paroi le robot va opérer sa remontée, allant se plaquer sur le mur du bassin choisi pour remonter seul en ligne d'eau. Ne reste plus qu'à le sortir de l'eau. Et là-aussi, la tâche a été facilitée par cette avancée technologique, puisqu'en sortie d'eau, un puissant jet s'active à l'arrière du robot, rendant l'appareil plus léger et nécessitant 20 % d'effort en moins pour sa sortie !

Parlons d'effort justement, et du poids de ces appareils plus précisément. Les fabricants proposent des robots de plus en plus légers pour des appareils qui seront manipulés dans certains cas par les femmes ou des seniors, à partir de 5,5 kg chez Zodiac avec le RT3200 ; 6,5 kg, pour le BlueStorm de Pentair et le S50, de Maytronics. Ce dernier, a fait évoluer au fil des années le système d'évacuation d'eau de ses robots, pour une vidange rapide de l'appareil, en à peine 2-3 secondes, et une sortie d'eau facile.

Autre invention pratique, le système Swivel (« pivot » en anglais), désormais devenu un standard sur la plupart des robots nouvelle génération. Il permet au câble, souvent assez long, de ne pas se tordre ni s'emmêler, ce qui n'est pas superflu pour un câble de 18 à 25 mètres en moyenne.

Pour tous les fabricants, un accès facile à la cassette ou au panneau filtrant, par le haut du robot, devient une constante, pour un entretien simple et rapide.

Le BlueStorm de Pentair offre aussi la possibilité d'un nettoyage nocturne, une fois la piscine désertée, avec



Estimez-vous
que les
VRAIS PROS
n'ont pas besoin
d'internet pour
vendre ?



#progression
#crosscanal
#HydroSud
#SiOnEnParlait



Hydro Sud Direct

Tél. +33 5 56 34 84 74

groupement@hydrosud-direct.com

www.hydrosud-direct.com

ROBOTS PISCINE : OÙ EN EST-ON ?

Performances et confort

son faisceau lumineux et bleuté Night Cruise qui illumine discrètement le bassin. Il permet aussi à l'utilisateur de suivre la trajectoire du robot, même l'hiver, puisqu'il fonctionne dans une eau à partir de 1°C.

■ Le SAV : un point fort

Pour l'ensemble des fabricants, le constat est clair : les propriétaires de robots piscine veulent compter sur un suivi, notamment en termes de pièces détachées. Pour cet achat qui demeure assez coûteux, le client veut pouvoir conserver son appareil au moins quelques années. C'est pourquoi ils se tournent plus volontiers vers le haut de gamme dans ce domaine. La qualité du produit se juge aussi, dans une certaine mesure, à la qualité de son SAV.

La plupart du temps les fabricants conçoivent leurs robots en pensant à un SAV simplifié, évitant le renvoi du robot à son usine. Le nombre de pièces détachées dans le robot est volontairement allégé en ce sens. Outre des notices bien fournies et un guide de dépannage, le plus souvent en ligne dorénavant, le rôle du piscinier a évolué dans cette étape. Aujourd'hui, il peut le plus souvent se charger de cette maintenance. D'autant plus qu'il aura été, comme c'est de plus en plus fréquent, formé par le fabricant au diagnostic et à l'aide à la résolution des pannes.

Chez Zodiac, les Services pro et conso sont au cœur des préoccupations et affichent des performances soignées, avec une hotline très réactive (attente moyenne annoncée de 11 secondes), 97 % de satisfaction des consommateurs ayant eu affaire au SAV, des techniciens experts basés en France, un outil de saisie des demandes SAV accessible en ligne aux professionnels 7/7 et 24/24.

En cas de besoin pour le consommateur, Maytronics a lancé depuis plusieurs années le SAV DOLPHIN Minute, qui semble exemplaire en la matière et promet un robot réparé en 48 h (hors délais de transport) et des pièces garanties 2 ans. L'utilisateur a le choix de se laisser guider en ligne pour faire un autodiagnostic, ou bien de transmettre directement sa demande par un formulaire en ligne. Les revendeurs labellisés ont reçu une formation au diagnostic de pannes et sont habilités à réparer la plupart des problèmes rencontrés sur les robots. Ils sont aussi encouragés à former un stock de pièces détachées, pour un remplacement immédiat. Le résultat : peu de renvoi d'appareils en usine.

Fluidra procède de la même façon avec un retour du produit enregistré sur le site web professionnel, puis un envoi au SAV de Perpignan. En 2017, le délai moyen de réparation y était de 48 à 72 h pour 80 % des robots. L'objectif de l'entreprise est de rendre l'utilisateur et le professionnel piscinier autonomes sur des réparations dites « basiques » et de réserver le retour en atelier pour des problématiques plus techniques, comme une intervention sur le moteur par exemple.

De son côté, bien que Pentair mise sur l'élimination des pièces d'usure pour son robot BlueStorm par exemple, diminuant ainsi les probabilités de pannes, sa Hotline gère les réparations en 72 heures ! Son unique moteur est vendu en pièce détachée à un prix très abordable.

Hayward : Les pisciniers Premium partenaires du programme Totally Hayward bénéficient d'un accès direct au Service Après-Vente Hayward via une ligne téléphonique prioritaire.

■ Quelles garanties ?

Hayward propose sur ses robots électriques une garantie standard de 2 ans, avec une rallonge d'un an si le produit est enregistré en ligne sur son site web. Dans le cadre du programme de fidélité Totally Hayward, l'acheteur peut

bénéficier d'une année de garantie supplémentaire si le robot est acheté chez l'un des pisciniers partenaires du programme. Pour un TigerShark QC ou un SharkVac XL Pilot, la garantie peut ainsi être portée jusqu'à 4 ans.

Zodiac garantit ses robots de 2 à 3 ans, selon les modèles, avec des extensions de garanties pouvant aller jusqu'à 5 ans sur la gamme de robots Vortex PRO.

Pentair offre une garantie de 2 ans pour le Bluestorm, mais qui, comme pour tous les produits de la gamme TradeGrade, ne peut être activée que par les membres du Partner Incentive Program, via l'application PIP Scanner, afin d'assurer que la vente soit réalisée par le biais du canal de distribution autorisé.

Chez Maytronics, la garantie fabricant est de 2 ou 3 ans selon le modèle, et peut même être portée à 5 ans pour la série M. Pour ce fabricant, on parle de « garantie toutes pièces », un argument de poids...

Quant à la garantie des robots AstralPool, elle est de 2 à 3 ans également, selon les modèles, 3 ans pour le H-DUO, sa ligne haut de gamme.

Conclusion : les évolutions pour demain

Les fabricants ont bien pris note que les consommateurs s'engagent de plus en plus volontiers dans l'achat d'une piscine, mais il faut que son entretien ne soit pas un casse-tête et reste dans le domaine du loisir, voire du plaisir. Le nettoyage est donc un facteur important dans la hausse des ventes de piscines. L'accès aux robots, qui s'est bien démocratisé, et leur facilité d'utilisation, ne peuvent qu'encourager cette tendance. Gardons en tête que 30 % des foyers équipés d'une piscine – pour ne parler que des bassins enterrés - ne disposent pas encore de nettoyeur, que ceux qui en possèdent un devront le changer un jour ou l'autre pour un plus performant ou parce que le leur est définitivement hors service, et que les propriétaires de piscines hors-sol sont très peu équipés en robot électrique... (de l'ordre de 2 % - chiffre fabricants).

D'un point de vue technologique, ces fabricants investissent tous beaucoup en R & D, en perpétuelle quête d'innovations, pour satisfaire une demande des consommateurs de plus en plus pointue.

Sur le plan marketing, même si tous ne misent pas autant sur des campagnes publicitaires auprès du grand public, les démarches de chacun ont eu des effets bénéfiques sur tout le secteur, ayant le mérite de mettre à la portée et à la connaissance des consommateurs un équipement méconnu et longtemps réservé à une élite.

Concernant la connectivité, Jean-Marie GEFFROY, Directeur Développement & Stratégie chez Fluidra France, constate : « Même si les cycles de nettoyage sont 3 fois plus rapides qu'il y a 10 ans, la couverture du nettoyage plus complète, l'accès au filtre simplifié..., l'entrée du robot de piscine dans le monde de la domotique reste encore timide et promet encore de belles perspectives d'innovations. »

On peut imaginer aussi dans un avenir plus ou moins lointain, un robot qui, une fois le travail terminé sans aucune intervention humaine, sortirait seul de l'eau pour aller gentiment se ranger sur la plage de la piscine... Là aussi, selon l'avis de Jean-Marie GEFFROY, des pistes sont à l'étude, ouvertes par les fabricants de tondeuses et d'aspirateurs...

Robot nettoyeur connecté RV 5480 iQ, maîtrisez la puissance.



UNE MAÎTRISE TOTALE DU NETTOYAGE, MÊME À DISTANCE

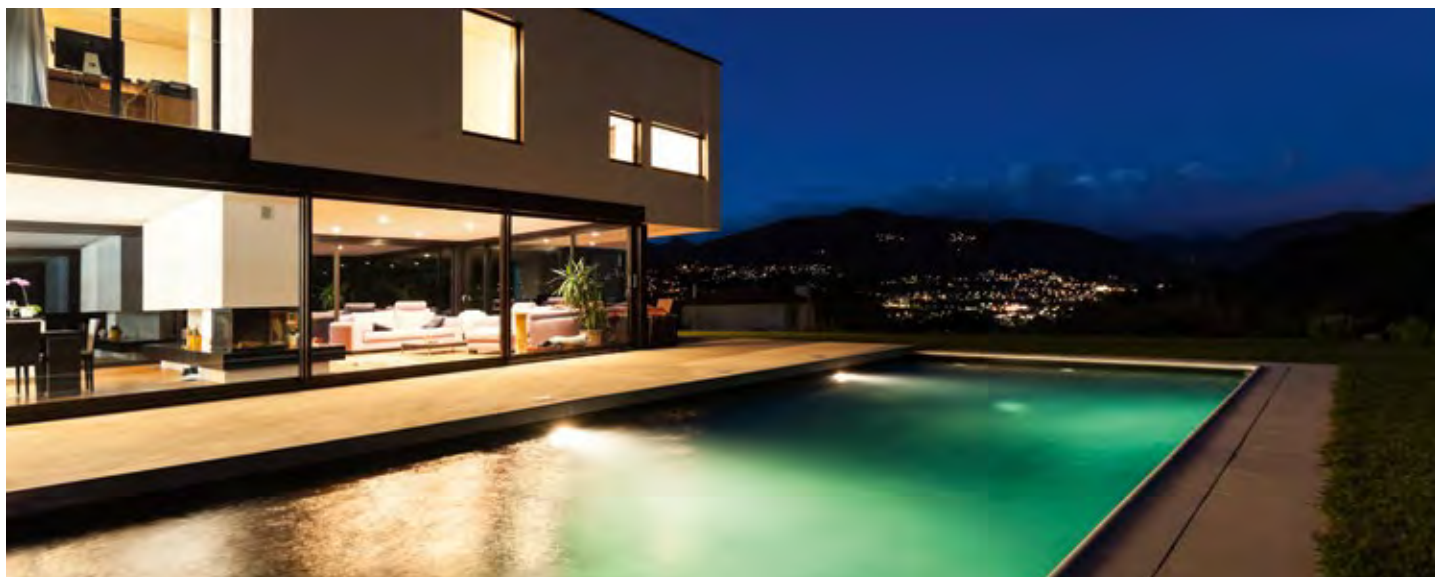


Véritable prouesse technologique, le nouveau robot nettoyeur électrique RV 5480 iQ est un concentré des meilleures innovations brevetées Zodiac®. Une **aspiration cyclonique surpuissante**, une motricité semblable à celle d'un **tout terrain**, un système exclusif qui le rend **plus léger à sortir de l'eau**.

Et pour rendre son utilisation encore plus agréable, Zodiac® a conçu un robot à la fois puissant et... intelligent. Connecté à un réseau Wi-Fi domestique, le nouveau robot RV 5480 iQ se pilote directement **depuis un smartphone** : le quotidien devient plus simple !

Retrouvez nos gammes de robots électriques sur www.zodiac.com

LES TENDANCES DE LA PISCINE DE DEMAIN



De l'avis de tous les professionnels du secteur de la piscine, fabricants, distributeurs, constructeurs, pisciniers, le marché de la piscine a beaucoup évolué cette dernière décennie.

Les contraintes économiques, environnementales, le développement d'internet, le commerce en ligne, sont autant de facteurs qui ont demandé aux professionnels de s'adapter.

Le consommateur a changé, plus informé, plus exigeant, plus pressé et plus regardant sur le prix face à la multiplication des offres low-coast et des services proposés par le développement des start-up. Désormais, il souhaite des produits simples, pratiques, confortables et économes. Longtemps, la piscine ne lui a pas paru de cet ordre là.

Il est également de plus en plus sensible à la question de la protection de l'environnement et des économies d'énergies.

Le secteur de la piscine ne pouvait donc faire autrement que de s'adapter à cette nouvelle donne. Une des conséquences est déjà la demande croissante de piscines plus petites mais beaucoup mieux équipées, mais deux tendances majeures vont désormais orienter l'évolution technologique et commerciale du marché de la piscine : la piscine de demain sera éco-responsable et intelligente.

Ce virage déjà amorcé, ne fera que s'intensifier et se développer à l'avenir. Un virage à ne pas manquer...

LA PISCINE ÉCO-RESPONSABLE

La **préservation de l'environnement est devenue l'un des défis majeurs** de notre temps, et orientera de plus en plus la fabrication, le développement et la commercialisation dans de nombreux secteurs. Celui de la piscine n'y fait pas exception.

Au niveau des réglementations ou normalisations, le secteur de la piscine a d'ailleurs déjà été touché par des normes européennes visant à limiter l'impact environnemental et énergétique (règlement Biocides sur les produits de traitement de l'eau, règlement REACH ou encore le règlement sur l'étiquetage énergétique des lampes électriques et luminaires).

Fort heureusement, les fabricants de l'industrie de la piscine n'ont pas attendu que la « pression » vienne de l'extérieur et ont multiplié les efforts pour concilier piscines et développement durable. L'impact des piscines sur l'environnement tend à diminuer : **en moins de 30 ans, les innovations technologiques ont permis une baisse de 45 % du volume d'eau, de 65 % de l'énergie utilisée pour la filtration et de 100 % de l'énergie utilisée pour le chauffage.**

Pour répondre à cet objectif, les innovations reposent essentiellement sur 3 principes : l'utilisation des énergies naturelles gratuites et illimitées comme l'énergie aérothermique et solaire, la diminution de la consommation des énergies coûteuses et limitées (électricité, eau) et la limitation des facteurs polluants.

Recensons les progrès technologiques en matière d'éco-responsabilité dans les différents éléments du fonctionnement d'une piscine pour comprendre ceux de demain.



Unibéo Piscines s'est engagé dans le développement durable notamment en développant une structure utilisant des matières plastiques recyclées.

■ Le chauffage

Les dernières années, des solutions plus économiques et écologiques se sont développées, essentiellement autour de deux types de chauffage : la pompe à chaleur et le chauffage solaire.

• La pompe à chaleur

La pompe à chaleur, déjà reconnue comme ayant le meilleur rapport qualité/prix, répond à un principe éco-responsable puisqu'il s'agit de prélever les calories de l'air pour les restituer à l'eau de la piscine. Ce système permet de réaliser d'importantes économies puisque l'énergie utilisée pour chauffer une piscine est à 80 % gratuite, les autres 20% se rapportant à la consommation électrique. **Les PAC restituent 5 fois plus d'énergie qu'elles n'en consomment.** Ce ratio entre l'énergie consommée et celle restituée est appelé coefficient de performance (COP) et est exprimé pour une température extérieure de + 15 °C. Ainsi, une PAC dont le COP avoisine la valeur de 5 est considérée comme très performante.



Climixel Pioneer Inverter - PROCOPI

La technologie Inverter reprise par de nombreux fabricants de pompes à chaleur pour la piscine a permis d'aller encore plus loin en terme d'économie d'énergie. Contrairement aux pompes à chaleur classiques qui fournissent la chaleur manquante à puissance constante et s'arrête une fois la température indiquée atteinte en fonctionnant par plusieurs cycles de « marche/arrêt », les PAC Inverter adaptent automatiquement la vitesse de rotation du compresseur en fonction de la température de l'eau et fournissent différents niveaux de performance selon les besoins, d'où une moindre consommation d'électricité.



PAC Indoor - POLYTROPIC

chauffage piscine
WARMPOOL

EASYPAC



Une gamme qui répond
à toutes les attentes.

- Meilleur rapport qualité/prix,
- Gamme de 5 machines silencieuses,
- Contrôleur LCD,
- Échangeur en Titane twisté,
- Simple à installer et à utiliser,
- Garantie 3 ans toutes pièces.

www.warmpool.fr
info@warmpac.fr

LES TENDANCES DE LA PISCINE DE DEMAIN

• Le chauffage solaire

Le chauffage solaire utilise également une énergie gratuite et illimitée, le soleil. Si l'installation des systèmes est plus onéreuse, le coût d'utilisation est quant à lui minime mais le temps de chauffage reste dépendant de l'ensoleillement.

Dans ce domaine, des progrès ont été faits et se développeront encore dans cette logique de développement durable.

Les capteurs solaires thermiques pour piscines se raccordent hydrauliquement sur le circuit des refoulements et la pompe de filtration s'emploie à faire

transiter l'eau en provenance du bassin à l'intérieur des panneaux.

Certains pisciniers préconisent une pose de panneaux solaires combinée avec une pompe à chaleur, qui prend le relais lorsque le soleil fait défaut.

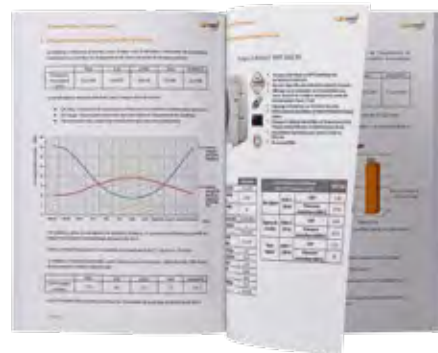
Pour un rendement optimal du chauffage solaire des piscines, il existe des coffrets de gestion de panneaux dont les fonctions diffèrent selon les fabricants et les modèles, mais dont le principe consiste à enclencher la pompe de filtration pour faire circuler l'eau de la piscine dans les panneaux solaires lorsque l'élévation en température n'est pas atteinte.

Inversement, lorsque l'eau est détectée comme étant trop chaude, le passage dans les panneaux solaires est coupé.

On peut désormais, grâce à l'énergie solaire, également dépasser le simple chauffage de la piscine avec des **systèmes utilisant des capteurs solaires hybrides qui fournissent à la fois l'énergie thermique et électrique**. En plus de chauffer l'eau du bassin, ils produisent parallèlement de l'électricité, au point de pouvoir rendre autonome le fonctionnement de la piscine (la pompe de filtration, les projecteurs immergés, la pompe à chaleur), selon la surface des panneaux installés.

■ La déshumidification

Les déshumidificateurs de nouvelle génération sont conçus pour une optimisation de leur consommation d'énergie. Des déshumidificateurs modulants permettent un fonctionnement à la demande et une adaptation de leur puissance en fonction des besoins, de sorte qu'ils ne travaillent jamais continuellement à pleine capacité. De plus, contrairement aux anciens qui rejetaient à l'extérieur l'air du local piscine et le renouvelaient par l'importation de l'air extérieur nécessitant ainsi de le chauffer pour atteindre la température souhaitée, aujourd'hui, les modèles sont de plus en plus performants et consistent à extraire l'air vicié en le renouvelant par un apport d'air neuf, tout en conciliant la chaleur de l'air rejeté avec la fraîcheur de l'air introduit pour une économie de plus de 30 % sur la consommation.



Procopi propose aux professionnels de dimensionner au plus juste la pompe à chaleur et le déshumidificateur grâce à un logiciel qui réalise les calculs nécessaires et permet de mettre à disposition du client final un document personnalisé « Etude de chauffage » ou « Etude de déshumidification »

■ Les couvertures de piscine

Les couvertures ou les bâches de piscines offrent aussi un gain énergétique. Du fait d'être isolante, elles limitent la perte d'énergie thermique. **Les bâches à bulles et les couvertures immergées sont les plus isolantes car au plus près de l'eau.** Utilisées de nuit, elles diminuent notablement la baisse de température de l'eau. Elles permettent donc une économie électrique, grâce à la baisse de chauffage occasionnée (80% d'économie). Des études montrent que le premier critère permettant une diminution de la consommation d'une

pompe à chaleur est l'équipement d'une couverture.

L'utilisation de **lames « chauffantes »** permet d'économiser 3 à 5°C sur une seule journée. Les économies en électricité tiennent aussi au fait qu'une couverture permet une moindre filtration, et que dans le cas des piscines intérieures, elle diminue considérablement le besoin de déshumidification. **Elle limite aussi l'évaporation et réduit ainsi la consommation d'eau.**

Enfin, **les lames protégeant des UV,**

responsables de la dégénérescence du chlore, entraînent aussi une diminution de l'utilisation des produits de traitement de l'eau.

En outre, des systèmes innovants ont vu le jour pour rendre les couvertures automatiques plus économes. Utiliser **le photovoltaïque**, pour alimenter des moteurs entraînant les axes d'enroulement de certains modèles de volets automatiques ou ceux équipant certains abris télescopiques, ou encore les moteurs à énergie hydraulique pour des couvertures hors-sol ou immergées.

■ La filtration

Plusieurs types d'équipements innovants ont permis de rendre la filtration plus respectueuse de l'environnement en accroissant ses performances et en réduisant à la fois la consommation d'eau et d'électricité.

Le développement des **filtres à cartouche** a permis de gagner en efficacité et de réduire considérablement

la consommation de l'eau grâce à la performance de filtration et à sa faible consommation en eau pour nettoyer le filtre en comparaisons aux filtres à sable et à diatomées et leurs rejets d'eau à l'égout quasi-hebdomadaires (cf. Spécial PROS n°18, p.14-15).

Des **médias filtrants** plus fins sont également venus se substituer au sable.



*Filtre à cartouche
Clean & Clear Plus™ -
PENTAIR*

Le verre recyclé, sous forme de petits grains polis issus du recyclage des bouteilles en verre, élimine la plupart des bactéries grâce à son effet autostérile. Sa finesse de filtration est de 15 microns et sa durée de vie 3 fois plus grande que celle du sable. Ses contre-lavages plus courts font diminuer les rejets d'eau à l'égout.

La zéolite, extraite d'un minéral d'origine volcanique, permet l'élimination dans l'eau filtrée des ammoniums responsables des chloramines inconfortables à la baignade et consommatrices de chlore. Sa finesse de filtration est de 5 microns. Elle nécessite deux fois moins de contre-lavages que le sable et réduit d'un tiers la consommation habituelle de chlore. Elle est aussi 100 % recyclable en fin de vie.

Les médias filtrants textiles, comme les balles de fibres textiles en polyéthylène, dernier-nés des médias de substitution au sable, ressemblant à de gros flocons, sont non toxiques, entièrement recyclables et offrent une excellente capacité de filtration, avec une finesse de 3 microns.



Les nouvelles balles Silverlooon™ en photo ci-contre sont chargées en nano-particules d'argent apportant au média des propriétés bactéricides limitant le développement des foyers microbiens.

Les préfiltres d'eau centrifuge permettent aussi de piéger une grande partie des saletés contenues dans l'eau en amont du filtre qui sera donc moins sollicité. La fréquence des contre-lavages s'en trouve réduite, d'où une moindre consommation d'eau pour les lavages et pour les mises à niveau du bassin.

Les pompes de filtration

Le temps de filtration dépend de la température de l'eau, il est important de l'adapter en fonction des conditions climatiques.



La gamme de pompes de filtration à vitesse variable FloPro™ ZODIAC

Les avancées technologiques ont permis le développement de pompes à vitesse réduite ou variable dont les moteurs sont commandés par un variateur de fréquence pour restituer la vitesse de rotation adéquate en fonction des besoins.

A mi-régime, une pompe à vitesse variable permettrait de réduire la consommation jusqu'à 80 % comparative-ment aux pompes classiques mono-vitesse.

Distributeur d'équipements
pour piscine et spa



VOTRE RÉFÉRENCE AU QUOTIDIEN

- ✓ Stock permanent.
- ✓ Étude technique dans l'heure.
- ✓ Produits sélectionnés pour les pros.



Commandez
dès à présent en ligne
sur www.aello-piscine.fr



60, rue de Luzais
38070 Saint-Quentin-Fallavier
info@aello-piscine.fr
Tél. 04 74 82 35 60 - Fax : 04 74 95 53 52

LES TENDANCES DE LA PISCINE DE DEMAIN

On distingue selon les modèles, celles à moteur bi ou tri-vitesses et celles dotées d'un moteur à régime variable avec une plage réglable oscillant entre 400 et 3 450 tours par minute.

Enfin, **l'optimisation du réseau hydraulique** permet aussi de réaliser des baisses de consommation en réduisant notamment les pertes de charge.

S'ajoutant à une filtration optimale qui diminue la consommation d'eau, plusieurs procédés permettent aussi d'éviter son gaspillage. La récupération des eaux de lavage de filtre et sa

réutilisation. Le déchlorinateur, appareil raccordé hydrauliquement sur le circuit égout, rend réutilisables les eaux de lavages ou de vidange des piscines chlorées, en les déchlorant, pour les réemployer à d'autres fins. Des citernes en PVC souple permettent aussi de stocker les eaux de lavages de filtre une fois déchlorées ou l'eau de piscine lors d'une vidange partielle ou complète. Elles protègent également l'eau contenue de la lumière et de l'air, et donc des risques d'évaporation, d'oxydation et de contaminations.



Déchlorinateur Ovy Green – OCEDIS

Le traitement de l'eau

Optimiser la qualité de filtration a un impact direct pour réduire l'apport en produits de traitement de l'eau, mais d'autres pratiques permettent également d'économiser la consommation des produits chimiques : associer le traitement au chlore avec un procédé complémentaire, un entretien régulier avec les robots nettoyeurs pour éviter

le dépôt des pollutions sur les parois ou le fond du bassin, équiper une piscine d'une régulation automatique de traitement pour obtenir un taux constant de produits... Le développement de procédés de traitement comme l'**électrolyseur de sel ou le traitement de l'eau par UV ou ozone** limitant considérablement l'utilisation de produits chimiques

s'inscrivent dans cette perspective de protection de l'environnement.

Enfin, des fabricants de produits chimiques proposent des innovations écologiques comme notamment **les tablettes de chlore avec sachets hydrosolubles**.

Pour compléter la liste des innovations ingénieuses et éco-responsables, citons encore **les douches solaires, les nages à contre-courant avec turbines** qui permettent une économie entre 20 et 50 % ou encore **les projecteurs immergés de piscines à LED**, non polluantes et entièrement recyclables, qui procurent également une considérable économie d'énergie, évaluée à environ 80 % par rapport aux lampes 300 W/12V PAR 56.

Ainsi, toutes ces innovations de ces dernières années visent à rendre la piscine plus éco-responsable, en alliant protection de l'environnement, amélioration des performances énergétiques et utilisation des énergies renouvelables. L'avenir tendra à la généralisation des bonnes pratiques et des avancées technologiques au service de la minimisation des pertes et maximisation des apports énergétiques, parmi lesquelles la domotique et la piscine « intelligente ».

LA PISCINE CONNECTÉE ET « INTELLIGENTE »

Les progrès technologiques dans le domaine de la connectivité et de la domotique ont également permis des innovations dans le secteur de la piscine, rendant l'utilisation de la piscine et son fonctionnement plus facile et confortable. La piscine de demain sera de plus en plus intelligente et automatisée.

Le marché de la piscine connectée est très porteur au point que le journal Les Echos consacrait un article à ce sujet le 27 juin 2017.

La connectivité permet à l'utilisateur de « maîtriser » sa piscine : réduire des consommations (énergie, produits, eau), assurer une qualité optimisée de l'eau et minimiser les contraintes d'entretien pour une piscine de plus en plus « autonome ».

Deux types de technologies se distinguent. **L'objet connecté**, lié à une commande à distance, où l'objet et sa commande communiquent ensemble, par Bluetooth ou, par un réseau wifi. Dans ce cas de figure, l'objet (une piscine, une pompe ou un outil d'analyse) échange des infos avec ce terminal à distance et une interaction peut être mise en place.

La seconde, plus récente, est ce qu'on appelle **l'IoT, pour « Internet Of Things » (Internet des Objets)**, où l'ensemble de ces données naviguent sur des serveurs à distance via des réseaux internet dédiés.

Enfin, la domotique, déjà répandue dans le secteur de l'habitat, est une technologie qui permet de contrôler, d'automatiser et de programmer un équipement via un écran et qui a également été intégré aux innovations dans le secteur de la piscine.



Généralement, les dispositifs domotiques pour la piscine s'articulent autour de quatre éléments : un capteur installé dans la piscine, un relais radio, un boîtier relais d'information et un périphérique de consultation (ordinateur, tablette ou smartphone) et peuvent relier plusieurs équipements entre eux.

En fonction du système installé, il consistera en une récolte et consultation d'informations qui nécessite ensuite l'intervention de l'utilisateur, ou une gestion à distance par l'envoi d'une commande ou encore une gestion autonome par la régulation automatique ordonnée par le système.

■ La récolte et consultation d'informations

Dans le domaine de la qualité et du traitement de l'eau, l'installation de capteurs et de sondes permettent l'analyse de données (telles que température de l'eau, taux de pH, le taux de produits...) qui seront ensuite communiquées via un support d'affichage.

Face au constat, que pour les propriétaires de piscine, l'entretien était perçu comme contraignant, plusieurs start-up ont conçu des objets flottants connectés pour les soulager en matière d'analyse de l'eau, d'interprétation des résultats et de conduites à tenir pour préserver une qualité d'eau. Ces appareils mesurent en continu

les paramètres importants de l'eau et transmettent les résultats en temps réel à l'utilisateur sur un ou plusieurs supports informatiques tels que Smartphone, tablette ou ordinateur.



Blue Connect - FLUIDRA

Dans le domaine de la sécurité il existe des systèmes de déclenchement automatique d'une alarme à l'approche d'un danger. On peut aussi via un objet connecté prévenir les risques de noyades des enfants portant un bracelet, relié au smartphone d'un adulte et pouvant déclencher une alerte.

■ La commande à distance

Les systèmes permettant de commander à distance un équipement se sont également largement développés ces dernières années. Ainsi, à partir d'un boîtier, ou via une application sur un smartphone, l'utilisateur peut désormais gérer à distance toutes les fonctions d'une piscine : le niveau d'eau, la température, le taux de pH, le taux de désinfectant, l'éclairage, la consommation d'électricité, la durée de filtration ou encore le pilotage de l'électrolyse. Selon les systèmes proposés, il peut commander un ou plusieurs de ces paramètres. Il peut aussi déclencher à distance une pompe à chaleur, un robot nettoyeur ou une couverture de piscine motorisée. L'utilisateur pilote donc à distance le fonctionnement de sa piscine.



La nouvelle application **APF Connect d'APF** permet de piloter la couverture automatique, la filtration et d'autres équipements depuis son smartphone.

Sofatec

FABRICANT DE COUVERTURES
AUTOMATIQUES DE PISCINES

ENROULEURS HORS SOL

Tous nos enrouleurs hors sol et immergés sont conformes à la norme NF P 90-308 par LNE, ainsi que la totalité de nos lames opaques et solaires.

Conforme
NF
P 90-308
à la norme

Marquise
possibilité énergie solaire, motorisé ou manuel

FABRIQUE EN FRANCE
MADE IN FRANCE

Marquise sur rail
possibilité énergie solaire, sur roulettes

NOUVEAUTÉ

ESTHÉTISME & SÉCURITÉ
AU SERVICE DU CONFORT

ZA La Petite Montagne - 72330 CÉRANS-FOULLETOURTE
Tél. : 02 43 80 04 61 - Fax : 02 43 80 04 59
e-mail : sofatec@orange.fr

www.sofatec.fr

LES TENDANCES DE LA PISCINE DE DEMAIN

■ L'automatisation

Les systèmes d'automatisation eux centralisent les informations, le contrôle à distance et le pilotage des fonctions essentielles du bassin telles que : filtration, traitement de l'eau, chauffage, l'éclairage. Ils permettent ainsi une régulation sans que l'utilisateur n'ait besoin d'intervenir. C'est bien sûr dans le domaine du traitement de l'eau et de la filtration que s'est d'abord développée l'automatisation (Bioclimatic de Klereo, Control Station d'Hayward).

Toutefois, de plus en plus de fabricants proposent des systèmes pour que plusieurs voire tous les équipements de la piscine soient autonomes à partir d'une programmation (Aqualink de Zodiac, Vigipool de CCEI, iMAGI de Magiline).

■ Des avantages nombreux

• Pour les propriétaires de piscine

L'intérêt de la piscine connectée est évidente pour le consommateur : éviter les analyses d'eau fastidieuses, recevoir des conseils pour adapter son traitement, piloter à distance la filtration pour une meilleure qualité de l'eau, le chauffage, l'éclairage de sa piscine... La réduction des nombreuses tâches rébarbatives pour profiter de sa piscine lui offre un confort et un gain de temps très appréciable.

En outre, la baisse de ses consommations d'énergie et de produits lui assurent d'importantes économies. En effet, le temps de fonctionnement de la pompe de filtration est réduit, les traitements chocs à répétition ou des dépenses inutiles de chauffage sont évités, le maintien de l'équilibre de l'eau réduit les consommations d'eau et de produits chimiques et les équipements et les revêtements du bassin sont davantage protégés pour une durée de vie plus longue.

• Pour les pisciniers

L'intérêt est aussi important pour le professionnel. La connectivité ou l'automatisation lui permet de proposer un **contrat d'entretien efficace**, lui offre un **outil de gestion des contrats d'entretiens**, une **maintenance facilitée par l'identification des anomalies et la programmation de ses interventions**, voire le **lancement des actions correctives à distance**.

Grâce à ces nouveaux outils, il peut ainsi gérer plus facilement un parc de piscines important et de manière plus rentable. La réduction des contraintes et des coûts d'utilisation d'une piscine sont aussi des **arguments commerciaux importants pour faciliter la vente**.

Enfin, ces innovations lui permettent d'assurer un **meilleur SAV et une fidélisation** de ses clients.



Aqualink de ZODIAC permet de maîtriser, programmer et commander toutes les fonctionnalités de la piscine en connectant tous les équipements dotés de la technologie iAquaLink™ à un boîtier à partir duquel tout le système est contrôlable : filtration, traitement de l'eau, chauffage, éclairage, robot.



Avec son concept **BioClimatic Pool**, Klereo prend en compte l'ensemble des facteurs bioclimatiques dans la régulation de la qualité de l'eau. Kompact+ gère les fonctions essentielles du traitement d'eau : pH, désinfectant, cycle de filtration ainsi que la filtration, le chauffage, l'éclairage, le robot et autres annexes. Désormais, le kit Domo permet le pilotage et l'automatisation de toutes les fonctions de la piscine.



La solution connectée iMAGI de MAGILINE assure le traitement automatique de l'eau (pH et chlore), la gestion autonome du robot et des temps de filtration, l'adaptation automatique de la température de l'eau, la surveillance du niveau d'eau et la gestion du remplissage et permet de piloter à distance des équipements comme la nage à contre-courant ou l'éclairage.

Le système de gestion de la piscine PoolCop de PCFR et les fonctionnalités de l'application serveur PoolCopilot permettent aux professionnels de gérer leur parc de piscines.



Si les progrès technologiques et les investissements en Recherche et Développement ont permis aux fabricants de rattraper le retard du secteur de la piscine pour proposer des produits innovants dans tous les domaines de la construction et des équipements de piscine pour la rendre éco-responsable et connectée, si le marché de ces innovations est très porteur car répondant à la demande du consommateur, le développement de la commercialisation, lui, dépendra à l'avenir beaucoup des pisciniers. Ils seront amenés à s'approprier ces nouvelles possibilités pour informer leurs clients de leur existence et les former aux bonnes pratiques, convaincre les consommateurs qu'acquérir une piscine ou de tels systèmes est désormais confortable, facile, beaucoup moins onéreux en termes de coût d'exploitation et tout cela dans le respect de l'environnement.

Les deux tendances de l'avenir de la piscine, l'éco-responsabilité et la connectivité, sont donc un atout incontestable pour le secteur à condition de savoir communiquer, en informant et formant vos clients.

40 ANNÉES D'EXPÉRIENCE ET DE SAVOIR FAIRE

Fabricant de piscines polyester, **MEDIESTER** a su au fil des années rester au contact du marché et suivre son évolution.

Les lignes contemporaines de ses bassins reflètent cet esprit d'ouverture et sa gamme de piscine à couverture immergée, son côté novateur.

FABRICATION FRANÇAISE  GARANTIE DÉCENNALE

- 30 modèles de piscines (fond plat, fond incliné, forme libre)
- Un design contemporain
- Une robustesse exemplaire (parois droites)

219 rue Henry Pottez, 66000 Perpignan

www.piscines-mediester.com - mediester66@mediester.com

04.68.35.04.27



NOUVELLE UNITÉ DE PRODUCTION



MODÈLE CAP HORN



MODÈLE COMORES

NOUVEAUTÉS 2018



ACAPULCO

DIMENSIONS
INTÉRIEUSES
10,00 x 4,00m
PROFONDEUR
1,50m



RHODES

DIMENSIONS
INTÉRIEUSES
8,30 x 4,00m
PROFONDEUR
1,50m



BORNEO

DIMENSIONS
INTÉRIEUSES
7,00 x 4,00m
PROFONDEUR
1,50m

Dédiée aux entreprises et aux fabricants, cette Tribune permet de leur donner « libre parole », sans restrictions, ni concessions.

Une occasion unique de laisser libre cours aux réflexions, opinions ou, pourquoi pas, aux « coups de gueules » éventuels... leurs auteurs en portant bien évidemment seuls la responsabilité !

N'hésitez pas à venir alimenter cette rubrique sur les points les plus sensibles du moment, qu'il s'agisse d'innovations produits, de potentiels marchés ou, plus largement, du monde de la piscine.

Ne renoncez pas non plus à vos droits de réponse. La Tribune est ouverte. Profitez-en !

Galets de chlore : La parole est à Lonza !

Pour ce Numéro, c'est Eric Bouteloup, Docteur en Chimie, Responsable Développement & Applications - Water Treatment - Europe & MEA chez LONZA, qui prend la parole sur le traitement au chlore, l'un des traitements de l'eau encore les plus utilisés aujourd'hui pour les eaux de piscine à travers le monde.

Où en est le galet de chlore aujourd'hui ?

Difficile à dire, faute de statistiques récentes. La prédominance du chlore sur les autres techniques de désinfection reste cependant incontestable. Il est possible d'estimer sa part à 70 % pour le traitement des piscines en France. Comment expliquer cet état de fait ? Très certainement en raison de sa facilité d'utilisation et de la confiance des utilisateurs envers un produit qui a fait ses preuves depuis longtemps.

Mais il peut y avoir d'autres explications.

Aux Etats-Unis par exemple, une étude sur le parc existant des électrolyseurs a démontré un retour au chlore de la part de certains utilisateurs. Cela peut se justifier par une utilisation non conforme aux indications du fabricant (les notices d'utilisation sont peu ou pas lues), par manque d'investissement ou encore par souci d'éviter toute détérioration de certains équipements (compatibilité avec les volets par exemple). Un équipement insuffisamment maîtrisé est forcément insatisfaisant, avec des pannes et des alertes mal vécues. Toujours selon cette étude, les utilisateurs préfèrent le goût d'une eau non salée, jugée plus rafraichissante et moins « visqueuse » pour la baignade, à une eau traitée par électrolyse du sel.

Même chose en Afrique du Sud ou en Australie où, sur le parc existant, on constate un retour aux galets de chlore. Il faut quand même préciser qu'en Australie par exemple, la vidange des piscines à l'eau salée est interdite car elle affecte la flore et la faune, notamment les crocodiles.

En France, aucune étude n'a été réalisée sur ces retours aux galets de chlore, mais il est probable que certains utilisateurs aient pu adopter une démarche similaire.

Il reste que le marché des électrolyseurs qui produisent également du chlore comme nous le savons tous est en croissance en France pour les piscines neuves enterrées. Suivant ainsi la tendance générale de l'automatisation face à un marché du chlore sec qui baisse, même si on peut considérer qu'il a encore de très beaux jours devant lui.

En conclusion, on peut dire que le chlore reste donc le traitement le plus utilisé aujourd'hui pour les eaux de piscines à travers le monde.

Le traitement au chlore présente donc de nombreux avantages ?

Oui, car il offre la possibilité de réaliser à la fois des actions de longue durée et des traitements de choc. Le tout à un coût

très compétitif et avec une mise en œuvre plus simple par rapport à d'autres méthodes.

Y a-t-il des modifications d'habitude dans l'utilisation du chlore ?

Sans aucun doute. On constate notamment chaque année une progression du chlore « non stabilisé ». Ses avantages sont de plus en plus reconnus par la profession, même si la France reste en retard sur ce mode de traitement par rapport à d'autres pays qui ont compris les enjeux de la préservation de l'eau (moins de renouvellements d'eau liés à la sur-stabilisation). Il représente donc une solution efficace, économique et écologique !

Bien que le chlore « non stabilisé » soit plus sensible au soleil que le chlore « stabilisé », pour autant, son usage est tout à fait possible et même conseillé en piscine extérieure car ce type de chlore permet parfaitement le maintien d'un résiduel de chlore.

Il faut aussi préciser que le stabilisant ralentit énormément l'action du chlore en termes de désinfection. Ceci a été prouvé par plusieurs études menées sur le sujet.

Dans la pratique, le maintien d'une concentration correcte en stabilisant est assez difficile à gérer. En effet le chlore « stabilisé » (acide trichloroisocyanurique) produit une quantité fixe et prédéfinie de stabilisant de l'ordre de 500 grammes par kg de chlore « stabilisé ». A noter que ce n'est que lors de sa dissolution dans le skimmer ou autre dispositif que l'acide trichloroisocyanurique, par réaction chimique avec l'eau, génère du chlore et du stabilisant. Il est donc chimiquement impossible de « diminuer » le stabilisant sans diminuer la teneur en chlore. Pour cette raison, le chlore sec « non stabilisé », l'hypochlorite de calcium, est de plus en plus recherché. On peut par ailleurs ajouter du stabilisant en fonction des besoins. Cela représente d'ailleurs dans l'absolu la solution idéale !

Il est important de rappeler de manière systématique aux propriétaires de piscines que l'acide trichloroisocyanurique et l'hypochlorite de calcium ne doivent pas être stockés à proximité.

En effet, leur mise en contact représente un risque de réaction violente, en particulier un danger d'émanations très toxiques. Bien que leur présence conjointe, à l'état dilué, dans l'eau de la piscine ne présente aucun risque, le mélange des chlores « stabilisés » et « non stabilisés » est totalement proscrit à l'état



Eric BOUTELOUP



concentré c'est-à-dire au sein du même skimmer, du même diffuseur ou du même réservoir...

De toutes façons, d'une manière générale, le mélange de produits chimiques, quels qu'ils soient n'est pas recommandé. Pour cette raison, nous (Lonza) avons intégré depuis plus de dix ans, dans notre communication, modes d'emploi, instructions..., l'obligation de verser les poudres et granulés directement dans l'eau, filtration en



logo : pas de premixing
pas de prédissolution

marche, pour éviter que nos clients fassent de tels mélanges dans le même récipient (seau, diffuseur, skimmer...). Nous avons matérialisé cette démarche par l'apposition systématique du logo « pas de premixing - pas de prédissolution ». Le meilleur moyen, par ailleurs, d'éviter tout risque de mélange entre les chlores consiste à systématiser l'emploi des chlores non stabilisés, donc à base d'hypochlorite de

calcium, qui existent sous toutes les formes nécessaires au traitement d'une eau de piscine (poudre, granulés, briquettes, stick à dissolution contrôlée).

Quant au chlore stabilisé, le meilleur emplacement est le chlorinateur ou à défaut le skimmer.

Les galets de chlore sont ils tous égaux ?

Loin de là. La substance active (Symclosène = Acide trichloroisocyanurique) est toujours présente mais étant donné qu'il s'agit d'un mélange de poudre compacté pour en faire une tablette, la composition varie suivant la marque, le coût de fabrication ciblé (positionnement du produit commercial), la nature du process (agents de compactage fonction des machines), etc.

A partir du moment où il n'est pas trop compliqué de fabriquer un galet, il y a beaucoup de sociétés qui se sont mises à « tableter ». Mais le sourcing des matières premières est différent.

Alors que l'on remet principalement en cause la qualité du compactage lorsqu'on rencontre un galet peu efficace, il ne faut pas oublier qu'elle peut aussi être due à sa teneur même en principes actifs.

Pourtant, l'étiquette de composition avec la quantité de chlore actif est obligatoire et la réglementation européenne va dans le sens d'une clarification. Le consommateur n'est cependant pas toujours sensibilisé sur les disparités pouvant exister d'une marque à l'autre. Pour lui, du chlore, c'est du chlore.

Bref, si un galet se dissout trop vite, on peut déjà remettre en cause sa qualité, soit du fait du compactage, soit du fait de sa composition. Un galet mal compacté se dissout donc trop vite, un galet avec peu de chlore actif aussi. A formulation constante, plus la pression de compactage est importante (ce qui souvent équivaut à une productivité plus faible et par conséquent moins rentable pour le fabricant), plus la vitesse de dissolution de la tablette est faible, ce qui permet de maintenir des périodes de chloration plus longues une fois la tablette placée dans le skimmer. En revanche, ce paramètre n'impacte pas l'efficacité de la tablette en termes de désinfection, laquelle est avant tout influencée par la concentration en acide isocyanurique (stabilisant) et le pH de l'eau à traiter.

L'élément visible de qualité reste donc avant tout la dissolution qui doit s'effectuer entre 7 à 10 jours à température moyenne.

Enfin, il faut indiquer que le galet peut aussi contenir des impuretés liées au process de fabrication, comme par exemple du sodium. Ce dernier est un élément déterminant en ce qui concerne le dégazage final (odeur) de la tablette. Etant un sous-produit de réaction, lors de la fabrication de l'acide trichloroisocyanurique, il est évident que le chlore ne peut jamais être pur à 100 %. Ce sodium joue alors sur la qualité dégazage, même si le pourcentage du chlore actif reste le même. Bien sûr, pour clore le sujet, il existe aussi des fabricants peu scrupuleux qui ajoutent des composés inertes, de couleur blanche afin de diminuer leur coût de fabrication.

Y-a-t-il une norme à respecter ?

La substance active, l'acide trichloroisocyanurique, est encadrée par la norme NF EN 15032 « Produits chimiques utilisés pour le traitement de l'eau des piscines - Acide trichloroisocyanurique » du 01/05/2008. S'il n'y a pas de norme encadrant la tablette elle-même, il y a en revanche des obligations réglementaires concernant la substance active qui doit respecter l'article 95 de la réglementation européenne relative aux produits biocides « BPR » et les autres composants qui doivent respecter la réglementation européenne REACH relative aux substances non-biocides.

Le stockage a t il une influence ?

Deux paramètres liés au stockage impactent la concentration en chlore : la température et l'humidité. La réaction de la substance active avec l'humidité engendre elle aussi une perte de chlore et accentue le « dégazage », c'est-à-dire l'odeur de chlore, en fait des chloramines dans les cas des chlores « stabilisés ».

Il est donc important d'éviter une température de stockage supérieure à 35°C en moyenne, avec l'admission de certains pics à une valeur plus élevée. On comprend donc les problèmes pouvant être rencontrés dans les pays chauds et même dans le sud de la France...

Quant à l'humidité, celle-ci est en principe maîtrisée grâce à un emballage adapté (sac refermable et seau étanche).

Quoi qu'il en soit, le chlore présente une bonne stabilité et, en général, on ne constate pas de dégradations.

Ces dernières sont de toute façon évidentes lorsqu'elles interviennent puisqu'il suffit alors de s'apercevoir que l'emballage a été endommagé et de percevoir une odeur anormalement forte. Le chlore ne doit donc jamais sentir trop fort. Si c'est le cas, cela signale qu'il a été exposé à l'humidité ou encore qu'il contient une concentration élevée de sodium.



Pour conclure, Eric Bouteloup nous avoue que compte tenu de la pression croissante des normes et réglementations, le développement de produits de traitement prend de plus en plus de temps aux industriels. Investissements en moyens humains et financiers sont plus que jamais requis face à cette surenchère, mais aussi en raison de la sensibilisation des consommateurs aux solutions respectueuses de l'environnement... et de leur propre santé.

En ce sens, Lonza présentera une gamme de nouveautés issues d'une recherche et d'un travail axés sur les besoins des utilisateurs, à l'occasion du prochain salon Piscine Global Europe à Lyon.

MEDIESTER : à plein régime !

Quelques semaines après la soirée d'inauguration de leur nouvelle usine, la famille Dabazach, à la tête de Mediester, avait déjà retrouvé un rythme de travail et une organisation au top. Il est désormais temps pour l'entreprise qui a relevé la tête de passer à autre chose.



Il est temps de regarder devant

En effet, un an, presque jour pour jour, après le terrible incendie qui a ravagé leur ancienne usine, Mathieu Dabazach et sa famille peuvent se réjouir d'avoir sauvé plus de 40 emplois et perpétué une aventure familiale qui dure depuis presque 50 ans. Aidé par ses salariés, par

ses partenaires et par des clients fidèles, l'entreprise a redressé la barre en un temps record. La nouvelle usine de 4 000 m², à quelques pas de l'aéroport de Perpignan, a même permis de faire progresser l'outil de travail et de gagner en espace de stockage. Désormais, la capacité de production pourra atteindre 700 piscines par an, et cela, sans compromettre le moins du monde la qualité des coques en polyester.



La qualité et la rigueur

Les clients de Mediester ne s'y sont pas trompés en acceptant de patienter quelques semaines lorsque l'usine était hors-service. Leur fidélité est le fruit des liens forts que la famille Dabazach a tissés au fil des années avec eux. Elle est également le résultat de la politique de qualité et de contrôle que l'entreprise a mise en place depuis longtemps. Son processus de fabrication n'a pas vocation à augmenter les ventes sans limites, mais il

s'agit plutôt pour l'entreprise de trouver un juste équilibre entre volume et qualité. Avec son nouvel outil de travail, il semble bien que l'objectif soit atteint.



mediester66@mediester.com
www.piscines-mediester.com

La Technologie



Un robot MOPPER en panne ? ne vous en débarrassez pas !

**Spécialiste SAV
Réparation
Robot Mopper**

sos-mopper.fr

La division « Abris » de Fluidra France

Depuis peu, c'est FLUIDRA Commercial France (FCF) qui détient l'exclusivité de la distribution des produits VEGAMETAL pour les marchés français. Cet accord avait été initié par la collaboration des deux entreprises en 2016, dans le développement et la conception de l'abri de piscine en kit Abriwell, abri bas télescopique sans rails, ainsi que, de la plateforme mobile Deckwell, également en kit et disponible immédiatement. Les abris hauts sur mesure Abridays sont venus compléter cette distribution exclusive.



Yannick HEREDIA

Yannick Hérédia occupe le poste de Responsable Abri chez Fluidra France pour le marché des piscines publiques et privées.

marketing@fluidra.fr / yheredia@fluidra.fr
www.vegametal.com

Séminaire PISCINES Magiline : beau bilan, riches perspectives et dégustations

Du 29 janvier au 9 février, les 100 concessionnaires et succursales du réseau de construction PISCINES Magiline se sont rassemblés lors d'un séminaire riche en échanges. Bilan 2017, projets à venir, séances de travail, mais aussi détente et animations ont permis de renforcer les liens entre les participants.

Il faut dire que le bilan 2017 était idéal pour instaurer une ambiance très positive entre les équipes : 1 600 bassins vendus, une hausse du CA de 15 %, soit une progression supérieure à celle du marché !



Dans cette même année, 16 nouveaux distributeurs ont intégré le réseau en France, contribuant à la poursuite de son développement et du maillage du territoire national. L'objectif de cette expansion vise également le recrutement de partenaires à l'export, notamment en Allemagne, Autriche et Suisse, zone comptant déjà 20 concessionnaires exclusifs. Hors frontières, l'enseigne travaille avec 150 concessionnaires, dans 35 pays.

Les participants se sont donc retrouvés, au sein du Cellier-Saint-Pierre à Troyes, pour partager sur ces résultats encourageants et sur le plan d'actions à venir.

Au programme : séances de travail, rencontre avec les fournisseurs (NextPool, Zodiac, Maytronics, Fluidra, Bayrol, hth,...). **Le bilan mettait aussi en avant le succès d'IMAGI+, solution de domotique intégrée permettant de gérer la piscine à distance et d'en contrôler les équipements et paramètres depuis une application ou une télécommande.** Cette innovation a permis à PISCINES Magiline de se placer parmi les leaders du marché de la piscine connectée et dévoilera en 2018 sa nouvelle version encore plus aboutie.



Ce séminaire, organisé en un des lieux emblématiques de Champagne, ne pouvait se dérouler sans profiter des richesses du terroir... C'est pourquoi, une dégustation de champagnes régionaux est venue agrémenter les échanges et conférences, pour le plus grand plaisir de l'assemblée, qui s'est aussi prêtée au jeu d'une animation d'hypnose.

contact@magiline.fr / www.piscines-magiline.fr



RECRUTEMENT 2018 20 DISTRIBUTEURS

Technologie intégrée

Une solution technologique complète et parfaitement intégrée pour simplifier la vente et l'installation des piscines.

Innovations brevetées

Des innovations brevetées développées en interne pour mieux se différencier (domotique, filtration, structure...).

Rentabilité économique

Un modèle économique rentable et pérenne pour nos partenaires distributeurs et aucun droits d'entrée ni de royalties pour intégrer le réseau.

Contacts qualifiés

Un engagement de fournir de nombreux contacts qualifiés et d'assurer un vrai soutien commercial.

Publicité : TV, presse, internet

Des budgets publicitaires en forte hausse (campagne TV depuis 4 ans et +20% en 2017) pour être visible auprès des acheteurs potentiels.

www.piscines-magiline.fr/devenez-distributeur

Opération Employees Advocacy chez Maytronics pour la campagne publicitaire 2018 avec Philippe Lucas

Depuis le 3 avril, la campagne Dolphin 2018 de MAYTRONICS a démarré, avec son entraîneur officiel, Philippe Lucas, pour promouvoir la gamme de robots DOLPHIN par une communication multicanal : sur le digital via plusieurs vagues de campagne, sur Youtube et sur les réseaux sociaux, ainsi que PLV Magasin, affiches, drapeaux pour les revendeurs.

Les 9 et 10 avril 2018, toutes les équipes de Maytronics se sont mobilisées pour le lancement de cette campagne et « supporter » la gamme de leur robot nettoyeur « champion de toutes les piscines ». Très en vogue outre atlantique, ces animations internes aux entreprises, les «Employees Advocacy», permettent de mobiliser les troupes et de lancer la saison !

Et si la forme est fun, ces deux journées étaient stratégiques pour les équipes de Maytronics. Après avoir effectué en interne une formation réseaux sociaux, l'équipe dirigeante a expliqué les mécanismes du plan de communication 2018 aux équipes.

À leur tour, les employés ont appelé les revendeurs afin de les sensibiliser et les informer sur l'importance de la campagne Dolphin 2018 et du partenariat avec l'entraîneur Philippe Lucas.



L'équipe Maytronics France aux couleurs de Dolphin

A cette occasion, un jeu-concours était organisé auprès des revendeurs Maytronics. Il consistait à réaliser un selfie avec la PLV Philippe Lucas et le publier sur la page Dolphin France avec les # suivants : #dolphin, «#nomdumagasin, #villedumagasin, #Dolphinvousattend.



Atelier phoning



Atelier réseaux

3 lots étaient à gagner pour les auteurs des posts les plus likés.

Les 3 gagnants ont été révélés. Dans l'ordre d'arrivée sur le podium :

- Le Goff Piscines et Spa (La Ciotat),
- Aerospa (Brignoles)
- et pour la première place, Comptoir de l'arrosage (Cavaillon)

et ont respectivement gagné une bouteille de champagne, un smartphone et une WonderBox.



Tous les participants recevaient quant à eux un lot de 4 tee-shirts Dolphin.



Le nouveau site aux couleurs de la nouvelle campagne

Si vous ne l'avez pas encore vu, il est temps de visiter le nouveau site internet des robots de piscine Dolphin (<https://www.robot-dolphin.fr/>)



Bénéficiant d'un nouveau design et d'une ergonomie améliorée, le site est également 100% responsive. Cela signifie qu'il s'adapte en fonction de si vous naviguez avec un téléphone ou depuis votre ordinateur. On y retrouve toujours l'outil Choisir mon robot de piscine (<https://www.robot-dolphin.fr/choisir-mon-robot/>) et également les catalogues complets dont celui sur les robots de piscines collectives (<https://www.robot-dolphin.fr/piscines-collectives/>).

Ce nouveau site sera le point de convergence de l'ensemble de la campagne digitale. Souhaitons à Maytronics une campagne aussi efficace qu'en 2017. Et avec Philippe Lucas pour coach, nous n'en doutons pas une seconde!

contact@maytronics.fr
www.maytronics.fr / www.robot-dolphin.fr

SORODIST
FAIRE CIRCULER LES IDÉES

NOUVEAU
MASTIC COLLE
HYBRIDE +

LE + PRODUIT

- + Adhère sur tous matériaux (bois, pierre, béton, métal, PVC, etc...)
- + Colle sous l'eau
- + Peut être peint
- + Résiste aux UV

MASTIC-COLLE
HYBRIDE +
IT3
290 ml

SPECIAL PISCINE
ESPECIAL PISCINA
SPECIAL SWIMMING POOLS

EXISTE EN DIFFÉRENTS COLORIS
Blanc | Transparent | Bleu | Beige | Gris clair

CONTACTEZ-NOUS POUR RECEVOIR VOTRE ÉCHANTILLON GRATUIT

IT3
www.it3sa.com

Une sélection
SORO POOL

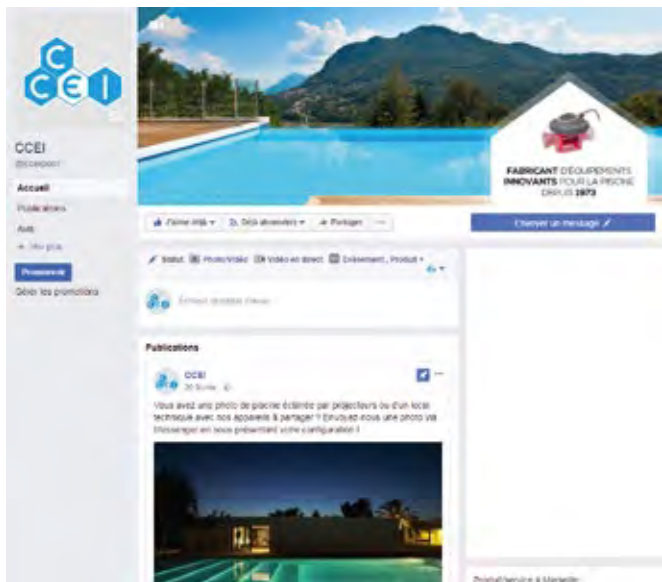
Mastic-colle à base de polymères hybrides nouvelle génération spécial piscine.

www.sorodist.com
sorodist@sorodist.fr
+33 (0)4 68 92 94 00

FPP

CCEI se montre sur les réseaux sociaux !

A partir de cette nouvelle saison les professionnels peuvent retrouver CCEI à divers endroits sur la toile ! La présence du fabricant d'équipements pour piscine se fait plus appuyée cette année, avec des pages Facebook, LinkedIn et Youtube.



facebook/cceipool

Sur ces réseaux sociaux, l'entreprise cherche, d'une part à se rapprocher davantage de ses partenaires, d'autre part à se faire mieux connaître des propriétaires de piscines. Informations générales, événements et photos de fabrications y seront partagées, afin de dévoiler l'envers du décor. Ces publications auront aussi pour but de faciliter la prise en main des produits, de plus en plus techniques et technologiques.



Youtube

De petites vidéos seront ainsi régulièrement créées et postées par CCEI, à l'instar des 2 vidéos de tutoriels déjà en ligne sur la plateforme Youtube, guidant dans le paramétrage du coffret Meteor. Le fabricant vous donne rendez-vous sur :

Facebook/cceipool
 LinkedIn/company/ccei-pool
 Youtube : goo.gl/PY2xYp

contact@ccei.fr / <http://eu.ccei-pool.com>

NextPool renforce ses activités à l'export sur la péninsule ibérique

Après avoir accueilli en son sein Hydra Système, fabricant de volets piscine, et Sokool, fabricant d'abris pour piscines et terrasses, NextPool accélère à présent son expansion à l'international. Devant la croissance dynamique des marchés espagnols et portugais, le groupe envisageait une acquisition lui permettant d'accroître rapidement et efficacement son impact industriel et commercial sur la péninsule ibérique. C'est chose faite depuis début avril 2018, avec l'achat de l'entreprise espagnole IberCoverPool, acteur important espagnol depuis 30 ans, sur le marché de la confection de couvertures solaires et d'hivernage pour piscine et d'enrouleurs associés. En nette progression, cette société a su développer des équipements de qualité, ainsi que des relations de confiance avec ses clients. Ses équipes ont donc rejoint la famille NextPool / Sokool, forte à présent de plus de 300 salariés et 5 usines de production.



L'entreprise espagnole bénéficiera de l'appui du Groupe français, afin de développer tout son potentiel en Espagne et au Portugal, confortée par une base industrielle de près de 4 000 m² dans la région de Madrid. Pour sa part, le Groupe NextPool / Sokool accroit ainsi sa présence sur le marché européen des équipements couvrants pour piscine.

marketing@nextpool.com
www.nextpool.com / www.ibercoverpool.com

Le dispositif AS Pool Connect : plus de réactivité pour les pisciniers

Comme chaque saison depuis maintenant 7 ans, le Groupe NextPool, partenaire des professionnels de la piscine, met en place son dispositif spécial A.S. POOL CONNECT pour faciliter le quotidien de ses clients en saison. Les plages horaires d'accueil sont donc élargies et les équipes techniques et SAV disponibles pour un accompagnement renforcé sur les équipements volets et traitement d'eau. Les horaires du 2 mai au 30 septembre seront donc :

Lundi : 8h30 – 19h30
 Mardi, mercredi, jeudi et vendredi : 7h30 – 19h30
 Samedi : 9h – 16h



contact@abriblue.com / www.abriblue.com

Mondial Piscine étend son réseau de concessionnaires

Mondial Piscine continue de développer son réseau de concessionnaires, qui compte aujourd'hui 62 partenaires, en France et à l'étranger. Récemment, Air Pool (83), Alpes Paysage (73), Koezle Paysage (67) et MT Réalisation (71) viennent de rejoindre la marque de piscines, renforçant la zone Est de l'hexagone.

En août dernier, Home Spirit Concept suivait le même chemin, devenant Concessionnaire exclusif Mondial Piscine. Situé à Cournon d'Auvergne (63) près de Clermont-Ferrand, ce constructeur de piscines a depuis, réalisé plus de 20 piscines portant la griffe de Mondial Piscine. Sa nouvelle agence, inaugurée le 28 avril 2018, intervient en tant que bureau de conception et propose des projets complets autour de l'intégration ou de la rénovation de piscines, en tant que pièce maîtresse du jardin. « Nous offrons aujourd'hui à nos clients une solution complète de A à Z » précisent Matthieu Fontenay et Hugues Bériard, co-gérants de Home Spirit Concept.



Hugues BÉRIARD et Matthieu FONTENAY
co-gérants de Home Spirit Concept



Réalisations Home Spirit Concept

contact@mondialpiscine.fr / www.mondial-piscine.eu



VEGAMETAL™
Distributeur exclusif France : **ABRIS PISCINE**
●●●● FLUIDRA

Choisir un abri VEGAMETAL, c'est faire le choix de la **solidité**, de l'**élégance** et de l'**excellence**. Réalisés **sur mesure**, les abris VEGAMETAL se distinguent par la qualité de leurs finitions et répondent à toutes les contraintes du marché résidentiel et collectif. La maîtrise des processus de fabrication (ISO 9001), la conformité aux normes (NFP 90-309, NV 65), le respect des plannings de fabrication et d'installation ont d'ailleurs construit la réputation et l'expérience de VEGAMETAL sur le marché de l'**hôtellerie de plein air**. Allié à Fluidra Commercial qui assure désormais la distribution en France, vous avez un **interlocuteur commercial unique** et un bureau d'études dédié pour suivre votre projet et en assurer la parfaite réussite.



Fluidra Commercial France - Yannick HEREDIA - Responsable ABRIS VEGAMETAL - Tél : 06 99 11 92 28 - yheredia@fluidra.fr - www.vegametal.com

La "Tierce Racing" assure à la Clio Cup !

Des nouvelles de la « Tierce Racing », qui roule aux couleurs de TOUCAN dans la Clio Cup 2018... Après le premier meeting de la saison, à Nogaro les 29 mars, 1^{er} et 2 avril, la meute des 39 équipages est partie à l'assaut du circuit béarnais les 12 et 13 mai. Lors de la première course de Nogaro, Corentin Tierce avait manqué de chance, s'élançant de la deuxième ligne, puis se faisant sortir par un concurrent au premier virage... Son frère jumeau, Pierre Tierce, a terminé 2^e Junior, et 7^e au classement général, à l'issue d'une belle prestation ! Lundi de Pâques, devant la forte affluence du public venu assister à la 2^e course, Corentin termine 3^e, 8^e au classement général, et Pierre le suit de peu, en 4^e place.



Puis, place au circuit de Pau ! Les 12 et 13 mai, les conditions météo ont compliqué la course, avec une pluie battante rendant la visibilité quasiment nulle, la piste très glissante... Les deux courses ont connu beaucoup d'accrochages et d'incidents, mais n'ont pas découragé les deux compétiteurs. Menant une course « sage » vu les circonstances, Corentin et Pierre ont terminé cette étape classés 2^e du championnat pour le premier, et 4^e pour le second des frères Tierce.

« Tic et Tac », comme on les surnomme dans le paddock... ont donc déjà offert à leur sponsor plusieurs places sur le podium depuis le début du meeting !

Rendez-vous à Valencia, en Espagne du 22 au 24 juin...

contact@toucan-fr.com / www.toucan-fr.com

Nouveaux bâtiments pour la société Rexair

Fort de ses 50 ans d'expérience, la marque REXAIR piscine a su s'imposer comme un acteur principal dans le chauffage et la déshumidification des piscines à usage privé, professionnel et collectif. En 2012, le développement de son offre et de son activité a conduit les dirigeants à implanter la société dans de nouveaux locaux. Cette année, un bâtiment supplémentaire de 550 m² a vu le jour, offrant de nouvelles zones de stockage et de bureaux.



rexair.france@rexair.fr / www.rexair.fr

Les marques Wood-Line et Ocea'Pool perpétuées par WOOD-POOL

Suite à la faillite des Etablissements Desmet SA, basés à Froyennes en Belgique, la société WOOD-POOL S.A a acquis les marques commerciales Wood-Line et Ocea'Pool, bien connues dans notre secteur. Les gammes de piscines bois demeurent les mêmes concernant les formes et dimensions des bassins à ossature bois. Cependant, les madriers les composant sont désormais de 13 cm, au lieu de 13,8 cm auparavant, en raison de languettes et rainures plus importantes.

Ces deux marques de piscines bois ont été structurées de manière à répondre à des clientèles différentes : Wood-Line cible une clientèle exigeante, qui veut parler produit et savoir ce qu'elle achète. De son côté, la marque Ocea'Pool vise une clientèle sensible à la qualité, mais prête à faire des compromis pour se conformer à un budget. Les 5 modèles de piscines bois de la gamme Wood-Line sont



livrés avec liner verni une face, pompe à moteur résiné et axe en inox, filtre polyester, coffret électrique complet...

Les margelles, en option, peuvent être en Pin du Nord traité (double) ou en Ipé (monobloc), avec écussons d'angle

brevetés pour des margelles coupées à 90°. Autres options disponibles : escalier intérieur, nage à contre-courant, skimmer différent. Les modèles rectangulaires sont proposés jusqu'à 400 x 1 000 x 143 cm.

La gamme Ocea'Pool comprend 4 modèles, équipés d'un liner 75/100^e avec une garantie sérieuse (10 ans dégressifs soudures). La platine de filtration comprend une cuve en fibre de verre renforcée polyester.

Le kit inclut les margelles en Pin Rouge du Nord, de 33 mm d'épaisseur pour une meilleure tenue. Le plus grand modèle rectangulaire mesure 300 x 660 x 130 cm. Les options disponibles : spots et coffret électrique.

contact@wood-line.fr / www.oceapool.com / www.wood-line.fr

Assemblée Générale EuroPiscine : la fête après le bilan !

Le Groupe EuroPiscine tenait son Assemblée Générale les 29 et 30 mars derniers à Bastia, réunissant tous ses adhérents. L'occasion de faire le bilan d'une année 2017 riche en changements : nouvelle gouvernance, nouveau logo, nouvelle communication... Pour continuer sur cette belle dynamique, l'évènement coïncidait également avec l'inauguration sur l'île de Beauté du tout nouveau magasin - showroom de la société ESPACE PISCINE, à Biguglia, près de Furiani. Organisée de mains de maîtres par les frères Mantia (Franck et Anthony), cette soirée comptait plus de 50 membres du groupement, venus du continent découvrir cet espace moderne de ventes et d'exposition. Elle s'est prolongée jusque tard dans la nuit, au son des chants et spécialités culinaires locales, le tout dans une ambiance conviviale.



bruno.godinou@mabaleine.com / www.europiscine.com

La Disponibilité

“
Regards croisés
sur une réactivité inédite
et un dévouement total
”

**QUEL QUE SOIT VOTRE PROJET,
NOS ADHÉRENTS S'ENGAGENT À VOS CÔTÉS
DANS LE RESPECT DE NOS VÉRITÉS,
LABEL DE RÉUSSITE MAIS AUSSI DE PLAISIR !**

PRÉCISION • SUR-MESURE • BIEN-ÊTRE • SÉCURITÉ •
ESTHÉTISME • EXCELLENCE • POLYVALENCE •
TRANSPARENCE • DISPONIBILITÉ

PISCINES ■ SPAS ■ ABRIS

europiscine.com

EUROPISCINE
CERTIFIÉ VALEURS PARTAGÉES

STONICA, Fabricant de dalles et margelles

Située à Lançon-de-Provence (13), près de Salon-de-Provence, STONICA est une société de fabrication de dallages et margelles de piscine depuis 2006.

Spécial PROS a rencontré Claude VIVIAN et Michèle CARAVAGNA, Cogérants de l'entreprise, qui nous ont fait découvrir les gammes de produits et leur unité de production.



Claude VIVIAN

Pouvez-vous nous présenter la société STONICA ?

Notre entreprise, créée en 2006 et dont je suis Cogérant avec Michèle Caravagna, est spécialisée dans la fabrication de dalles et de margelles. Nous avons commencé par la fabrication en pierre reconstituée, puis nous avons développé différents matériaux et une large collection de diverses variétés d'agencements d'extérieurs, pour les jardins, terrasses et piscines.

Notre particularité est d'accompagner et de conseiller les projets depuis le choix des matériaux jusqu'à leur installation. Nous sommes une équipe d'une dizaine de personnes.

Combien avez-vous de références ?

Nous fabriquons 7 types de dallages différents et l'équivalent en margelles, mais nous avons également développé d'autres produits de finition tels que des pavés, des caniveaux, des goulottes, des pédiluves, des couvertines ou encore des murets.

Nous proposons 8 collections différentes : Bourgogne, Sévigné, Aixoise, Lubéron, Aquitaine, Cassis, ainsi que la collection Mural et la collection Réplique bois, chacune offrant un style particulier et des produits de haute qualité.

La collection Mural, par exemple, est constituée de pierres de plaquage, reconstituées, imitation ardoise et plusieurs coloris. Nous accordons une grande importance à la finition également.

Nos produits sont très résistants, car nos matériaux sont fibrés et traités. Ils sont conformes et même supérieurs aux normes exigées dans le domaine.

Quel sont vos produits phares ?

Notre collection Bourgogne est une gamme indémodable et répond aussi à la tendance actuelle des coloris tels que le gris ou le blanc. La dalle Lubéron rencontre aussi du succès, car ses dimensions de 60 x 60 cm sont rares sur le marché. Nous proposons plusieurs épaisseurs, supérieures à celles fabriquées généralement : 28 mm pour la dalle, 46 mm pour la margelle et nous avons des margelles fabriquées en 50 et 70 mm d'épaisseur pour les gros bassins.

Notre nouvelle collection Réplique bois, gamme d'imitation de bois offrant un aspect bois teck, pin et une finition naturelle, est disponible en 3 coloris anthracite, pin (beige) et teck (marron).

Notre particularité réside également dans notre façon de travailler nos pierres naturelles qui proviennent du Maroc, de Turquie et du Portugal.

Nous adaptons ces pierres naturelles sur les bassins rectangulaires (tendance actuelle), sans angle ni coupe, selon les modèles.

Comment sont commercialisés vos produits ?

La majorité de notre commercialisation se fait par des distributeurs et les usines que nous livrons, mais nous disposons aussi de beaucoup de petits revendeurs pisciniers ou maçons. Notre zone de chalandise est la France et ses pays limitrophes.



Après remplissage des moules, ceux-ci sont entraînés vers l'automatisme



Les moules remplis, en phase de séchage



Vue d'ensemble des moules et des convoyeurs



Les bureaux et l'usine à Lançon-de-Provence

Une usine de fabrication ne laissant rien au hasard

STONICA produit entre 1 800 et 2 500 kits (tours de margelles) à l'année et 12 000 à 14 000 m² de dallage. Pour assurer un tel rendement, les machines fonctionnent du matin au soir, sans interruption, pour éviter de multiplier le temps de nettoyage.

En pleine saison, deux équipes se relaient pour augmenter la capacité de production. La fabrication se fait essentiellement sur commande, même si un stock est anticipé pour les produits qui ont le plus de succès.

En sortie de machine, les dalles sont démoulées, mises sur palette après l'ébarbage.

Pour améliorer le séchage, d'une durée de 3 jours, un intercalaire est placé entre chaque dalle.

En hiver, un accélérateur y est ajouté pour pallier le froid, en été, c'est un retardant, pour éviter un séchage trop rapide.

Ensuite, les palettes sont houssées, filmées et stockées.

L'entreprise ajoute toujours une ou deux pièces de plus à chaque commande, pour remplacer un éventuel dommage occasionné par le transport. Les produits sont livrés également avec un sac de joint à la couleur du produit, et un sac de colle à la demande.

stonica@wanadoo.fr / www.stonica.fr

Stonica

Fabricant DALLES & MARGELLES

Jardins - Terrasses - Piscines - Aménagements

Depuis 2006 nous vous accompagnons et vous conseillons sur vos projets, depuis le choix des matières à l'installation de vos projets



Large collection de différentes variétés d'agencements d'extérieurs pour vos piscines, terrasses, jardins



STONICA

Chemin des Limites - Quartier des Baisses
13680 Lançon-de-Provence

Tél. 04 90 58 48 54 - stonica@wanadoo.fr

L'équipe commerciale PoolCop s'agrandit

Pour faire face à son succès en France et en Europe, l'équipe commerciale de PoolCop vient d'accueillir des renforts, aussi dynamiques et engagés que les anciennes recrues de l'entreprise PCFR. Eric BIETRIX, arrivé en mars dernier, a pris en charge le développement commercial des ventes en France et en Europe. Connaissant bien le marché de la piscine et fort de son expérience, il apporte à l'équipe certaine expertise, tant dans le domaine du traitement chimique de l'eau, que dans celui de la stratégie commerciale. Son avis sur PoolCop : « Ce n'est pas seulement un produit exceptionnel, c'est une véritable solution pour le professionnel de la piscine, qui s'intègre parfaitement dans la gestion hebdomadaire de son parc de piscines et de clients. La clé est que PoolCop permet aux professionnels de la piscine d'aujourd'hui non seulement de répondre aux besoins de leurs clients, mais il leur assure également de dépasser leurs attentes ; et cela assure la pérennité de leur relation avec les clients. »



Léa KEINLEN, Eric BIETRIX, Roxane DENIS et Lane HOY

En avril, c'est Léa KEINLEN qui a intégré l'entreprise, en tant que Commerciale sédentaire, venue épauler Roxane DENIS au support commercial et à l'assistance SAV. Ces deux collaboratrices fournissent des informations et une aide précieuse aux PoolCopains existants et aux nouveaux venus.

Pour sa part, le Président de PCFR, Lane HOY, continue d'être très actif sur le terrain, en France et en Europe, où les ventes au Benelux, en Allemagne et en Suisse sont très encourageantes.

contact@poolcop.fr / www.poolcop.fr

Polytropic a déménagé

Forte de sa croissance et à l'étroit dans ses anciens locaux, la société POLYTROPIC a investi dans de nouveaux bâtiments de 2 500 m². Désormais basés à Vourles (69) à 15 minutes de Lyon, les nouveaux locaux rassemblent la Hotline technique interne, le SAV, le bureau d'études, une surface de stockage agrandie et un showroom flambant neuf !

La nouvelle adresse : 4 chemin des Eclapons 69390 Vourles. Les numéros de téléphone, fax et emails restent inchangés.

polytropic@polytropic.fr / www.polytropic.fr



Zoom sur 2 projets de rénovation avec filtration monobloc

La société AQUALAND Algérie a choisi FILTRINOV pour collaborer à la rénovation de la piscine d'une représentation diplomatique en Algérie et pour équiper la piscine d'un Gazier dans le grand sud algérien. Pour ces projets, le choix s'est porté sur plusieurs blocs de filtration, qui ont été installés de manière à optimiser la filtration de l'ensemble des bassins.



La piscine rénovée équipée des 3 monoblocs de filtration

Le premier projet : piscine d'une représentation diplomatique à Alger.

La rénovation portait sur un bassin de 17 x 8 m, équipée initialement avec une filtration à sable qui ne donnait plus satisfaction, connaissant des fuites récurrentes. Suite à l'avis technique d'Aqualand Algérie, cette piscine extérieure, chauffée à 27°C, a été équipée de 3 monoblocs de filtration, répartis dans la longueur du bassin.



La nouvelle piscine intérieure équipée de 4 monoblocs de filtration

Second projet : dans le grand sud algérien La nouvelle piscine, d'une dimension de 20 x 8 m, située dans un nouveau complexe gazier au sein de l'une des régions les plus chaudes d'Algérie, a été équipée de 4 monoblocs de filtration du fabricant français. Le choix d'Aqualand Algérie pour ce procédé a été motivé par la facilité d'entretien et la qualité de filtration qu'il procure.

info@filtrinov.com / www.filtrinov.com

Mondial Piscine partenaire de la Corsica Linea 2018 !

Du 5 au 8 avril, Mondial Piscine s'affichait comme partenaire de la course automobile Corsica Linea 2018, par le biais du sponsoring de l'un de ses concessionnaires, Corse Ouvrage Béton Piscine, situé à Furiani.

Un partenariat de bon augure pour le pilote amateur Julien Filippi, puisqu'il a terminé en première place du groupe « Amateurs » sous les couleurs du constructeur de piscines ! Ce jeune pilote amateur a réalisé, avec son copilote Stéphane Damerval, le célèbre Tour de Corse (333,48 km d'épreuves spéciales au départ de Bastia) au volant d'une Citroën DS3 R3 MAX.



contact@mondialpiscine.fr / www.mondial-piscine.eu

Horaires de haute saison pour les agences SCP

SCP compte 6 agences à présent sur le territoire français : Aix, Bordeaux, Lyon, Rodez, Tours et Antibes, où ses équipes commerciales se tiennent à la disposition exclusive des professionnels du secteur Piscine et Spa.



Comptoir agence SCP

Afin de les aider à vivre une saison 2018 sereine et fructueuse, 5 de ces sites régionaux (hors agence d'Antibes) élargissent leurs horaires d'ouverture. Depuis mars et jusqu'au 24 août, ces comptoirs de vente seront ouverts du lundi au vendredi de 8h à 12h30 et 13h30 à 18h30, fermant une heure plus tard qu'hors saison, et tous les samedis matins.

info.fr@scppool.com / www.scpeurope.fr



H2EAUX
SPA - SAUNA - HAMMAM

SPA A DÉBORDEMENT

- Bac tampon intégré
- Filtre à sable
- Vanne remplissage automatique
- Filtration intégrée ou déportée
- Habillage composite
- Jet platinum



2400x2400x970mm
Technologie Gecko
53 jets



2 RUE DES LONGUES RAIES
89100 SENS / 03 86 83 38 60

WWW.H2EAUX.FR

Le lycée de Rignac vise plus d'apprentis

Plusieurs entreprises de notre industrie développent des partenariats avec des lycées professionnels ayant une filière « Métiers de la Piscine ». Un investissement nécessaire pour assurer la relève d'un métier aux multiples compétences, nécessitant une vraie professionnalisation.

C'est le cas, depuis plusieurs années, de SCP France, qui entretient ce mécénat par le biais de la formation en apprentissage du lycée de Rignac (12). L'idée de bâtir une formation Piscine dans cet établissement est née en 2011, à l'initiative de Jean-Louis Albouy, Directeur de SCP France, et Anne-Marie Prunet, Directrice du lycée. La mise en place effective a suivi dès la rentrée 2012, avec l'initiation des élèves depuis la seconde et jusqu'en classe de BTS Aménagement Paysager.

Responsable du Service Technique chez SCP France, Denis Choplain se souvient : « J'ai dispensé les premiers cours, en 2012, jusqu'à la première année du BP Piscine, de septembre 2015 à mai 2016. À l'époque, le BP comptait déjà 5 apprentis, placés en alternance dans des entreprises locales. SCP avait fourni une grande quantité de matériels et permis la participation de certains de nos partenaires, tels que Knauf, CCEI, Alyaxis (FIP), Nextpool, Davey, ACIS... ».

En 2016, Benjamin Vié poursuit l'aventure en devenant Responsable de la formation du BP Piscine. Il s'appuie sur un parcours démarré très jeune dans le secteur, lorsqu'il travaillait dans l'entreprise de construction de piscines de ses parents, à Narbonne.



Epreuves du concours MAF Métiers de la Piscine au lycée de Rignac le 22 mars 2018.

Au centre : Benjamin VIE (responsable secteur piscine) et les médaillés d'or à sa gauche Florian MURE D'ALEXIS et Benjamin LAFON à sa droite



ENSEMBLE, TOUJOURS PLUS FORTS !



Votre entreprise fait partie des **2200 entreprises spécialisées** dans le secteur de la piscine et du spa existantes en France. Même si ces entreprises ont des tailles et des spécialités différentes, elles ont **toutes des intérêts communs.**



- 1** AVOIR UN ACCÈS EXCLUSIF ET PERSONNALISÉ : conseils juridiques, normatifs et accès aux études de marché.
- 2** ACCÉDER AUX LABELS PROABRIS® ET PROPISCINES® POUR VALORISER VOTRE ENTREPRISE ET VOTRE PROFESSIONNALISME. Avec le label PROPISCINES®, orientez la décision de vos clients en votre faveur : seul 1 professionnel spécialisé sur 5 détient ce label !
- 3** SE PROFESSIONNALISER AVEC DES FORMATIONS EXCLUSIVES (formation nouvelles normes EN 16713, guide piscines publiques, argumentaire de vente, etc).
- 4** ÊTRE INFORMÉ EN TEMPS RÉEL ET EN CONTINU grâce à un accès à des modèles de documents pour un meilleur suivi de la relation client (CGV, devis, plan d'implantation, carnet d'entretien, guide d'utilisation, etc).
- 5** MILITER EN FAVEUR DES INTÉRÊTS DE VOTRE PROFESSION, ÊTRE REPRÉSENTÉ ET DÉFENDU ET ÉCHANGER AVEC VOS CONFRÈRES.

CONTACTEZ-NOUS au 0153043165
adhesion@propiscines.fr - www.propiscines.fr

Depuis ces deux années, il a fait évoluer les moyens mis à disposition des élèves dans les ateliers, avec plus d'équipements, notamment des mini bassins en eau, des maquettes pour membranes armées et un spa maçonné à débordement.

Autrefois lycée agricole, le lycée de Rignac s'est donc diversifié avec cette filière, qui en près de 6 ans s'est bien étoffée. Elle dispose aujourd'hui des services d'un formateur Électricien et peut s'appuyer sur son partenaire SCP France pour les sujets spécifiques de la formation Piscine, tels que la réparation des robots et des pompes, le traitement de l'eau ou les structures de piscine.

Ces liens de partenariat vont encore se renforcer pour proposer plus de formations au sein du lycée, destinées cette fois aux équipes de SCP France, dont le siège est voisin du lycée, et aux clients. Une telle formation avait déjà été organisée au lycée pour la pose de membrane armée, en 2016-2017, avec 2 niveaux (initiation et perfectionnement), menée par des professionnels chevronnés.

L'objectif du lycée est d'accueillir bientôt 10 à 12 élèves apprentis par session du BP. Pour y parvenir, une campagne de communication et de promotion sera prochainement lancée à destination des jeunes, Aveyronnais bien sûr, mais aussi issus de tout le grand Sud, voire d'horizons plus lointains...

Gageons que l'environnement et l'accompagnement soignés de l'établissement, ainsi que l'attention véhiculée par le mécène de la formation, sauront attirer les candidatures de nombreux pisciniers en herbe !

www.lycee-rignac.fr

info.fr@scppool.com / www.scpeurope.com

SALONS...

Réservez dès maintenant votre stand pour le salon ATLANTICA 2018 !

Le salon ATLANTICA ouvrira ses portes **du 9 au 11 octobre 2018**, offrant une vaste scène à la filière Aqua. Exposants piscines, spas, abris et jeux aquatiques auront en effet un bel espace dans le **Parc des Expositions de La Rochelle** pour y exposer leur offre.



Organisé chaque année par la FDHPA17 (Fédération Départementale de l'Hôtellerie de Plein Air de Charente-Maritime), ce salon vivra sa 21^e édition cet automne partagée avec plus de 450 exposants et 7 500 visiteurs attendus. Au menu, les nouvelles tendances de l'HPA, les équipements et loisirs touristiques.



Tous les secteurs de la filière touristique du Plein Air seront représentés rassemblant des professionnels de l'Europe entière. Les Fédérations HPA de Vendée et de Gironde seront cette année partenaires de l'évènement pour la 5^e année consécutive.

Tenu idéalement en prolongement de la saison estivale, ce salon donne aux professionnels une riche opportunité de présenter en avant-première leurs nouveautés pour remplir leur carnet de commandes dès la rentrée.

En 2018, un nouvel espace de 1000 m² sera proposé aux visiteurs, dédié aux équipements de jeux et de loisirs.

Pour cette nouvelle édition, le salon mettra à nouveau à l'honneur l'éco-responsabilité, sensibilisant visiteurs et exposants à limiter leur impact environnemental, à travers plusieurs actions sur le salon.

L'an passé pour ses 20 ans, le salon a accueilli 7307 visiteurs, soit une fréquentation en hausse de 1,5 %.

contact@fdhpa17.fr
www.salon-atlantica.fr

Messe Stuttgart
Au centre du marché



interbad

23 – 26 octobre 2018
Messe Stuttgart

www.interbad.de

Visions Pour Mondes Aquatiques

Laissez-vous inspirer ! Que vous soyez planificateur, exploitant de piscine ou hôtelier, venez découvrir les nouvelles tendances pour vos groupes cibles au salon professionnel international des piscines, saunas et spas avec congrès sur la technique des bains. **Nous vous attendons à interbad 2018 !**


PISCINES


SAUNAS


SPAS

Interbad 2018 soigne son image de marque internationale

« Les chiffres du secteur touristique présentés à la bourse internationale du tourisme de Berlin sont extrêmement positifs. Ils se répercutent aussi sur le secteur du bien-être », déclare Andreas Wiesinger de la direction de Messe Stuttgart. En effet, les Allemands ont dépensé, rien que l'année dernière, plus de 90 milliards d'euros pour les vacances et les voyages privés. Sur le territoire de l'Allemagne, le nombre de nuitées pour les touristes nationaux et étrangers s'est élevé à environ 460 millions.

On s'intéresse également beaucoup à de telles offres dans les autres pays européens : en Finlande, où les études démontrent les bienfaits du sauna, en Suisse, où les piscines commencent à se rénover, ou encore en Espagne, où la croissance sur ce marché a connu une hausse de 9 % en 2017 et promet aussi une belle année 2018 ! L'ASOFAP (Asociación española de profesionales del sector piscinas) prévoit en effet un regain d'activités et de projets cette année pour la rénovation des piscines publiques et privées. L'âge moyen des piscines y est de 17 ans, et 70 % n'ont jamais été rénovées. Dans le secteur



privé, 22 000 nouvelles piscines pourraient être construites en 2018 dans le deuxième marché de la piscine en Europe.

Andreas Wiesinger de Messe Stuttgart a bon espoir que ce développement sera également visible **lors du salon au Messe Stuttgart, du 23 au 26 octobre prochains** : « Nous avons déjà remarqué l'augmentation de la participation internationale lors de la dernière édition d'interbad. Des visiteurs de 72 pays sont venus à interbad en 2016 et nous nous attendons à une accentuation de la tendance en 2018 ». Lors de la conférence de presse en mars, des journalistes et experts étaient venus d'Allemagne, mais aussi d'Autriche, de Suisse, des Pays-Bas, de France, d'Espagne, d'Italie, de Pologne, de Hongrie, de Finlande et de Grande-Bretagne, preuve que le salon attire beaucoup d'exposants et de visiteurs internationaux.

info@messe-stuttgart.de / www.interbad.de

40^e rendez-vous du SETT en novembre prochain !

Pour son 40^e anniversaire, le SETT, Salon professionnel des Equipements et Techniques du Tourisme, sera la vitrine des tendances actuelles en matière d'équipements dans l'Hôtellerie de Plein Air. **Les 6, 7 et 8 novembre prochains, le Parc des Expositions de Montpellier** attend plus de 600 exposants du secteur, qui dévoileront leurs nouveautés aux 15 000 visiteurs attendus. Parmi ces derniers, 70 % sont des décideurs d'hébergements de plein air, un secteur en pleine croissance.



Le SETT accueillera en son sein cette année le 44^e Congrès National de la FNHPA (fédération nationale du secteur HPA), représentante des professionnels auprès des pouvoirs publics et des organismes touristiques et acteur de la promotion de la profession.

Pour cette édition, une nouvelle sectorisation regroupera sur le salon de 40 000 m² les équipements extérieurs : espaces verts, piscines et spas, seront réunis au sein des Halls A3 et A6, tandis que les Jeux & Loisirs auront leur propre espace, dans le Hall A2 voisin.

Cet événement constitue chaque année l'un des rendez-vous majeurs du secteur, lequel a généré à lui seul ces 15 dernières années plus de 6 milliards d'euros d'investissement. Des investissements qui sont en progression, à la hauteur d'une demande en forte augmentation (15 millions de vacanciers), de plus en plus exigeante en termes d'installations.

Le salon comptera sur une large représentation des gestionnaires de campings et tour-opérateurs, constituant une belle opportunité de contacts et d'affaires pour les professionnels de la piscine, du spa et des équipements de jeux et loisirs.

salonsett@code-events.com / www.salonsett.com

EUROPE
L'ÉVÉNEMENT
RÉFÉRENCE
DE LA PISCINE
ET DU BIEN-ÊTRE

PISCINE
GLOBAL

13-16
NOVEMBRE
2018

LE
NOUVEL ART
DE VIVRE
LA PISCINE

EUREXPO - LYON - FRANCE

CONTACT
visite@piscine@codevents.com
+33 (0)4 78 176 324

VOTRE VISITE COMMENCE SUR
WWW.PISCINE-GLOBAL-EUROPE.COM
DEMANDEZ VOTRE BADGE AVEC LE CODE PPSFP

PISCINE GLOBAL EUROPE : un grand rassemblement en perspective !

2018 risque d'être une très belle année pour le salon Piscine Global Europe, qui soufflera 40 bougies cette année ! **Du 13 au 16 novembre, le salon international prendra ses quartiers sur 28 000 m² à Eurexpo-Lyon**, accueillant 600 exposants, dont 60 % venus de l'étranger, et 18 000 visiteurs, venant de près de 100 pays du globe. Le ton est d'ores et déjà donné pour l'édition 2018, avec « la piscine comme Art de Vivre » au centre de tous les intérêts. Loin d'être seulement une accroche marketing, cette phrase traduit véritablement une nouvelle façon de vivre et de penser son projet piscine, pour coller à un mode de vie. Présent jusque dans l'aménagement et la décoration du salon, ce nouvel art de vivre sera également le point de mire de l'Espace Outdoor et du concours Pool Design des architectes.

Autre axe fort du salon, bien évidemment, la « piscine connectée », fruit d'une demande croissante des acheteurs en termes d'automatisation et de domotique, et qui sera largement présente. Plusieurs conférences et ateliers lui seront notamment dédiés (Pool Academy).

Les professionnels visiteurs et exposants retrouveront sur Piscine Global Europe 2018 les animations clés qui ont contribué au succès de ce rendez-vous mondial : l'espace Water test avec ses démonstrations en situation réelle dans



Noémi PETIT

des bassins en eau ; la Pool Academy avec ses workshops dédiés au design et à la relation client ; l'Espace Pool Innovations, réunissant nouveautés et tendances remarquables ; Les journées thématiques et leurs visites de complexes aquatiques publics ; l'espace Pool Design Awards, valorisant les projets des architectes, les soirées et remises de Trophées...

Noémi Petit, Directrice du salon, se réjouit du fait que : « Les sociétés leaders regroupées au sein du Club des Majors, continuent de nous faire confiance, ainsi que les fédérations internationales (ndlr : entre 20 et 25 fédérations), qui se réuniront sur le salon, à l'occasion du Pool Summit. Piscine Global est vraiment la place d'échanges préférée de l'ensemble de la filière. »

Et de conclure avec optimisme : « Le contexte est porteur dans le secteur de la construction et de l'immobilier. (...) La filière Piscine & Spa en profite elle aussi, avec des enjeux à relever pour l'avenir, comme celui de la rénovation (le « pool staging »), qui est à la fois une tendance porteuse et un réel facteur de croissance et de développement. L'essor du spa et du wellness sont également des relais de croissance importants pour le secteur ». Tous les ingrédients d'une parfaite édition semblent réunis...

visitorspiscine@gl-events.com / exhibitors@gl-events.com / www.piscine-global-europe.com



Salon professionnel des équipements de l'hôtellerie de plein air





Sett

6, 7 & 8 Novembre 2018
Montpellier

44^{ème} Congrès National de la FNHPA

www.salonsett.com

Organisé par

En partenariat avec










AGENDA

- **SALON PISCINE & JARDIN - NICE**
Du 14/09/18 au 17/09/18
www.niceorganisation.com
contact@niceorganisation.com
- **FOIRE DE MARSEILLE**
Du 21/09/18 au 01/10/18
www.foiredemarseille.com
m.boffredo@safim.com
- **SALON HABITAT - TOULOUSE**
Du 04/10/2018 au 07/10/2018
www.salon-habitat-toulouse.com
info@toulouse-evenements.com
- **FOIRE DE MONTPELLIER**
Du 05/10/18 au 15/10/18
www.foire-montpellier.com
- **SALON ATLANTICA 2018 - LA ROCHELLE**
Du 09/10/18 au 11/10/18
www.salon-atlantica.fr
s.layec@fdhpa17.fr
- **HOME-LE SALON HABITAT DESIGN - LYON**
Du 18/10/18 au 21/10/18
www.salon-home.com
home@gl-events.com
- **INTERBAD 2018 - STUTTGART**
Du 23/10/18 au 26/10/18
www.interbad.de
info@messe-stuttgart.de
- **FOIRE D'AUTOMNE - PARIS**
Du 26/10/18 au 04/11/18
<https://m.foiredeparis.fr/foire-automne>
info.fda@comexposium.com
- **VIVONS MAISON - BORDEAUX**
Du 31/10/18 au 04/11/18
www.vivonsmaison.com
vivonsalons@bordeaux-expo.com
- **SALON AMENAGO - LILLE**
Du 03/11/2018 au 11/11/2018
www.amenago.com/fr
sophie.bart@gl-events.com
- **SALON SETT - MONTPELLIER**
Du 06/11/2018 au 08/11/2018
www.salonsett.com/fr
salonsett@code-events.com
- **PISCINE GLOBAL - LYON**
Du 13/11/18 au 16/11/18
www.piscine-global-europe.com
piscine@gl-events.com
- **SALON PISCINE & SPA - PARIS**
Du 08/12/18 au 16/12/18
www.salonpiscineparis.com
piscine@reedexpo.fr

Inscriptions ouvertes pour le rendez-vous parisien « grand public » de la Piscine et du Spa !



Le prochain Salon Piscine & Spa (anciennement Salon Piscine & Bien-Être) accueillera ses visiteurs **du samedi 8 au dimanche 16 décembre, à Paris, Porte de Versailles – Hall 3.2**. Organisé en partenariat avec la FPP, l'évènement d'envergure nationale présentera sur une surface de 6 500 m² d'exposition, les dernières tendances et nouveautés grand public en piscines, abris et couvertures, spas, saunas, hammams, équipements et accessoires, traitement et entretien, mobilier, décoration extérieure... à un visitariat prêt à réaliser ses projets en construction, aménagement ou rénovation. Des visiteurs à fort pouvoir d'achat, dont la moitié possède un budget entre 10 000 et 50 000 €, 9 % un budget supérieur à 50 000 € et 7 % supérieur à 100 000 €*. Ce salon représente donc une véritable plateforme permettant aux professionnels exposants de générer du chiffre d'affaires supplémentaire, et ce, dès le premier trimestre 2019.



En amont du salon, les exposants auront la possibilité de rendre leur offre visible sur les différents supports proposés par l'organisateur : site vitrine du salon, avec bannières, publi-rédactionnels, logos,... newsletters régulières, Blog « I Feel Pool », et sur les réseaux sociaux relayant ces informations. En outre, l'évènement sera largement médiatisé, incluant un plan de communication actif sur de nombreux supports, dont la presse spécialisée et généraliste, ainsi que le web, sur lequel le salon va renforcer sa présence, constituant sa première source de recrutement de visiteurs.

Près de 10 000 visiteurs sont attendus durant ces 9 jours, une opportunité pour les professionnels du secteur de capter de nouveaux contacts, signer des ventes sur le salon, valoriser leur image de marque et se positionner face à la concurrence.

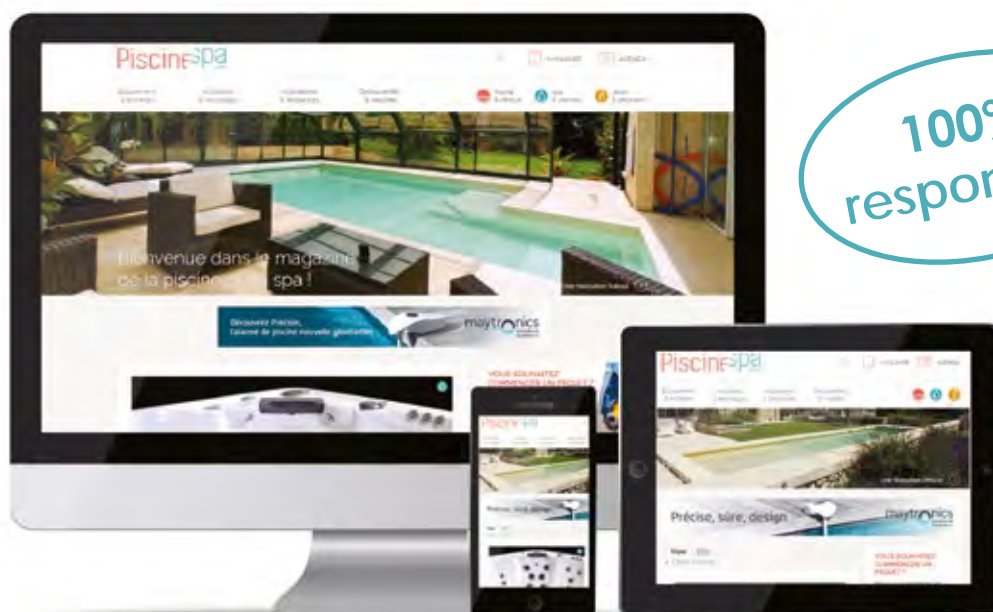
* Enquête visiteurs 2017

martine.miltchev@reedexpo.fr
www.salonpiscineparis.com
blog.salonpiscineparis.com

Piscinespa.com

Le magazine de la piscine et du spa

VOS CLIENTS D'AUJOURD'HUI ET DE DEMAIN
SONT SUR PISCINESPA.COM
ET VOUS ?



- ✓ Présence dans l'annuaire des professionnels
 - ✓ Mise en relation avec l'internaute
 - ✓ Accès aux demandes de devis
 - ✓ Mise en valeur de vos réalisations
 - ✓ Valorisation de votre entreprise dans nos contenus rédactionnels
- ✓ Coproduction et diffusion de vidéos
- ✓ Campagne display et habillage
 - ✓ Native advertising...



Rejoignez-nous sur

www.piscinespa.com

Les petits ruisseaux font les grandes rivières



DÉBORDÉS MAIS VIGILANTS !

Le client de quelques euros aujourd'hui peut dévoiler demain un budget de plusieurs milliers d'euros.

La saison se déroule sur les « chapeaux de roue ». Pour ceux d'entre vous qui ont un espace de distribution et qui voit défiler certains jours chauds des dizaines de « consommateurs », repartant parfois avec des additions de quelques euros, vous ne devez pas oublier que ces « petits consommateurs » peuvent être vos « gros clients » de demain. Voilà pourquoi ils doivent être reçus avec autant d'égards, de gentillesse, d'attention et de sourires, que ceux qui viennent vous demander des devis pour de gros équipements... Soyez attentifs ! N'oubliez jamais, je vous en avais parlé dans une précédente chronique : **il faut**

« vendre de l'humain » ! Même avec un seul seau de chlore acheté, le client doit être aussi bien considéré que celui qui acquiert chez vous une pompe à chaleur de plusieurs milliers d'euros.

LA FIDÉLISATION

Le client au seau de chlore doit se sentir dans votre magasin comme chez lui, recevoir des sourires, se voir proposer la même assistance et la même attention pour trouver ce qu'il recherche, quel que soit l'objet de sa quête. Demandez-lui ses coordonnées, récoltez un maximum d'informations sur sa situation, ses besoins... en lui proposant une carte de fidélité. Récoltez... pour mieux semer demain !

Il doit repartir avec un flyer des promotions du moment et à venir !

Je vous conseille aussi, pour ceux qui ont de moyennes et grandes surfaces, d'implanter un « Coin Accueil », pour offrir café, boissons, catalogues de promotions... Un écran TV y diffuse en boucle des **avantages produits et raconte votre « Story Telling »**.

Cela vaut aussi pour ceux qui ont de petites surfaces, qu'il s'agit d'adapter en fonction.

Si vous faites « bien » les choses, nombre de ces petits clients deviendront vos gros clients demain. Votre fidélisation aura fonctionné : le petit ruisseau aura formé une rivière ! Les Salons, Foires et Opérations Promotionnelles d'automne sont aussi une excellente occasion de... semer !

L'AUTOMNE, SAISON REINE ET MEILLEUR AMI DU PRINTEMPS !

Nous savons tous qu'après un été de baignades, les **ENVIES** sont fortes de s'équiper d'une piscine, notamment pour ceux qui se sont baignés en dehors de leur domicile, en vacances ou chez des amis. C'est aussi à cette période que les **ENVIES** d'améliorer ses équipements de piscine émergent pour les propriétaires d'un bassin. Il faut donc très rapidement proposer ses services et en profiter pour **développer les arguments forts** qui justifient les bonnes affaires d'automne !

On prônera ainsi les avantages, aussi bien pour le piscinier que pour le client, d'une planification programmée, avec l'assurance d'une réalisation sereine et préparée, au printemps, et permettant de surcroît, d'obtenir **des prix de pré-saison**. L'automne est donc de loin la période à bien préparer.

Mais attention, arrivant après un été très fatigant, cela n'est pas toujours évident.

Et c'est la caractéristique de notre profession : après le coup de feu, il faut remettre ça.

Il y aura donc deux sources pour garnir ses carnets de commandes de printemps :

- **Les relances fichiers**, par mails ou

courriers personnalisés

- **Les manifestations commerciales :**
Salons / Foires / Portes Ouvertes...

Vos fichiers clients acquis et les prospects des « petits ruisseaux » sont votre « trésor de guerre » !

**Tout comme pour les céréales,
Dans notre métier,
C'est à l'automne qu'on sème !**



1- Les relances : un investissement sur l'avenir

Les clients de l'été seront remerciés et relancés, pour devenir des clients potentiellement plus gros. Si vos fichiers et votre suivi clients sont bien tenus, vous saurez où et quoi proposer.

Vous les informerez des avantages clients et des nombreux intérêts qu'il y a à passer commande en pré-saison.

Ainsi, ils comprendront le bénéfice à anticiper leurs achats, **ouvrant là-aussi une porte sur la négociation.**

La véritable portée actuelle des promotions

Il est très profitable de proposer des **promotions et des avantages clients** en cette saison. Ces promotions seront d'autant plus efficaces qu'elles seront parfaitement justifiables.

Car les choses ont changées !

Hier, les prétextes usés et obsolètes de ces promotions étaient : Anniversaires / Promotion d'automne / Opération spéciale Portes Ouvertes, etc. Ces vieilles formules sont en train de perdre de leur efficacité, usée par des milliers d'offres et un consommateur plus informé, plus mature, qui ne se laisse plus attirer par des accroches qui pullulaient dans les années 80-90.

Ça c'était avant ! Aujourd'hui, **il faut négocier !** Et négociateur c'est quoi ? Voilà la grande question ! La réponse est simple et il faut l'inscrire aux frontons de vos « Boutiques ».

Négocier, c'est **trouver un accord Gagnant-Gagnant !** Tout est là. Pour faire court, il est facile de prouver à un prospect que si vous consentez un avantage, il vous en apporte un également.

Ici, par exemple une e-commande d'automne se négocie avec 3 avantages évidents et réels :

a) Elle vous permet de remplir vos carnets de commande en présaison : un avantage énorme auprès de vos fournisseurs.

b) Vous assurez ainsi financièrement vos commandes fournisseurs de présaison : très avantageux pour vous.

c) Vous fixez votre planning, qui s'enflamme au printemps : c'est un énorme avantage pour une entreprise plutôt saisonnière. Calme, sérénité et contrôle

du planning sont un gage de sérieux et de bon travail assuré.

Donc l'aspect Gagnant/Gagnant sera largement argumenté : de son côté, le prospect gagne un rabais plus que justifié, qui n'entachera en rien la qualité des services à venir.

2 – Les manifestations commerciales

Il faut aussi inviter ces « petits ruisseaux de l'été » aux manifestations commerciales d'automne : Foires, Salons thématiques, Portes Ouvertes...

Septembre et octobre voient revenir le temps des Foires, correspondant parfaitement avec l'opportunité de cette saison reine qu'est l'automne.

Là, de nombreuses questions se posent. Comme vous le savez, c'est toujours avec passion que je parle de ce métier que j'ai pratiqué pendant plus de 40 ans. C'était d'ailleurs l'objet d'une interview que j'avais donnée dans le Spécial PROS n°22 page 90. A ce sujet, reprenons ici quelques-uns de ses thèmes qui pourront vous être utiles pour être efficaces et participer à ces manifestations.

FOIRES ET SALONS : Y ÊTRE OU PAS ?

Dans tous les cas, s'y l'on décide d'y participer, il faut savoir pourquoi, combien cela va coûter et ce que cela doit rapporter. Il faut se fixer des **objectifs précis**, tant en termes de stratégie, que de chiffre d'affaires.

Le premier objectif est d'inviter les « petits ruisseaux de l'été » !

Et, bien entendu, ces manifestations permettent aussi de découvrir de nouveaux prospects, ceux que vous n'avez pas rencontrés cet été.

1 - Quels objectifs doit-on y rechercher ?

Il y a trois démarches traditionnelles sur une foire.

a) Se faire connaître : Il s'agit alors d'une **action publicitaire**. Il faut être vu et distribuer des documentations à l'envi, sans chercher aucun contact. Pour moi, cet objectif est devenu **totalelement obsolète**, car le coût de la prestation, la durée d'immobilisation, ne justifient pas la dépense. De plus, sachant que la durée de passage du chaland devant un stand de quelques mètres linéaires est au mieux de 15 secondes, il suffit que votre voisin d'en face attire son regard au mauvais moment et ce chaland ne saura jamais que vous y étiez.

b) Créer des contacts qualifiés : pour prendre rendez-vous suite à la Foire. Cette démarche peut s'avérer très productive, à condition que le contact soit **qualifié**, c'est-à-dire, que la **DÉCOUVERTE du prospect** soit complète et que le rendez-vous soit fixé rapidement après la manifestation. Il faut donc avoir travaillé et choisi **une stratégie post-Foire**, comportant un scénario promotionnel et incitatif qui justifie « le 3^e pied du tabouret » !

c) Prendre des commandes durant la Foire : justement avec les prospects de l'été et ceux qui remplissent vos fichiers !

Deux stratégies existent suivant les cas. Soit la **vente ONE-SHOT** permet de

conclure l'affaire sur le stand-même, soit, rendez-vous est pris pour conclure la vente durant la période de la Foire.

Ces méthodes elles-aussi demandent des stratégies bien précises, qui font l'objet d'une préparation très fine en amont, avant la Foire, afin de mettre au point une articulation de négociation Gagnant/Gagnant, et notamment celle dont je vous ai parlé ci-dessus, appelons-la : « **Négociation de pré saison automnale** ».

2 – Quels sont les types de visiteurs sur les Foires et Salons ?

J'énumère ici en court rappel les types de prospects, au regard de nos produits et services, termes que j'emploie très souvent dans mes **Chroniques sur les Métiers de la Vente**.

Pour les différencier, j'ai choisi une terminologie « agraire » qui me semble très explicite :

- **Aride :** Le prospect n'a aucun déclic d'envie, aucun besoin de votre produit >> **À abandonner.**

Attention ! Ce type de badaud est mortifère sur les Foires. Il vous mange votre temps et votre énergie. Vous devez le détecter à l'aide de questions ciblées... Et, poliment l'abandonner.

- **Sec :** Son envie n'est pas là, il vous découvre par hasard >> **Prospect à relancer régulièrement**, pour être là au moment du déclic.

Attention ! Ce type de prospect est difficilement mutable dans la « catégorie supérieure », il est préférable de le « **fisher** » et de passer le moins de temps possible avec lui.

- ***Fertilisable :** Le terrain de prospection est fertile >> **Plantez vite et récoltez...**

Attention ! Ce type de prospect est le plus facile à convaincre si l'on pratique un **Plan de Vente structuré, basé sur l'ENVIE**. Il n'est pas encore assailli par la concurrence, ses envies peuvent donc décoller très vite. Ce type de prospects est la matière favorite des **Vendeurs d'élite !**

- ***Fertile :** Le prospect est mûr, prêt à être cueilli. Précautions : il sait ce qu'il veut et se trouve face à une multitude de concurrents.

Attention ! Ce type de prospect paraissant le plus « chaud » est en réalité le plus difficile à « marquer », car il a un choix énorme devant lui, un choix qui augmente plus le nombre de ses objections que ses envies.

>> **Il doit être traité avec précision.** Une **vente ONE-SHOT** s'impose, car s'il recommence un tour dans le manège des concurrents, il risque fort, soit de se laisser pêcher par plus fort que vous, soit d'abandonner et de reporter son achat.

3 – Stratégie et Plan de Vente sur Foire

Préambule et mise au point : le métier de Vendeur de Foire pâtit encore de méthodes de vente forcée qui ont beaucoup nuit aux véritables professionnels, dont j'ai fait partie pendant près de 40 ans. Oublions donc ces méthodes d'un autre temps et concentrons-nous exclusivement sur les règles honnêtes de la vente persuasive, qui s'appliquent aux Foires et Salons depuis des siècles.

La stratégie de la vente sur Foire est articulée en 3 phases très différentes et aussi très spécialisées :

- **Le Filtrage :** Recherche de chaland **fertilisables* ou fertiles* !**

- **Le Plan de vente :** Le prospect accepte un entretien, **il en connaît le cadre**, ce qu'il va y apprendre et sait qu'il va obtenir un chiffre. Il connaît également le temps approximatif nécessaire à cet entretien (**timing**).

- **Le Prix-Foire :** La proposition de **négociation, pleinement justifiée pour une vente conclue sur le stand / ou la prise de rdv** durant la Foire, permettant de profiter des mêmes avantages, en sachant que l'on expliquera pourquoi ces avantages sont limités dans le temps.

4 – Foires et Salons : évolutions et avenir

Je pense que l'agencement des stands des Foires et Salons devra laisser une plus grande place à l'accueil clients avec des espaces VIP et que le relationnel l'emportera sur tout le reste, car les consommateurs sont de plus en plus informés pour faire leur choix. Ils ont maintenant tous les moyens de connaître les produits et leurs caractéristiques, mais ils veulent avant toute chose « **CONNAITRE CEUX QUI FONT !** »

L'humain toujours et encore l'humain... !

MA MINUTE PHILOSOPHIQUE

Au cours de mes stages et de mes conférences, on me demande souvent si les Foires sont sur le déclin ?

Je pense que ce n'est pas le cas, elles sont, comme tout notre environnement commercial, en mutation !

Ma longue expérience m'a plusieurs fois confronté à des mutations des Foires. Depuis 40 ans, j'ai souvent entendu les pessimistes dire que c'était mieux avant et que demain cela allait s'écrouler...

Je pense aussi que l'usage de la vidéo, avec des effets de réalité virtuelle et toutes les extensions possibles, deviendra incontournable. J'affirme et je maintiens que les **VENDEURS DE TALENT** seront toujours les acteurs principaux de ce futur très proche, car ils sauront se différencier en « vendant de l'humain ».

Ce sont eux qui pourront répondre aux 3 « **Je dois** » (énoncés ci-dessous), **ces réponses que cherche un PROSPECT en quête du bon produit**, justifiant encore l'énorme intérêt des Foires et Salons, qui sont avant tout des **lieux de**

rencontres !

1) Je dois rencontrer des véritables PROS, qui vont confirmer et, mieux, compléter les informations acquises sur le net !

2) Je dois acquérir la confiance et entrer en empathie avec des PROS, qui vont tisser un lien humain entre le produit recherché et moi !

3) Je dois trouver un juste prix et aussi faire une vraie bonne affaire, que celle-ci soit justifiée et réelle, parce qu'elle sera un véritable privilège **Gagnant-Gagnant !**

Me rangeant pour ma part plutôt dans le camp des optimistes, je me dis que, tant que des chalandes passeront devant ma boutique, je trouverai le moyen d'en faire des clients... Il me suffira de choisir ce que je mets dans ma vitrine, de bien l'éclairer afin qu'on y entre, puis je ferai tout pour qu'on s'y sente bien ! Ensuite seulement, je m'occuperai de remplir le tiroir-caisse...

J'aime répéter ce dicton à mes stagiaires :

Les optimistes ont inventé l'avion

Les pessimistes le parachute...

Patrick Sanchez

Consultant, formateur

Création de scénarios de négociation suivant les produits et les environnements
actionvente@wanadoo.fr

06 80 26 22 76

Action Vente en Suisse : info@actionvente.ch / www.actionvente.ch



Le chemin du succès

Le StepWay®

StepWay® est un plan de vente en image qui est un outil indispensable pour qu'un vendeur maîtrise son entretien de vente et le mène à terme **GAGNANT !**

Il existe en 2 versions papier ou numérique



Maîtriser et Diriger son entretien de vente

Expliquer - Répondre - Convaincre - Conclure

Associer mots et images !

Création personnalisée de votre StepWay®

Piscines / Spas / Abris / PAC / Pergolas / Vérandas / Paysages...



SCÉNARIO écrit page par page
Page 6 : ...Nous voyons ici, un des avantages de l'utilisation d'un spa...etc.
Texte de transition sur la page suivante...



Illustrez vos démonstrations

Devis / Maquettes

Patrick Sanchez 06 80 26 22 76

Action Vente

actionvente@wanadoo.fr

- p. 35 et 61 ABORAL
p. 33 ABRIBLUE / HYDRA SYSTÈME
p. 97 ACTION VENDE / Patrick Sanchez
p. 69 AELLO
p. 30 AFG Europe
p. 43 ALLIANCE PISCINES
p. 25 APF
p. 6 et 7 ASCOMAT DISTRIBUTION
p. 55 BAYROL France
p. 48 BOMBAS PSH
p. 83 EUROPISCINE
p. 26 FILTRINOV
p. 50 FLEXINOX POOL
p. 5 FLUIDRA / ASTRALPOOL
p. 88 FPP
p. 87 H2EAUX
p. 9 HAYWARD
p. 63 HYDRO SUD DIRECT
p. 53 ISI-MIROIR
p. 17 KAWANA
p. 34 LOGYLINE
p. 52 MARLIG INDUSTRIES
4^e de couverture MAYTRONICS
p. 76 MCE / SAV MOPPER
p. 73 MEDIESTER PISCINES
p. 37 MONDIAL PISCINE
p. 57 OCEDIS
p. 2 et 3 PENTAIR
p. 77 PISCINES MAGILINE
p. 21 PISCINES MARINAL
p. 49 PISCINES PRESTIGE POLYESTER
p. 94 PISCINESPA.COM
p. 51 PLEATCO
p. 20 POOLCOP / PCFR
p. 27, 29 et 39 POOLSTAR
p. 19 PROCOPI / CLIMEXEL
p. 47 REXAIR
p. 41 SAFIRA
p. 93 SALON ATLANTICA LA ROCHELLE
p. 89 SALON INTERBAD STUTTGART
p. 90 SALON PISCINE GLOBAL EUROPE
p. 91 SALON SETT MONTPELLIER
p. 45 SCP France
p. 71 SOFATEC
p. 79 SORODIST
3^e de couverture Spécial COLLECTIVITÉS / Hors-Série
p. 85 STONICA
p. 31 TOUCAN
p. 15 VALIMPORT
p. 81 VEGAMETAL / FLUIDRA
p. 67 WARM PAC
p. 23 WOOD
p. 28 WOOD-POOL
p. 65 ZODIAC

Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

Spécial PROS N°28

I.M.C.

(International Media Communication)

264, avenue Janvier Passero

F- 06210 Mandelieu

Tél. +33 (0)492 194 160

Fax : +33 (0)493 681 707

contact@eurospapoolnews.com

www.eurospapoolnews.com

Directeur de la publication : Vanina Biagini

Directeur administratif : Denise Biagini

Office manager : Karine Astorg

Business developer : Guillaume Dossin

Rédacteur en chef : Guy Mémin

Consultant : Richard Chouraqui

Journaliste : Virginie Bettati

Rédaction : Bénédicte Béguin, Nadège Hély,

Violaine Sabina

A collaboré à ce numéro :

Patrick Sanchez

Publicité :

Emmanuelle Fardin, Katrien Willemse,

Nicolas Biagini, Michele Ravizza

Web : Bénédicte Béguin, Nadège Hély

Illustration : Jean-Pierre Dirick

Infographiste : Laura Perinnetto

Imprimerie : Chirat (42)

SAS au capital de 152 449 Euros

RCS Cannes B 414 683 953 00031

APE 5814 Z

TVA FR02414683953

ISSN 2429-2656

© 2018 IMC Tous droits réservés.

Reproduction interdite.

Les produits, performances et caractéristiques évoqués dans les articles sont communiqués par les fabricants et ne sauraient en aucun cas engager la responsabilité de la rédaction.



Une édition d'EuroSpaPoolNews.com

**PROCHAIN NUMÉRO À PARAÎTRE
FIN SEPTEMBRE 2018**

Spécial COLLECTIVITÉS

Piscines, Spas & Équipements

Spécial
PROS



- Édité en français
- Diffusé gratuitement à 37 200 contacts*:
 - * 10 900 envois gratuits expédiés aux Professionnels du secteur piscine et spa (constructeurs, distributeurs, fabricants, importateurs), directeurs piscines, campings, hôtels, gîtes ruraux, piscines municipales...
 - * 2 000 exemplaires distribués sur les salons professionnels
 - ATLANTICA à La Rochelle - octobre 2018
 - SETT à Montpellier - novembre 2018
 - PISCINES GLOBAL à Lyon - novembre 2018
 - * 24 300 envois du magazine en version numérique par email

Prochaine édition :
Septembre 2018

Supplément :
RÉPERTOIRE THÉMATIQUE des
fournisseurs de piscines de collectivités

Abonnez-vous !
abo@eurospapoolnews.com



Dolphin™

**LE ROBOT
CHAMPION**
de toutes les piscines

CREATION MAY - PHOTO DIMAG

maytronics

robot-dolphin.fr