

Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

UN MOMENT AVEC p.44 Stéphane FIGUEROA



p.14

Les chlores stabilisés



p.26

Les couvertures



p.80

Le plan de vente



p.60

Les 40 ans de CCEI

ASTRALPOOL 

the pool brand

**Équipés de L'ESSENTIEL
pour un prix réduit à L'ESSENTIEL...**



FABRIQUÉS EN EUROPE 

**Spa ÉQUILIBRE
Spa ÉMOTION
Spa SÉLECT,**

**3 modèles ESSENTIELS pour répondre
à toutes les attentes et tous les besoins.**

Relaxez-vous !

**Avec cette nouvelle gamme Les ESSENTIELS,
vous n'aurez jamais pris autant soin de vos clients !**

Depuis 40 ans, ASTRALPOOL vous apporte :

- Des solutions globales pour une piscine 100% ASTRALPOOL
- La maîtrise des produits de la conception à la fabrication
- Une distribution contrôlée
- La recherche et le développement constant d'innovations technologiques, pour une utilisation durable de l'eau
- Une piscine + facile pour vos clients



Spas Les ESSENTIELS

**2013
NOUVELLE
GAMME**

ASTRALPOOL 

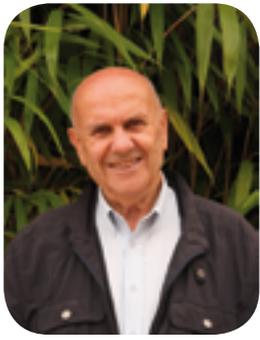
the pool brand

Demandez notre
nouvelle documentation



www.astralpool.com

 **CALL CENTER**
04.11.300.200



Édito

LA VENTE EN MAGASIN

Vendre dans un magasin et vendre chez un client pour un projet de travaux, ce n'est pas du tout le même « process ». Au magasin, c'est convaincre de l'opportunité ou non du choix de l'achat. C'est un plus vis-à-vis d'Internet où le conseil n'est que sur « la toile ».

Former le ou les personnes à la vente/magasin, c'est indispensable. Devant la variété, l'abondance dans le choix des produits de traitement et des équipements, le client doit se sentir guidé.

Les pharmaciens dynamiques ne cessent de le faire aujourd'hui: le conseil, le conseil.

Vous n'avez pas le temps ? Alors de 2 choses l'une :

- formez pour la saison/piscine un conseiller
- ou arrêtez la vente en magasin car c'est progressivement votre image professionnelle qui s'abîme, voire s'autodétruit.

On ne peut pas tout faire et la vente en magasin est une activité de plus en plus prenante, car le client est devenu de plus en plus exigeant. Sinon... il se contente d'Internet ou de la Grande Surface. Chez vous il attend d'être guidé. En GSA ou GSB et sur Internet... il achète, un point c'est tout.

Bien sûr notre métier est difficile mais si passionnant lorsque l'on veut bien le prendre en main. Horaires, sourire, disponibilité... en fin de journée oui, c'est un « ouf » de s'arrêter et de tout faire pour se décontracter.

« La musique adoucit les mœurs » dit-on ! Eh oui, c'est bien vrai car une ambiance musicale dans le magasin maintient la clientèle qui va deci-delà, calme l'impatience.

Quant à l'analyse de l'eau, elle n'est intéressante pour vous que si elle peut se faire aussitôt. Ne pas proposer une réponse d'analyse plus tard (ou pire par téléphone !). Car l'analyse d'eau, c'est une vente en perspective, peut-être très valable (et pas seulement de produits).

Comme nous tous aujourd'hui, vous fonctionnez: tout de suite, vite ! Nous avons perdu la patience. Nous avons pris l'habitude de faire « 3 choses à la fois »:

- travailler sur ordinateur,
- répondre au téléphone,
- envoyer un mail, un fax, un SMS...

Aussi, écouter, renseigner longuement... pour peut-être ne rien vendre !! « Non, ce n'est pas possible: je n'ai pas le temps » ! C'est certainement vrai, mais un magasin, c'est l'accueil, la disponibilité, l'image de votre entreprise. Attention aux conséquences néfastes. C'est vrai, il y a vente et vente, très différente l'une de l'autre:

- celle d'un chantier de construction, de rénovation, d'équipement: le lieu, le temps libre du client chez lui, le chiffre d'affaires en perspective conduisent à un dialogue, à un comportement propre à cela.

- celle de la vente « au comptoir » peut sembler parfois de la « bricole »... mais elle peut aussi conduire, non seulement à un beau chiffre d'affaires immédiatement, mais aussi à un effet « boule de neige » sur toutes les relations de votre clientèle.

Un exemple vécu

Un piscinier qui par la dynamique de son point de vente a aujourd'hui un fichier clients impressionnant grâce à:

- un accès facile et un parking car « no parking, no business »,
- des horaires adaptés: hiver 9h-12h / 14h-19h, et mai, juin, juillet: « non stop », c'est-à-dire en continu de 9h à 19h,
- un sourire à l'accueil et une ambiance musicale,
- des paniers sur roulettes,
- des prix clairement affichés et bien sûr... des promos,
- des fiches techniques toutes simples: une réponse à la question que peut se poser le client pour un produit, un équipement,
- tout ce que l'on peut ne pas trouver ou acheter sur Internet. C'est le cas des pièces détachées: un simple joint d'un couvercle/pompe (sans se tromper), une cellule d'électrolyse, un élément d'appareil de nettoyage...

Mais tout cela, c'est un peu « de l'épicerie, de la quincaillerie » ! et lorsqu'un client entre chez vous pour un projet de construction, de divers travaux, s'il n'y a pas un accueil séparé, marqué « construction-travaux », croyez-vous que votre enseigne soit crédible ? Alors que c'est tellement simple que le seul vendeur présent (et occupé) au magasin puisse dire à ce client qui se rend au point construction: « je suis à vous tout de suite ». En attendant, le client visualise vos réalisations projetées en boucle sur écran, parcourt votre documentation.

Mais pourquoi tout ce « tintouin » si vous souhaitez fonctionner comme intervenant SAV, pose d'équipement, filtration, rénovation... Alors annoncez-le, cela devient un bureau d'accueil avec, pourquoi pas, un petit rayon sans prétention pour dépanner un client de quelques produits essentiels. C'est clair, et vous, vous vous valorisez.

Guy Mémmin

Rédacteur en chef

redaction@eurospoolnews.com

Le meilleur de la technologie
dans le respect de la nature
et du baigneur

Nos innovations
plusieurs fois
récompensées !

2010 > POOLSQUAD



2012 > JUSTSALT PRO



MINISALT®

> Electrolyseur de sel



JUSTSALT®

> Electrolyseur sel/pH



POOLSQUAD®

> Electrolyseur 100% automatique

MINISALT®, JUSTSALT®, POOLSQUAD®, autant d'électrolyseurs alliant technologie et fiabilité, ergonomie et qualité. Proposer aux professionnels un véritable choix pour leur faciliter la vie !

Et parce que l'innovation doit être globale, nos efforts s'inscrivent dans une démarche de développement durable : ils sont respectueux du baigneur et de son

environnement mais aussi économiques à l'usage.

Les distinctions reçues lors des deux dernières éditions du Salon de LYON sont la reconnaissance du caractère résolument éco-innovant de nos produits.

**Pool**
technologie

RETROUVEZ TOUS NOS PRODUITS SUR
www.pool-technologie.com

REJOIGNEZ L'ENSEIGNE

EVERBLUE

- FACE À DES CONDITIONS ÉCONOMIQUES PRÉ OCCUPANTES
 - FACE À DES PRATIQUES INTERNET DESTRUCTRICES
 - FACE À DES OFFRES BANALISÉES À PRIX CASSÉS
- FAITES DES OFFRES DIFFÉRENTES INNOVANTES, GAGNANTES
REJOIGNEZ LES 110 POINTS EVERBLUE EN FRANCE
PERFORMANCES DU RÉSEAU EN 2011 (+19%) 2019 (+11%)

Piscines

EVERBLUE

LE CONSTRUCTEUR DE L'EXCELLENCE

EXCLUSIVITÉ



AVIS TECHNIQUE
La signature
de l'excellence
CSTB 3/09/604

QUALITÉ - SÉCURITÉ - GARANTIES
EXCLUSIVITÉ - CONCEPT AQUAFEAT



STRUCTURA FEAT

ATTESTATION RESPONSABILITÉ DÉCENNALE FABRICATION 40516691
AQUAFEAT/CSTB AVIS TECHNIQUE 3/09-604
ATTESTATION DE GARANTIE TENUE HORS SOL SANS REMBLAIS
ÉTUDE - ATTESTATION - BÉTON

ATOUTS MAJEURS / EXCLUSIVITÉS



LAETITIA
05 61 37 31 56



ALAIN LESNÉ
06 27 48 11 06



OLIVIER LAMAIX
06 18 62 45 17

SECTEURS DISPONIBLES



(01) PAYS DU GEX - (02) MOULINS / MONTLUÇON - (03) GAP - (07) AUBENAS - (08) NOGENT SUR SEINE / BAR SUR AUBE - (13) ARLÈS / SALON DE PROVENCE / AUBAGNE / CARRY LE ROUET/MARSEILLE - (15) SAINT FLOUR - (17) JONZAC - (19) USSEL / TULLE - (20) CORSE - (21) DUON / BEAUNE / CHATELON SUR SEINE / MONTSARD - (22) QUIETOT / AUBUSSON - (24) PÉRIEUX / BERGERAC - (30) NIMES / ALES - (31) ST GAUDENS - (32) AUCH / GONDOM / EAUZE/GIMONT - (33) LIBOURNE - (34) NORD MONTPELLIER - (38) GRENOBLE - (39) DOLE / LONS LE SAUNIER - (43) MONT DE MARSAN - (41) VENDÔME - (43) QUÉRET / LE PUY - (44) CHATEAUBRIANT - (45) ORLÈANS - (47) MARMANDE - (48) MENDE - (50) NORD - (54) NANCY - (55) VERDUN (PALAZZO) - (57) SARREBOURG / SARREGUEMINES - (58) CHÂTEAU CHENON - (59) CAMBRAI / DOUAI / DUNKERQUE / VALENCIENNES - (60) BEAUVAIS - (61) ALÉNÇON / FLERS - (62) ARRAS / CALAIS / MONTREUIL / SAINT POL - (65) TARBES - (66) PRADÈS - (67) SOULTZ FORETS / WISSEMBOURG - (69) VILLEFRANCHE SUR SACRE - (70) VESOUL / GRAY - (73) CHAMBERY - (76) ROUEN - (80) AMIENS / ABBEVILLE/PERONNE - (82) MONTAUBAN / CAUSSADE / MOISSAC/MONTAGU DU QUERCY - (84) AVIGNON / CARPENTRAS / APT / PERTUIS / VASON LA ROMAINE / ORANGE - (89) SENS / AUXERRE / AVALLON - (90) BELFORT

EVERBLUE National
14, chemin des Boulbènes
BP 22060 - Eurocentre
31621 Castelnau d'Estratefonds
Tél.: 05 61 37 31 20
Fax: 05 61 37 31 49
E-mail: ever@everblue.com
www.everblue.com



« TÉMOIGNAGES »

Ils ont rejoint le réseau Everblue



TECHNIC'EAU (83)

Martine Cuissard et Jean-Paul Imbert

Depuis 10 ans, nous sommes Everblue et fiers de l'être. Nous avons trouvé des cartes et produits différents et exclusifs.

Le soutien de la Centrale est précieux. Pour la formation, c'est pareil. Nous montons en puissance et en qualité. Nous construisons notre fonds de commerce et notre futur.



ARMOREAL PAYSAGES (22)

Martial Le Bozec et Cyril Le Bozec

Avec Everblue, notre offre de paysagiste s'est étoffée et elle est complète. Everblue a la notoriété et la confiance des clients, les garanties, et la sécurité. Pour signer des marchés, c'est déterminant.



CENTRAL PISCINES (34)

Michel Ouallet et Christiane Ouallet

Dans le réseau depuis plus de 20 ans, notre satisfaction et notre engagement ne se sont jamais démentis. Avec STRUCTURA FEAT, le concept construction unique et exclusif de Everblue, je peux faire la différence avec les concurrents. C'est le plus haut niveau de qualification et de garanties.



PSB (44)

Gaël Drouet et Marylise Drouet

EVERBLUE est une organisation riche, accueillante et amicale. Certes il y a un cadre et des règles de conduite sans laquelle on n'a pas de puissance. La force d'EVERBLUE c'est la communion vers un même objectif de qualité et de rigueur, et on fait plus qu'y trouver son compte. On y gagne la liberté.



SOMMAIRE

Repérez bien cette page
pour retrouver un sujet, un article...

■	ÉDITO	
	La vente en magasin.....	p.4
■	CHRONIQUE	
	Après la pluie le beau temps.....	p.8
■	TENDANCES	
	Les couvertures de piscines	p.26
	Un interrupteur électrique sans fil pour éclairer la piscine	p.48
■	RENDEZ-VOUS	
	Foires, Salons, Congrès	p.72
■	NOUVEAUTÉS	p.30
■	RENCONTRE / DIALOGUE	
	Un moment avec... Stéphane Figueroa.....	p.44
	Entretien avec Piscines Groupe G.A.....	p.50
	Les 40 ans de CCEI	p.60
■	DOSSIER TECHNIQUE	
	Les traitements de l'eau :	
	Plan de traitement	p.10
	Les Chlores stabilisés	p.14
	La désinfection par Ultraviolets.....	p.18
	Les mots du traitement de l'eau	p.20
■	FICHES PROS	
	Climixel / Procopi.....	p.54
	AquasSwim universel / Salins du Midi.....	p.55
	BD Pool / Barcelonesa	p.56
	Vortex / Zodiac	p.57
	Diffaroc.....	p.58
■	ENTREPRISES	
	L'Actualité des Entreprises	p.64
	La Page Syndicale	p.76
	Les Formations	p.78
	Chronique des Métiers de la Vente	p.80
■	PUBLI-INFO	p.82
■	PETITES ANNONCES	p.84
■	LISTE DES ANNONCEURS	p.86



APRES LA PLUIE, LE BEAU TEMPS !!

Nous entrons depuis quelques années dans des cycles océaniques Atlantique & Pacifique sur une échelle multi-décennales. En effet, ces cycles sont d'environ 60 ans!! Soit il fait anormalement froid, soit trop chaud, les saisons ne sont plus respectées.

Dorénavant nous allons connaître des changements climatiques surprenants et quoi qu'il en soit, il faudra vivre avec !!

Plus de vent, plus de pluie, plus de neige, plus d'inondations, plus de tempêtes, plus de tornades, etc.

Mais aussi, plus de chaleur et surtout, plus de SOLEIL !!

Nous accusons le réchauffement climatique de la planète, la couche d'ozone détériorée, le courant El Niño, les anticyclones, la banquise australe, l'Arctique qui fond à vue d'œil, etc.

Ces divers phénomènes seraient à l'origine des épisodes de grand froid et de fort enneigement qui ont marqué le mois de mars cette année en Europe, avec des records de froid. Nous allons aussi connaître des records de chaleur et nous n'y pouvons rien.

Il faut l'accepter et s'organiser en conséquence.

Les experts climatologues ne sont pas d'accord entre eux, ce qui est certain par contre c'est que cette année encore, nous avons eu un hiver très rigoureux, une neige très abondante, un printemps très tardif, et peut-être aurons-nous un été très chaud, il nous est permis de l'espérer!!!

Il faut donc s'habituer à vivre avec le temps qui nous est « offert »...

Ce qui est sûr c'est que le soleil, lui, se lève tous les matins qu'on le voie ou non, et bien, pour nous, c'est pareil, il faut se lever, que le soleil soit présent ou pas.

En Europe de l'Est, l'été 2012 a été très chaud, voire caniculaire, le marché de la piscine a EXPLODÉ! **Tandis qu'en France, il n'a pas fait beau, le marché est resté stable, sinon en baisse.**

Il y a en France plus de 7 millions de maisons individuelles avec un terrain, dont 1,6 millions sont déjà équipées de piscines, plus d'1 million de bassins enterrés et environ 600 000 piscines hors sol. **Il reste « en théorie » plus de 5 millions de nouvelles piscines à construire.**

Nous sommes donc dans un secteur d'activités très prometteur et plein d'avenir pour 3 raisons :

1 - En piscine, le marché de la construction et de la rénovation en France est conséquent (le 1^{er} en Europe). Même s'il a subi une chute ces 3 dernières années, il est certain que la croissance reviendra, soit l'année prochaine soit dans les années à venir...

2 - L'épargne en France est la plus haute d'Europe, représentant plus de 100 Milliards d'€, (16% des revenus globaux) il y a donc beaucoup d'argent en banque, qui va, c'est certain, être utilisé pour le loisir, le plaisir et la détente, donc pour la piscine!!

3 - Les conditions climatiques se dégradent. Il va faire, c'est vrai, de plus en plus froid une partie de l'année, mais aussi de plus en plus chaud l'été. La demande d'abris, de spas, de saunas, de hammams devient déjà de plus en plus grande, la demande de piscine, c'est certain va intéresser de plus en plus de monde... La piscine valorise le patrimoine, retient les enfants et les petits enfants à la maison, décontracte et détresse le corps et l'esprit. C'est un espace de bien-être convivial pour la famille et les amis. De plus, il est difficile et incertain, aujourd'hui, de partir en vacances dans les pays qui bordent la Méditerranée, pourquoi ne pas avoir chez soi un véritable lieu de vacances et de remise en forme ?

Même si la situation économique mondiale venait à s'aggraver - ce que je ne pense pas, car l'Amérique du Nord, le Japon retrouvent peu à peu la croissance, ce qui est un bon présage - le marché du bien-être, de la détente et du loisir, va se développer, c'est certain, et si en plus il fait chaud nous retrouverons nous aussi la croissance!!

Il faut donc s'organiser, parfaire sa formation, son marketing, être flexibles et surtout professionnels, car les clients devenant de plus en plus exigeants, il n'y aura plus de place pour les amateurs et les opportunistes.

Il faut être un « PRO », non seulement de la vente, mais aussi de tous les paramètres qui entourent les différents métiers de la PISCINE.

Faire en sorte :

- **D'améliorer l'accueil** dans les boutiques pour augmenter la fréquentation, génératrice de chiffre d'affaires.
- **De se former et former son personnel**, pour acquérir une expertise parfaite sur les nouvelles techniques du marché de la piscine.
- **D'être sérieux**, exigeant et rigoureux pour, d'une part obtenir une meilleure rentabilité, mais aussi pour satisfaire au mieux votre clientèle.
- **De ne pas oublier que votre meilleur prescripteur est votre client**, si, bien entendu il est satisfait de votre travail.
- **De suivre et relancer régulièrement tous vos prospects et clients**, car le marché de la rénovation est lui aussi plus que jamais, un vrai potentiel de chiffre d'affaires très rentable, un vrai BONHEUR...

En conclusion, malgré les différentes crises que nous vivons: climatique, politique, financière, morale, sociale, il faut garder confiance en l'avenir, car le métier de PISCINIER est un véritable ELDORADO pour les décennies à venir!!

Richard CHOURAQUI
Consultant Piscine MABIS Consulting
rc.mabis@gmail.com

Piscines Groupe G.A.

Créateur de piscines depuis 1972

LES COQUES POLYESTER PERSONNALISÉES

L'ensemble des enseignes de Piscines Groupe G.A.,
Piscines Provence Polyester, Union Piscines, POP Piscines, Astila Piscines, Olympe Piscines, Piscines D.X., Coveroll,
sont toutes marquées par une diversité extraordinaire de formes, de dimensions et d'avantages.



Leader Européen !

L'ASSURANCE DE FAIRE LE BON CHOIX !



200 DISTRIBUTEURS QUALIFIÉS
DANS TOUTE LA FRANCE

LE MEILLEUR DES ASSURANCES
La capitalisation par
AXA ASSURANCES.
Garantie décennale sur la STRUCTURE.
Garantie décennale sur le GELCOAT.
Garantie décennale sur l'ÉTANCHEITÉ.

G.A.
GROUPE
PISCINES
Piscines Groupe G.A. ... La passion

0 820 09 54 57

www.piscinesgroupega.com

PLAN DE TRAITEMENT

« l'eau de bonne qualité mérite le confort »,
elle doit être désinfectée mais aussi désinfectante.

LE CYCLE DE L'EAU

L'eau H₂O nous arrive du ciel, propre, vierge, à pH 7, dépourvue de toutes impuretés et bactéries.

Cette eau en rentrant dans l'atmosphère en direction de notre « terre » se charge de CO₂, gaz agressif et très acide. En arrivant sur terre, l'eau est déséquilibrée, elle est corrosive, son pH est acide (- de 6).

De par son agressivité l'eau va se dissoudre et se charger,

- soit, en fer, en cuivre, en manganèse, en métaux divers, sur des sols rocheux, l'eau est alors corrosive avec un pH acide
- soit, en calcium, magnésium, chaux, sur des sols calcaires, devenant une eau incrustante, entartrante avec un pH basique.

pH neutre



L'eau, après avoir été utilisée sur terre va, par l'intermédiaire des ruisseaux, des rivières, des fleuves, arriver dans les différentes mers (70% de notre planète est recouverte d'eau) et repartir par évaporation dans le ciel, pour former des nuages qui retomberont sur terre, de façon à établir un cycle, qui est le même depuis la création de notre monde. Une molécule d'eau reste en moyenne environ 3000 ans dans les océans avant de s'évaporer.

- Le piscinier, en tant que maître de l'art, doit savoir l'analyser, l'équilibrer, la désinfecter et enfin la « dompter » pour le plaisir, la santé, le bonheur et la tranquillité de ses clients.



Laboratoire d'analyse Label Soft - (Procopi)

- Le PRO de la piscine que vous êtes doit être conscient de cette responsabilité et doit tout faire pour en être à la hauteur.

Vous avez une obligation de résultats et d'auto surveillance en cas de contrat d'entretien.

POUQUOI TRAITER L'EAU ?

1 - Épuration de l'eau due aux impuretés

- apportées par les baigneurs : salive, sueur, cheveux, crème solaire, urine, bactéries, etc.
- apportées par l'environnement : herbe, terre, suie, pluies acides, etc.

2 - Objectif du traitement

- éviter la prolifération d'algues et de bactéries
- éviter les dépôts calcaires
- santé et confort pour le baigneur

3 - Quelle que soit la piscine, l'eau doit être

- belle et saine, désinfectée et désinfectante

4 - Le traitement de l'eau doit obligatoirement être complété en synergie avec une bonne filtration

- sable
- cartouches
- diatomée
- zéolithe
- verre

5 - Les eaux de piscine mal traitées provoquent

- irritations des yeux et de la peau
- affections ORL (rhino-pharyngite, otites, bronchites etc.)
- infections des voûtes plantaires (mycoses, champignons, etc.)

MISE EN ROUTE OU REMISE EN SERVICE D'UNE PISCINE TRAITÉE AU CHLORE EN 10 POINTS

1 - Vérifier le stabilisant du chlore

Si le Stabilisant du chlore est supérieur à 30mg/litre, il faut vider une partie de la piscine de façon à le déconcentrer, si le traitement d'entretien est effectué avec un chlore « stabilisé » Trichloro ou Dichloro-isocyanurate.

Vous pouvez opter pour un traitement d'entretien au chlore « non stabilisé » Hypochlorite de calcium (solide) ou Hypochlorite de sodium (liquide).

Dans ce cas, la teneur de 30ppm en stabilisant du chlore (acide cyanurique) est idéale.

Il en est de même pour un traitement par électrolyse du sel.

En effet, au-dessus de 75 mg/litre d'acide cyanurique (stabilisant), le chlore n'est plus aussi performant.

Si vous utilisez du chlore stabilisé, il est conseillé de vérifier une à deux fois durant la saison la teneur en Stabilisant pour la déconcentrer :

- soit, en vidant une partie de la piscine si le taux est supérieur à 75mg/litre,
- soit, continuer la désinfection avec du chlore non stabilisé (Hypochlorite de Calcium).

À 300mg/litre de Stabilisant, le chlore est entièrement « bloqué » quelle que soit la teneur en chlore.



Bandelette pour mesurer le stabilisant (Bayrol)

2 - Réguler & maîtriser le pH en équilibrant votre eau

- plus le pH est bas (moins de 7), plus l'eau est agressive et corrosive !
- plus le pH est haut (plus de 7), moins le chlore est efficace !!

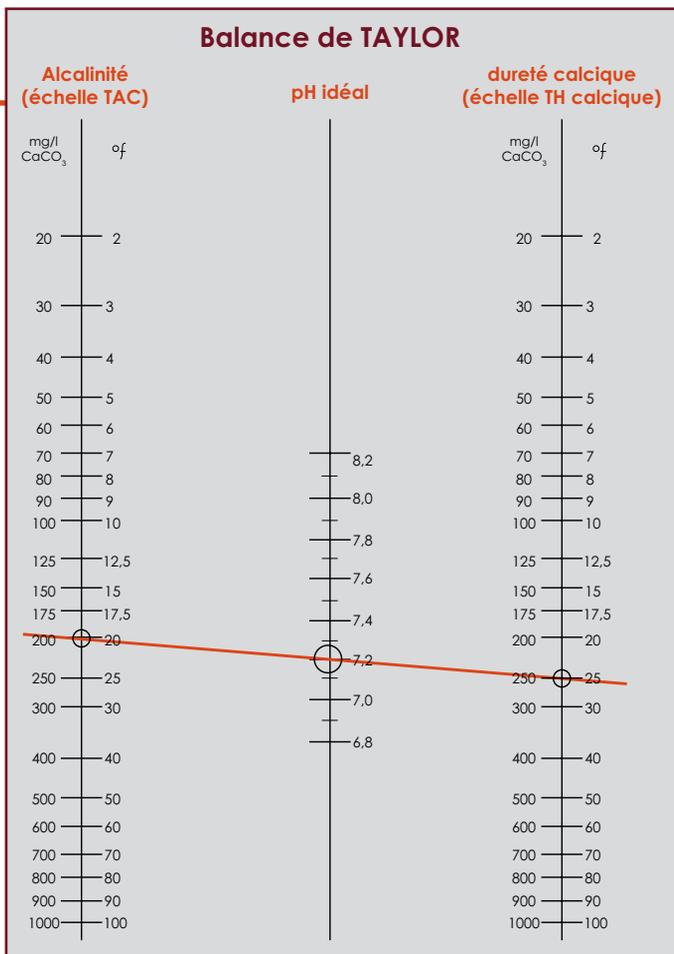
L'effet de désinfection du chlore à un pH de 8,2 est pratiquement nul !!

Le pH varie sans cesse en fonction de l'évaporation, de la température de l'eau, de l'ensoleillement, de l'oxygénation et du mouvement de l'eau.

Pour « essayer » de le maintenir stable à 7.2 **il faut équilibrer l'eau de la piscine.**

Il faut connaître :

- le TAC (titre alcalimétrique complet)
- le TH (titre hydrotimétrique)
- le pH (potentiel hydrogène)



En fonction de ces 3 paramètres, très faciles à analyser, et en se référant à la balance de TAYLOR, il suffit de déterminer le TAC idéal.

- tracez une droite depuis la valeur TH en passant par le pH idéal en piscine qui est 7.2.
- vous déterminerez alors le TAC idéal de votre eau.
- pour descendre le TAC, employez du pH MOINS Liquide (acide sulfurique).
- pour monter le TAC, employez du TAC + (bicarbonate de soude).

Je vous conseille de ne pas toucher au TH mais néanmoins il existe des produits à base de chaux (TH +) pour le remonter.

Pour le descendre, il faut effectuer une décarbonatation, très délicate à réussir !!

- TAC idéal: de 10° à 25°
- TH idéal: de 8 ° à 20° (1°= 10 mg/litre ou 10 ppm)
- pH idéal: 7.2 pour revêtements liner, polyester, carrelage
- pH idéal: 7.6 pour les silico-marbreux.

Maintenez le pH à 7.2, testez-le toute les semaines. Si l'eau est équilibrée, le pH sera très facile à réguler.

A pH 7.2, le baigneur nagera en toute quiétude, dans une eau confortable pour sa peau, ses yeux et ses muqueuses.

- **Pour monter le pH**, employez du pH + en poudre ou en liquide.
- **Pour descendre le pH**, employez du pH- en poudre ou en liquide.

Attention ! Les réactifs liquides sont très dangereux, protégez-vous les yeux et les mains pour les manipuler !

le fer, le manganèse de s'oxyder au contact du chlore et surtout évitera à l'eau de se teinter en :

- vert transparent, s'il y a du cuivre,
- rouge, s'il y a du fer,
- noir, s'il y a du manganèse.

De plus, ces métaux peuvent engendrer des taches noires ou brunes très désagréables et toujours très difficiles à enlever!!



Sequestrant métaux - (Chemoform)

Même si à la mise en route, il n'y a ni calcaire, ni métaux, au cours de la saison, la composition chimique de l'eau d'appoint peut changer et apporter des sels minéraux et des métaux inattendus. De plus, vos clients peuvent introduire dans leur eau des produits contenant des métaux sans que vous le sachiez, (sulfate de cuivre, corrosion de l'échangeur de chaleur ou autre, appoint effectué avec de l'eau souterraine, etc.). En prenant les devants, vous assurerez votre tranquillité et celle de votre client qui vous en sera reconnaissant.

3 - Stabiliser le calcaire & les métaux

Introduisez dans la piscine en début de saison, quelle que soit la qualité de l'eau :

- du Stabilisant calcaire et
- du Stabilisant métaux.

Les doses sont fonction des différentes marques.

Le Stabilisant, séquestrant calcaire,

n'enlèvera pas le calcaire de l'eau, comme le fait, par exemple un adoucisseur d'eau, mais l'empêchera de se déposer sur les parois, le filtre, les canalisations, etc.

Le Stabilisant métaux

empêchera le cuivre,

4 - Effectuer un traitement de choc au chlore

Mettez dans un arrosoir rempli d'eau, 150g de Chlore en granulés par 10m³ d'eau et répartissez ce mélange tout autour de la piscine, filtration en marche.

Vous disposez de 2 types de chlore à dissolution rapide :

- Le chlore stabilisé (Dichloro isocyanurate), Chlore choc, Chlore rapide
- Le chlore non stabilisé (Hypochlorite de calcium), hth, PCH, Chlorite, Réva Klorit , Hypo, etc., en principe, couvercle rouge!



Hypochlorite de calcium - (Barcelonesa)

Pour éviter la montée rapide du Stabilisant, je vous conseillerais d'effectuer les traitements de choc avec du chlore non stabilisé (hypochlorite de calcium), en prenant soin de vérifier et de réguler le pH à 7.2 après traitement, car le chlore non stabilisé est très alcalin et remontera sans nul doute le pH.

5 - RENFORCER LA FINESSE DE FILTRATION SI LE FILTRE EST A SABLE

Après chaque lavage du filtre, placez 1 cartouche de Floculant par 40m³ dans le skimmer, ce produit floculant, en se dissolvant lentement, va former un « floc » sur la surface du filtre, ce qui améliorera nettement la finesse de filtration du sable. Le filtre retiendra des particules très fines de poussières, salissures et matières organiques.

En effet, le floculant, chargé positivement, attire et retient comme un aimant les matières organiques chargées négativement.

Pour obtenir, une efficacité optimale du floculant, il faut que le pH soit voisin de 7.2.

En présence de filtre à diatomées, à verre ou à cartouches, ne pas mettre de floculant, le filtre se saturerait prématurément.

6 - Désinfection permanente à dissolution lente

Il existe plusieurs solutions de traitement :

Chlore stabilisé

- 1 galet de chlore stabilisé de 250 g par 25m³ d'eau dans le skimmer toute les semaines
ou
- 1 bloc de chlore stabilisé de 500 g par 50m³ d'eau dans le skimmer tous les 15 jours.

Il existe des Galets multifonctions, avec action floculante et clarifiante, à base de trichloroisocyanurate stabilisé.



Chlore multifonction stabilisé (Mareva)

N'employez ces galets qu'avec des filtres à sable ou à verre! En effet, ils contiennent pour la plupart, du floculant (sulfate d'alumine) & du sulfate de cuivre!!

Chlore non stabilisé

- 1 Stick de chlore non stabilisé de 300g par 20m³ à 25m³ d'eau dans le skimmer tous les 5 à 6 jours
ou
- Injection par pompe doseuse de chlore liquide (hypochlorite de sodium stabilisée).



Stick chlore hypochlorite de calcium - (hth)

Pour les piscines collectives

L'Article 5 de l'arrêté du 7 avril 1981 susvisé est remplacé par le texte suivant :

Produits chlorés autorisés :

- chlore gazeux,
- eau de Javel,
- les composés qui contiennent de l'acide trichloroisocyanurique ou du dichloroisocyanurate de sodium ou de potassium ou de l'hypochlorite de calcium et qui figurent sur une liste établie par le ministre chargé de la santé. De l'acide iso cyanurique peut être ajouté aux produits chlorés.

L'eau des bassins, traitée sans acide isocyanurique, (sans stabilisant) doit avoir :

- une teneur en chlore libre actif supérieure ou égale à 0,4 et inférieure ou égale à 1,4 milligramme par litre **DPD N°1** (chlore libre) + lecture sur tableau N°3 pour obtenir le taux du chlore « vraiment » actif
- une teneur en chlore total n'excédant pas de plus de 0,6 milligramme par litre la teneur en chlore libre - **DPD N°1 + DPD N°3**
- un pH supérieur ou égal à 6,9 et inférieur ou égal à 7,7
DPD Phenol Red

L'eau des bassins, traitée au chlore en présence d'acide isocyanurique, (avec stabilisant) doit avoir :

- une teneur en chlore disponible au moins égale à 2 milligrammes par litre mesurée avec la **DPD N°1**
- une teneur en chlore total n'excédant pas plus de 0,6 milligramme par litre la teneur en chlore disponible **DPD N°1 + DPD N°3**
- un pH supérieur ou égal à 6,9 et inférieur ou égal à 7,7 - **DPD Phenol Red**
- une teneur en acide isocyanurique inférieure ou égale à 75 milligrammes par litre - **DPD Acide Cyanurique**

A NOTER

La **DPD N°1** Mesure le chlore disponible (chlore actif + chlore en réserve)
Le chlore actif c'est le « tueur de bactérie ». Le chlore disponible, c'est du chlore qui devient actif en fonction du pH (voir tableau).

La **DPD N°1+** la **DPD N°3** mesurent le chlore total (comme la **DPD N°4**).

La différence entre la valeur de la **DPD N°1** & la valeur des **DPD N°1+3** = LES CHLORAMINES.

Le taux maximum autorisé de CHLORAMINES est de 0.6 mg / litre en piscine collective.

- Employez des **DPD Noires** pour les photomètres à lecture digitale.
- Employez des **DPD Vertes** pour les comparateurs à lecture visuel.

Quand l'eau a une odeur de chlore, c'est presque toujours qu'il y a trop de CHLORAMINES. Pour éliminer l'odeur et, par le fait les CHLORAMINES, il faut effectuer un traitement de choc au chlore.

7 - Traitement préventif anti-algues

Pour éviter une prolifération rapide et foudroyante d'algues dans le bassin, **versez tous les 15 jours 1 litre d'anti-algues non moussant**

(Respectez les doses du fabricant).

Préférez un anti-algues polymérisé, à un ammonium quaternaire ordinaire moussant. Ces anti-algues bas de gamme, non polymérisés, ne sont pas compatibles avec le chlore.

De plus, les 2 matières actives chlore et anti-algues s'annulent.

En présence d'algues « moutardes », très tenaces, de couleur jaunâtre, employez un anti-algues spécifique, que différents fabricants commercialisent.

8 - Nettoyage de la ligne de flottaison

En effet, la suie, les crèmes solaires, les huiles, la crasse, le calcaire, etc. s'installent sur la ligne de flottaison, ce qui n'est pas esthétique. De surcroît, les bactéries s'y développent. Il est nécessaire d'employer des produits spécialement conçus à cet effet en excluant tous produits d'entretien de la maison. Ce produit de nettoyage du bord de la piscine se présente généralement sous forme de gel que vous devez appliquer sur une éponge, laissez agir une dizaine de minutes et ensuite, avec « de l'huile de coude » il faut, bien frotter énergiquement pour nettoyer cette ligne d'eau correctement et efficacement. Reprenez-vous y à 2 fois si nécessaire.

9 - Contrelavez et détartré le filtre

Que le filtre soit à sable, à verre, à diatomées, à zéolithe ou à cartouche, il faut attendre que le manomètre soit à une pression de plus de 300g de sa pression de départ (filtre propre) afin de procéder à un nouveau contre-lavage.

En effet, cette perte de charge et le colmatage optimal du filtre permettent une efficacité maximum de filtration.

Un filtre propre filtre très grossièrement, plus il se colmate plus sa finesse de filtration est efficace mais il ne faut pas le laisser dépasser 300g de perte de charge, car dans ce cas, il se bloque et l'eau, trop freinée dans le filtre, risque alors de se troubler très rapidement.

Le sable, le verre, les cartouches, les supports de diatomées doivent être détartrés et nettoyés au moins 1 fois par an, voire 2 fois pour des eaux très calcaires et chauffées.



Photomètre PC 03
(Océdis)

Employez un détartrant et nettoyant filtre, appliquez suivant le mode d'emploi du fabricant, il peut être en liquide ou en poudre, les 2 étant très efficaces.

10 - Neutralisez les eaux de lavage contenant du chlore

Placez un déchlorateur contenant des pastilles destructrices de chlore (thio-sulfate), sur la vidange du filtre qui va à l'égout, vous pouvez alors stocker cette eau de lavage du filtre pour arroser le gazon.

En tant que PRO, évitez d'envoyer dans le circuit des eaux usées de l'eau chlorée, qui va perturber le traitement résiduaire de la station d'épuration.

Évitez de remplir vos piscines avec des eaux de puits ou forages, avant d'avoir l'avis d'un professionnel averti, votre fournisseur de produits par exemple.



Déchlorateur - (Océdis)



Kit pooltest 6 - (Palintest)

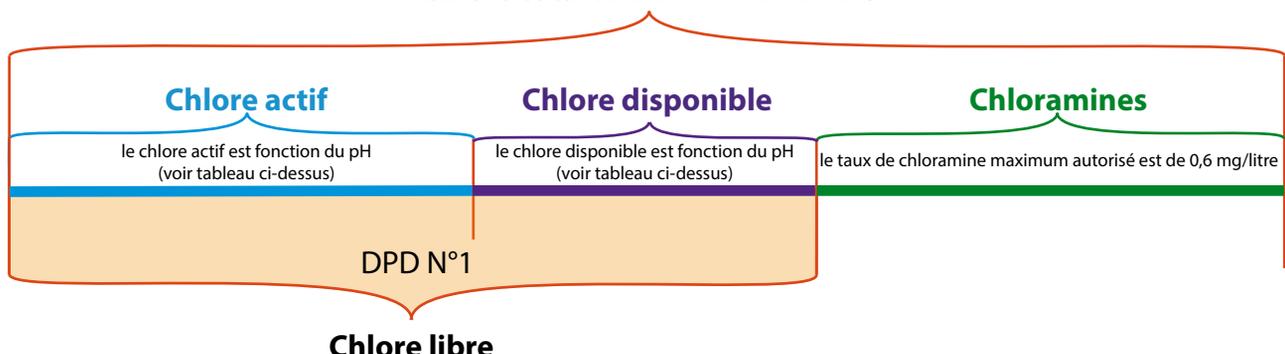
Richard CHOURAQUI
Consultant Piscine MABIS Consulting
rc.mabis@gmail.com

DANS NOS PROCHAINS N° nous parlerons des autres traitements

Détermination du chlore actif (HOCl) en fonction de la teneur en chlore libre du pH (pour une eau à 25°C en l'absence de stabilisant)

chlore libre pH	0,5	0,6	0,7	0,8	0,9	1,0	1,1	1,2	1,3	1,4	1,5	1,6	1,7	1,8	1,9	2,0	2,2	2,4	2,6	2,8	3,0	3,5	4,0
6,8	0,42	0,50	0,58	0,67	0,75	0,84	0,92	1,00	1,09	1,17	1,25	1,34	1,42	1,50	1,59	1,67	1,84	2,00	2,17	2,34	2,51	2,92	3,34
6,9	0,40	0,48	0,56	0,64	0,72	0,80	0,88	0,96	1,04	1,12	1,20	1,28	1,36	1,44	1,52	1,60	1,76	1,92	2,08	2,24	2,40	2,80	3,21
7,0	0,38	0,46	0,53	0,61	0,69	0,76	0,84	0,91	0,99	1,07	1,14	1,22	1,30	1,37	1,45	1,52	1,68	1,83	1,98	2,13	2,29	2,67	3,05
7,1	0,36	0,43	0,50	0,57	0,65	0,72	0,79	0,86	0,93	1,01	1,08	1,15	1,22	1,29	1,36	1,44	1,58	1,72	1,87	2,01	2,15	2,51	2,87
7,2	0,33	0,40	0,47	0,54	0,60	0,67	0,74	0,80	0,87	0,94	1,00	1,07	1,14	1,20	1,27	1,34	1,47	1,61	1,74	1,87	2,01	2,34	2,68
7,3	0,31	0,37	0,43	0,49	0,55	0,62	0,68	0,74	0,80	0,86	0,92	0,91	1,05	1,11	1,17	1,23	1,36	1,48	1,60	1,73	1,85	2,16	2,46
7,4	0,28	0,34	0,39	0,45	0,50	0,56	0,62	0,67	0,73	0,78	0,84	0,90	0,95	1,01	1,06	1,1	1,23	1,35	1,46	1,57	1,68	1,96	2,24
7,5	0,25	0,30	0,35	0,40	0,45	0,50	0,55	0,60	0,65	0,70	0,75	0,81	0,86	0,91	0,96	1,01	1,11	1,21	1,31	1,41	1,51	1,76	2,01
7,6	0,22	0,27	0,31	0,36	0,40	0,45	0,49	0,54	0,58	0,62	0,67	0,71	0,76	0,80	0,85	0,89	0,98	1,07	1,16	1,25	1,34	1,56	1,78
7,7	0,19	0,23	0,27	0,31	0,35	0,39	0,43	0,47	0,51	0,55	0,58	0,62	0,66	0,70	0,74	0,78	0,86	0,94	1,01	1,09	1,17	1,36	1,56
7,8	0,17	0,20	0,24	0,27	0,30	0,34	0,37	0,4	0,44	0,47	0,51	0,54	0,57	0,61	0,64	0,67	0,74	0,81	0,88	0,94	1,01	1,18	1,35
7,9	0,14	0,17	0,20	0,23	0,26	0,29	0,32	0,34	0,37	0,40	0,43	0,46	0,49	0,52	0,55	0,57	0,63	0,69	0,75	0,80	0,86	1,01	1,15
8,0	0,12	0,15	0,17	0,19	0,22	0,24	0,27	0,29	0,32	0,34	0,36	0,39	0,41	0,44	0,46	0,49	0,53	0,58	0,63	0,68	0,73	0,85	0,97

Chlore total : DPD N°1 + DPD N°3



LE STABILISANT DU CHLORE, UN EFFET RETARD FANTASTIQUE MAIS AUSSI TRÈS PERVERS !

Pourquoi mon eau reste vert foncé, alors que je n'arrête pas de mettre du chlore ?

LA RAISON EST SIMPLE

Les chlores stabilisés Trichloro et Dichloro Isocyanurique (chlore lent en galet, chlore choc en comprimés, chlore rapide en granulés) sont fabriqués à base d'acide cyanurique, appelé plus communément « Stabilisant ».

L'acide cyanurique permet de stocker le chlore de façon à le libérer, en fonction de la demande, pour aliéner les bactéries naissantes dans l'eau de la piscine.

La désinfection de l'eau par du chlore stabilisé, (chlore organique), est très performante. Le chlore reste dans l'eau un certain temps sans s'évaporer, et sans dégradations dues aux rayons UV du soleil, comme c'est le cas avec le chlore non stabilisé, (chlore inorganique) hypochlorite de sodium, (eau de Javel), hypochlorite de calcium, (hth, PCH, Reva-Klorit, Aquachlorit, Chloryte, etc.)

En effet il y a 2 types de chlore :

- le chlore organique, stabilisé
- le chlore inorganique, non stabilisé.

Le chlore ORGANIQUE, stabilisé, est fabriqué depuis un dérivé azoté, appelé acide cyanurique, poudre blanche inerte !

Dans cette poudre est injecté du chlore gazeux, ce chlore est ainsi enfermé et ne se libère qu'en présence de bactéries (matières organiques), pour les anéantir d'une façon radicale dans l'instant T.

L'avantage majeur du chlore stabilisé, qu'il soit en galet, en comprimé ou en

granulé, est qu'il reste un certain temps dans l'eau (traitement retard) ne se dégradant pas aux rayons du soleil, à la chaleur, au mouvement de l'eau, comme le fait le chlore inorganique.

Le chlore INORGANIQUE, non stabilisé, est fabriqué depuis une électrolyse du sel associée à de la chaux. Ce chlore est éphémère et se libère dès qu'il entre en contact avec l'eau de la piscine, certes en annihilant les bactéries présentes lui aussi d'une façon très efficace, mais il repart aussitôt dans l'atmosphère.



Chlore hypochlorite de calcium
Chlore solide inorganique non stabilisé
(Océdis)

Les galets à dissolution lente Trichloro isocyanurate (chlore retard, ou chlore lent), les comprimés ou granulés Dichloro isocyanurate (chlore choc ou chlore rapide), contiennent entre 40 et 50 % de stabilisant (acide cyanurique).

Quand on verse 1 kg de chlore stabilisé dans une piscine de 100 m³, le taux de stabilisant est déjà d'environ 50 mg/L (50 ppm).

Il faut savoir que la législation française impose un taux de stabilisant maximum de 75 mg/L (75 ppm) dans les piscines recevant du public.

En piscine familiale, il n'y a en France aucune norme, ni contrainte.

Dès 75 mg/L, l'effet du chlore est retardé et plus le stabilisant est important, moins le chlore est efficace, l'eau n'est alors plus désinfectée, les bactéries s'y développent, les algues aussi, l'eau devient vite verte et trouble, alors qu'il y a toujours du chlore dans l'eau.

C'est pourquoi en début de saison, et pendant la saison, il est IMPERATIF d'analyser le taux de stabilisant résiduel de l'eau de la piscine.

Il existe des tests très simples d'emploi, tels que bandelettes, trousse « point noir », photomètre PC 03 ou PC 05 à lecture digitale.



Scuba II - (Lovibond)

LE TAUX MOYEN DE STABILISANT IDEAL EST DE 50 MG/L POUR AVOIR UNE EFFICACITE MAXIMALE DU CHLORE.

Il n'existe aucun produit capable de faire baisser le taux de stabilisant dans les eaux de piscines.

POUR FAIRE BAISSER LE TAUX DE STABILISANT ?

Une seule méthode, vider une partie de l'eau du bassin et la remplacer par de l'eau neuve.

Certes les différents lavages du filtre, les pertes d'eau par éclaboussures, le passage du balai manuel d'aspirateur qui envoie l'eau directement à l'égout, les fuites éventuelles, apportent un peu d'eau renouvelée permettant de déconcentrer le taux de stabilisant ; mais la perte d'eau par évaporation ne fait pas baisser le taux de stabilisant, car il n'y a que l'eau (H₂O) qui s'échappe, les minéraux et le stabilisant eux, restent dans l'eau.

UN CONSEIL

Si vous vous trouvez devant une eau ayant de 75 à 150 mg/L de stabilisant et que votre client ne veut pas vider 1/3 de sa piscine, proposez-lui de passer au chlore non stabilisé (chlore inorganique).

Pour sa désinfection hebdomadaire, un stick de 300g d'Hypochlorite de Calcium par 25 à 30 m³, à mettre dans les skimmers tous les 5 à 6 jours, et des granulés d'Hypochlorite de Calcium pour les traitements complémentaires ou traitement de choc.

Votre client aura une eau correctement traitée, avec les énormes avantages du stabilisant et attendra la fin de la saison ou la nouvelle saison pour vider une partie de l'eau de sa piscine de façon à la remplacer par de l'eau neuve.



Chlore organique stabilisé en galet de 250g
(Barcelonesa)



Traitement piscine hors-sol 3/20 m3

Soyez présents sur ce marché en forte progression

Stimulez vos ventes

grâce aux 1/2 palettes présentoirs

PRÊTES A VENDRE

livrées montées avec ILV

Idéal pour les enfants

1/2 palette Berling'O sans chlore

- 3 mois de Traitement de l'eau
- Doux & Simple
- 3 à 15 m³



diam. 2,44 à 3,05 m / 3-4 m3



diam. 3,66 m / 5-6 m3



diam. 4,57 m / 10-15 m3

Nouvelle présentation



Nouveau



1/2 palette Rattrapage eau verte

5 à 20 m³

Anti-algues à effet immédiat



Rattrapage eau verte 2x 1L



Aspirateur pour piscine hors-sol SPEED KLEEN

- Se branche directement sur la prise d'aspiration
- Tête d'aspiration avec pré-filtre
- Monté sur roulement à billes

Carton quadri idéal en self service



Speed Kleen

Mareva 
www.mareva.fr 

Utilisez les produits bécodes avec précaution. Avant toute utilisation, lisez l'étiquette et les informations concernant le produit. Réalisation Kauffman - 04 42 600 120

LES TRAITEMENTS DE L'EAU

ATTENTION

Il y a incompatibilité totale des 2 types de chlore en milieu humide, que ce soit dans un seau, dans un diffuseur flottant, dans un chlorinateur de galet, ou dans le skimmer par exemple, il peut y avoir des dégagements d'odeurs de chlore très inconfortables, voire asphyxiantes, avec risque d'explosion. Alors que dans la masse d'eau de la piscine ou à l'état sec il n'y a absolument aucun risque.

Les différents fabricants (presque tous) ont pris pour habitude de mettre des couvercles ROUGES sur les seaux du Chlore inorganique non stabilisé (Hypochlorite de Calcium) et des couvercles BLEUS ou BLANCS pour fermer les seaux de Chlore organique stabilisé (Trichloro ou Dichloro) : ce qui permet d'éviter les erreurs d'emploi.

REMÈDE MIRACLE

L'eau est verte, trouble, sursaturée de stabilisant, le client reçoit du monde, et n'a pas le temps de la traiter d'une façon conventionnelle qui demande un minimum de 48 heures, parfois plus, pour rattraper son eau.

Une seule méthode: faire mettre des cartouches de floculant dans le skimmer, si la filtration est à sable, et verser 1 L d'oxygène actif (peroxyde d'hydrogène) actif par 10 m³ directement dans le bassin devant les bouches de refoulement, laisser le filtre en marche continue: l'eau va s'éclaircir à vue d'œil pour devenir belle et saine 4 à 5 heures après.

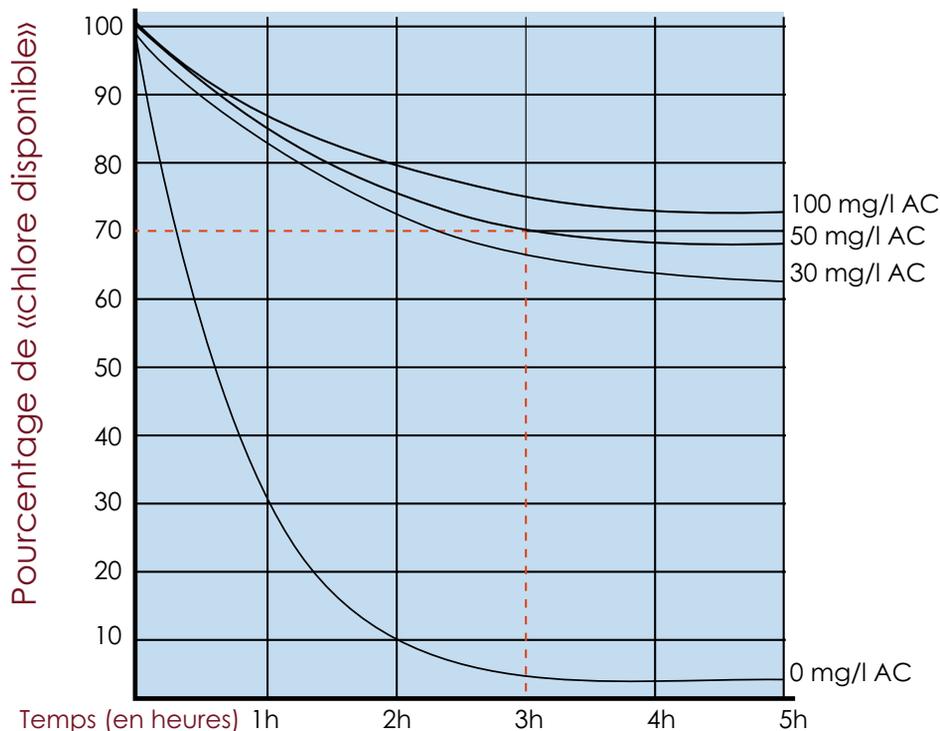
Le lendemain il faudra détruire l'oxygène en versant du chlore :

- organique stabilisé s'il n'y a pas de stabilisant,
- inorganique non stabilisé s'il y a trop de stabilisant. Et s'il y a plus de 75 mg/l de stabilisant, il est prudent de vider une partie de l'eau de la piscine pour déconcentrer le stabilisant.



Floculant cartouche - (Bayrol)

Effet stabilisant de l'acide cyanurique (AC) sur le chlore dans une eau soumise aux rayons solaires (d'après Nelson et Brautigam)



CONCLUSION

En matière de traitement de l'eau, comme dans beaucoup de domaines de la vie courante, les produits ont des points forts mais aussi leurs conséquences :

le chlore organique stabilisé Trichloro ou Dichloro à base d'acide cyanurique est très intéressant pour piéger les bactéries, il reste un certain temps dans l'eau sans se dégrader, sans s'évaporer, il est très efficace pour détruire in situ la totalité des matières organiques, il est sûr et efficace à souhait, **mais il est pervers car, s'il y a trop de stabilisant, le chlore se bloque et ne peut atteindre son but: détruire les bactéries.**



Comparateur colorimétrique DPD (Lovibond)



Gammes de produits piscine - (Zodiac)

anti-algues et hivernage



Leader
d'initiative



nettoyage et entretien

équilibre de l'eau



Ocedis a conquis une position significative sur le marché des produits de traitement des eaux de piscines en France et à l'étranger.

Notre exigence, allée à une force de vente importante et efficace, nous place aujourd'hui parmi les leaders dans notre secteur.

désinfection

équilibre de l'eau

désinfection

A votre
écoute



Un large
choix
de
produits



anti-algues et hivernage

nettoyage et entretien



Ocedis vous accompagne au quotidien dans votre action commerciale.

Ecoute, service, conseil, formation et logistique performante sont garants de notre fonctionnement tant au niveau opérationnel que dans le suivi de vos commandes.



Notre laboratoire de recherche innovant et expérimenté nous permet de vous proposer des produits adaptés à vos besoins et à ceux de vos clients.

Un contrôle intransigeant de la qualité assure la garantie d'un service irréprochable et durable.

analyse et injection

Ocedis, leader du traitement en eau de piscine.

analyse et injection



LE PLAISIR DE L'EAU

69, allée des Peupliers
Z.I. de Fétan · 01600 TRÉVOUX
Tél. 04 74 08 50 50 · Fax 04 74 08 79 58
www.ocado.com · info@ocado.com

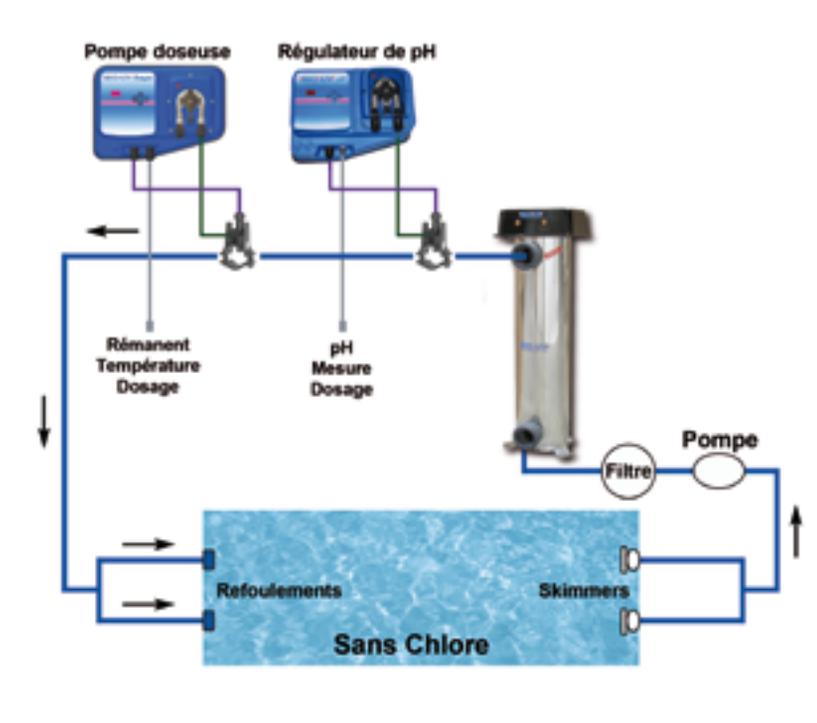
nettoyage et entretien

LA DESINFECTION PAR ULTRAVIOLETS

Un traitement automatique sans chlore pour les piscines privées et qui diminue les effets secondaires du chlore pour les piscines publiques et semi publiques

Introduit sur le marché français et européen à la fin des années 90 pour les piscines, l'efficacité des ultraviolets de type C est reconnue depuis plus d'un siècle et utilisée dans différents domaines : potabilisation, aquaculture, pisciculture, industrie pharmaceutique, hôpitaux...

Sans aucun risque pour la santé, les UV C sont agréés pour le traitement des eaux destinées à la consommation humaine.



Le traitement par ultraviolets est une solution simple à mettre en avant auprès des particuliers qui privilégient de plus en plus les procédés écologiques et sains. Cette offre complète et différente se démarque par sa simplicité et le vrai 100 % sans chlore.

Le principe

Installé sur le circuit hydraulique après le filtre, le système Ultraviolets permet de détruire l'ensemble des micro-organismes présents dans l'eau (bactéries, algues champignons, virus...). Pour assurer un effet de désinfection en continu, la pompe doseuse injecte automatiquement de l'oxygène actif en fonction du volume du bassin et de la température de l'eau.

Ce système de traitement sans chlore assure aux utilisateurs une eau saine et cristalline sans agression pour la peau, les yeux, les muqueuses avec un confort de baignade incomparable. Il est adapté pour toutes les piscines existantes ou en construction.

La lampe se change tous les 3 ans dans le cadre d'une utilisation saisonnière.

Il est conseillé de maintenir un pH entre 7.2 et 7.4, pour un traitement optimal. Une régulation automatique de pH fera parfaitement ce travail. Les UV C sont également bien adaptés au traitement de l'eau des spas et des piscines collectives, permettant ainsi des économies de renouvellement d'eau et supprimant les effets secondaires dus aux chloramines. En détruisant ainsi les chloramines odorantes, irritantes et corrosives, ils améliorent la qualité de l'eau et de l'air.

Exemple d'appareils adaptés au spa pour des débits de 4 à 12m³/h



Ce système de désinfection est agréé par le Ministère de la Santé.

Participez au 1^{er} concours Photo International de la **PLUS BELLE PISCINE**

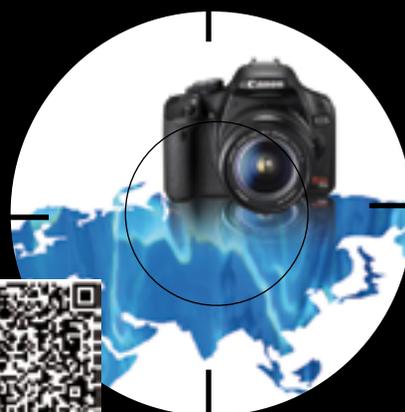
iPool 2013

Du 31 mars au 31 juillet 2013

Organisé par EuroSpaPoolNews

Réservé aux constructeurs de tous les pays - exclusivement sur Internet

www.eurospapoolnews.com - contact@eurospapoolnews.com



LE TRAITEMENT DE L'EAU PAR ULTRAVIOLETS

L'avis du
piscinier



Mainaud Création est une société d'aménagement paysager de Bourg en Bresse créée en 1933. Membre du réseau **Carré Bleu** et regroupant 80 salariés, elle réalise chaque année plus de 550 chantiers paysagés, 50 nouveaux bassins et 15 rénovations. **M. Frédéric Vinit**, directeur commercial, exprime son avis sur le traitement de l'eau **BIO-UV**.

Comment avez-vous découvert le traitement de l'eau par ultraviolets ?

«Nous avons fait la connaissance de la société **BIO-UV** il y a quelques années, lors d'un salon professionnel de la piscine. Leur système innovant et complet nous a plu et nous l'avons testé sur quelques bassins durant une année. **Les retours de nos clients et techniciens étant très satisfaisants**, nous avons décidé de nous démarquer de la concurrence en proposant le système **BIO-UV** à nos clients. Nous vendons à présent plus de 50 systèmes complets par an et accompagnons nos clients saison après saison.»

Quels sont les principaux retours de vos clients ?

«L'accueil du système **BIO-UV** est généralement très bon. Les clients sont heureux d'avoir une belle eau, qui ne leur pique pas les yeux, et tout cela de façon automatique. Le système complet **BIO-UV** avec traitement UV et régulation du pH, répond parfaitement à la demande de nos clients : la liberté liée à l'automatisme, l'efficacité d'un procédé sans chlore et sans danger, un confort de baignade sans précédent et le respect de l'environnement (rejets non polluants).»

est une société française créée en mai 2000. Elle conçoit, développe et commercialise des systèmes de traitement de l'eau par UV dans divers domaines d'activité.

12 ans
d'expérience
20 000 piscines
équipées

AUTOMATISME
CONFORT
DE BAINADE
ÉCONOMIES
RESPECT
DE L'ENVIRONNEMENT
SIMPLICITÉ

Pour de plus
amples informations,
contactez-nous au
04.99.13.39.11
ou à l'adresse

piscinesfrance@bio-uv.com

www.bio-uv.com

LES MOTS DU TRAITEMENT DE L'EAU D'UNE PISCINE

Pour bien conseiller, encore faut-il connaître le sens des mots employés pour traiter efficacement une eau de piscine.



Acide

Un composé chimique qui, par dissolution dans l'eau, libère des ions hydrogènes (H+) et abaisse le pH.

Acide chlorhydrique

Il est parfois employé pour baisser le pH de l'eau lorsqu'il est trop élevé.

Etant un « acide fort » il agit brutalement en faisant rapidement baisser le pH. Mais, attention, il risque de « casser » une eau stable (dite « tamponnée ») par la transformation des bicarbonates présents dans l'eau en carbonates incrustants (le tartre). L'équilibre de l'eau (le pH, le TAC et le TH) est rompu et il s'ensuit un pH instable.

C'est pourquoi il est préférable d'employer des produits « pH moins » en granulés à base de bisulfate acide de sodium.

Si le TAC est compris entre 15 et 20°f, pour faire descendre le pH de 0,1 unité dans 100 m3 d'eau, il faut :

- « pH moins » : 1 kg
- Acide chlorhydrique : 0,4 à 0,5l

En traitement manuel, appliquez l'acide chlorhydrique à l'arrosoir sur le plan d'eau (100 cm3 dans 10 litres d'eau).

Acide cyanurique (AC)

Voir Stabilisant du chlore.

Algues

Ce sont des végétaux chlorophylliens microscopiques qui prolifèrent dans l'eau en présence de lumière et de nutriments (azote, carbone...). Outre les risques de glissade, elles peuvent aussi être un « bouillon de culture » pour les champignons et les bactéries de types nitrifiantes.

Sensibles à la température, elles évoluent très lentement en-dessous d'une eau à 15°C.

Algicide

Produit chimique qui inhibe la prolifération des algues.

Algistatique

Produit chimique qui inhibe la prolifération des algues.

Ammoniaque

Apporté par la transpiration, l'urine. En présence du chlore et du brome il y a production de chloramines (odorantes et irritantes) ou de bronamines (non odorantes et irritantes).

Ammonium Quaternaire

Cette grande famille chimique de produits organiques azotés est employée comme algicide.

En effectuant un « enrobage » de la membrane des algues monocellulaires il supprime son fonctionnement par « asphyxie » et entraîne la mort de la cellule-algue.



Bactéries

Organismes unicellulaires microscopiques capables de survivre et de proliférer dans une eau non désinfectée.

Ces bactéries pathogènes sont :

- Des staphylocoques, des streptocoques à l'origine entre autres d'inflammations des voies rhino-pharyngées, conjonctivite...
- Des pseudomonas aeruginosa (secrétés par les muqueuses, la bouche) responsable d'inflammations auriculaires infections du conduit urinaire...

Balance de Taylor

Représentation graphique de l'évolution de l'équilibre de l'eau établie à partir de 3 éléments : pH (acide ou basique), TH (calcium ou dureté de l'eau) et TAC (bicarbonates, l'alcalinité de l'eau).

Basique

Eau dont le pH est supérieur à 7.

Bicarbonate de calcium

Présent dans l'eau il est très fragile en fonction de la température de l'eau, présence ou non de gaz carbonique (CO²) dissous.

Pour l'équilibre de l'eau, nécessité d'une teneur en bicarbonate de calcium entre 10 et 30°f (idéal 20°f environ). On évite ainsi d'avoir également des eaux agressives, entartrantes.

Pour faciliter le maintien de cette teneur, contrôler le « dégazage » du CO² permanent, refoulements hors d'eau, jet d'eau, chute d'eau, débordement brutal...

Biguanide

Voir « PHMB »

Brome

Un halogène, composé chimique proche du chlore. Ses caractéristiques désinfectantes et oxydantes sont très proches du chlore. Cependant, à l'opposé du chlore, il est peu sensible à l'augmentation du pH. En effet, il ne perd de son efficacité qu'au-delà d'un pH8.

En présence de déchets organiques, comme le chlore, il produit des bromamines qui, contrairement aux chloramines du chlore, ne sont ni odorantes, ni irritantes et gardent un relatif pouvoir actif (oxydation, désinfection).

Attention, ne pas mettre de brome dans une eau renfermant du stabilisant chlore (acide cyanurique) car il y aurait formation de bromocyanurates inactifs.

La formulation du brome pour piscine est un composé chimique brome/chlore qui libère dans l'eau un brome actif.



Carnet sanitaire

Sa tenue est obligatoire dans les piscines collectives. Chaque jour, il doit préciser : température de l'eau, transparence, pH, teneur en désinfectant, nombre de baigneurs, quantité d'eau neuve apportée, lavage des filtres...

Chlore

Puissant désinfectant, oxydant, algicide.

Se présente sous formes chimiques :

- Les chlores inorganiques : hypochlorite de sodium (« eau de Javel » ...) hypochlorite de calcium,
- Les chlores organiques : chloroïsocyanurates (trichloro et dichloro)

Dans l'eau, tous ces chlores se transforment en acide hypochloreux (chlore actif).

Selon le pH, on trouve dans l'eau 3 chlores :

- Le chlore libre actif,
- Le chlore libre en réserve,
- Le chlore combiné.

Son grand pouvoir oxydant agit sur des composants minéraux présents dans l'eau : fer, cuivre, manganèse... La réaction chimique entraîne une couleur d'eau brune, bleu/vert... Un traitement choc spécifique provoquera un précipité que l'on évacuera directement à l'épave par le balai aspirateur manuel.



Les Robots. Voici ce que nous fabriquons.

En matière d'entretien des piscines, une innovation digne de ce nom doit être bien plus qu'une simple nouveauté. Depuis près de 3 décennies Aquagroup, animé par un fort esprit d'innovation, a constamment enrichi son offre unique avec des développements produits et services à valeur ajoutée. Grâce à ce sens de l'innovation, nous avons été au-delà de la technologie pour améliorer chaque aspect de l'entretien des piscines. En somme, nous avons donné naissance à la vraie innovation.

Chlore bloqué

Le stabilisant du chlore (l'acide cyanurique) ne se dégrade pas dans l'eau, contrairement au chlore.

Aussi, l'apport régulier d'un chlore organique enrichi en acide cyanurique (trichloro ou dichloro) augmente chaque fois la concentration en stabilisant chlore. On constate qu'à partir de 75mg/litre, le chlore commence à ne plus pouvoir agir totalement. Il se bloque progressivement et, arrivé à 300mg/litre, c'est un blocage complet, c'est-à-dire, plus d'action efficace. Solution: déconcentrer avec de l'eau « neuve » ou, en pleine saison, période d'utilisation de la piscine, l'eau étant arrivée à une bonne température, traiter à l'oxygène actif, seule solution désinfectante, oxydante et algicide, compatible avec l'excès de stabilisant.

Chlore combiné (chloramines)

En oxydant les matières organiques présentes dans l'eau (salive, sueur, urine, produits cosmétiques, pellicules...) le chlore est consommé prioritairement pour former un chlore combiné, c'est-à-dire des chloramines (mono, di et trichloramines). Si la teneur en chlore actif est insuffisante pour faire disparaître cette situation, il y a irritation des yeux et des muqueuses ainsi qu'une odeur de chlore (preuve d'un manque de chlore actif).

Chloroïsocyanurates (chlorocyanuriques)

Chlores organiques qui ont un noyau chimique: l'acide cyanurique, sur lequel sont greffés 2 ou 3 atomes de chlore (dichloro et trichloro).

Ces chlores sont stabilisés (voir stabilisant chlore).

- **Le dichloroïsocyanurate de sodium** s'utilise en granulés. Il apporte plus de stabilisant que le trichloro.
- **Le trichloroïsocyanurique** se présente sous forme de blocs (500g), galets (200 à 300g) pastilles (20g) ou granulés.

Chlorure de sodium (sel)

Un sel raffiné d'une très grande pureté est spécialement conçu pour le traitement de l'eau par électrolyse du chlorure de sodium. Ainsi, les substances néfastes aux revêtements et à l'électrolyseur sont supprimées: fer, manganèse, antimottant...

Du fait de sa richesse en ion sodium (qui est une base) il a tendance à monter le pH de l'eau qui doit être suivi de près (régulation conseillée).

CO² (gaz carbonique)

L'eau de pluie récupère le gaz carbonique présent dans l'atmosphère. Cet acide carbonique ainsi produit influence le pH de l'eau qui peut devenir progressivement acide. En piscine, la présence d'un CO² libre (appelé équilibre carbonique) est nécessaire

pour maintenir les bicarbonates existants, indispensables à la stabilité du pH (effet tampon). Après d'abondantes pluies, on constate souvent un pH de l'eau en dessous de 7,0/7,2. Attention à la destruction du CO² par dégazage de l'eau (température élevée, chutes d'eau, agitation continue...). Les bicarbonates se transforment alors en carbonates inexistant avec formation de dépôt de tartre sur les parois.

D

Degré chlorométrique

Un degré chlorométrique correspond à 3,17g de chlore libre ; ainsi, une solution d'eau de Javel à 48° chlorométrique contient environ 150g de chlore libre par litre.

Diatomées (DE)

Poudre blanche très fine, poreuse et absorbante, composée à partir d'éléments fossilisés marins microscopiques. Ce média filtrant assure une finesse de filtration de 1 à 3 microns. L'emploi d'un floculant-coagulant entraînerait un colmatage des diatomées nécessitant un nettoyage complet des éléments filtrants. Eviter également l'utilisation de produits à effet floculant (algicide à base d'ammonium quaternaire, PHMB, cuivre...).

DPD (analyse)

Abréviation de Diéthylpara Phénylène Diamine. Ces réactifs permettent de connaître le dosage du chlore libre, chlore total et du brome présents dans l'eau d'une piscine :

- DPD n° 1 : chlore libre
- DPD n° 2 : monochloramine
- DPD n° 3 : di et trichloramine
- DPD n° 4 : chlore total (libre + chloramines)

Pour les piscines collectives, seul ce procédé d'analyse est accepté.

Pour le brome : DPD n° 1 ainsi que DPD n° 4 (brome total) sachant que les bromamines sont également désinfectantes.

Dureté de l'eau

C'est par l'analyse du TH (Titre Hydrotimétrique) que l'on connaît la dureté de l'eau, c'est-à-dire la teneur globale des ions calcium et magnésium. La connaissance de ce TH est un des 3 éléments (TH, TAC, pH) entrant dans la « Balance de Taylor » qui définit l'équilibre d'une eau de piscine. L'emploi d'un séquestrant (produit anticalcaire) est conseillé dès que le TH présente un taux de 25 degrés français (°f).

E

Eau douce

Eau dont le TH est inférieur à 10°f.

Eau dure

Eau dont de TH est supérieur à 50°f.

Electrolyse du sel

L'électrolyse du sel (chlorure de sodium) versé dans l'eau produit du chlore identique à l'eau de Javel (hypochlorite de sodium). Selon l'appareil utilisé il faut verser 3 à 7g par litre d'eau.

En présence d'une eau calcaire, pour éviter un entartrage de la cellule et donc un blocage de la production de chlore, il existe des appareils avec « inversion de polarité » qui assurent un détartrage automatique.

En cours de saison, vérifier la teneur nécessaire au fonctionnement de l'électrolyseur, concentration qui peut être réduite par le lavage du filtre, l'évacuation éventuelle de l'eau à l'égout...

Electrophysique cuivre/argent

Ce concept produit des ions cuivre et argent qui permettent à la fois la floculation des matières colloïdales présentes dans l'eau en suspension, la lutte contre les algues et la désinfection.

Entartrage

Dépôt adhérent (parfois poreux qui fixe déchets et germes pathogènes) constitué de sels (carbonates, sulfate, silicate de calcium...) issus des eaux dures.

Equilibre de l'eau

Relation entre le pH, l'alcalinité (TAC), la dureté (TH) la minéralisation et la température.

Nécessaire au bon entretien de l'eau, des parois et fond du bassin, des équipements de filtration et de traitement automatique, du système de chauffage.

F

Fer et manganèse

Les nappes d'eau souterraines peuvent en contenir.

Attention aux eaux de forage, aux eaux d'irrigation agricole.

Ces sels minéraux troublent l'eau, tachent les revêtements (silico marbreux, liner, polyester stratifié...).

La coloration transparente de l'eau (jaunâtre, verdâtre à rouille selon les revêtements) disparaît normalement lors d'un traitement oxydant. Avec une eau verte de plus en plus trouble, il s'agit alors d'un développement d'algues.

Floc

Formation sur le filtre à sable d'un agglomérat de particules gélatineuses dû à l'action d'un floculant utilisé pour renforcer la finesse de filtration.

Floculation-coagulation

Les fines particules colloïdales en suspension dans l'eau se repoussent mutuellement (phénomène électrostatique) et ne peuvent donc s'agglomérer.

L'application d'un produit coagulant permet d'assurer leur rassemblement (phase coagulation) puis leur précipitation (phase floculation) si le pH se situe entre 7,0 et 7,4.

Cette action floculante renforce la finesse de filtration d'un filtre à sable (= 10 microns au lieu d'environ 40 microns). Elle permet aussi (par un traitement de surface du plan d'eau) de provoquer un précipité au fond du bassin que l'on récupère au balai aspirateur.

F

Germes pathogènes

Dans l'eau, tous les germes présents ne sont pas à l'origine de maladies microbiennes ou virales.

Pour détruire ces germes pathogènes l'eau doit non seulement être désinfectée mais aussi désinfectante.

La persistance de cette présence désinfectante est la clé d'une eau saine.

H

Halogène

Oxydant puissant qui comprend : chlore, brome, iode, fluor.

H₂O₂

Voir peroxyde de l'hydrogène (oxygène actif)

Hypochlorite de calcium

Composé de chlore et de calcium, sous forme de granulés, sticks...

Non stabilisé, il convient aux eaux faibles en ions calcium et magnésium. Souvent conseillé également en alternance avec un chlore organique (galet, pastille, granulé) stabilisé pour éviter un excès de stabilisant chlore (+ de 75mg/l).

Hypochlorite de sodium

Connu sous le nom d'eau de Javel, il entraîne une augmentation du pH de l'eau par libération de sa soude. Instable à la lumière, son action désinfectante est très fugace et sa conservation en emballage de courte durée. L'apport dans l'eau d'un stabilisant chlore améliore sa durée désinfectante. L'électrolyse du sel produit également cette molécule chimique.

M

Media filtrant

Voir diatomées, sable, verre, zéolithe.

Mono persulfate de potassium

Voir peroxy monosulfate de potassium.

N

Neutralisation chlore et brome

Le thiosulfate de soude (dit « neutralisateur ») permet de réduire partiellement ou totalement chlore ou brome présent dans l'eau. Opération indispensable avant d'employer le désinfectant PHMB (biguanide). Il existe aussi un équipement « déchlorinateur » qui permet d'utiliser l'eau de la piscine (lavage, vidange) pour arroser le jardin.

O

Orthotolidine

Réactif liquide pour mesurer le chlore total.

Utilisé en piscine familiale quand le traitement de l'eau ne présente pas de problèmes particuliers.

Oxygène actif

Utilisé soit en complément du désinfectant PHMB, soit en saison lorsque l'eau est en excès de stabilisant chlore, ce dernier étant sans influence sur l'oxygène actif, soit pour reprendre une eau envahie d'algues.

Voir peroxyde d'hydrogène et peroxy monosulfate de potassium.

Ozone (O₃)

Composé de 3 atomes d'oxygène (O₃) il présente un pouvoir oxydant et désinfectant très puissant. Mais son absence de rémanence oblige à adjoindre un complément de traitement après l'appareil de production.

P

Peroxyde d'hydrogène (H₂O₂)

Liquide à 35% il assure 130 litres d'oxygène actif par litre. Oxydant puissant vis-à-vis des déchets organiques dans l'eau (algues, impuretés diverses) complète le traitement au PHMB. Compatible avec chlore et brome, très utilisé pour détruire les algues présentes et clarifier une eau polluée. Convient aussi dans les revêtements polyester armé, sur les taches marbrées dues à des microorganismes qui, par un phénomène d'osmose, ont pénétré dans la masse du polyester.

N'attendez plus qu'on vous la réclame !
**AYEZ UNE LONGUEUR D'AVANCE,
PRÉFÉREZ LA LED**

ÉCONOMISER €
FACILE À INSTALLER
LONGUE DURÉE

50% des constructeurs de piscines installent des projecteurs LED suite à la demande de leurs clients*. Et vous ?
Allez-vous continuer à utiliser la technologie à incandescence désormais dépassée ? Energivore, coûteuse à l'utilisation et à l'installation, sa durée de vie reste limitée.
Choisissez nos solutions.

www.seamaid-lighting.com SeaMAID

S

Peroxy monosulfate de potassium (ou hydrogènesulfate de potassium)

Sous forme de poudre, granulés, pastilles, galets.

Contrairement au peroxyde d'hydrogène, il ne détruit pas le chlore ni le brome. Il sert de réactivateur au brome. Convient aux actions choc, associé à un algicide concentré de type polymère.

pH

Ou Potentiel Hydrogène, définit l'acidité ou l'alcalinité de l'eau (basicité).

L'eau est acide en dessous de pH 7, l'eau est basique au-dessus de pH 7.

Le pH idéal est généralement : 7,2 – 7,4. Il permet :

- Efficacité du désinfectant,
- Clarté de l'eau,
- Confort du baigneur (la glande lacrymale a un pH 7,3–7,4), absence d'irritation des yeux, de la peau, des muqueuses,
- Equilibre de l'eau (balance de Taylor),
- Efficacité d'un floculant,
- Bon vieillissement des revêtements.

PHMB (biguanide)

Le Poly Hexa Méthylène est un bactéricide (et algicide sur certaines algues). Il s'utilise conjointement avec un oxygène actif (peroxyde d'hydrogène).

Faible nocivité pour l'homme et l'environnement, insensible aux ultraviolets, confort pour les baigneurs (pas d'odeur, pas d'irritation), peu sensible aux variations du pH.

Présente aussi une action floculante.

Cette molécule chimique est incompatible avec le chlore, le brome, le cuivre.

Pouvoir tampon

Ce pouvoir (effet tampon) est lié à la présence de bicarbonates dans l'eau, présence liée à celle du gaz carbonique soluble.

R

Redox

Appelé « pouvoir oxydo-réduction (pH) il définit la perte d'oxygène d'une eau. L'oxydation et la réduction sont des réactions chimiques basées sur un échange d'électrons.

Son analyse est souvent incluse dans certains systèmes de régulations automatiques de traitement de l'eau.

Rouge de phénol

Réactif coloré (liquide ou pastille) pour mesurer le pH de l'eau.

Sable

Media filtrant constitué de plusieurs granulométries :

- 0,4 à 1,2/1,5 µm = couche filtrante,
- 0,8 à 2 µm = couche intermédiaire,
- 2 à 4/5 µm = couche support.

La finesse de filtration est de 30 à 40 microns devenant environ 10 microns grâce à l'utilisation d'un floculant-coagulant.

Stabilisateur calcaire

Ce séquestrant chimique est destiné à réduire (voire supprimer selon la température de l'eau) les précipités de calcaire dans le bassin.

Sensible à la lumière, il se dégrade lentement nécessitant un renouvellement en milieu de saison.

A l'hivernage, une nouvelle application ou l'emploi d'un produit d'hivernage (renfermant un séquestrant) est conseillé.

Stabilisant chlore

Appliqué seul ou présent dans les chlores organiques, cet acide cyanurique assure la stabilité du chlore dans l'eau vis-à-vis de l'action destructrice des rayons ultraviolets du soleil qui, sinon, pourraient engendrer une consommation de chlore de l'ordre de 2 à 3 fois/jour.

Ce n'est pas un désinfectant et il se combine avec le chlore pour produire des composés chlorés actifs.

Il y a protection du chlore à partir de la présence dans l'eau d'une teneur en stabilisant de 25mg/l.

Ainsi, après 3 heures d'exposition au soleil il reste environ 70% de chlore disponible alors que sinon il subsisterait moins de 5%.

En cas d'utilisation d'un chlore sans stabilisant (eau de Javel, hypochlorite de calcium) mettre en début de saison 30g par m³ (3kg pour 100 m³).

Lors de l'utilisation de chlore organique avec stabilisant il ne faut surtout pas enrichir l'eau avec un stabilisant chlore. L'apport régulier de ce chlore enrichira l'eau de cet acide cyanurique.

L'acide cyanurique ne se dégradant pas dans l'eau, le renouvellement annuel de 30 à 50 % de cette eau (lavage filtre, hivernage...) maintiendra normalement la valeur de ce produit qui ne doit pas dépasser 75 mg/l.

Sulfate de cuivre

Il est algicide et floculant. A l'exception de traitements spécifiques qui permettent de diffuser d'une manière maîtrisée des traces de cuivre, il faut éviter l'usage de ce produit destiné aux traitements des vignes.

En effet, le cuivre ne se dégrade pas dans l'eau et en excès il entraîne pour l'homme des allergies, coliques, cheveux colorés... et pour la piscine :

eau teintée, taches indélébiles...

En piscine la limite à ne pas dépasser en cuivre est de 0,2mg/l.

T

TAC

Le Titre Alcalimétrique Complet concerne la teneur en bicarbonates de l'eau (le pouvoir tampon).

Il se situe entre 10 et 30°f environ, 20°f étant idéal. Mais l'état du pH et du TH fixeront plus précisément sa teneur.

TH

Titre Hydrotimétrique

Voir « Dureté »

U

Ultraviolets

Les rayonnements électromagnétiques sont assurés par des lampes spéciales qui produisent des UV de type « C ». Lorsque l'eau passe dans le réacteur, l'ensemble des micro-organismes vivants sont détruits. Les caractéristiques physico-chimiques de l'eau (pH, alcalinité, dureté) ne sont pas modifiées.

Pour assurer une eau désinfectante, il est nécessaire d'adjoindre à ce concept de traitement un produit rémanent dans l'eau (souvent un oxygène actif liquide) qui est injecté par une pompe doseuse.

V

Verre

Média filtrant à base de granulés de verre recyclé et poli, de 0,4 mm à 3 mm selon les fabricants, assure une finesse de filtration de l'ordre de 10 microns.

Chargé positivement et négativement, il n'y a pas de fixation de biofilm renforçant ainsi la qualité et les performances de cette filtration de même qu'un contre-lavage rapide (économie d'eau).

Z

Zéolithe

Minéral volcanique à fort pouvoir adsorbant utilisé totalement ou partiellement à la place de la silice filtrante (sable). Sa structure très poreuse assure une filtration fine (5 à 10 microns). Sa capacité d'échanges d'ions agirait sur les chloramines, l'ammoniacque (transpiration, urine) et le pH de l'eau.

NB - Si nous avons omis une information, n'hésitez pas à nous le faire savoir.

DISTRIBUTION



Stock permanent

Livraison rapide

SAV et pièces détachées

Assistance téléphonique

Formation assurée

Partenaire
des grandes marques



**PRIX
QUALITE
SERVICE**

JETVAG



WA

HAYWARD

SORODIST.com



ASTRALPOOL

HARVIA

SeaMAID



A votre service depuis 22 ans



LES COUVERTURES DE PISCINES



Il existe 3 grandes familles de couvertures pour piscines :

- **Les couvertures isothermiques (les couvertures à bulles)**
- **Les couvertures de sécurité (couvertures automatiques et couvertures à barres)**
- **Les couvertures d'hiver**

Volet automatique hors sol avec lames PVC opaque (Astralpool)

LES COUVERTURES ISOTHERMIQUES FLOTTANTES

Le principal avantage de la couverture à bulles concerne la température de l'eau. Elle évite les déperditions calorifiques et permet de maintenir la température de l'eau : une piscine non protégée par une couverture à bulles peut perdre entre 4 et 5°C par nuit, contre 1 ou 2°C pour une piscine protégée.

Il existe 2 types de couverture à bulles et donc 2 modes d'utilisation de celles-ci durant la journée.

1 - La couverture à bulles translucide

Cette couverture, laissée à la surface de la piscine durant la journée, renforce l'action du soleil et permet d'augmenter la température de l'eau de piscine de 2 à 5°C. C'est particulièrement utile si l'on habite dans des régions peu ensoleillées, où la température de l'eau a du mal à monter.

La couverture à bulles est un complément quasi indispensable à l'utilisation d'une pompe à chaleur.

En effet, durant la nuit, la bâche conserve la chaleur produite par la pompe à chaleur. Cela peut vous permettre de réduire de près de 50 % le temps consacré au chauffage de l'eau.

2 - La couverture à bulles opaque

A l'inverse de la couverture translucide, elle empêche la lumière de pénétrer dans l'eau, l'objectif étant ici de limiter le phénomène de photosynthèse, responsable de la prolifération des algues. Cela permet de limiter la consommation de produits de traitement de l'eau.

Un enrouleur, facilite grandement l'utilisation quotidienne de la couverture.

L'épaisseur de la couverture, la température de l'eau, le pH et l'hivernage sont autant de facteurs qui interagissent sur la durée de vie de la couverture.

Attention ! La couverture à bulles pour piscine ne constitue pas une protection de sécurité, elle ne doit être qu'un équipement visant le maintien de la température de l'eau. En effet, pour un tout jeune enfant, elle pourrait devenir un piège car, placée sur l'eau, elle fait « plancher » et l'enfant croit alors pouvoir marcher dessus !

En présence d'enfants, il faut retirer la couverture et penser, lorsqu'elle est en place, à disposer d'un système de sécurité agréé : alarme, clôture (1,20m de point d'appui à point d'appui), abri, ou remplacer cette couverture par une couverture de sécurité, qui fait office également de protection thermique.

LES COUVERTURES DE SÉCURITÉ

1 - Les couvertures automatiques

Les avantages de la couverture automatique sont nombreux :

- **Sécurité des enfants (conforme à la norme NFP 90-308),**
- **Maintien de la température de l'eau (complément idéal d'un système de chauffage),**
- **Réduction de l'évaporation de l'eau**
- **Diminution de la consommation de produits de traitement,**
- **Ouverture ou fermeture rapide,**
- **Esthétique, avec un impact visuel minime sur l'environnement du bassin,**
- **Obstacle au développement des algues.**

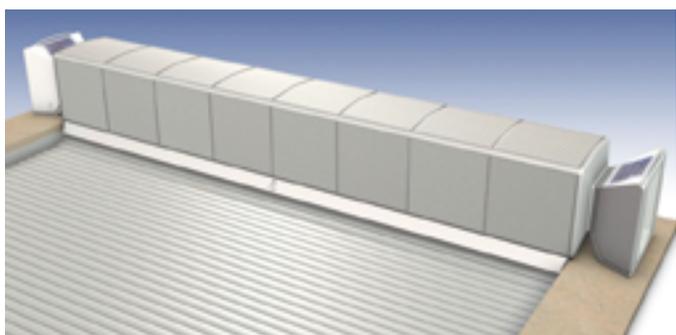


Couverture Hydro™ inside Aqualife avec lames pleines en matière cellulaire SMART line. (Maytronics)

Les couvertures automatiques se déclinent soit en volets hors sol soit en volets immergés.

• **Les volets hors sol**

Faciles et rapides à installer en bordure de la piscine sur la plage, ils peuvent équiper une piscine déjà existante. Dans la gamme des volets hors sol on trouve une entrée de gamme à manipulation manuelle, une gamme électrique avec ou sans fins de course et une gamme autonome avec batterie ou alimentation solaire afin de s'affranchir des travaux de câblage. Ce type de volets peut être proposé avec une version habillage esthétique, qui recouvre les lames et les protège ainsi des salissures, des chocs et des UV.



Volet roulant hors sol, version solaire, avec habillage personnalisé Evodeck. (Procopi)

• **Les volets immergés**

Installé dans le bassin, le volet s'intègre parfaitement à son environnement immédiat. L'esthétique du bassin est totalement préservée, à l'intérieur ou à l'extérieur de celui-ci. Il peut être installé dans une fosse séparée de l'espace baignade par une cloison, ou un mur de séparation. Le volet immergé peut s'installer aussi bien sur une piscine en construction, que sur une piscine déjà existante.



Couverture Aqua Cover Premium, avec détecteurs de fins de course mécaniques (IP 68). 4 modèles dans la gamme pour différentes applications: Premium Élégance (immergée en surface), Premium Confort (en fond de bassin sans couverture), Premium Prestige (dans ou sur le fond de la piscine avec une couverture en polyester ou PVC), Premium Solaire (avec panneaux photovoltaïques intégrés dans le caillebotis.) (Aqua Cover)

Il existe 3 types de techniques pour ces volets:

• **Moteur en fosse sèche :**

cette mécanique est généralement utilisée pour des piscines en construction. Le moteur non étanche doit alors se trouver dans un regard sec et ventilé.

• **Moteur dans l'axe :**

cette mécanique est généralement utilisée pour des piscines déjà existantes. Le système de fixation permet d'installer la mécanique sans toucher à la structure de la piscine.

• **Moteur au niveau de l'eau :** cette mécanique est généralement utilisée pour des piscines déjà existantes. Comme pour le moteur dans l'axe, le système de fixation permet d'installer la mécanique sans toucher à la structure de la piscine. Contrairement au moteur dans l'axe, le moteur au niveau de l'eau est facilement accessible et facilite les opérations de maintenance si nécessaire.



Commutateur à clé sur pied (N-Carlit - Astralpool)

AquaCover
www.aquacover.com
Votre spécialiste en couvertures immergées

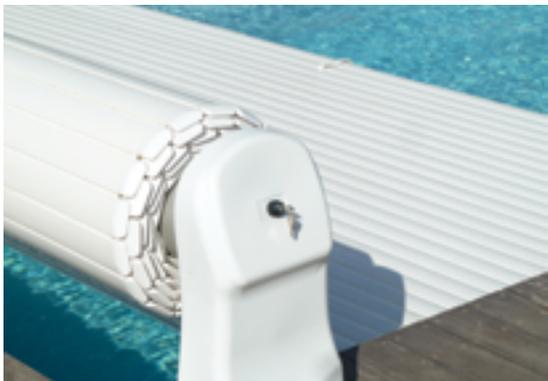
Premium

Light

est à la recherche des nouveaux distributeurs et revendeurs. Intéressé ? Contactez-nous

AQUA COVER SA | Chaussée d'Antan 26 B-5300 Andenne
Tel : +32 473 737 134 | Fax : +32 85 846 521
@ sales@aquacover.be | www.aquacover.be

LES COUVERTURES DE PISCINES



Beaucoup d'innovations comme cette récente couverture hors sol dotée d'un moteur hydraulique, un tuyau d'eau (raccordé au réseau domestique), devient l'énergie pour actionner le moteur d'enroulement / déroulement Aqualife Hydro inside (**Maytronics**)



Couverture automatique à caillibottis immergés, actionnable par un simple tour de clé. Système de fins de course. (**APF**)



Fixation de sécurité Coverlock pour volets immergés Abriblue. Ouverture par appui simultané sur l'ergot et la gâchette. (**Abriblue**)



Couverture immergée Viana, volet en coffre sec. Système de fins de course intégré. (**Wood**)



Couverture immergée Zita avec système breveté Imverso. Logée au fond de l'eau, la couverture s'enroule sur l'axe dans le sens inverse des couvertures classiques. En fin d'ouverture, par une simple manipulation, la couverture (une fois enroulée) sert de "couvre-volet" et sécurise le bassin à 100%. (**Hydra Système**)



Couverture automatique avec lames solaires transparentes en polycarbonate. Disponibles en PVC conformes à la norme NF P-90-308. Système de verrouillage et déverrouillage 100% automatique, TopLock. Conforme à la norme de sécurité française NF P 90-308. (**T&A**)

2 - Les couvertures à barres

Les couvertures à barres (conformes à la norme NFP 90-308), dites couvertures 4 saisons, permettent de sécuriser la piscine et d'hiverner la piscine à moindre coût.

La couverture à barres s'enroule rapidement de façon manuelle (grâce à une ou plusieurs manivelles démultipliées ou à un système de roues), ou électrique (via un système de motorisation).

Les couvertures à barres sont fabriquées en toile PVC polyéthylène, enduite avec un traitement anti-UV et renforcée par des barres en aluminium anodisé.

Totalement opaque, la couverture à barres permet de conserver l'eau à l'abri de la lumière et de maintenir la température de l'eau.

Les barres facilitent une manipulation rapide, pour l'accès à la piscine.

Elles peuvent être installées soit sur une piscine enterrée, soit sur une piscine hors sol.



Pour faciliter l'enroulement d'une couverture à barres, avec la conception de cet embout aplati à l'extrémité on réduit de moitié la hauteur - Luxury Pro d'**APF**

LES COUVERTURES D'HIVER

Il existe 2 grandes familles de couverture d'hiver : les couvertures opaques et les couvertures filtrantes.

• Les couvertures opaques

Les couvertures opaques sont fabriquées en toile PVC enduite avec un traitement anti-UV. La majorité des couvertures sont conformes à la norme de sécurité NF P 90-308. Elles sont totalement opaques : l'eau est conservée à l'abri de la lumière et reste ainsi plus propre.

• Les couvertures filtrantes

Les couvertures filtrantes sont fabriquées en polyéthylène. La majorité des couvertures sont conformes à la norme de sécurité NF P 90-308. Ces deux couvertures peuvent être installées soit sur une piscine enterrée soit sur une piscine hors sol. La présence d'une plage périphérique permet la fixation de ces couvertures pour qu'elles répondent à la norme de sécurité.



Couverture d'hivernage gonflable 100% étanche WALU SAND AIR. Composée d'une double toile PVC opaque de 580 g/m², entièrement assemblée par soudure haute fréquence, elle retient l'eau de pluie ainsi que les feuilles et autres impuretés, grâce à son ingénieuse forme convexe. Facile à monter et à démonter, notamment grâce à son système de gonflage rapide (système de gonflage électrique en option). Traitement anti-UV et antifongique. Disponible en 5 coloris différents: bleu, vert, amande, gris et sable. (Walter)



Offrez vous la qualité Française

- Film à bulle pour couverture d'été
- Résistant aux UV et aux traitements de l'eau
- Bulle souple pour un pliage et un enroulement facile
- 10 000m² et vous choisissez votre couleur
- Formulation adaptable à chaque pays
- Gamme de 300 à 550 µ, laize de 1,3 à 6m
- Rapidité d'approvisionnement
- Possibilité de découpes de formes au laser

CONTACTEZ NOUS

CID Plastiques
ZAC Les Jaccots
150 rue de l'olivier
34130 Valergues

04 67 91 98 00

bienvenue@cid-plastiques.fr

FABRICATION FRANÇAISE



Evodeck : couverture hors sol évolutive et personnalisable

Procopi a présenté, lors de ses dernières Procofolies, la couverture **EVODECK** personnalisable, NF P 90-308. Cette couverture de piscine, de la gamme Delta, dispose de fins de course réglables et d'un moteur débrayable. Disponible en version semi-manuelle, elle est évolutive vers une solution motorisée avec batterie ou coffret, ou encore motorisée avec batterie et système solaire. Son concept évolutif permet de fractionner le coût pour le particulier, d'améliorer l'esthétique dans le temps, et de l'adapter à un environnement modifié. La boîte de réduction est intégrée dans sa flasque, disponible en plusieurs coloris (pièce injectée anticorrosion), tout comme son carter. En version de base semi-manuelle, la mise à niveau est réglable. Pour la version motorisée, la boîte de réduction est récupérable. Son moteur débrayable fonctionne en couple de 250 Nm, avec un motoréducteur ultra silencieux, intégré dans la borne (technologie Aquamat). La version solaire, sera disponible en 2014, avec les mêmes caractéristiques que la version motorisée, alliées à un capteur solaire de 10W. Pour le moteur solaire ou le coffret, l'habillage est possible avec la technologie Aquamat. Procopi proposera, en 2014, des enjoliveurs, des profilés en aluminium laqué, de qualité Qualicoat, des panneaux d'habillage variés, ainsi que des panneaux agrémentés de décors adhésifs.



marketing@procopi.com
www.procopi.com

SCP développe son offre en traitement de l'eau

En 2013, **SCP** a renforcé sa gamme de produits chimiques, destinés au traitement de l'eau des piscines.



L'entreprise fournit ainsi de nouvelles offres, avec entre autres, une ligne complète exclusive de **produits ACTI**, appuyée par des outils marketing pour les professionnels. Les professionnels peuvent se procurer, par l'intermédiaire de SCP, des produits ACTI de traitement courant tels que, chlore en galets, chlore choc, chlore liquide, chlore 5 actions, hypochlorite, pH + et pH -, floculants, anti-algues...

Ou encore, les produits ACTI Expert, produits de spécialistes, tels que, peroxyde d'hydrogène, séquestrants, AlcaFix (TAC+), neutralisant chlore/brome, déphosphatant, clarifiant naturel...

Concernant les produits de traitement pour l'eau du spa, SCP propose une gamme spécifique, ACTI SPA.

Afin d'aider ses revendeurs à commercialiser ces gammes, l'entreprise propose une aide à la vente, par l'intermédiaire de plusieurs outils marketing, tels que les palettes box pour le merchandising.

Un **disque de diagnostic** (trouble shooting) est également mis à leur disposition pour les clients, permettant, par des questions/réponses, de choisir le produit le mieux adapté au traitement recherché.

La disponibilité en stock est renforcée pour ces produits. Côté services, SCP propose d'analyser l'eau en agence, avec une « ordonnance » préconisant le ou les produits adaptés.

SCP distribue aussi depuis cette année, plusieurs produits pour spas, de la marque **AquaFinesse**, dont la solution spécifique d'entretien « tout-en-un », respectueuse de la peau et de l'environnement, les pastilles Spa Clean, pour un spa impeccable, Filter Clean, le nettoyant à dissolution rapide pour les filtres du spa, ou encore le pack de cristaux aux 4 senteurs, pour parfumer le spa. Les revendeurs AquaFinesse ont la possibilité de s'inscrire sur le site de la marque, en tant que revendeurs officiels.



info.fr@scppool.com
www.sceurope.com / www.unepiscine.com

PRO-FLEX Extra Depuis 1995

Fixer, réparer, coller, jointer, décorer, dans l'eau

C'est pour vous et vos clients que nous restons N°1 en Qualité et Services

Nouveauté 2013
Nouveau coloris Sable

- Parfaite adhérence en milieu humide et immergé
- Pro-Flex 5^e génération
- Joint colle universel de très haute qualité
- Exclusivement distribué chez les professionnels pisciniers
- Les plus grandes marques et distributeurs nous font confiance depuis plus de 15 ans
- Chaque jour vous êtes encore plus nombreux à les rejoindre
- Dispo en : bleu, blanc, transparent, gris, noir
- Pour vos travaux et la vente dans vos boutiques

PRO-FLEX EXTRA, SOUVENT IMITÉ, MAIS ENCORE JAMAIS ÉGALÉ !!!

AFG Europe SAS

10, parc du Millénaire - 1025, avenue Henri Becquerel

34000 MONTPELLIER

Tél. 04 67 20 40 77 - Fax 04 67 20 40 20

afg2europe@gmail.com



Retrouvez-nous sur Facebook





Limpido EZ : électrolyseur compact et simple

Depuis plus de 40 ans, **CCEI** conçoit et fabrique des équipements pour piscine et propose un large choix d'électrolyseurs au sel. Un nouveau modèle vient compléter cette gamme : **Limpido EZ** (prononcez « Easy »).

Ce dernier se veut compact, facile à utiliser et très complet. Une production de chlore adaptée préserve l'environnement, la santé et le confort des utilisateurs. C'est pourquoi il est équipé d'un système de régulation, qui ajuste la production de chlore aux besoins de la piscine, en fonction de la température de l'eau notamment.

Son activité est aussi automatiquement réduite quand il détecte la couverture de la piscine. Il est idéal pour tout utilisateur souhaitant s'affranchir des choix de programmes et autres manipulations fastidieuses.

Un concept facile de piscines préfabriquées 100% béton plein

Le concept breveté de Piscines Dugain permet de réaliser des piscines traditionnelles monobloc 100% béton plein ; avec des bassins et escaliers indéformables.



Grâce à son innovation d'assemblage par coulissement vertical sur queue d'aronde intégrée, les panneaux sont auto-raidissants et autoporteurs, sans jambes de force.

Ils s'assemblent aisément et rapidement sans outillage particulier. Comme gage de qualité supplémentaire, sa structure est garantie 20 ans.

Elle résiste à la poussée des bétons, aux conditions climatiques extrêmes et aux pollutions acides. Piscines Dugain conçoit, fabrique et commercialise son concept de construction de piscines multi-dimensions, à coffrage perdu indéformable, au travers d'un réseau de professionnels spécialisés.

Que ce soit pour ses piscines traditionnelles ou à débordement par surverse, l'entreprise, sur le marché depuis 25 ans, assure suivi et formation pour la mise en œuvre.

Présente en France, Belgique et Portugal, elle développe sa fabrication industrialisée et cherche de nouveaux partenaires.

contact@ccei.fr
www.ccei.fr

reseau@piscinesdugain.com
www.piscinesdugain.com

Rejoignez-nous et devenez distributeur !



+ d'économie



+ de déco



+ de plaisir



Piscine Plage®

Construction
Rénovation



Un nouveau concept exclusif !

Trophée de l'INNOVATION, catégorie STRUCTURE BASSIN.



Garantie
décennale

Pour connaître votre distributeur :
BP 10003 84301 CAVAILLON CEDEX
Tél. : +33 (0)4.90.06.28.10



Devenez concessionnaire,
contactez-nous !

contact@decopiscineplage.com
www.decopiscineplage.com
LA piscine nouvelle génération !

Système breveté de fins de course par contact mécanique

Les équipes techniques d'**Abribleue** ont mis au point un nouveau **système breveté de fins de course** indépendant, destiné aux volets immergés Abribleue.



La détection de la fin de course se fait par contact mécanique, donc de façon très fiable. La gestion des fins de course est assurée par une combinaison d'états des deux capteurs: contact avec la lame, ou absence de contact. Il n'y a aucun comptage, ni détection de pièces rapportées, qui pourraient entraîner des dérèglages. Pour plus de praticité, les fins de course sont accessibles et le système, réglable et repositionnable. Ce dernier est par ailleurs complètement indépendant de la motorisation.

contact@abriblue.com
www.abriblue.com

Pool's lance son nouveau site web français pour les professionnels

Depuis le mois de mai, l'entreprise **POOL'S France**, division commerciale de **A&T Europe S.p.A**, a mis en ligne un site web destiné aux professionnels de la piscine, présentant son offre de produits. Le site www.poolsfrance.fr, accessible en français et en anglais, donne également accès aux sites des marques Proteus, i.Blue (prochainement en français et anglais) et Pool's (en français, anglais et italien). Pool's est un des leaders dans la production et la commercialisation de technologies pour la piscine.



Elle se positionne depuis peu sur le marché français à travers une offre multi-produit.

Sur ce nouveau site web, vous pourrez trouver l'ensemble des nouveaux produits Pool's (skimmers débordement, projecteur longitudinal blade light, etc.), la technologie miroir,

avec la structure PROTEUS, fiable et esthétique, ses finitions avec la ligne Kronos et la gamme i.Blue, une nouvelle technologie industrialisée de kit-piscine avec un rapport qualité/prix très raisonnable.

Grâce à cette nouvelle interface, vous pourrez entrer en un clic dans l'un des 3 univers du groupe, pour y découvrir 3 technologies et 3 lignes de produits.

Ce site corporate affiche une navigation très simple, sans fioritures et va droit à l'essentiel.

info@poolsfrance.fr
www.poolsfrance.fr

PoolCopilot complet, avec l'abonnement « Premium Illimité »

Le système d'automatisation de la piscine écoresponsable, **PoolCop**, permet désormais de gérer sa piscine grâce au module **PoolCopilot**, et de disposer d'options supplémentaires, via l'abonnement « Premium illimité ».

Pour moins de 10€/mois, le client peut recevoir des alertes détaillées par e-mails et profiter d'outils additionnels pour gérer la piscine et la filtration intelligemment: fonctions avancées adaptées aux conditions météo, tenant compte des prévisions, historiques des événements et mesures, sauvegardes de configuration, etc.

L'accès simple se fait gratuitement via la formule « Open Access ».

Dans le but de promouvoir le lancement de ce nouveau service, le fabricant propose **jusqu'au 30 septembre prochain, un accès gratuit à « Premium illimité » durant 12 mois**, pour l'achat de chaque module de communication PoolCopilot.



contact@poolcop.com
www.poolcop.com



EuroSpaPoolNews.com et PiscineSpa.com, l'année 2012 en quelques chiffres c'est :

- Plus de 350 000 visiteurs par an sur les 2 sites,
- 40 000 visiteurs sur les 2 blogs,
- 420 000 vidéos vues sur les 3 chaînes,
- 6500 Fans sur Facebook
- 1000 followers sur Twitter !



QUALITÉ



LEADER POOL

DIFFUSION



PISCINE MONOBLOC EN BÉTON ARMÉ

Le procédé béton qui fait la différence

PLUS DE 7000 RÉALISATIONS

RAPIDITÉ D'EXECUTION

MONOBLOC

DESIGN

TECHNIQUE IRRÉPROCHABLE



SIMPLICITÉ

COMPÉTITIVITÉ

Un procédé unique pour la construction de piscines et murs de soutènement

Nous recherchons des distributeurs, n'hésitez pas à nous contacter !



LEADER POOL
+33 (0)6 12 94 36 75
leaderpool@wanadoo.fr
www.leaderpool.com

Procédé agréé SOCOTEC
Brevet I.N.P.I. n° 9802513
Assurance décennale



Traitement de l'eau sans chlore pour spas

SpaBalancer est une innovation qui garde l'eau des bains à remous claire, propre et sans odeur. Ce nouveau traitement de l'eau est basé sur la biologie et sans chlore.



La peau ne se dessèche pas et conserve sa barrière naturelle protectrice contre l'acidité. L'eau douce est ainsi agréable pour les utilisateurs. Moins de dépôts de calcaire signifie aussi moins de dépannages dus à l'accumulation de calcaire et à la corrosion des conduits de chauffage, donc de précieuses économies. Les appuie-têtes et les revêtements d'isolation du spa durent plus longtemps, car ils ne sont pas exposés aux vapeurs insidieuses des désinfectants. SpaBalancer affirme qu'il suffit de renouveler l'eau une fois par an pour une qualité d'eau saine et sans reproche. Même en cas de non-utilisation du spa pendant de longues périodes, l'eau reste limpide jusqu'à quatre semaines.

info@spabalancer.com
www.spabalancer.com

Régulez le pH avec une précision d'horloger !

Stérilor, l'expert en traitement de l'eau, propose un nouvel appareil d'analyse et de régulation du pH. Le **Stér-pH U** est un analyseur-régulateur de pH universel, qui pilote le dosage d'un correcteur pH. Le pH du bassin est ainsi automatiquement régulé avec précision. L'avantage de ce nouveau système très économique est de réduire la consommation de produit, grâce à une régulation proportionnelle. De plus, le Stér-pH U est adaptable aux plus grands bassins, jusqu'à 500 m³. Son association est recommandée avec les appareils comme le Système 7 Sel, ou le Stérilor Sel, ou encore avec les systèmes de traitement par ionisation cuivre-argent, comme le Stérilor Cu/Ag. Stér-pH U est d'ailleurs adaptable à tous les électrolyseurs de sel du marché. Son utilisation est simple et intuitive, avec son écran digital qui indique la valeur du pH de la piscine au moment de la lecture.



contact@sterilor.com
www.sterilor.com

Pompes à chaleur et éclairage LED de qualité

Propulsion Systems est spécialisée dans la conception et la production des pompes à chaleur **Duratech**[®] et de l'éclairage de piscine **Spectravision**[®]. Avec les projecteurs Spectravision[®], l'entreprise tient une place de choix sur le marché des éclairages économiques à LED.

Ces projecteurs peuvent être réglés via le câble d'alimentation à 2 fils de la lampe.

En parallèle, Adagio+, son dernier concept d'éclairage subaquatique en blanc ou en couleurs RVB, apporte un faisceau lumineux très large et peut même remplacer une ampoule à incandescence PAR56 dans le cadre d'une rénovation.

Il se raccorde très simplement via 2 fils sur la tension standard de 12V AC. Il est disponible en 100 et 170 mm.



Quant à la **pompe à chaleur Duratech**[®], elle dispose d'un échangeur de chaleur en PVC et en titane, très résistant à l'eau de piscine.



Grâce à son compresseur rotatif/à spirale très efficace, couplé à un ventilateur silencieux, elle émet un bruit à 2 m n'excédant pas 54 dB pour certains modèles de la gamme.

L'entreprise propose un support technique adapté, réagissant rapidement aux demandes des clients, grâce à un système de code unique associé aux produits.

info@propulsionsystems.be
www.propulsionsystems.be

BOSTA
VOTRE PARTENAIRE PISCINE

- ✓ Pompe à chaleur
- ✓ Groupe de filtration
- ✓ Plomberie piscine
- ✓ Traitement d'eau
- ...

mega

Bosta France S.A.S.
3087, Rue de la Gare
F-59299 Boeschepe
Tel. +33 (0)481 680 798
Fax +33 (0)481 680 788
contact@fr.bosta.com
www.bosta.fr

bosta
TECHNIQUE DE L'EAU

Nouvelles bâches à bulles fabriquées en France

CID Plastiques

est un plasturgiste français, doté d'une expérience de 24 ans sur le marché de la piscine.



Spécialisé dans la fabrication de pièces injectées, de profilés par extrusion, la mise sous coque de kits accessoires, la transformation et le façonnage de films à bulles techniques, il propose notamment des **bâches à bulles pour piscine**.

Actuellement, son catalogue affiche une nouvelle génération de couvertures d'été, fruit de 3 ans de recherches. Ces dernières résistent durablement aux agressions des UV, ainsi qu'aux nouvelles méthodes automatisées de traitement de l'eau. La certification ISO 9001 de l'entreprise, ses outils de production industriels et son expérience de transformateur lui permettent de répondre rapidement aux demandes spécifiques des clients, tant en micronage (de 250 à 550 µ), en coloris (bleu, noir, vert, cristal et couleurs sur demande), qu'en laizes (de 1,30 m à 6 m).

bienvenue@cid-plastiques.fr
www.cid-plastiques.fr

L'éco-innovation récompensée lors du salon PISCINE 2012 : JUSTSALT PRO

L'électrolyse du sel est une solution douce et efficace. Pour profiter au maximum de ses avantages, il est toutefois nécessaire de contrôler en continu les taux de chlore et de pH du bassin afin de les maintenir à une



valeur idéale. A partir d'une sonde Redox et d'une électronique spécifiquement conçues pour l'électrolyse du sel, JUSTSALT® PRO vous offre un système auto-adaptatif, véritable concentré de technologie. En parallèle, JUSTSALT® PRO assure une régulation du pH proportionnelle.

En vous apportant une solution trois en un, JUSTSALT® PRO vous garantit :

- Une désinfection efficace par électrolyse du sel
- Une production de chlore auto adaptative par sonde Redox
- Une régulation du pH intelligente

Vous supprimez ainsi tout risque de sur-chloration ou de manque de chlore tout en optimisant la durée de vie de vos équipements (cellule d'électrolyse, couverture...)

contact@pool-technologie.fr
www.pool-technologie.com

Votre nouvel outil de commande avec SCP !

Commandez 24h/24
 365 Jours/An
 Facilement & simplement

Connectez-vous à la source...

POOL360®

- Recherche rapide des références
- Disponibilité des produits dans votre agence
- Enregistrement possible de vos commandes types ou de vos produits les plus fréquemment utilisés
- Consultation des nouvelles références disponibles
- Consultation de vos historiques de commande et factures

Renseignez-vous auprès de votre agence **SCP**

SCP AIX
 Tél 04 42 60 38 80
agence.aix@scppool.com

SCP BORDEAUX
 Tél 05 56 34 12 46
agence.bordeaux@scppool.com

SCP LYON
 Tél 04 37 65 93 99
agence.lyon@scppool.com

SCP RODEZ
 Tél 05 65 75 53 01
agence.rodez@scppool.com

SCP TOURS
 Tél 02 47 48 02 48
agence.tours@scppool.com

Pompe à chaleur EnergyLine Pro : 365 jours par an !

Hayward lance une nouvelle pompe à chaleur, **EnergyLine Pro « Toute Saison »**, conçue pour fonctionner jusqu'à -12°C. Elle constitue une solution de chauffage des piscines, quels que soient la saison et le climat.



Elle s'avère idéale pour les piscines intérieures, ou en régions particulièrement froides. Le dégivrage automatique se fait par inversion de cycle. Produits plébiscités sur le marché, les pompes à chaleur de cette gamme offrent un rendement énergétique remarquable. Grâce à un système d'échangeur à double passe, le transfert de chaleur est optimisé, permettant d'avoir des COP supérieurs à 4.

Reconnues pour leur fiabilité et leurs performances, conformes à la norme NF414, les pompes à chaleur EnergyLine Pro répondent aux critères de qualité les plus exigeants, pour un confort d'utilisation optimal. Elles peuvent s'adapter à tout type de bassin, jusqu'à 150 m³.

Leur échangeur PVC/titane est compatible avec tous les types de traitement, tels que le chlore ou l'électrolyse au sel.

Elles disposent d'un panneau de commande électronique à écran tactile, « Touch Screen », pour une utilisation facilitée. Enfin, leur faible niveau sonore, grâce à un compresseur ultra silencieux, n'engendre aucune nuisance, pour profiter pleinement de la baignade ! Celui-ci est encore plus bas en mode nuit !

contact@hayward.fr
www.hayward.fr

Nouvelle fragrance des laboratoires Camylle

Les **Laboratoires Camylle** lancent une nouvelle fragrance en édition limitée, disponible dans les différentes gammes de Camylle : Voile de Sauna, Brume de Hammam, Lait de Balnéo, Velours de Spa, Nuage et Pur Massage.

A base de senteurs boisées et citronnées, mélange des effluves du cèdre de Virginie et du Litsea. Cette nouvelle fragrance aux effets libérateurs, chasse la morosité, stimule la convivialité et facilite l'ouverture aux autres. Un renouveau qui s'impose après un hiver long et rude. Le **bouquet de senteurs Cèdre/Litsea** est un mariage parfait entre les fragrances boisées, douces et enveloppantes du cèdre de Virginie et les arômes citronnés, vifs et exotiques du litsea. Le cèdre de Virginie est originaire des États-Unis. C'est un arbre conifère qui vit plus de 450 ans et qui symbolise l'abondance, la fertilité et la force spirituelle. Son huile essentielle est extraite du cœur du bois et s'obtient après plus de 6 h de distillation des copeaux de bois. L'huile essentielle obtenue favorise les états méditatifs. Plus connue sous le nom de verveine exotique, la litsea cubeba est un arbuste tropical qui présente des feuilles vertes et de petits fruits qui ressemblent à ceux du poivrier. Mais la distillation des fruits frais de litsea permet d'obtenir une huile essentielle délicate aux parfums frais, raffinés et citronnés. On cultive la litsea cubeba en Asie du Sud-est où elle est réputée comme produisant l'huile essentielle du bonheur.



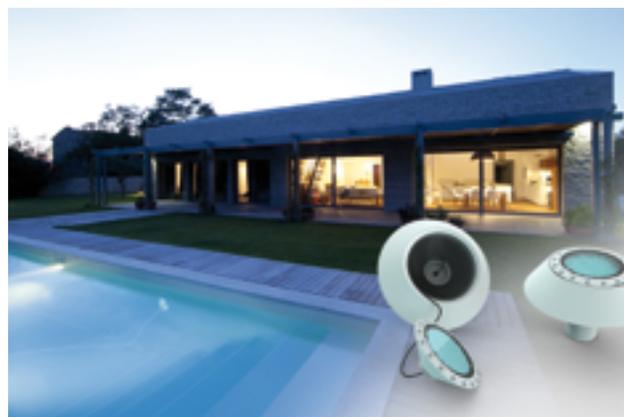
contact@camylle.com
www.camylle.com

Branchez – débranchez les appareils électriques en toute simplicité

CCEI a inventé **Plug-in-Pool**, une prise subaquatique étanche et sans contact, permettant de brancher et débrancher instantanément sous l'eau des dispositifs électriques et électroniques. Cette innovation simplifie la vie des installateurs de piscine, lors des branchements des éclairages subaquatiques... D'ordinaire, les appareils électriques utilisés dans une piscine sont alimentés à l'extérieur du bassin, par un câble traversant ou passant au-dessus de la



paroi. Plug-in-Pool enlève cette contrainte. Il s'agit d'une prise électrique subaquatique universelle, qui fonctionne sur le principe de transmission d'énergie électrique, sans fil, par induction sans contact et bien sûr sans danger. Constitué d'une embase étanche, positionnée dans la paroi du bassin et alimentée par l'arrière en 24 V DC et d'une fiche mâle, étanche



elle-aussi, il ne présente aucun élément conducteur à l'intérieur pour plus de sécurité. De plus, à chaque déconnexion, le courant est coupé automatiquement. Sa fiche s'emboîte dans l'embase encastrée dans la paroi, tous deux IP-68, et s'y fixe à l'aide d'un dispositif baïonnette. La prise est fabriquée avec des matériaux inertes à la corrosion. Ce dispositif universel dispose d'une liaison filaire ou CPL, afin d'assurer une communication bidirectionnelle. Le projecteur Gaïa est le premier éclairage subaquatique compatible avec le système Plug-in-Pool. Le Plug-in-Pool est disponible pour les futures installations à partir du mois de juin.

contact@ccei.fr
www.ccei.fr

Une manipulation ultra-simple et intuitive

Annonay Productions France présente **VEKTOR**, enrouleur breveté, de fabrication française. VEKTOR 1 enroule très facilement, VEKTOR 2 enroule et déroule très facilement, rapidement et sans effort, la couverture à barres SECURIT POOL, en moins de 3 minutes.

Léger, VEKTOR s'adapte parfaitement à cette couverture de sécurité. Avec un coloris tendance, une finition carbone, il affiche un design moderne, aux lignes aérodynamiques. Il est pourvu d'une poignée ergonomique, pour le déplacer aisément, de grandes et larges roues, pour une meilleure traction et est livré avec son support mural.



Sa télécommande aimantée dispose d'une prise de chargement, avec batterie intégrée. Son carré d'enroulement est réversible droite/gauche.

La garantie offerte est d'1 an dans le cadre de conditions normales d'utilisation.

a.pro.france@wanadoo.fr
www.apf-france.com

Avec L'OCEDICIEL, trouvez en un clic le remède à une eau déséquilibrée

OCEDIS vient de mettre à la disposition de ses fidèles clients un **logiciel** très astucieux, destiné à faciliter les conseils prodigués aux propriétaires de piscine, sur le traitement de l'eau.

En entrant sur cette interface les différents paramètres de l'eau de la piscine, à savoir : le Nom du client, son Adresse, le Volume d'eau de la piscine, le Chlore libre, le Chlore total, le pH, le TAC, le TH et l'Acide cyanurique, suivis d'un simple clic, vous obtenez une « ordonnance » pour l'eau de la piscine, avec les prescriptions précises à suivre, le tout imprimé sur papier.



Ainsi, le client n'a plus qu'à acheter les produits prescrits et à suivre les indications de traitement, pour obtenir une eau saine et cristalline !

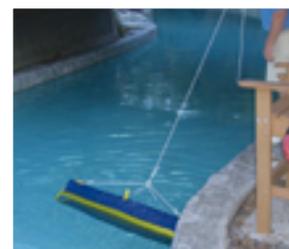
Le logiciel est à solliciter auprès d'OCEDIS.

info@ocedis.com
www.ocedis.com

Pour vos entretiens piscines, il y a de la promo dans l'air...

Pour vous permettre de vous équiper à moindre coût,

HEXAGONE lance le pack entretien pour pisciniers. Il combine la force de son fameux « Quick Vac' », l'aspirateur manuel autonome sur batterie, avec celle d'une petite mono brosse sur batterie, le « I inéo », pour le nettoyage des lignes d'eau et des volets, ainsi que le renfort d'une épuisette grand format, pour passer moins de temps à écrémer les feuilles... Le tout est proposé avec une remise de 25% sur le prix normal. Profitez en vite, car la promotion n'est valable que jusqu'au 15 juillet 2013 ! Utilisez pour cela le **Code Promo : PACK SPECIAL PRO**



info@myhexagone.com
www.myhexagone.com

PoolCop

La piscine sur pilote automatique



La piscine dans votre poche

Apportez plus à vos clients :

- ✓ Plus sain, plus écologique et plus propre
- ✓ Plus économique, en produits et en énergie
- ✓ Plus facile à suivre et à entretenir

Optimisez vos efforts :

- ✓ Plus facile à installer et à configurer
- ✓ Plus efficace pour votre planning
- ✓ Plus de clients satisfaits, et tranquilles



-50% en produits
 -30% en énergie



www.poolcop.com

+33 (0)4 90 07 49 09

N'attendez plus pour installer la LED lors de la construction des bassins !

En France, la LED continue de conquérir le marché de l'éclairage de la piscine. La progression constante des ventes témoigne de ses nombreux atouts. Mais quelles sont les bonnes raisons pour préférer la LED à l'incandescence ? Décodage...



Installée en première monte, la technologie LED permet de réaliser des économies de matériels. Alors qu'une lampe à incandescence nécessite un transformateur torique de 300W et un câble de raccordement de 2 x 10 mm², seuls 20 W et 2 x 1.5 mm² suffisent pour la LED.

Mais choisir la LED, c'est aussi réduire ses coûts de main d'œuvre ! Plus léger et moins rigide, le câble de raccordement d'un projecteur LED s'enterre plus facilement.

Des économies à l'installation et à l'utilisation, il n'y a qu'un pas à franchir !

Idéal grâce à sa faible consommation en énergie, un projecteur **SeaMAID** coûte jusqu'à 60 fois moins cher à l'éclairage qu'une lampe à incandescence et dure jusqu'à 10 fois plus longtemps. De quoi redonner le sourire à vos clients !

Sans compter que la LED SeaMAID, c'est aussi :

- une gamme de projecteurs répondant à toutes les problématiques rencontrées – qu'il s'agisse d'éclairer le bassin ou l'extérieur
- des produits résistants aux produits de traitement, aux UV, aux chocs...
- une optique permettant d'obtenir une excellente répartition de la lumière dans le bassin, harmonieuse et non aveuglante pour les baigneurs.



contact@seamaid-lighting.com
www.seamaid-lighting.com

SMK, la pompe aux multiples talents

La nouvelle **pompe centrifuge auto-amorçante SMK**, de **FLUVO**, promet plusieurs avantages pour une utilisation en établissement de piscines publiques. Tout d'abord, elle a été conçue pour offrir un haut rendement hydraulique, avec une puissance maximale.



Auto-amorçante jusqu'à 3 m, celle-ci fonctionne en aspiration et s'installe aisément au-dessus du niveau de l'eau. La géométrie de sa roue ouverte permet un pompage des particules solides jusqu'à 10 mm.

Elle véhicule des mélanges liquide/gaz comportant jusqu'à 15% d'air. Grâce à son pied amortisseur de vibrations, elle produit un faible niveau sonore.

La pompe intègre un système PumpControl G3 « safe and protect », la protégeant contre un fonctionnement à sec. Une version SMK drive est disponible avec un variateur de fréquences intégré, pour des vitesses de rotation réglables.

Toutefois, elle peut s'adapter à des variateurs de fréquences externes.

Côté habillage, la pompe SMK offre un corps compact et robuste qui optimise l'écoulement, avec une composition en matière plastique résistant à la corrosion.

info@schmalenberger.de
www.fluvo.de

LE POOL ROVER JET NOUVELLE GÉNÉRATION

Aqua Products présente, pour la saison à venir, un robot nettoyeur Pool Rover Jet complètement repensé pour un nettoyage encore plus efficace de la piscine. Fort du succès du Pool Rover Jet, cette seconde génération du robot présente un design moderne mettant l'accent sur l'ergonomie. Ce nouveau modèle dispose aussi de bouches de succion ajustables, d'une pompe à arbre double et d'une alimentation à découpage entièrement repensée.

Nouveau site Aqua Cover sur la toile



Aqua Cover, fabricant belge de couvertures automatiques, a refondu entièrement son site Internet, afin de proposer des pages web où chaque gamme de produits est associée à une couleur. La nouvelle interface web présente, outre de nombreux documents à télécharger, les 4 gammes de couvertures Aqua Cover, ainsi que ses différents et nouveaux types de lames en PVC et polycarbonate.



On y retrouve ainsi, la gamme Aqua Cover Premium, identifiable en rouge, avec ses détecteurs de fins de course mécaniques (IP 68) et sa garantie exclusive de 10 ans, sur l'étanchéité du carter du moteur. Aqua Cover Light s'affiche en bleu, avec sa mécanique plus économique, ses caractéristiques simplifiées et des fins de course électroniques. Aqua Cover Exterior, gamme de couvertures automatiques hors-sol, est repérable par sa couleur orangée, et propose une protection en bois d'Ipé ou PVC. Quant aux couvertures de sécurité manuelle, ou bâches à barres, elles s'associent au vert, pour Aqua Cover 4 Seasons. Enfin, une rubrique « Resort », en violet, est destinée aux responsables d'établissements hôteliers.

info@aquacover.be
www.aquacover.be



info@aquaproducts.com
www.aquaproducts.com



Cette petite cellule...équivalent
... à 100 kg de Cl pur

L'électrolyseur **Salt & Swim 3C**, créateur de douceur

- + le **Confort** de vous baigner dans une eau de piscine saine et douce
- + un produit **convivial**, facile à installer et sans manipulation de produits chimiques
- + un **coût** d'utilisation réduit par rapport aux autres types de traitement (jusqu'à moins de 50 %)



Alto, les atouts du fond mobile

La société **WOOD** propose un fond mobile de structure inox, transformant la piscine en espace multiactivités sécurisé. En mode relevé, il devient terrasse sécurisée NF P 90-308, protégeant aussi l'eau et le bassin des impuretés et préservant la température de l'eau, tout comme une couverture.

Tandis qu'en position abaissée, le niveau d'eau se règle selon l'utilisation souhaitée : espace de nage ou pataugeoire pour les petits, avec des marches en dénivelé encastrées, tout en conservant un fond plat.

La charge acceptable sur le fond relevé est de 150kg/m² et l'alimentation du moteur de mobilité se fait en basse tension 24 V.

Alto est adaptable sur des bassins de 4 x 2 m à 10 x 5 m. Il peut s'habiller de bois ou de carrelage, pour se fondre parfaitement dans n'importe quel environnement.

Les avantages auprès des particuliers sont évidents, permettant un gain de place, une esthétique remarquable, ainsi qu'une fonction de sécurisation de la piscine.



info@wood.fr
www.wood.fr

La MINI'Ô, nouvelle petite piscine 3 en 1

En réponse à une demande croissante, **Mondial Piscine** lance sa **piscine Mini'ô**, la piscine 3 en 1, à la fois piscine, espace sportif et lieu de bien-être aquatique.

De taille réduite, 4 m x 2,50 m, ne nécessitant donc pas de déclaration de travaux, elle intègre une filtration MX75, une balnéo de relaxation, avec une banquette de 40 cm d'eau et 4 buses d'hydro massage, un éclairage à LEDs de couleurs, une échelle en inox et une nage à contre-courant, au choix par bouton poussoir. Cette mini piscine est aussi pré-équipée pour recevoir un futur système de chauffage (pompe à chaleur, échangeur de chaleur, réchauffeur électrique en option...).

Deux hauteurs de parois sont disponibles pour un fond personnalisé. L'entreprise annonce par ailleurs, son tout nouveau site web, outil qui permet aux futurs clients de visualiser toutes les possibilités de construction de piscine Mondial Piscine et au fabricant de recruter de futurs installateurs. On y trouve de nombreuses informations techniques, commerciales, des actualités, les points de vente, la possibilité de faire une demande de devis...



contact@mondialpiscine.fr
www.mondial-piscine.eu

L'outil indispensable des pisciniers disponible en couleur sable

Produites depuis 1995 par la société **AFG Europe**, les cartouches de joint-colle étanche **PRO-FLEX**, sans silicone, sans solvant, sans isocyanates et sans odeurs, ont souvent été imitées sans être égalées. Fruit de nombreuses années de recherches et de tests, ce joint-colle de 5^e génération, fabriqué sur la base d'un process hybride aux qualités exceptionnelles, adhère dans l'eau, ce qui le rend idéal pour des applications en construction et réparation

navale, en plomberie et zinguerie et bien entendu, dans le domaine de la piscine.

Non seulement il peut joindre et fixer tout type de matériaux, sur n'importe quel support en milieu sec, mais surtout, il est tout aussi efficace en milieu humide et immergé !

Dans la pratique, il s'avère être l'outil parfait des pisciniers pour réparer un liner sous l'eau, un



skimmer ABS fendu ou des escaliers polyester, pour reprendre des fissures dans un bassin béton, ou encore coller des bandeaux de carrelage sur polyester, béton, PVC, coque, des margelles de débordement sur de la membrane armée, pour étancher un presse-étoupe défectueux de projecteur, fixer des ornements, etc., la liste est longue ! Le produit, conditionné en cartouche de 310 ml, peut être réutilisé une fois ouvert et s'enlève des mains et de tout support, lorsqu'il est encore frais, avec un simple chiffon sec.

Pour la finition, Pro-Flex peut être peint, frais ou sec, et même mélangé à une peinture avant application.

Il est disponible en blanc, bleu, transparent, gris, noir, et, depuis 2013, en couleur sable. Sa commercialisation est volontairement exclusive chez les pisciniers, afin de leur permettre de se démarquer des GSB et du e-commerce, en vendant des produits de qualité supérieure, assortis d'un service de qualité pour leurs clients.

afg2europe@gmail.com

ÉCOUTEZ LE **SILENCE**
APPRÉCIEZ LA **PERFORMANCE**



SÉRIE
POWER
INVERTER

ClimExel[®]

POMPES À CHALEUR

by **PROCOPI**



Innovation unique chez Leader Pool

Leaderpool, réputée pour ses piscines en béton armé monobloc (concept breveté) présente dès aujourd'hui un nouveau concept, complémentaire à sa gamme actuelle très connue, « la piscine TOUBETON ».

RAPIDE – ECONOMIQUE – MONOBLOC : il s'agit d'un concept innovant pour des piscines linéaires, d'exécution très rapide, très économique, d'une logistique simple et toujours monobloc.

Le procédé de construction est l'alliance d'un coffrage permanent côté extérieur, composé d'une tôle galvanisée collaborante munie de 5 poutrelles triangulées (tous les 20 cm) pour conférer une résistance exceptionnelle.

LE COFFRAGE RECUPERABLE

Le coffrage intérieur du bassin est récupérable et INDEFINIMENT réutilisable. Il est composé d'une plaque de contreplaqué marin de très haute qualité associée à des châssis en aluminium traités. Des écarteurs spécialement adaptés assurent un parfait enrobage des aciers.

La conception de ce coffrage permet la construction d'une piscine traditionnelle tout béton en un temps record tout en gardant un monolithisme parfait.

Après décoffrage, on obtient des parois prêtes à recevoir directement tous types de revêtements (liner, PVC armé, carrelage, epoxy etc...)

Notons que ce nouveau procédé a reçu un accueil exceptionnel au salon de LYON que ce soit sur le plan national ou international. La gamme piscine TOUBETON complète la gamme actuelle traditionnelle de Leader Pool qui a permis de réaliser, en France et à l'étranger, en 12 ans plus de 6000 piscines de tous types (débordement, miroirs, sur mesure, paysagée, couloirs de nages, etc) murs de soutènement, locaux enterrés. Conformité : Socotec - Garantie décennale



leaderpool@wanadoo.fr
www.leaderpool.com

Station d'analyse complète

LaMotte Europe lance le **Spin Waterlink**, un laboratoire professionnel qui est capable de réaliser une série complète d'analyses de l'eau en 60 secondes. Avec un simple échantillon d'eau, il est capable de déterminer le pH, le chlore total et le chlore libre, ainsi que 7 autres paramètres de la chimie de l'eau, et de générer un rapport complet appuyé par des conseils.



sales@lamotte-europe.com
www.lamotte-europe.com

CASCADES en rocher reconstitué

La société française Diffaroc est spécialisée dans la création de décors en rocher reconstitué. Ils permettent de reproduire fidèlement canyons, grottes, falaises, rochers ou cascades, en bordure de piscine ainsi que des locaux techniques « rocher ».

Ces locaux « rocher » peuvent ainsi y être camouflés en toute discrétion, renfermant les appareils de contrôle de la piscine.



La cascade vient apporter en plus une touche de fraîcheur et d'animation dans l'eau.

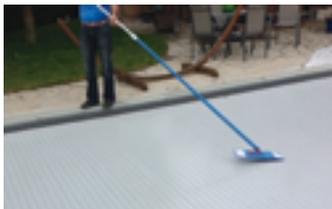
Réalisés en résine polyester armée de fibre de verre, ils offrent une grande facilité d'accès à la filtration.

En effet, creux, le rocher se soulève au moyen d'un vérin. Le fabricant propose toute une gamme de modèles prêts à poser, avec différentes tailles, formes et couleurs, mais ils peuvent également être réalisés sur mesure.

contact@diffaroc.fr
www.diffaroc.fr

Les pisciniers ont aussi de bonnes idées !

PISCINES CONCEPT LOIRE, entreprise basée dans la Loire (42), lance un duo d'accessoires bien pratiques ! Il s'agit d'une **nouvelle brosse en microfibre**, de forme rectangle, assortie d'un **balai équipé de velcro**, pour un maintien parfait en eau. Parti du constat que l'entretien de « la ligne d'eau » est une tâche fastidieuse et délicate, ce piscinier apporte une solution utile et maniable, destinée à assurer un nettoyage impeccable de la ligne d'eau.



Non seulement, le balai microfibre s'adapte sur tous les manches télescopiques, mais il est prévu pour nettoyer très facilement volets de piscine en PVC, escaliers, banquettes et lignes d'eau. Comble de l'ingéniosité : il s'utilise sans aucun produit chimique, se suffisant à lui-même. Deux accessoires indispensables pour une piscine resplendissante et un environnement préservé ! A l'heure actuelle, ils sont commercialisés uniquement par l'entreprise Piscines Concept Loire.

piscinesconceptloire@orange.fr
www.piscines-concept.com

“ Qui mieux que nous pour sécuriser vos piscines ? ”

www.wood.fr

DIVE SYSTEM



L'intégration parfaite de la couverture de votre piscine par l'immersion de la poutre et des caillebotis

EASY



Le meilleur de la simplicité

ECLIPSE



La terrasse sur mesure... esthétique et unique...

ALTO



Le luxe ultime pour la piscine : piscine et terrasse, alimentées en basse tension 24 V



Suivez-nous sur le réseau social professionnel [1000busi.com/wood](https://www.linkedin.com/company/wood)



► Service commercial
► +33 1 64 95 19 18
► Z.A. DE LA GAUDRÉE
15 rue Marie Poussepin
91410 DOURDAN



UN MOMENT AVEC ... STÉPHANE FIGUEROA

Directeur Général AstralPool France



C'est à Perpignan, près de l'aéroport et de l'autoroute qu'est installé le siège impressionnant d'AstralPool France.

Au milieu de ses nombreux déplacements et rendez-vous, Stéphane Figueroa a pu nous consacrer un long moment d'entretien très convivial.

Nous avons été frappés par l'ambiance dynamique et chaleureuse qui règne ici dans cette importante société où chacun, à sa place, assume sa mission avec efficacité et sourire.

Bravo à toute l'équipe.

Spécial PROS : Pour mieux vous connaître, commençons par découvrir votre parcours professionnel.

Stéphane Figueroa : Mon activité professionnelle dans la piscine a débuté chez Aqualux pour le Centre puis le Sud de la France où grâce à Luc Barriol j'ai pu apprendre le métier de Commercial. En 1998, je suis engagé chez Astral Piscine par Louis Salvador comme Commercial sur les régions Languedoc-Roussillon et Midi-Pyrénées.

Fin 2006, à mon grand étonnement, je suis nommé Directeur Général, soutenu par Louis Salvador et la famille Planes. Depuis 2008, j'ai également en charge la direction d'Astral Belgique (parties Wallonne et Flamande avec un catalogue flamand).

Enfin, je suis également administrateur/secrétaire à la Fédération des Professionnels de la Piscine.

Je continue à aller régulièrement en clientèle avec tous les commerciaux de la Société. Cela me paraît indispensable si l'on veut comprendre l'évolution du marché, rechercher les+ pour être encore meilleurs, maintenir une relation proche avec toute l'équipe.

Et AstralPool, quel a été son parcours ?

C'est en 1969 que Juan Planes a créé la Société Astral devenue par la suite AstralPool puis intégrée au groupe Fluidra, entité multinationale espagnole dans le développement d'applications pour une utilisation durable de l'eau. Ainsi, ce Groupe Fluidra est spécialisé dans 4 domaines :

- La piscine / le wellness,
- Le traitement de l'eau,
- La conduction des fluides,
- L'arrosage.

Aujourd'hui, la marque AstralPool est commercialisée dans 170 pays: en direct à travers son propre réseau d'entreprises dans 32 pays – 150 filiales, entrepôts ou bureaux commerciaux.

En France c'est à présent une structure commerciale de 14 directions régionales:

Perpignan, Montpellier, Roquemaure, Aix-en-Provence, Puget-sur-Argens, Cagnes-sur-Mer, Lyon,



Siège d'AstralPool France à Perpignan



Stéphane Figueroa nous présente ce matériel destiné aux clients Astral «Official Partner»



Anne-Marie Favier
Assistante de direction



Stéphanie Morin et Sophie Gonzalez - Service marketing

Illzach/Mulhouse, Nantes, La Rochelle, Bordeaux, Toulouse, Paris/Chilly-Mazarin, Paris/Chambly (traitement d'eau).

Pour gérer notre importante activité commerciale France, je suis aidé par notre directeur commercial Jean-Marie Geffroy.

En 2001, Eloi Planes, le fils de Juan Planes, a pris la direction du Groupe. Il a su maintenir l'esprit que son père avait instauré : une Société à valeur humaine où tout le monde se sent concerné. Son ambition a été de développer encore l'énorme travail accompli durant 30 ans par Juan Planes.

Ainsi, en 2003 a été créé un important Centre Logistique près de Gérone, entre Barcelone et la frontière française.

Le Groupe a une vision mondiale du marché de la piscine.

AstralPool en France, c'est à Perpignan sur 30000m² de terrain: 500m² de bureaux, 3000m² de stockage et également l'implantation d'autres Sociétés du Groupe.

Aujourd'hui, comment fonctionne AstralPool France ?

C'est 130 personnes avec :

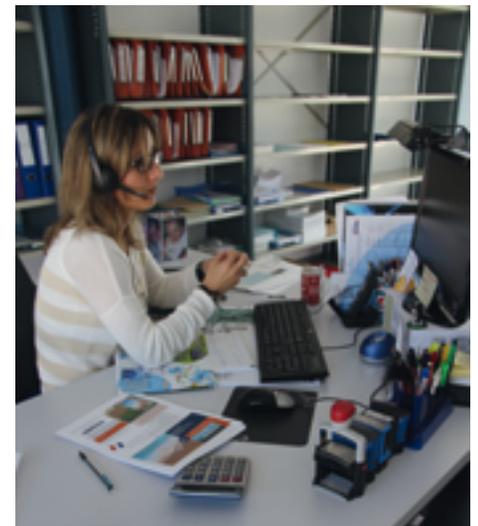
- des responsables: grands comptes, piscines publiques, spas, activité traitement de l'eau,
- des directeurs: opérationnel, agences, Call Center,
- et aussi: contrôle gestion, responsable achats, responsable marketing, c'est donc toute une équipe bien rôdée qui m'aide au bon fonctionnement de la Société.



Jean-Marie Geffroy
Directeur commercial



Ici, l'impressionnant Central Téléphonique pour les professionnels avec José Serrano le responsable de ce Call Center.



Le Call Center par exemple est devenu une entité très importante.

En temps réel on voit le nombre d'appel d'entrées avec une liste de clients prioritaires.

Tous les grands comptes sont gérés à Perpignan. Nous avons également créé un service de télévente pour l'ensemble des clients qui ne peuvent être visités par notre équipe commerciale. Elles prospectent la clientèle, annoncent les promos... et rappellent. Lorsqu'il s'agit d'un client qui augmente en achat, il passe chez le commercial régional.

AstralPool a créé « Official Partner », de quoi s'agit-il ?

C'est un programme de fidélisation mis en place depuis l'an dernier dans lequel certains clients peuvent adhérer en fonction de différents paramètres :

1 - Un chiffre d'affaires sur au moins 4 familles de produits parmi 5 gammes « stratégiques » :

- robots,
- pompes à chaleur et couvertures automatiques,
- électrolyseurs,
- famille « LED » ,
- produits chimiques,

2 - La situation géographique vis-à-vis d'un autre point de vente,

3 - La surface de vente,

4 - L'entretien général du magasin.

Qu'apporte ce partenariat ?

- de très beaux présentoirs de qualité valorisés par des documents techniques, des factices, des supports marketing.
- on demande que ces actions merchandising soient bien valorisées dans l'espace de vente.

On travaille avec un spécialiste qui conçoit l'aménagement du magasin. Notre commercial fait d'abord des photos, qui sont transmises par notre Service Marketing à cette Société, qui étudie le magasin et fait une préconisation d'implantation, avec les zones « chaudes », les zones « froides », les surfaces utiles, tout cela comme dans la Grande Distribution. Le client accepte ou non cette proposition.

On présente aussi des supports marketing, comme de très belles bâches à des prix ultra compétitifs de façon à valoriser nos présentoirs ainsi que l'espace de vente du client.

C'est vraiment un ensemble harmonieux consacré totalement aux produits OFFICIAL PARTNERS.

On propose aussi des opérations promotionnelles spécifiques.

Ce sont des mailings ou des e-mailings personnalisés au nom de l'OFFICIAL PARTNER et que l'on envoie à leurs clients. Ils nous confient leur fichier/client et on se charge de tout, ou bien on livre un fichier prêt à l'envoi. C'est un vrai contrat entre nous. On fait le point en cours et en fin d'année sur l'évolution du chiffre d'affaires.

Quelle politique avez-vous en matière de développement de vos produits ?

Chacun peut constater l'esprit qui anime le Groupe pour mettre sur le marché des produits de qualité tant dans nos fabrications que dans la recherche permanente d'innovations ou d'acquisition de matériels performants. Le dernier-né, le **Pool MAC**, assure un total contrôle de l'eau : filtration et traitements.

AstralPool, c'est un univers technologique d'équipements et de produits, conçus pour la piscine familiale et collective.

Pour répondre également à la situation actuelle des ventes par Internet, nous avons une gamme spéciale qui ne sera pas sur Internet : robots, filtration, pompes à chaleur. Nous proposons sans cesse de nouveaux produits, répondant au marché, comme le nouveau robot **Hurricane**, ou la nouvelle génération de nos pompes à chaleur.

Pour conclure Stéphane Figueroa, qu'est pour vous AstralPool ?

Vous l'avez compris, le Groupe m'a fait une confiance totale et je ne peux qu'être un homme comblé au milieu d'une équipe solide où, chacun accomplit sa mission efficacement et avec enthousiasme. C'est la continuité du créateur Juan Planes, qui a tellement apporté à son AstralPool.

D'ailleurs, pour confirmer mes propos, sachez que récemment Juan Planes vient de recevoir « la Croix de Saint-Georges » (« Creu de San Jordi ») qui est remise aux personnes ayant rendu « des services exceptionnels à la Catalogne dans la défense de son identité ou, plus généralement dans le contexte civique et culturel ». La Croix de Saint-Georges (le Saint Patron de la Catalogne) constitue un des plus grands honneurs de ce pays.



Les robustes présentoirs modulaires sont dans le programme de fidélisation « Official Partner » (entreprise Côté Piscines Atlantique - 17)

piscinespa.com

Le 1^{er} WebMagazine de la Piscine et du Spa

REJOIGNEZ LA COMMUNAUTÉ PISCINESPA.COM

➤ Scannez ce flashcode
avec votre mobile
pour rejoindre
nos réseaux sociaux !



WEBMAGAZINE NEWSLETTER RESEAUX SOCIAUX JOURNAL

➤ Le dernier numéro est paru
demandez-le
envoi gratuit sur simple demande

VERSION
NUMERIQUE ➤



Photo Diftazur Piscines

contact@piscinespa.com - Tél. 04 93 68 10 21

Un interrupteur électrique sans fil pour éclairer la piscine

par Manuel Martinez
Centre de formation de Pierrelatte (26)

Les interrupteurs sans fil : une astuce peu onéreuse pour faire plaisir à Mme la cliente.

L'éclairage d'une piscine n'est pas seulement un agrément de baignade. Il est un véritable élément décoratif lorsqu'on dîne en terrasse ou dans la véranda attenante à la piscine. Et si la cliente reçoit ses amis dans sa véranda, elle appréciera de pouvoir éclairer sa piscine depuis sa maison.

Les interrupteurs sans fil permettent de rajouter ce confort sur une installation existante, sans creuser de tranchée, en 1h de travail et pour un coût de matériel d'environ 30€. La simplicité d'installation est déconcertante.

Le principe

Un kit composé d'un récepteur (en haut) et d'un émetteur semblable à un interrupteur domestique (en bas). L'émetteur complètement autonome est livré avec une pile qui dure environ 2 ans. Sa portée varie de 20 à 100 mètres selon les fabricants.



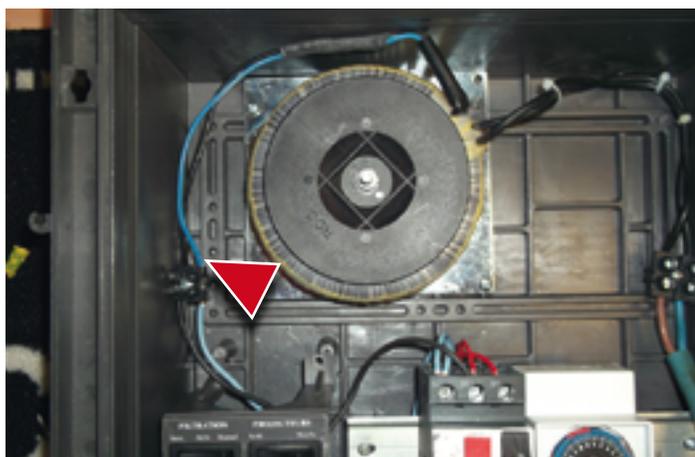
Il en existe 2 types :

- avec neutre
- sans neutre

Celui qui nous intéresse est celui sans neutre, car il permettra de conserver l'interrupteur du coffret en fonctionnement. La cliente pourra ainsi allumer et éteindre les projecteurs de la piscine depuis l'un ou l'autre des interrupteurs (local technique ou habitation)

L'installation en images

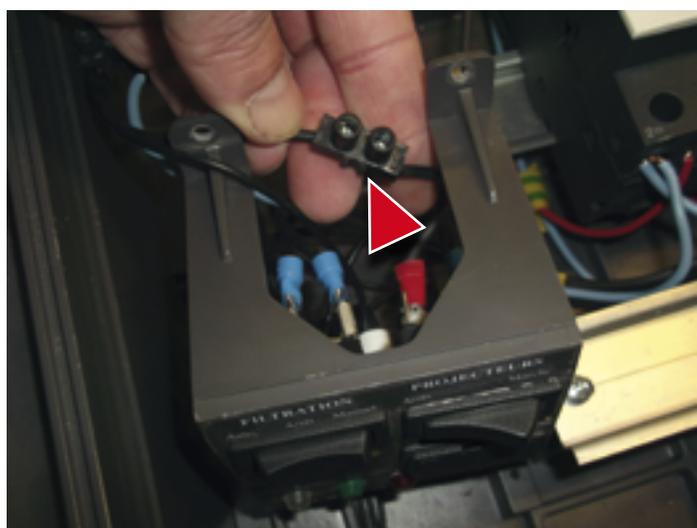
Attention, avant toute manipulation, couper le courant d'alimentation. Une intervention de ce type doit être faite par un technicien habilité BR.



Un coffret déjà installé. On repère facilement les fils d'alimentation au primaire du transformateur



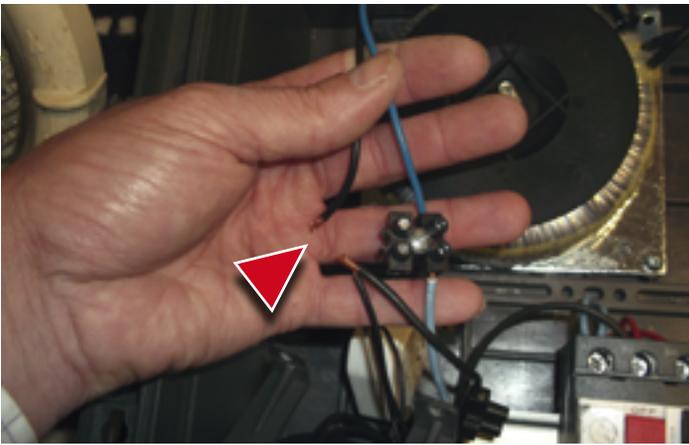
On repère aussi facilement l'interrupteur des projecteurs, dont on débranche les fils pour les schunter



Les fils de l'interrupteur sont maintenant reliés entre eux



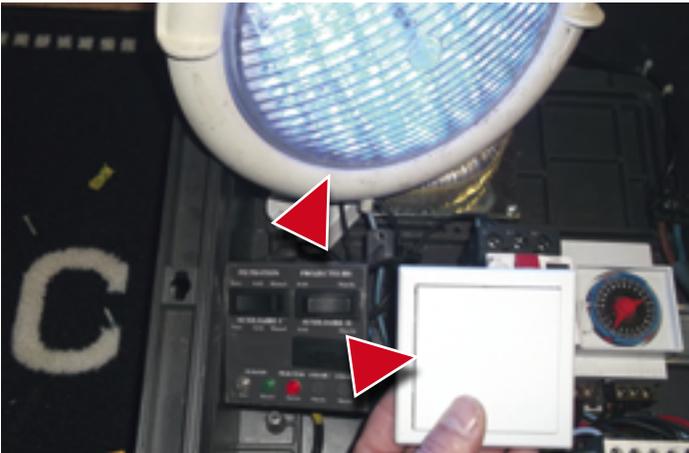
Et on vient raccorder les fils du récepteur sur l'interrupteur, peu importe le sens



Un coffret déjà installé. On repère facilement les fils.
On coupe la phase d'alimentation du transformateur



et on raccorde les fils aux bornes du récepteur.



Voilà !! Installation terminée. Vous pouvez placer
l'interrupteur/émetteur dans la maison (souvent une bande
adhésive est prévue sur l'interrupteur).

Nous avons branché 6 fils pas un de plus.
Madame peut à présent allumer ou éteindre depuis l'un ou
l'autre des interrupteurs.

Vous trouverez une vidéo ludique d'exemple d'installation
dans une habitation sur :

<http://youtu.be/0yjgBDEVlyM>



Attention : Vérifiez bien que la puissance
du kit est adaptée aux projecteurs.
Certains de ces kits font aussi « variateur
de lumière ». Cette fonction n'est pas
compatible avec des projecteurs LED
Et n'oubliez pas... Pensez à vous former !

Dans le cadre de la formation continue, prise en charge
par votre organisme collecteur, des formations courtes spé-
ciales piscines sont proposées.

Le monde de la piscine a un nouvel acteur.

POOL'S France s'est installé www.poolsfrance.com



Pool's France est le résultat de l'union de 4
marques A&T Europe leaders sur le marché
européen: Pools, i.Blue, Proteus et Proteus
Commerciale. Ce qui signifie compétence et
expérience dans tous les segments du marché
de la piscine privée et commerciale-collective
(hôtels, campings...), du design à la vente de
composants (structures, pièces à sceller,
filtrations, accessoires...). Sans oublier la
renovation, ou la transformation d'une piscine
skimmer en piscine débordement ou miroir. Avec
une offre aussi large, Pool's France représente
une véritable opportunité de business pour
partenaires et distributeurs motivés.

Proteus i.Blue POOL'S

Pool's France

Tel: +33 0668 192187 - E-mail: info@poolsfrance.fr



Gérard Andrei
PDG Piscines Groupe G.A.

A la suite de notre rencontre en novembre 2012 avec Franck Delahaye, chargé de la communication au sein du groupe G.A., il était prévu que nous revenions nous entretenir avec la direction, pour mieux connaître cette société qui représente l'histoire industrielle de la coque polyester pour piscine, depuis sa naissance en France.

Malheureusement, l'homme initiateur de ce concept innovant est toujours dans l'un de ses points de fabrication, en France ou à l'étranger.

Mais une grande partie du pool manager du Groupe était là : Pascale Andrei, Directrice Générale, Jean-Claude Curcovich, Directeur Commercial,

Jean-Michel Faurel, Directeur Administratif et Financier. Aussi avons-nous pu ensemble retracer l'évolution magnifique de cette entreprise depuis sa création en 1970, ses étapes successives, passant par sa cotation en Bourse en 2006.



Spécial PROS – Pascale Andrei, en tant que Directrice Générale de Piscines Groupe G.A. et fille du créateur de cette grande société, vous êtes la mieux placée pour nous rappeler en quelques mots comment l'entreprise a vu le jour.

Pascale Andrei : Mon père a commencé à travailler à 14 ans comme carrossier-peintre. A 20 ans, il crée sa propre carrosserie et met déjà à profit son côté créatif par la surélévation des toits d'ambulance et le travail de la résine polyester.

Gobert, qui lui demande de créer des bateaux en polyester, lesquels seront vendus par Manufrance.

Puis vient la visite d'une personne qui lui demande s'il peut faire un revêtement polyester in situ, pour une piscine béton (qui fuyait)! Ce qui a été non seulement une réussite mais bien plus: en fait, cela lui a fait découvrir la piscine. S'ensuivent alors la création et la fabrication de plongeurs, de filtres à sable et tout naturellement, la visite du Salon de la Piscine à Paris (à l'époque au CNIT à La Défense), en compagnie d'un autre fabricant de petits acces-

soires et la présentation d'ébauches de piscines en polyester.

C'est ainsi qu'au printemps suivant, lors de la Foire de Marseille, il expose sa première piscine sous la marque « PROVENCE POLYESTER » et, ..., sous les sourires ironiques des pisciniers « béton » ! Car, il faut dire qu'à cette époque les piscines en béton régnaient en maîtres et le polyester était assimilé à un simple plastique !

Mais Gérard Andrei croyait à fond à son produit et avec raison, car ce fut un succès fulgurant, avec pas moins de 80 commandes alors que la logistique

de fabrication, dans son premier atelier, n'était pas réellement opérationnelle. A partir de ce moment, il n'a eu de cesse de créer des modèles et la coque polyester commence son ascension.

Ainsi, il a été le premier à rendre la piscine accessible à tous, de par son prix, sa rapidité et sa facilité d'installation ; à mettre en place des renforts, palliant au maximum les risques de déformation liés à la nature flexible du stratifié polyester. Il élabore alors avec son équipe un manuel de pose, qui a servi de base à l'ensemble des futurs fabricants de coques polyester.



Jean-Claude Curcovich
Directeur Commercial

En réalité, je pense que dès cet instant, il prend conscience de ce que le « polyester » est un procédé original, qui lui permettra de mettre en exergue ce côté créatif.

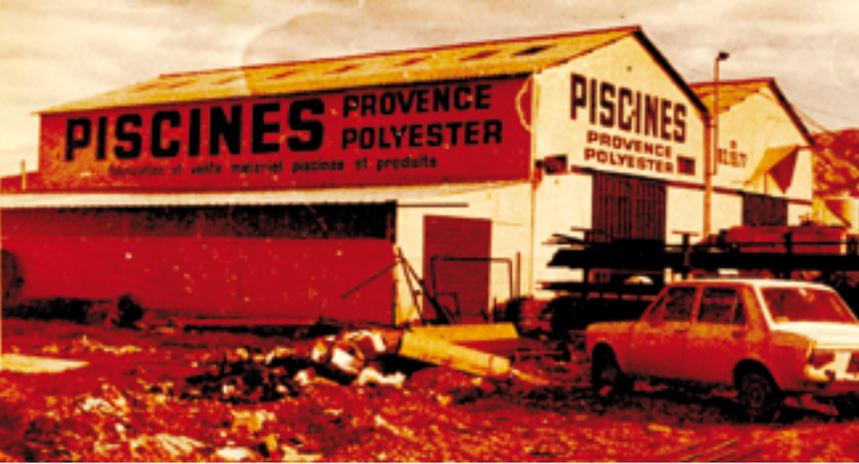
Les années 70 sont porteuses de situations inattendues, qui vont faire de lui le pionnier des monocoques en polyester. Cela passe d'abord par la rencontre avec un ingénieur, Jacques



Jean-Claude Curcovich
Directeur Commercial
Pascale Andrei - Directrice Générale
Jean-Michel Faurel
Directeur Administratif et Financier.

Jean-Claude Curcovich, vous qui, depuis 30 ans, assurez la direction des ventes, comment s'est passée l'évolution des ventes ?

C'est une longue et très belle histoire d'entreprise, car, avec un patron aussi créatif que Gérard Andrei, il y aurait un livre à écrire ! Au départ, nous avons commencé avec 3 modèles:



A Aubagne, dans la zone Auchan, la première unité de fabrication «Piscines Provence Polyester» dans un espace très réduit

• U6 en 2006, près de Laval en Mayenne (La Gravelle)
Ces différents sites de production française sont filialisés au sein de la HOLDING PISCINES GROUPE G.A.

La création, l'innovation, l'étendue nationale et internationale de votre activité ont créé un large éventail de modèles de piscines.

5m x 2.5m, 7m x 3m et 8m x 3m en 2 éléments, les plateaux porte-coques n'existant pas encore, il fallait s'adapter aux moyens classiques du transport. Ces premiers modèles nécessitaient un remblaiement périphérique en béton, en équilibrant progressivement, avec un remplissage en eau du bassin.

Pour répondre également à la demande pour d'autres dimensions, nous avons conçu des panneaux polyester boulonnés + joints, mis en place sur chantier. Ce procédé a été abandonné vers 1983-84, lorsque nous avons progressé dans la réalisation de modèles plus grands et la conception de plateaux pour transporter nos coques en un seul élément.

Ce fut aussi le début des brevets, concernant la mise en œuvre de différents types de renforts (renforts Equerre et renforts Omega). Ils permettaient alors l'abandon du remblaiement périphérique béton (par l'emploi d'un gravillon concassé + assise du fond), grâce à cette nouvelle structure renforcée. Ce fut alors un gain de temps pour la mise en place de la coque.

Parallèlement, pour renforcer cette rigidité, le profil des parois a été repensé, avec une nouvelle géométrie intéressante.

Quant à l'organisation de la production, l'usine implantée à Aubagne ne permettant plus une gestion efficace, nous avons dû quitter le site (sur le Centre Commercial d'Auchan), pour nous installer à quelques kilomètres, dans la nouvelle zone d'Activités de Gémenos en 1990.

Et aujourd'hui où en sont vos diverses filiales de fabrication ?

Pour être présents sur tout le territoire français, il a fallu procéder à un maillage géostratégique. En effet, les distances de transport, l'impossibilité de rouler en période très ventée, pénalisaient les temps de déplacement et les coûts. Aussi, dès 1986, une deuxième usine (U2) a été créée en Bourgogne à Pouilly-en-Auxois en bordure de l'A6.

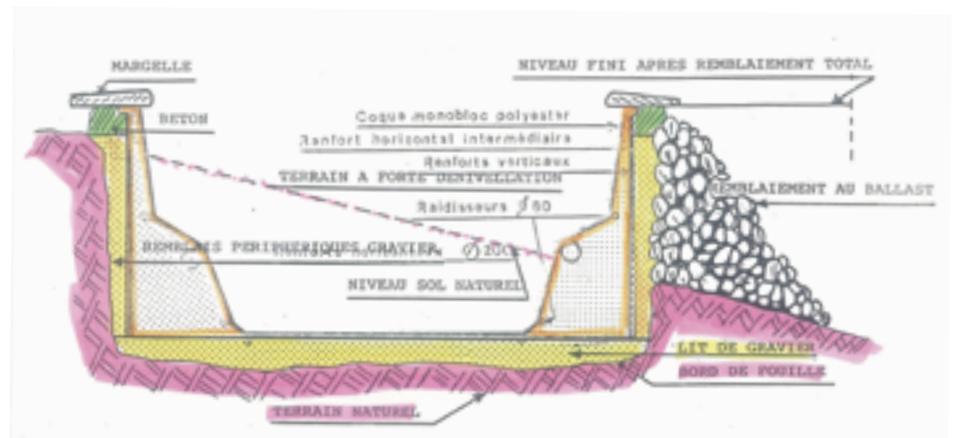
Ensuite, ce fut dans le Gard, en 1989, à Aigues-Vives (Union Piscines France), puis :

- U3 en 2002, dans la Vienne (fermée depuis)
- U4 en 2004, en Alsace (Weyer)
- U5 en 2005, dans le Tarn et Garonne (St Loup)

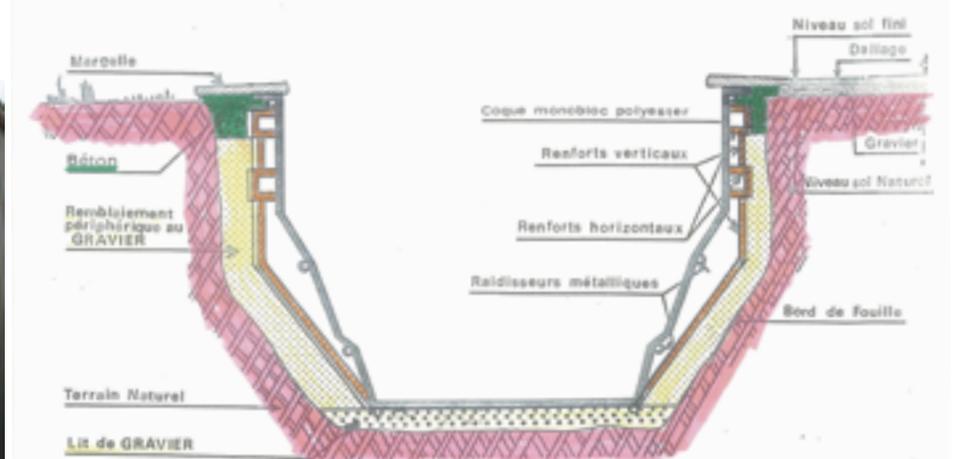
Effectivement, ce sont aujourd'hui plus de 250 modèles que propose l'ensemble de nos marques : Piscine Provence Polyester, Union Piscines, Pop Piscines, Astila Piscines, Olympe Piscines, Piscines D.X., Coveroll.

Cela représente une extraordinaire diversité de formes, de dimensions et d'avantages : rectangles ou fantaisies de courbes, banquettes immergées, plages californiennes, caisson intégré pour volet roulant...

Loin de la piscine rectangulaire traditionnelle, nous proposons aujourd'hui des formes très originales, un florilège sans retenue... L'atelier de création de Piscines Groupe G.A œuvre toujours pour s'adapter à la demande des clients.



Mise en place et calage d'une coque en polyester (Terrain sans grande Dénivellation)



Premiers schémas concernant les renforts brevetés pour « terrain à forte dénivellation » ou « terrain sans grande dénivellation »



De la piscine classique aux formes les plus libres

Parlez-nous de votre concept original de mise en œuvre des résines polyester stratifiées

Au début des années 90, Gérard Andrei s'est orienté vers les résines vinylester. L'expérience a démontré que la polymérisation « à cœur » nécessitait une température élevée et pouvait donc engendrer des problèmes à des températures plus faibles.

Nous avons donc travaillé sur un autre procédé, appelé Arcopi. Il permet un mariage chimique optimal entre toutes les couches résines de la structure (+ gel coat), sans contrainte des températures. Le but était de créer un premier rempart de protection contre les phénomènes d'agression, en apportant en plus une qualité exceptionnelle de finition. Avec Arcopi, nous avons obtenu la garantie d'un stratifié polyester de très hautes performances chimiques et mécaniques.

Ainsi nos piscines ont été les premières, dans ce concept, à bénéficier d'une couverture d'assurance décennale apportée par un des tous premiers groupes mondiaux.

Gérard ANDREI a été le premier à préconiser l'installation d'un Aquaterre, un dispositif de mise à la terre de la piscine permettant d'évacuer les courants induits ou de fuite.

Gérard ANDREI s'est toujours efforcé d'optimiser de manière constante, la qualité de ses fabrications, afin d'en assurer la pérennité et obtenir la satisfaction de ces clients.

Quel grand bonheur pour nous de pouvoir rencontrer un grand nombre d'entre eux s'exprimer ainsi après plusieurs décennies d'utilisation.

Pascale Andrei, en tant que Directrice Générale du Groupe, comment appréhendez-vous actuellement le marché de la piscine ?

Quand en 2006 le Groupe G.A. a été le seul à être coté en Bourse dans le secteur de la piscine en polyester, personne n'aurait pu penser que le monde allait subir des crises successives aussi importantes que celles que nous subissons depuis quelques années. Le marché de la piscine n'a pas été épargné. Gérard Andrei en « grand capitaine » a pris et prendra toutes les décisions de restructuration qui s'imposent, pour traverser cette crise, préserver la compétitivité du Groupe, auquel il a consacré toute sa vie et garder le cap, en attendant le retour de jours meilleurs dans le secteur de la piscine. C'est toujours dans un esprit de constante évolution qu'aujourd'hui il ajoute la création de matériels et d'objets complémentaires à la piscine, de mobiliers urbains et une fois de plus, dans le domaine de la coque polyester, nous avons la primeur de proposer ce logiciel d'implantation de piscine, outil formidable de vente, pour une vision au plus près de la réalité vis-à-vis des clients.



U1 PPP à Gémenos

Gérard Andrei, vu par ses collaborateurs

Quelques responsables nous ont exprimé ce qu'ils pensent de Gérard Andrei.



Pierre ABRAM,
Directeur Juridique du groupe

Les qualités « techniques » de celui qui a construit Piscine Groupe G.A. sont connues depuis longtemps dans le monde de la piscine.

Créateur, bâtisseur, précurseur, visionnaire, s'appuyant sur une force de travail peu commune ; tout ceci a été dit et écrit.

Peut-être la pudeur de Gérard ANDREI, souvent masquée par une facon de toute méridionale, a empêché que soient mises en exergue les qualités humaines qui font de

lui un manager non seulement apprécié mais aimé de ses collaborateurs.

Disposant d'une faculté d'écoute, il reste le décisionnaire tenant fermement la barre de l'entreprise.

A titre plus personnel je ne peux que me réjouir que voici plus de 15 ans, Gérard ANDREI ait compris, ce qui n'était pas fréquent à l'époque, qu'il était préférable de considérer le Droit comme source de conciliation plutôt que de conflit et de l'utiliser à titre préventif plutôt que curatif.

Gérard ANDREI a consacré la plus grande partie de son existence à son groupe tout en y intégrant le noyau familial qui constitue de toute évidence pour lui un facteur d'équilibre.

Il fait partie de ces rares patrons charismatiques qui ont su s'élever sans abaisser les autres et qui n'ont jamais perdu le contact avec le terrain dont ils sont issus.

Ainsi, il continue d'avancer les pieds solidement au sol et la tête dans les étoiles !



Albert FERNANDES,
Directeur d'U2 PPP à
Pouilly-en-Auxois (Bourgogne)

Gérard ANDREI ne se contente pas des acquis : alliant réflexion et technique, il est en perpétuelle création, toujours soucieux de la satisfaction des clients, de la qualité de ses produits et de la performance de ses collaborateurs ainsi que de leurs équipes.

Son dynamisme et sa réactivité font de lui quelqu'un de constant et de fiable.

Lorsque le 7 juin 2011, l'usine de production piscine et les bureaux sont totalement détruits par un incendie, Gérard ANDREI nous prouve que malgré les craintes

engendrées, il sait rebondir : dès juin 2012 les premières piscines sortent de la nouvelle usine : 3000 m² d'atelier et 500 m² de bureaux sont à nouveaux construits. Un bel exemple de positivité qui ne peut que motiver l'ensemble des salariés. Gérard ANDREI sait également rester dans l'air du temps : en 2012 tous les directeurs de sites et les commerciaux ont à leur disposition un iPad. Le « plus » ? Un logiciel qui permet de choisir sa piscine, de créer et d'aménager son environnement et de le visualiser en quelques minutes. Ce nouvel outil de communication ludique, rapide et intergénérationnel est accessible à tout notre réseau de distributeurs.



Alexandre SCHUMANN,
Directeur d'U4 PPP à Weyer
(Alsace)

« L'usine U4PPP a été créée pour desservir principalement les régions frontalières du nord-est de la France et pour développer la commercialisation de nos produits au Benelux, en Allemagne, en Autriche et en Suisse. Gérard ANDREI nous a donné les moyens de devenir des vrais acteurs du marché de la piscine en polyester à l'étranger, en nous fournissant des outils modernes de production et permettant de créer sans cesse des nouveaux modèles de piscines, pour répondre à la

demande et aux attentes d'une clientèle exigeante et différente.

Grâce à la faculté d'adaptation et à la politique commerciale du groupe, notre chiffre d'affaires à l'export représente aujourd'hui plus de 40% du chiffre d'affaires global de l'usine.



Richard MINSKI,
Directeur d'Union Piscines
à Aigues-vives (gard)

Parti de zéro, il est devenu le leader européen de la piscine coque polyester en moins de 40 ans.

C'est un homme réunissant de grandes qualités afin de pérenniser ce parcours, 6 usines en France produisant plus de 4000 piscines par an.

Une puissance de travail et une volonté à toute épreuve.

Son talent artistique affirmé lui a permis de dessiner plus de 250 modèles à travers la création de 6 marques.

Un grand patron à la tête de son entreprise qui permet de traverser au mieux une crise économique

sans précédent.

Un talent technique à l'origine de nombreuses évolutions dans le domaine polyester, accompagnées de dépôts de brevets qui nous permettent d'assurer la production et la qualité de nos produits.

Un talent humain qui le met constamment en contact avec ses collaborateurs.



Frederic REN,
Directeur d'U5 PPP à St Loup
(Tarn-et-Garonne)

J'étais élu local lors de notre première rencontre, à la recherche d'industriels voulant s'implanter dans notre commune. Il a su déceler toute la potentialité qu'il y avait à s'installer dans ce cœur du Sud-Ouest, là ou pourtant depuis des années personne ne semblait intéressé par le site.

Quelques mois seulement après, une usine de 4 500m² s'élevait à la place de de champs de céréales.

Là-encore, précurseur, car bien entendu d'autres entreprises l'ont naturellement suivi comme

une évidence et sont venues se regrouper autour d'U5 PPP créant une zone qui comptabilise aujourd'hui plus de 150 emplois.

Pour ma part, une simple poignée de main à l'issue de notre troisième entrevue a suffi à me faire entrer dans la grande famille du Groupe G.A. Il n'hésita pas à me confier la gestion de son usine Tarn-et-Garonnaise dès l'achèvement des travaux. J'ai eu carte blanche dans le choix de la constitution de l'équipe, me laissant la gestion de son entreprise « en bon père de famille ». C'est ce qui unit Gérard Andrei et l'ensemble de ses équipes : le contrat de confiance.

Ce contrat de confiance, Gérard Andrei tient également à le garder avec ses clients. Pas de compromis sur la qualité, les piscines sorties de ses usines de production ne seront jamais de simples produits commerciaux. De l'innovation certes, mais toujours dans le respect des contraintes du produit, qui en font aussi toute sa noblesse.

C'est grâce à sa forte personnalité, son esprit visionnaire et aussi à sa connaissance concrète du terrain que le Groupe G.A. reste toujours le numéro 1 avec plus de 250 modèles de coques polyester.

Au quotidien, il est le véritable « Patron », au sens noble du terme : toujours disponible pour n'importe lequel de ses collaborateurs et de ses salariés. Il transmet son savoir et ses connaissances, nous apprend à avoir le bon geste ou la bonne vision des choses, communique à ses équipes son dynamisme, avec une vitalité sans borne du seul fait de sa présence et de son charisme.



Convoi de coques sur camion



U5 PPP St Loup - Tarn-et-Garonne

**PROCOPI**

Route Nationale 8
13420 Gémenos
Tél. 04 42 32 54 54

marketing@procopi.com
www.procopi.com



LA PUISSANCE INDUSTRIELLE

PRINCIPE DE L'INVERTER

La pompe à chaleur Climixel M.P.I. est équipée d'un variateur de fréquence, qui ajuste la vitesse de rotation du compresseur et du (des) ventilateur(s).

Contrairement aux pompes à chaleur dites « Tout ou rien » (Tor ou on/off), dont le compresseur et le(s) ventilateur(s) fonctionnent à 50 hz, ceux d'une pompe à chaleur Climixel M.P.I., fonctionnent dans une plage allant de 11 à 100 hz et permettent à la machine de s'adapter automatiquement aux besoins de chauffage et aux conditions climatiques.

Ainsi, lorsque la température extérieure est basse ou lorsque la demande de chauffage est importante, le compresseur et le(s) ventilateur(s) Power Inverter® vont fonctionner à grande vitesse (entre 50 hz et 100 hz).

Inversement, lorsque la demande de chauffage est faible ou quand la pompe à chaleur évolue autour du point de consigne, le compresseur et le(s) ventilateur(s) power inverter® vont utiliser leurs plages de fonctionnement à basse vitesse (entre 11 hz et 50 hz).

C'est lorsque la pompe à chaleur Climixel M.P.I. fonctionne à ses régimes les plus bas, que le COP peut être amélioré de 30 à 40 %. Le fonctionnement du compresseur et du (des) ventilateur(s) Power Inverter®, à basse vitesse, est garant d'une puissance acoustique extrêmement faible, d'un rendement optimisé et d'un allongement de la durée de vie du compresseur et des autres composants de la pompe à chaleur Climixel M.P.I.



SILENCE

Une pompe à chaleur « Tor » délivre toujours le même niveau de puissance acoustique, même lorsqu'elle évolue autour du point de consigne.

Par contre, une pompe à chaleur Climixel M.P.I. adapte le régime de fonctionnement de son compresseur et de son (ses) ventilateur(s), aux besoins thermiques de la piscine, notamment, lorsqu'elle s'approche de la température de consigne.

La superficie de l'évaporateur d'une pompe à chaleur Climixel M.P.I. est très importante : l'air circule mieux, plus lentement en réduisant les sifflements.

Toutes les pompes **Climixel M.P.I.** sont également équipées du compresseur Mitsubishi Scroll Inverter, référence reconnue pour ses performances acoustiques (à l'exception du modèle M.P.I. 140m). Les compresseurs Mitsubishi Electric Power Inverter® sont phoniquement isolés.

Pour entendre une pompe à chaleur Climixel M.P.I., il faut vraiment tendre l'oreille.

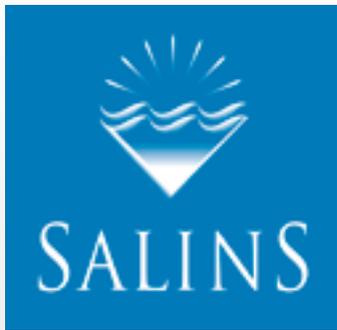
Cet avantage prend toute son importance lorsque la pompe à chaleur est installée à proximité de votre lieu de vie ou de celui de vos voisins.

Afin d'apprécier les performances des pompes à chaleur Climixel M.P.I., une échelle de mesures vous permet de comparer les différents seuils de tolérance d'appareils ou d'événements de la vie courante.

On constate que les pompes à chaleur Climixel M.P.I. se situent dans des seuils de tolérance tout à fait commun et acceptables.

À RETENIR

- Les pompes à chaleur Climixel/Mitsubishi® Power Inverter sont couvertes par une garantie de 3 ans.
- La période de garantie est étendue à 5 ans pour l'échangeur titane de la pompe à chaleur, ainsi que pour le compresseur.



Salins du Midi

137, rue Victor Hugo
92532 Levallois-Perret - Cedex
www.salins-aqua.com
aqua@salins.com



SEL SPÉCIAL 3 ACTIONS

**Pastille de sel « spéciale piscine »
3 fonctions en 1 : pour un traitement
plus efficace et adapté à toutes les piscines
extérieures et intérieures équipées
d'un électrolyseur avec ou sans sonde**

1- UNE FONCTION SEL

AquaSwim Universel apporte la dose de sel adaptée à un traitement efficace de votre eau de piscine. Un sel de très haute pureté épuré de tous les oligoéléments incompatibles avec les cellules.

2- UNE FONCTION ANTICALCAIRE

AquaSwim Universel contient un anticalcaire qui séquestre 95% des ions calcium pour éviter qu'ils ne forment des dépôts de tarte dans le bassin ou sur les cellules de l'électrolyseur. Il facilite l'entretien et le nettoyage de la piscine (joints de carrelage, ligne d'eau...)

3- UNE FONCTION ANTICORROSION

AquaSwim Universel contient un agent anticorrosion qui a un double effet : filmogène et séquestrant. Il augmente ainsi de près de 50% la protection des parties métalliques.

AVEC SES 3 FONCTIONS EN 1, AQUASWIM UNIVERSEL RÉPOND À TOUTES VOS ATTENTES

Un traitement d'eau efficace allié au confort de baignade et à une grande simplicité d'utilisation.



À RETENIR

- Sel de haute pureté pour une eau cristalline
- Anticalcaire pour un entretien plus facile
- Anticorrosion pour préserver les parties métalliques
- Convient à toutes les piscines extérieures et intérieures équipées d'un électrostérilisateur avec ou sans sonde

**BARCELONESA**

ZI La Mirande
9, avenue de l'Aérodrome
66240 Saint Estève - France
Tél. +33 (0)468 51 60 95
Fax. +33 (0)468 51 60 99

info.pool@grupbarcelonesa.com
www.grupbarcelonesa.com



L'EAU EST NOTRE ÉLÉMENT

NOUVEAUX CONDITIONNEMENTS

Barcelonesa propose pour la saison 2013 de nouveaux conditionnements avec des étiquetages différenciés pour toute la gamme de ses désinfectants, anti-algues, réducteurs de pH...

Des conditionnements carrés qui sont plus stables et qui se rangent plus facilement font aussi partie de la gamme BD Pool.

Implantée depuis 3 ans à Saint-Estève près de Perpignan, **Barcelonesa France**, filiale de Barcelonesa Grup, offre une capacité d'entrepôt de 1000 palettes, ainsi qu'un service commercial très réactif sur toute la France.

Barcelonesa France commercialise principalement une gamme étendue de produits d'entretien pour les piscines :

- chlore, brome,
- oxygène actif,
- multi-action, anti-algues,
- flocculants,
- anticalcaire,
- répulsif insectes,
- nettoyant ligne d'eau...

sous la marque **BD POOL**, réservée aux professionnels.

La société effectue un contrôle rigoureux de la qualité et de la certification de ses produits dans son propre laboratoire, afin d'assurer le respect des normes de qualité qui sont demandés par ses clients et fournisseurs.



À RETENIR

Certains produits peuvent être élaborés sur mesure en fonction des demandes. Les avantages de cette option sont :

- Etiquetage et conditionnement à la marque du client
- Produit chloré non comburant
- Aide à la vente
- Formation « traitement des eaux »
- Stock permanent
- Produits de haute qualité



ZODIAC

Parc d'Activités du Chêne
2, rue Edison
69500 Bron
France

www.zodiac-poolcare.fr



PUISSANCE D'ASPIRATION ET HAUTE TECHNOLOGIE

Technologie VORTEX : puissance d'aspiration
Robot 4 roues motrices
Fonction brevetée exclusive Lift System
Télécommande kinétic
3 zones de nettoyage au choix.

Equipements de la série Vortex

Il dispose, comme ses prédécesseurs dans cette gamme, d'un bac filtrant de grande capacité, facile d'accès et d'entretien, de la double sécurité et protection électronique des moteurs, de la puissance d'aspiration cyclonique constante. Ce modèle est livré avec un nouveau chariot de transport, plus maniable, ainsi qu'un coffret de commandes, pour gérer une horloge de programmation multiple sur 7 jours, les 3 zones de nettoyage, la fonction Lift System, l'indicateur de filtre plein et le choix d'intensité de nettoyage selon l'état du bassin.

Robot intelligent à 4 roues motrices

Il est le plus intelligent de la gamme de robots Vortex™. 4 roues motrices, cela signifie un meilleur taux de couverture du bassin, une meilleure gestion des obstacles, une adhérence sur tous les types de fonds et un nettoyage plus rapide. Il est pourvu de l'Activ Motion Sensor™, un capteur 3D, qui assure la correction automatique de trajectoire face aux obstacles.

Fonction Lift System

Zodiac a inventé ce système breveté et exclusif pour permettre une sortie de l'eau du robot très aisée (-20% d'efforts à fournir). Un appui court sur le bouton Lift system, suffit à faire remonter le robot en ligne d'eau. Avec un appui long, le robot opère une rotation, se positionne en face de l'utilisateur, remonte en ligne d'eau et se plaque à la paroi.

Trois zones de nettoyage possibles :

- fond seul,
- fond seul et parois,
- ligne d'eau seule

Télécommande kinétic

Cette télécommande sensorielle, unique, est équipée de capteurs de mouvements, qui permettent de diriger le robot très facilement.



À RETENIR

- Puissance d'aspiration cyclonique
- 4 roues motrices
- Fonction Lift System
- Activ Motion Sensor
- Télécommande kinétic
- 3 choix de programme
- Nouveau chariot
- 3 types de filtres disponibles en option (livré avec filtre 100 microns).

**DIFFAROC**

Z.I secteur D
06700 Saint Laurent du Var
Tél. 04 93 14 29 36
Fax : 04 93 14 29 53
contact@diffaroc.fr
www.diffaroc.fr



LES ROCHERS DÉCORATIFS

Diffaroc est une entreprise spécialisée depuis plusieurs années dans la création de décors en rocher reconstitué.

Des canyons aux grottes, des fontaines aux ruines romaines, son savoir faire et son expérience laissent libre cours à votre imagination.

CRÉEZ SANS LIMITE



Bloc technique grand modèle
Capot : 1,68 m X 1,65 m X H 0,90 m
Bac : 1,62 X 1,62 m X H 0,45 m



Technique béton :

Le procédé Diffaroc nécessite les compétences d'une équipe hautement qualifiée : volumétrie par structure métallique, projection d'un scratch, projection du mortier de sculpture, sculpture, patine.

BLOC TECHNIQUE DÉCORATIF EN ROCHER RECONSTITUÉ

La société française Diffaroc est spécialisée dans la création de décors en rocher reconstitué. Ces blocs de pierre, qui s'intègrent parfaitement dans le paysage, ajoutent du cachet à la décoration d'une piscine.

En plus de l'aspect esthétique, ces rochers peuvent également renfermer en toute discrétion les appareils de contrôle de la piscine : le rocher creux se soulève au moyen d'un vérin et donne accès au local technique enterré.

Ces blocs sont réalisés en « résine polyester » armée de fibre de verre. Le fabricant propose toute une gamme de modèles prêts à poser. De nombreuses tailles, formes et couleurs sont disponibles mais il peut aussi réaliser des éléments sur mesure : canyons, grottes, falaises...

Technique polyester :

Créés à partir d'empreintes prises en milieu naturel, les éléments Diffaroc sont réalisés en résine polyester armée de fibre de verre (matériau léger et très résistant).

À RETENIR

- S'adapte à tous les sites
- Technique polyester
- Technique béton

MOPPER[®] V3

2013

Une technologie d'avance



- ✓ Autoprogrammable
- ✓ Nettoyage rapide
(jusqu'à 380 m²/heure, quelle que soit la forme de la piscine, escaliers, plages immergées, miroirs, etc.)
- ✓ S.A.V. simplifié
Pas d'électronique embarquée
- ✓ Accès facile aux cassettes filtrantes
- ✓ Livré avec son chariot
- ✓ Nettoyage sélectif :
Fond uniquement ou
Fond et parois ensemble
- ✓ Moteurs garantis 4 ans
- ✓ Fonctionne en eaux froides (1°C)

www.mopper.eu

MMP Impasse de la Saudrune - 31140 LAUNAGUET - FRANCE
Tél. (33) 5 61 35 70 79 - Fax (33) 5 61 09 54 59 - Email : contact@mopper.eu

Entretien avec...



■ Emmanuel Baret Directeur général CCEI

■ Muriel Friedmann Directrice commerciale CCEI

Cette entreprise, initialement réputée pour sa spécialité en coffrets électriques pour piscines, s'est considérablement diversifiée au cours de ces dernières décennies, pour proposer une gamme étendue d'équipements, qui ont toujours comme « fil directeur » : l'électricité.

C'est ainsi que son catalogue présente un vaste choix en :



Chroma

Gaia

- éclairages à LED,
- coffrets électriques multifonctions,
- systèmes de contrôle à distance des piscines,
- solutions de régulation de niveau d'eau,
- réchauffeurs électriques et thermostats pour chauffages solaires,
- électrolyseurs de sel,
- gamme de régulation (oxygène actif, pH, redox...)

Notre entretien à Marseille, au siège de CCEI, avec Emmanuel Baret et Muriel Friedmann, fut passionnant, du fait de l'enthousiasme pour le fonctionnement

de leur entreprise, qui nous a conquis, ainsi que l'approche très sérieuse de la recherche de qualité, concernant toutes leurs productions.

Spécial PROS : 40 ans, ça fait un bail! Emmanuel Baret pouvez-vous, en quelques mots, retracer l'histoire de CCEI.

Emmanuel Baret : Tout d'abord CCEI veut dire :

- Construction
- Coordination
- Electrique
- Industriel

C'est en 1973 que Philippe Giraud du Poyet (ancien de la marine marchande) décide de se consacrer à la fabrication de coffrets électriques pour piscines, un créneau naissant.

Ce fut un pionnier en la matière qui avait ressenti ce besoin dans le monde de la piscine se développant avec une main d'œuvre pas toujours bien formée dans le domaine électrique.

En effet, il s'agissait de mettre à la disposition des entreprises de piscines, des coffrets électriques précablés, aisés à poser, permettant à un non électricien de faire son installation.

Ce nouveau produit, jusqu'alors inexistant sur le marché, comprenait : la commande de l'électropompe de filtration, une horloge pour régler automatiquement les temps de filtration, et l'intégration d'un transfo 220v /12v, pour les projecteurs subaquatiques.

Le créateur de ce nouveau concept était certes tout seul sur ce marché, mais avec un petit chiffre d'affaires. Il lui a donc fallu beaucoup de déplacements, à travers la France, de nombreuses journées et heures de travail, pour faire connaître et développer sa production. Ce qui a fini par le pousser à rechercher un repreneur.



Meteo: coffret multifonctions

Quand avez-vous repris cette affaire ?

De formation « ingénieur électricité », je travaillais à Paris pour une société allemande. Un ami, commissaire aux comptes pour CCEI, me signale un jour que le patron envisageait de vendre sa société. Originaire de Marseille, c'était peut-être pour moi une belle opportunité à saisir. Après étude du dossier, discussions, réflexions, je décide de m'engager dans cette aventure en 1995.

J'ai commencé à travailler à la gestion de l'entreprise, à approfondir le marché, et reprendre « le bâton de pèlerin » de mon prédécesseur.

Rapidement, les nombreux contacts m'ont permis de réfléchir aux besoins du marché de la piscine et de rechercher comment se diversifier par rapports aux offres de coffrets électriques. Nous sommes en 1996.

Nous commercialisons à cette époque le régulateur de niveau d'eau, devenu indispensable avec les volets roulants.

En 1999, nous décidons de sortir de l'Hexagone, pour partir à l'export (Espagne, Italie...)

En 2000, nous produisons notre électrolyseur de sel.



Limpido : électrolyseur compact

Il était devenu indispensable de muscler notre Recherche et Développement, d'où le recrutement en 2003 d'un ingénieur.

C'est ainsi qu'en 2004, un tiers de notre chiffre d'affaires se situe hors de France. A cette même date, nous ouvrons un site de production en Roumanie.

Lors de la crise économique de 2008, nous avons procédé à un recentrage sur nos produits à valeur ajoutée et, aujourd'hui, nous constatons que depuis 2 ans, nous connaissons une croissance relativement forte.



Emmanuel Baret

Aujourd'hui vous êtes donc également implanté en Roumanie. Qu'en est-il ?

Notre implantation roumaine a été marquée par des étapes successives, pour tenir compte de la logistique, de la culture industrielle, beaucoup plus rigoureuse en certains points du pays.

En 2006, nous avons investi dans une usine, organisé notre production, (logiciel de gestion de production assistée par ordinateur). Ainsi, en 10 ans, nous sommes passés d'une production vraiment artisanale (les coffrets électriques ne demandaient pas beaucoup de process), à des produits nécessitant plus de rigueur.

Aujourd'hui, un ingénieur roumain a pour mission de gérer les productions relativement complexes, de faire le lien également entre les productions françaises et l'usine roumaine.

On observe chez CCEI ce chemin parcouru. Quelle structure avez-vous mis en place pour parvenir à ce résultat ?

L'activité Recherche et Développement a aujourd'hui un rôle clef.

Nous devons innover sans cesse.

L'ingénieur embauché en 2003 avait comme mission de développer de nouveaux produits.

Puis ce fut aussi le rôle d'un deuxième, ainsi que le mien également, auquel je consacre de plus en plus de temps.

Parallèlement, Muriel a pris en charge toute l'activité commerciale et là, nous avons développé assez progressivement notre Service Commercial.

Ainsi, à présent, sur ce point, nous sommes

également structurés.

Muriel Friedmann, en tant que directrice commerciale pourriez-vous nous parler du marché de l'éclairage LED qui est, semble-t-il, devenu chez vous une branche d'affaires importante ?

Effectivement, il y a eu aussi le virage important du développement de l'éclairage à LED. Nous avons une forte capacité pour rentrer sur ce marché de l'éclairage de la LED, avec une offre totalement High Tech, face à d'assez gros concurrents, surtout en Allemagne. Nous fabriquons de A à Z, c'est-à-dire, de la plus petite carte électronique jusqu'à toutes les pièces classiques. De ce fait, nous détenons une part de marché très significative.

Emmanuel Baret : 3 points forts de nos produits d'éclairage à LED :

- ils sont puissants, dépassant les 8 000 lumens, donc d'un très haut niveau de puissance ;
- ils sont robustes, construits pour durer ;
- le design devient un facteur déterminant, passant progressivement de l'ampoule vers le projecteur.

En tant qu'un des leaders internationaux de l'éclairage à LED pour piscines, présentez-nous les avantages indiscutables de vos fabrications.

L'ère du jetable des lampes classiques à incandescence est révolue !

La qualité d'éclairage de nos productions est assurée même au bout de plusieurs dizaines de milliers d'heures de fonctionnement, grâce aux LEDs de puissance intégrés (PowerLED) et à la fiabilité de leurs composants.

Effectivement, on distingue différents types de LEDs, aux performances et tarifs variables. Nos projecteurs sont puissants et de qualité exceptionnelle, parce que moins de LEDs par ampoule et une sélection des meilleurs LEDs.

L'utilisation d'un éclairage à LEDs divise par 3 la consommation d'électricité.

Comparatif	lampe électrique à incandescence	Brio éclairage blanc LEDs de puissance
Consommation	300 W	100W
Rendement lumineux	6000 Lumens	6800 Lumens
Durée de vie	1.000 heures	30.000 heures

Notre catalogue présente une gamme unique sur le marché. Citons par exemple :

- la robuste ampoule LED **Eolia**, qui permet de remplacer les ampoules classiques à incandescence dans toutes les niches classiques scellés dans les piscines ;
- le projecteur original et design **Bahia**, qui affleure à la paroi, fabriqué en aluminium anodisé et en inox. Il présente un refroidissement optimal et une meilleure résistance à la corrosion ;
- le micro projecteur inox **Lily**, particulièrement adapté aux marches d'escalier, spas... ;
- le projecteur **Gaïa**, blanc ou couleur, qui s'installe sur la plupart des refoulements et prises balai ;
- le modèle **Borea**, couleur ou blanc, qui a été conçu spécialement pour les piscines hors sol.

LES 40 ANS DE CCEI

Il se raccorde à un refoulement (sans condamner son fonctionnement). Le câble d'alimentation passe alors par-dessus la paroi.

Avant de nous quitter, si nous faisons un tour d'horizon sur toutes vos autres fabrications ?

Elles sont effectivement nombreuses. C'est ainsi que nos recherches ont permis de proposer un concept révolutionnaire : le **Plug In Pool**. C'est une prise spéciale, installée sur la structure du bassin, pour permettre le branchement par exemple d'un robot électrique...

Pour ceux qui ont à gérer un parc de piscines familiales ou collectives, nous avons conçu le **Vigipool**.

Il permet de superviser à distance le fonctionnement complet d'une piscine : durée de filtration, température de l'eau, ORP optimal...

Concernant le traitement de l'eau, la gamme de nos électrolyseurs de sel (**Limpido, Elysa**) s'est étendue.

De même pour la régulation du pH (pompe doseuse péristaltique), avec une version tenant compte de la température de l'eau.

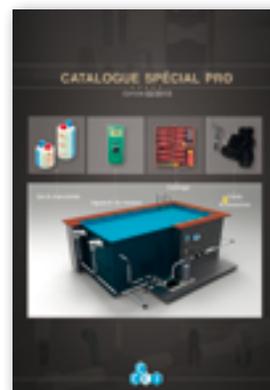
Quant à l'automatisme des piscines, depuis quelques années, notre catalogue s'est considérablement étoffé avec les coffrets « tout en un », où toutes les fonctions sont réunies et le système Météo, qui contrôle la température de l'eau et adapte automatiquement la durée de filtration.

La gamme des coffrets électriques répond à la multiplicité des demandes. C'est ainsi que notre « Concept Exclusif CCEI » permet aux professionnels de composer les coffrets qu'ils souhaitent, d'y ajouter ultérieurement de nouvelles

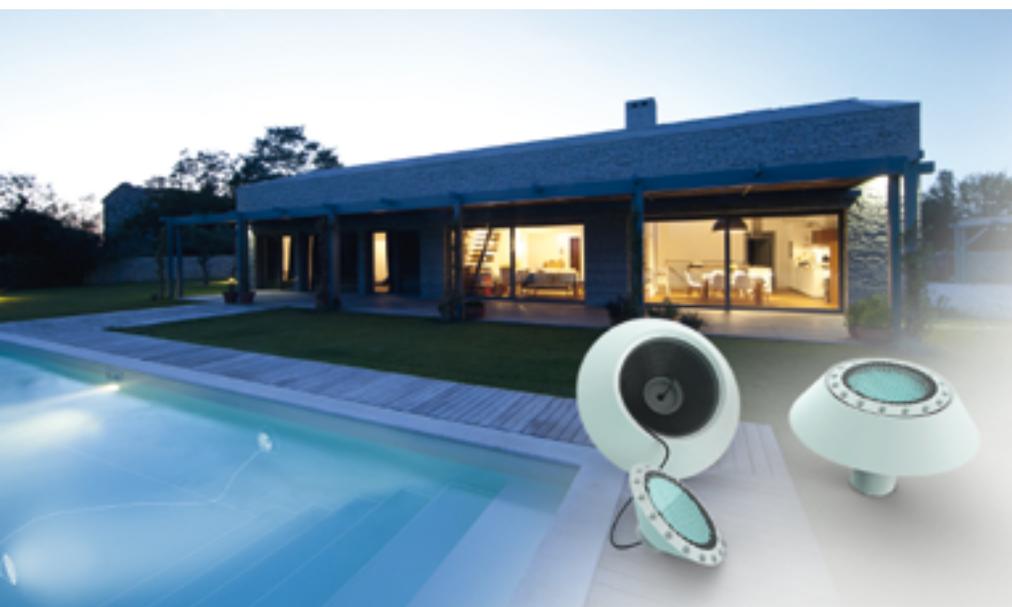
Devant le développement futur des mini-piscines, avec un très faible volume d'eau et l'exigence d'une montée rapide en température, le réchauffeur électrique répondra à cette demande.

Pour le chauffage par capteurs solaires, nous proposons **Solo**, qui contrôle la circulation de l'eau dans les capteurs, en fonction de la température.

Arrêtons-là tout ce que CCEI propose dans son catalogue qui, vous le constatez, s'est considérablement étoffé depuis 40 ans !



Catalogue SPÉCIAL PRO



Plug in Pool

Une fonction d'alerte par SMS ou par e-mail prévient le gestionnaire de la piscine, lui permettant d'optimiser ses déplacements (NDLR – voir l'article sur ce sujet dans Spécial PROS n°2, p. 20).

fonctions ou de remplacer aisément un composant défectueux.

Quant au chauffage de l'eau, notre gamme de réchauffeurs électriques (**Bleu Titane**) répond à une certaine demande, car elle représente à l'achat le meilleur rapport qualité/prix, avec un rendement thermique de 100%, toute l'énergie étant transformée en chaleur.



Configurateur Vigipool
Surveillance des piscines
à gérer à distance



CCEI mène une expérience grandeur nature...

Afin d'avancer plus dans la recherche de l'autonomie totale, pour une piscine « Zéro Watt », CCEI a réalisé une expérience sur un bassin de 30m³, situé en plein cœur de Marseille.

L'alimentation du local technique solaire est assurée par 2 panneaux polycristallins SILIKEN, de 164 cm x 99 cm, produisant 255Wp. Ils sont raccordés à 4 batteries de 12V d'une capacité de 24Ah chacune, montées en série avec une charge contrôlée par un régulateur de type MPPT (Maximum Power Point Tracking). Le coût de cette alimentation solaire est d'environ 1000€ HT. Une pompe à vitesse variable est utilisée, conçue avec un moteur brushless de 500W (3/4ch), alimenté en 48VDC et monté sur un corps de pompe standard. Un électrolyseur, un robot nettoyeur et un projecteur à LEDs CCEI sont spécialement adaptés pour être alimentés en 24VDC. La pompe de filtration fonctionne 4 à 16 heures par jour selon la température et le moteur tourne à 2500Tr/min, soit 70% de sa vitesse maximale. La consommation journalière moyenne s'établit autour de 2,5kWh, avec une autonomie de 97%. Expérience encourageante pour le futur...

KWADOO® le robot piscine

Robot de fond tous types de revêtements

Le robot de piscine KWADOO® nettoie le fond de tous types de piscine, de la hors sol au bassin de 15m x 10m (*hors fosse à plongée*).

Avec son système unique de propulsion «Quadri Jets», le KWADOO® parcourt avec précision la piscine que vous lui confiez.



- ✓ Système de propulsion hydraulique «Quadri Jets»
- ✓ Programme d'assistance à la filtration
- ✓ 2 Sacs filtre de 25 et 60 µ
- ✓ 5 Programmes en fonction de la taille de la piscine
- ✓ Fonctionne en eaux froides
- ✓ S.A.V. Simplifié



Cash Piscines : un nouveau magasin en Languedoc Roussillon



Christian Schelle

Depuis l'ouverture des premiers magasins **Cash Piscines**, que de chemin parcouru jusqu'à l'inauguration de ce 48^e Showroom! Les premières enseignes du Groupement s'étaient ouvertes il y a une douzaine d'années, à Saint-Jean-d'Illac, Aytré et Agen. Le dernier en date est situé à Le Crès (Montpellier - 34), idéalement positionné sur la RN113.



C'est avec plaisir que nous avons retrouvé, à la tête de cette enseigne de 800 m², Christian Schelle et son épouse Juliette.

Après avoir passé de nombreuses années chez Fluidra, puis Certikin France, comme Directeur Général, Christian Schelle a inauguré son magasin Cash Piscines, le 12 mars dernier, en compagnie de Jean-Pierre Clastre, Président du Groupement, en présence de près de 100 personnes, fournisseurs, clients et amis.

L'établissement est très bien garni en matériel, produits d'entretien pour piscines et spas, en accessoires de décoration du jardin et en accessoires de loisirs, puisqu'il regroupe plus de 1 500 références.

CASH PISCINES
100, route de Nîmes RN 113
34920 Le Crès
Tél 04 99 23 83 66

www.cash-piscines.com

Bosta France se dote d'un nouveau centre de distribution européen

MegaGroup, société holding de **Bosta France**, construit son nouveau centre de distribution, l'**Europe Distribution Center (EDC)**, dans le sud de la Hollande, à partir duquel les livraisons seront effectuées directement à tous les clients de l'Europe occidentale. Le centre de distribution EDC compte une superficie de 11.000 m² et un espace extérieur de 3300 m². Il comporte 18.000 emplacements pour palettes et 10 quais de chargement. L'EDC devrait être opérationnel d'ici fin 2013. Ce nouveau EDC apportera de nombreux avantages clients :

- un stock permanent de plus de 19.000 références,
- des livraisons complètes encore plus rapides,
- un système Track & Trace pour le suivi des commandes,
- un traitement de commandes et une logistique simplifiés,
- un service technique amélioré, fourni par son propre Centre de Services.

Tous les stocks seront centralisés, cependant les clients Français, de plus en plus nombreux, et ceux du reste de l'Europe occidentale continueront à bénéficier de la proximité des commerciaux terrain, qui possèdent la connaissance du marché local. Bosta France fait partie de MegaGroup: un réseau performant et en pleine croissance, d'entreprises engagées dans les technologies de l'eau, dans 14 pays européens. Faisant partie de ce groupe, Bosta France bénéficiera des avantages et services de l'EDC, ainsi que des connaissances approfondies et de l'expérience du réseau. Cela fait de Bosta France un partenaire professionnel fiable.



contact@fr.bosta.com
www.bosta.com

Nouveau showroom Dimension One Spas



La société Luijben Trading, distributeur exclusif Dimension One Spas® et Aquatic Fitness Systems® en France, a inauguré le 12 avril dernier son nouveau showroom à Rosheim près de Strasbourg. Superbe mise en scène des principaux modèles de la marque: 16 spas (dont plusieurs en eau avec la possibilité de les essayer) ainsi que 2 modèles de démonstration de fitness aquatique et une nouvelle gamme de 4 cabines infrarouges, B-Intense®, très design, pour une ou deux personnes. Une centaine de personnes, amis, clients et futurs clients se sont déplacées pour rencontrer Frans LUIJBEN et son équipe.

Durant la soirée, nous avons pu assister à une belle prestation de fitness aquatique dans l'AquaFit Sport exposé où toutes les possibilités d'exercice avec accessoires ont été présentées par une jeune sportive.

Une dégustation de produits régionaux et de vins locaux autour d'une belle ambiance jazzy animée par Patrick Carol a clôturé de belle manière cette inauguration.

contact@d1spas.fr
www.d1spas.fr

**DEVENEZ
DISTRIBUTEUR
EXCLUSIF**

**Piscinistes, paysagistes et
professionnels du bâtiment,
rejoignez le réseau
PISCINES DUGAIN !**

- ▶ Technologie de construction facile à mettre en œuvre
- ▶ Accompagnement technique & commercial permanent

**Fabricant & distributeur
de piscines en kit**

STRUCTURE
AUTORAIDISSANTE

**20
ANS**

100%
BÉTON PLEIN



Depuis 25 ans, PISCINES DUGAIN fait le choix de la proximité, de la qualité et de l'innovation : la structure est garantie 20 ans ! Grâce à des panneaux renforcés par une structure en nid d'abeille, sans aucune alvéole creuse, PISCINES DUGAIN construit des ouvrages, bassin et escalier, 100 % béton plein. L'escalier est parfaitement solidaire du bassin, sans discontinuité, ni rupture de béton, pour ne former qu'un seul et même ouvrage.

France, Belgique, Luxembourg et Portugal.

Tél. +33 (0)3 25 74 35 28 - reseau@piscinesdugain.com - www.piscinesdugain.com
80 avenue Jean-Baptiste-Colbert - ZI Les Prés de Lyon - 10600 LA CHAPPELLE-SAINT-LUC (TROYES)



Piscine Plage®

C'est grâce à la réalisation de plus de 450 piscines que **Jérôme BRENS** a créé, protégé et breveté en août 2010 le nouveau concept **PISCINE PLAGE®**.

Il a pu constater l'engouement de sa clientèle pour la plage immergée, et l'idée de proposer une marque aux professionnels de la piscine faisait son chemin depuis plusieurs années.

Il fallait que le consommateur dispose d'un produit haut de gamme, tout en étant accessible aux professionnels.

Seul son procédé modulaire / béton fibré avec étanchéité souple (membrane armée), rapide à réaliser, permettait de réduire les coûts. Ce fut un long processus pour aboutir à ce qu'est devenu aujourd'hui Piscine Plage®.



Jérôme Brens

Au niveau des chantiers

On effectue moins de terrassement, les piscines ont des formes rectangulaires ou libres avec une structure constituée de modules acier galvanisé protégés et renforcés par un béton fibré de 6 à 8 cm d'épaisseur revêtu d'une membrane armée 150/100°. Mais surtout un accès en pente douce permettant des économies importantes et un confort de construction inégalé!

Au niveau des clients

Il s'agit d'une nouvelle génération totalement inédite, avec 30 à 50% de volume d'eau en moins par rapport à une même dimension classique et donc économie d'eau, de chauffage, de produits de traitement, un nettoyage facile, une montée rapide en température.

L'agrément de cette piscine est évident : un accès pour tous sur toute la largeur de la piscine, une plage en pente douce, la solution pour avoir un espace de détente où l'on prend plaisir à rester.

On rentre dans sa piscine en marchant et à son rythme. On y trouve sa place en fonction de la hauteur d'eau souhaitée (jusqu'à 130 cm) et de ses activités aquatiques.

De nombreuses options sont proposées : buse balnéo (Easy Balnéo), nage à contre-courant (Easy nage), système de sécurité...

Totalement inédite, cette piscine dans un esprit éco responsable a reçu le trophée de l'innovation au salon mondial 2012 de la Piscine.

Le succès de Piscine Plage® s'inscrit dans le développement d'un réseau de concessions et de partenariat avec des constructeurs de piscine désireux d'intégrer à leur catalogue ce nouveau concept révolutionnaire. Il compte à ce jour 4 concessions dans le sud-est.

contact@decopiscineplage.com
www.decopiscineplage.com

Un nouvel espace outdoor EVERBLUE, petit havre de fraîcheur

Le 23 mai 2013, **Paris Vert Ouest**, entreprise paysagiste depuis 27 ans et piscinier portant le flambeau de la marque **Everblue** pour le 78, inaugurerait avec succès son espace Outdoor, dans l'enceinte du Domaine de Brunel, à Gressey (78). Luc Beauquesne, designer de jardins haut de gamme, y présentait sa dernière conception, un mur végétal au droit d'une piscine, réalisée avec Structura Feat, sous un abri de la marque Everblue, adossé au mur végétal. Ce nouvel espace permet aux clients et futurs clients de l'entreprise de voir et de choisir matériel, équipements et matériaux, liés à leur projet. Spas design Everblue, mobilier de jardin dernière tendance, loungers, pierres naturelles pour piscines et terrasses, éclairages, accessoires ludiques (planchas, cacoons, douches), tout dans ce lieu a été mis en place, pour permettre la réalisation parfaite des projets de jardins et de piscines.



ever@everblue.com
www.everblue.com

Agrandissement important des locaux A.O.A Pool Industries

A.O.A

a emménagé depuis avril 2013 dans ses nouveaux et plus spacieux locaux. Connaissant une croissance à 2 chiffres chaque



année, l'entreprise, toujours située dans le Vaucluse (84) à Le Thor, se devait de procéder à cette restructuration. Depuis l'été 2012, A.O.A. avait engagé de gros travaux de réaménagements. Elle est toujours située dans la même zone et à la même adresse, aux carrefours des grands axes Nord/sud et Est/ouest, se maintenant dans son emplacement foncier. Ses nouveaux locaux ont été agrandis de façon conséquente, passant de 350 m² à plus de 1000 m² d'ateliers, de bureaux et de zone de stockage. Un showroom a également été ouvert pour accueillir dignement ses visiteurs et présenter le panel de son savoir-faire. Rappelons qu'en une dizaine d'années, AOA a déposé plus de 20 brevets, marques et modèles. Des nouveautés sont prévues pour la fin 2013 et pour 2014 et plusieurs produits sont en portefeuille d'études.

aoa1@orange.fr
www.aopool.com

Couleur Piscine en fête



Jean et Thibaut Dezempte

Vendredi 19 avril, Jean Dezempte, dirigeant de la société **Couleur Piscine**, fêtait ses 10 ans d'activité, au siège de La Côte Saint André (la ville de Berlioz !), en Isère.

C'est effectivement en février 2003 que débuta cette entreprise, dans la construction de piscines en maçonnerie traditionnelle et l'installation de piscines coques polyester Mediester.

Couleur Piscine assure l'ensemble des prestations : bassin,

étanchéité, membrane armée (Delifol), filtration... ainsi que la maintenance et le SAV sur site.

Magasin, bureaux, dépôt, représentent plus de 600 m² de surface. Thibaut Dezempte, fils du dirigeant, qui termine sa 2e année de BP des métiers de la piscine, à l'UFA de Pierrelatte (26), a obtenu la médaille d'or aux épreuves régionales des Meilleurs Apprentis de France. Nous lui souhaitons de réitérer ce succès, au niveau national en septembre à Paris. Lors de cet apéritif plein d'ambiance, étaient

présents les clients, mais aussi divers fournisseurs, dont Mathieu Dabazac des piscines Mediester, venu spécialement du siège de Perpignan.

Nous souhaitons à Jean Dezempte et à son équipe de continuer à développer l'entreprise, réputée pour la fiabilité de ses services.

Mathieu Dabazac et Jean Dezempte



couleur-piscine@club-Internet.fr
www.couleur-piscine.com



Gaïa Plug In Pool

Le changement est d'abord un état d'esprit - Jacques Chirac





Le premier projecteur à LED compatible Plug-in-Pool

Disponible en blanc* ou en couleurs**

Flux lumineux jusqu'à 2100 Lm pour seulement 42W*

Piloté par télécommande radio**

Modèle	Couleur	Puissance	Flux lumineux	Pilotage
*WGM40P	Blanc froid	42W	2100 Lm	-
**WGX30P	RGB	30W	1000 Lm	Télécommande radio

Plug-in-Pool

Plug-in-Pool est une prise subaquatique totalement étanche permettant d'alimenter tout type d'appareils compatibles grâce à l'**induction**.

- SANS CONTACT
- SANS FIL
- SANS CORROSION
- SANS RACCORDEMENT
- SANS DANGER

CCEI spécialiste de l'équipement de piscine depuis 40 ans

2013

Aqualux agrandit sa Plateforme Logistique

Pour s'adapter aux évolutions du marché, gagner en flexibilité et en réactivité, le fabricant **AQUALUX** investit dans ses Flux Logistiques. Trois projets d'envergure ont ainsi été menés en avant-saison. Tout d'abord, les capacités de l'entrepôt expéditeur ont été augmentées d'environ 1000 emplacements palettes, via la construction d'une extension couverte de 1200 m².



Ensuite, la déclaration de la plateforme logistique en Installation Classée pour la Protection de l'Environnement (ICPE) permet de stocker 150 tonnes supplémentaires de produits chimiques.

Enfin, deux sites logistiques de « débord » ont été ouverts, permettant un stockage additionnel de 2000 m², pour faire face à la saisonnalité de l'activité.

Les livraisons de produits chimiques peuvent de ce fait être regroupées avec le matériel, les pièces de rechange et les fabrications sur-mesure, sous un seul franco de port de seulement 350€ HT (hors ports spécifiques) !! Dans le contexte économique actuel, l'objectif principal d'Aqualux est d'accompagner les revendeurs en facilitant la mise à disposition de l'offre, tout en minimisant le coût des prestations correspondantes. Grâce à ces investissements, l'entreprise renforce la qualité de son service client pour répondre aux attentes du moment.

adv@aqualux.com
www.aqualux.com

Filtrinov choisie pour rénover la filtration des piscines du Mas d'Artigny

Grande Bastide au style méditerranéen, le **Mas d'Artigny & Spa** (06) est l'un des fleurons de l'hôtellerie azurée, inspirée par René Traversac, ingénieur audacieux et exigeant. Pour ses 21 appartements avec piscine et jardin privés, le temps de la rénovation des bassins âgés de plus de 30 ans était venu. C'est l'entreprise française **FILTRINOV** qui a été choisie



pour accomplir cette tâche et rénover toutes les filtrations des piscines du Mas. Ces piscines ont fonctionné jusqu'en 2006 sans problème, grâce à une filtration unique (pompe, filtre à sable, etc.) pour 3 piscines avec un système d'égaliseur.

Ce procédé avait ses limites car dès qu'une filtration avait un problème, celui-ci se généralisait aux 3 piscines. La décision a donc été prise de rénover ces 21 piscines avec des blocs de filtration hors-bord: les pièces à sceller ont donc été condamnées avec du béton. Ce sont les blocs de filtration MX18 de Filtrinov qui ont été retenus pour plusieurs raisons. D'une part, ils permettent une très belle intégration dans l'environnement, d'autre part, le projecteur y est intégré, facilitant les interventions pour l'électricité. En outre, leur installation est rapide et le terrassement facilité par la suite. Filtrinov a de surcroît proposé des blocs avec réchauffeur électrique 9 KW intégré. L'autre point positif qui a penché en faveur de l'entreprise française est l'entretien facile de ses blocs de filtration, avec un nettoyage des cartouches et un balai pour le fond (les blocs de filtration intègrent des prises balai). Les clients particuliers de l'hôtel et bien évidemment la Direction du Mas d'Artigny sont très contents du résultat, discret et silencieux.

info@filtrinov.com
www.filtrinov.com

Nouveau Chef des Ventes pour l'équipe DEL

Depuis le 21 mars 2013, **Christophe CADU**, âgé de 40 ans, a rejoint la société **DEL** en tant que Chef des ventes France.

Après plusieurs expériences réussies au sein des entreprises Véolia Environnement, Berner et Wells Lamont, il sera en charge de l'animation de la force de vente et de l'application de la stratégie commerciale pour les marques DEL, CLASS et MOSAINE. Christophe CADU sera également chargé du suivi et du développement des grands comptes locaux et régionaux.



Christophe Cadu

contact@del-piscine.fr
www.del-piscine.fr

Nouveau venu à la tête de l'Agence Mareva de Saint Jeannet (06)

Mareva

MAREVA Piscines et Filtrations annonce l'arrivée de **Louis Manuel Calado Vidigal** à la tête de l'Agence de Saint Jeannet, dans les Alpes-Maritimes, en remplacement de Franck Epitalon.

Ce dernier est en effet promu comme Directeur des Ventes France.

Louis Manuel Calado Vidigal est de nationalité française, d'origine portugaise, et a effectué ses études en France.

Durant les 7 dernières années, il a œuvré à la construction de piscines pour le Groupe Carré Bleu au Portugal. Mises à part ces 7 années au Portugal, il s'est enrichi d'une expérience professionnelle en France dans d'importantes sociétés de traitement de l'eau potable et des eaux usées, domaine qu'il connaît particulièrement bien.

Il prend ainsi la succession de Franck Epitalon, à la Direction de cette Agence de l'arrière-pays niçois.

Franck Epitalon collaborera avec ce nouvel arrivant et restera son responsable hiérarchique au poste de Directeur des Ventes France.

contact@mareva.fr
www.mareva.fr

De nouveaux moyens pour le Groupe FIJA



Marc Maupas

La société DEL, créée à RENNES en 1975, par Alain et Jacqueline MAUPAS, parents de Marc MAUPAS, est devenue en 1991 Groupe FIJA.

FIJA intervient sur le marché de la piscine à travers trois branches d'activités :

- 1/ Fabrication sur mesure de liners, de couvertures et volets (DEL, CLASS, LOGIPOOL, MOSAÏNE)
- 2/ Grossiste et distributeur de matériel et produits pour piscines (DEL, CEC,)

3/ Animation de réseau (CARRE BLEU)

Le groupe a réalisé un chiffre d'affaires de plus de 61 Millions d'€ en 2012 et emploie 180 personnes, sur 4 sites en France, avec une filiale au Portugal.

Des objectifs et de nouveaux moyens pour le Groupe FIJA de Marc MAUPAS

Pour atteindre ses ambitieux objectifs à l'export, le groupe FIJA a fait appel, à un nouvel actionnaire minoritaire, la société de capital développement UNEXO, qui entre dans le groupe, par augmentation de capital, pour améliorer ses fonds propres.

UNEXO est une filiale du Crédit Agricole d'Ille-et-Vilaine, qui va apporter, non seulement des fonds pour assurer la croissance externe du groupe en Europe, mais aussi son expertise sur le management, l'outil informatique, la recherche d'entreprises rentables en Europe, le reporting, etc.

Comme le dit Marc MAUPAS :

« Quand on ne rend pas de compte, on ne se rend pas comptes. »

Le groupe FIJA est reconnu pour sa capacité à innover et surprendre.

Ainsi en 2012, DEL a été récompensée par un trophée de l'innovation au Salon de la Piscine de Lyon pour le produit « MOON », enrouleur de couvertures automatiques hors sol.



CARRE BLEU a été primé par ses pairs pour sa piscine AQUAGLASS, présentée au salon Maison & Objet en septembre 2012.



Procédé breveté AQUAGLASS de CARRE BLEU. Bassin de 12 x 4 m avec deux parois de verre verticales. Cette piscine insolite, à débordement, a été conçue en prolongement de la maison et de la terrasse, en maçonnerie traditionnelle. Revêtement gris anthracite.

CEC a fortement investi dans les nouvelles technologies avec son partenaire en domotique SOBLUE et avec ses applications pour iPhone et iPad, « POOL COACH ».

Maintenant il ne reste plus qu'à respecter les objectifs définis par Marc MAUPAS et son nouveau partenaire le groupe UNEXO :

atteindre les 100 Millions d' € en 2018, soit plus de 60% de croissance.

Une organisation « musclée » est déjà en place pour y parvenir.



Application Piscine Coach de CEC et CHEMOFORM, pour iPhone et iPad. Elle permet de contrôler la qualité de l'eau de piscine d'après des valeurs de base saisies, puis de la corriger selon les conseils donnés. Le client peut également y trouver le revendeur CEC le plus proche par géolocalisation.

Couverture automatique solaire DUNE. Disponible à 1,2 ou 3 panneaux solaires, NF P90-308, en verre sans soudures apparentes. Motorisation puissante, convenant aux grandes et moyennes piscines. Habillage en thermoplastique et composite teinté gris métallisé et noir brillant. Existe en version électrique. DEL Piscine

Ascomat / Virginia en fête



L'imposant nouveau siège d'Ascomat et de Virginia à Apprieu (Isère)

Le vendredi 3 mai 2013, la société Ascomat avait invité ses fournisseurs, son réseau Virginia et ses clients à l'inauguration du nouveau siège à Apprieu, en Isère.

Franck George, PDG d'Ascomat et Rachel, son épouse, avaient remarquablement préparé cet événement.

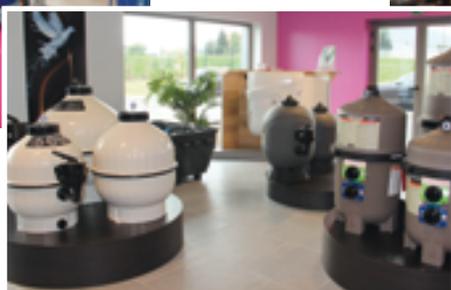


180 personnes étaient présentes le 3 mai à l'inauguration des locaux.

Ainsi, plus de 180 personnes se sont retrouvées pour découvrir un showroom exceptionnel où, sur un espace immense, étaient exposés d'une manière originale : pompes de filtration, filtres, robots électriques de nettoyage, spas (Coast Spas), électrolyseurs de sel, pompes à chaleur, blocs de filtration hors-bord (Filter Box d'Ascomat)...



Une présentation originale des équipements comme ici les robots électriques et exposition d'un grand choix de filtres



Franck George à droite aux côtés de Patrick Caty, directeur marketing Hayward Pool Europe et de son épouse.

Et bien entendu, un montage présentant le concept des blocs béton isolants, fabriqués et distribués par Ascomat. Précisons que ces blocs (en polystyrène haute densité) disposent d'une large gamme (blocs droits, courses, précintrés) permettant toutes les formes de piscines.



Présentation / coupe des blocs béton isolants + armature



Le bloc de filtration hors-bord original Ascomat (Filter Box) : aspirations de surface et en profondeur, buses de refoulement, buse de nage à contre courant, projecteur



Grand showroom de spas Coast Spas



Au cours de cette soirée, nombre de fabricants étaient présents (Hayward, AstralPool, Zodiac, Annonay Production France, Coast Spas...), ainsi que les entreprises piscines partenaires du réseau Virginia.

L'électrolyseur de sel Hayward Aqua Rite Pro dernière génération avec régulation pH/ORP



Un stock imposant de blocs polystyrène



Un abondant buffet/apéritif, un groupe musical (chanteuse, saxophoniste et pianiste), donnaient à cette inauguration une ambiance chaleureuse, appréciée par tous les invités.

Mais surprise..., vers 20 heures, nous avons tous été conviés à poursuivre cette agréable fête autour d'un étonnant « dîner de gala », au Domaine Saint Jean de Chépy, à Tullins.

Un repas de qualité, arrosé de vins haut de gamme, a renforcé les liens entre les convives, dans une ambiance musicale extra ! Aux personnes présentes, s'était joint également David Douillet, un grand ami de Franck George.

Après cette soirée, tard dans la nuit, nous avons pu, quelques instants, prendre connaissance de la toute récente « étude comparative des déperditions en fonction des matériaux utilisés pour la construction d'une piscine ». En effet, ce « Bureau d'Etude Ingénierie » a mis en évidence l'intérêt des blocs polystyrène en tant qu'isolation des parois, au regard de la température de l'eau.

Dans notre prochain n°4 de Septembre, nous développerons cette information importante, à l'occasion de l'entretien que nous aurons avec Franck George.

Au fait, connaissez-vous la signification du nom ASCOMAT ?

Assistance
Conseil
Matériel

Aucune qualification Piscine sans Qualisport-Piscine !

En vrai "Pro" affichez clairement votre spécialité Qualisport-Piscine



... et renforcez
la confiance
de vos clients
en vous
démarquant !

■ Valorisez
fortement votre
compétence
technique avec
la qualification
spécialisée
Qualisport-
Piscine



Tél. 01 53 33 84 90

www.qualisport.com

Entreprises Qualisport sur toute la France

FOIRES, SALONS, CONGRÈS

Fira Barcelona lance Wellness & Spa Experiences Event

L'organisateur du salon de la Piscine de Barcelone, Fira Barcelona, souhaite renforcer sa position dans le secteur du bien-être. Et ce, dès le prochain salon, qui aura lieu du **15 au 18 octobre** prochain, dans la capitale catalane. Rebaptisé **Barcelona International Aquatic Exhibition**, ce rendez-vous professionnel biennal, en alternance avec Lyon, a accueilli 350 exposants en 2011.

Fort de sa nouvelle dénomination, il entend accorder davantage de visibilité au secteur du bien-être, grâce à l'aménagement de l'espace « Barcelona Wellness », aux côtés de Barcelona Piscina et de Barcelona Sport & Leisure Facilities. Une segmentation qui en dit long sur son évolution. « C'est la deuxième fois que nous mettons l'accent sur le bien-être. Notre objectif est de faire venir des fabricants de matériels, des équipementiers, des fournisseurs de linge de maison », explique Rosa Castronuovo, responsable marketing et commerciale au sein du bureau de représentation en France. Piscina Barcelona est un salon très international. En 2011, 63% des exposants et 45% des visiteurs étaient étrangers. Des professionnels en provenance des pays voisins et d'Europe de l'Est mais aussi d'Afrique du Nord, d'Amérique Latine et des Etats-Unis.

Parallèlement au salon, Fira Barcelona travaille à l'organisation d'un congrès, réunissant des têtes d'affiche issues de l'industrie du bien-être.

L'objectif est de mettre en place informations professionnelles, échanges et networking pour ce nouveau rendez-vous.

Coordonné par Valérie Le Mao, consultante « spa », s'articulera autour de quatre conférences, dédiées à des problématiques majeures :

Comment gérer son spa, Les grandes tendances du bien-être, Spa et développement durable, L'art du marketing. Chaque conférence sera suivie d'une table ronde (témoignages, données du marché...) et d'un « lunch networking », permettant de poursuivre les débats et de nouer des contacts.

Pour optimiser le déplacement des congressistes, les organisateurs réfléchissent également à la création d'un pôle d'experts, disponibles pendant toute la durée de l'événement et sur la possibilité de visiter des Spas, en marge du congrès. « Nous voulons construire un rendez-vous professionnel très riche, très dynamique et très professionnel », insiste Valérie Le Mao. « L'Espagne est la quatrième destination mondiale du tourisme et, malgré la crise, le marché du spa continue à se développer, notamment dans les hôtels. Nous souhaitons apporter un maximum de connaissances sur ce marché, afin que les investisseurs et les hôteliers aient tous les outils en mains ». Reste à réunir un plateau suffisamment attractif pour faire venir les professionnels, hôteliers et autres porteurs de projet. Les organisateurs tablent sur la participation d'au moins 300 congressistes – espagnols et étrangers. Barcelona International Aquatic Exhibition se tiendra au parc des expositions de Gran Via, en même temps que le salon Body Life, dédié au secteur du fitness.

piscina.ventas@firabcn.es
www.salonpiscina.com

Paysalia fait honneur au paysage

Pour sa 3^e édition, **Paysalia**, salon biennal Paysage, Jardin et Sport, prendra place du **3 au 5 décembre 2013** dans un lieu bien connu des pisciniers : Lyon-Eurexpo ! Ce rendez-vous consacré à la filière Paysage, accueillera 350 exposants du

métier : créateurs, fabricants de matériel, producteurs de végétaux, fournisseurs d'équipements, fabricants d'éclairage, de systèmes d'arrosage, etc. Un espace démonstration leur permettra d'exposer leurs produits in situ, sur 1300 m². Paysalia remettra ses trophées aux exposants dont les produits ou services ont un impact positif sur l'environnement. Entre 12 000 et 14 000 visiteurs sont attendus.

paysalia@gl-events.com
www.paysalia.com



Camylle
LE PARFUMEUR DU SPA
The Spa Perfume Maker
WWW.CAMYLLE.COM

BALME DE HAMMAN - LAIT DE BALAÑO - NUAGE - VÉLOURS DE SPA - VOILE DE SAUNA - PUR MASSAGE

LABORATOIRES CAMYLLE - TÉL : +33 (0) 387 023 814 - CONTACT@CAMYLLE.COM

Salon Piscine & Jardin Nice Côte d'Azur, un salon prometteur



Soutenu par la ville de Nice et fort de son succès au démarrage l'an passé, le **Salon Piscine & Jardin Nice Côte d'Azur**, plus grand salon en France sur la thématique Piscine & Jardin, s'apprête à renouveler l'expérience pour une 2^e édition, du **20 au 23 septembre 2013**, avec 12 000 visiteurs attendus. Plus de 110 exposants seront réunis pour présenter au public une offre complète de produits et services dédiés à la piscine, au spa et à l'aménagement extérieur.

Sur plus de 17 000 m², ces professionnels internationaux et régionaux présenteront en effet une offre complète, au sein d'un véritable village, pour les produits et services suivants : piscines, spas, abris piscine, entretien, équipement piscine, traitement de l'eau, aménagement extérieur, mobilier outdoor, aménagement paysager, décoration extérieure, équipement extérieur, habitat, vérandas, construction et rénovation, construction en bois, énergie.

Un plan média conséquent sera mis en place cet été, comprenant plus de 400 panneaux d'affichages et arrières de bus, des bâches géantes, plus de 250 spots radio, une campagne presse régionale avec un partenariat Nice Matin, une campagne Internet avec des invitations e-mailées ciblées et plus de 140 000 invitations ciblées auprès des propriétaires de villas.

Le salon se tiendra dans un endroit stratégique, à l'entrée de la ville de Nice, à quelques centaines de mètres de l'aéroport et de l'autoroute A8, au MIN d'Azur, doté d'un vaste parking gratuit.

contact@niceorganisation.com
www.niceorganisation.com

Un demi-siècle pour le Salon Piscine & Spa de Paris !

41 651 visiteurs en 2012 (chiffres contrôlés OJS), dont 75% provenant des CSP supérieures attachées à la qualité, au confort et au cadre de vie, voici le compte du visitorat du Salon Piscine & Spa 2012. La 50^e édition, qui aura lieu du **7 au 15 décembre 2013** s'annonce à nouveau sous d'heureux auspices. Et, chiffres encourageants, l'an passé, 84% des visiteurs étaient spécifiquement venus pour recueillir des devis et 42% pour y passer commande directement.

Le **Salon Piscine & Spa** est l'un des salons grand public dédiés à l'univers du bien-être par l'eau, les plus importants en France. Le salon accueille aussi bien des particuliers motivés par l'aménagement d'un nouvel espace de vie au sein de leur habitat ou la valorisation de leur patrimoine immobilier, que des entreprises (hôtels, Spas, campings 4*, chambres d'hôtes...) pour l'aménagement d'un espace de loisirs, bien-être ou remise en forme. Cette immense plate-forme de rencontres, véritable outil marketing pour les professionnels de l'industrie, est jugé par ses exposants comme un détecteur d'affaires et un vecteur de communication unique.

Au terme de l'édition 2012 :

- 64% des exposants estimaient être satisfaits voire très satisfaits de leur participation.
- 77% annonçaient qu'ils participeraient au Salon en 2013. Plus de la moitié estimait que c'était un outil efficace pour trouver de nouveaux clients, générer du chiffre d'affaires immédiat ainsi qu'à 3-6 mois.
- 98% considéraient que le salon participait efficacement au développement de leur image et leur notoriété.
- 90% jugeaient que le salon était une plate-forme efficace pour présenter leurs nouveautés auprès du public et de la presse.

piscine@reedexpo.fr
www.salonpiscineparis.com



• RENCONTRE DE JARDINS SAINT-TROPEZ

Du 06/09/13 au 09/09/13

www.rencontredejardins.com
info@rencontredejardins.com

• SALON PISCINE & JARDIN NICE

Du 20/09/13 au 23/09/13

www.niceorganisation.com
contact@niceorganisation.com

• FOIRE DE MARSEILLE

Du 27/09/13 au 07/10/13

www.foiredemarseille.com
m.boffredo@safim.com

• FOIRE DE MONTPELLIER

Du 05/10/13 au 15/10/13

www.foire-montpellier.com

• PISCINA 2013 - BARCELONE

Du 15/10/13 au 18/10/13

www.salonpiscina.com

• FOIRE D'AUTOMNE - PARIS

Du 25/10/13 au 03/11/13

www.foiredautomne.fr

• CONFOREXPO - BORDEAUX

Du 01/11/13 au 11/11/13

www.conforexpo.com

• SALON SETT - MONTPELLIER

Du 05/11/13 au 07/11/13

www.salonsett.com

• SALON PAYSALIA - LYON

Du 03/12/2013 au 05/12/2013

www.paysalia.com
paysalia@gl-events.com

• SALON PISCINE & SPA - PARIS

Du 07/12/2013 au 15/12/2013

www.salonpiscineparis.com
piscine@reedexpo.fr

• CONVENTION FPP - PARIS

Du 10/12/2013 au 11/12/2013

contact@propiscines.fr

Liste non exhaustive - Dates données sous toutes réserves - Prière de vérifier sur les sites Internet des organisateurs.



Pour les salons internationaux, nous vous invitons à consulter notre Agenda des Foires & Salons sur www.eurospapoolnews.com, rubrique AGENDA

Les plus belles photos
de vos réalisations de piscine
**1^{er} Concours International
de Piscines sur Internet**

iPool2013

Organisé par EuroSpaPoolNews
réservé aux constructeurs de tous les pays
exclusivement sur Internet

du
31 mars
au **31 juillet 2013**

Trophée réalisé par
Didier Cassini



Le 1^{er} concours international iPool revient!

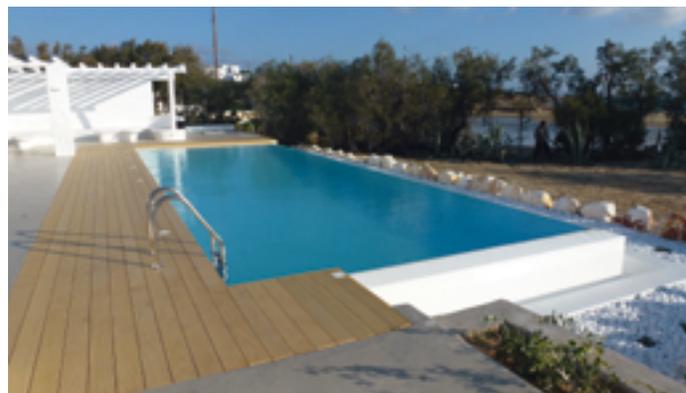
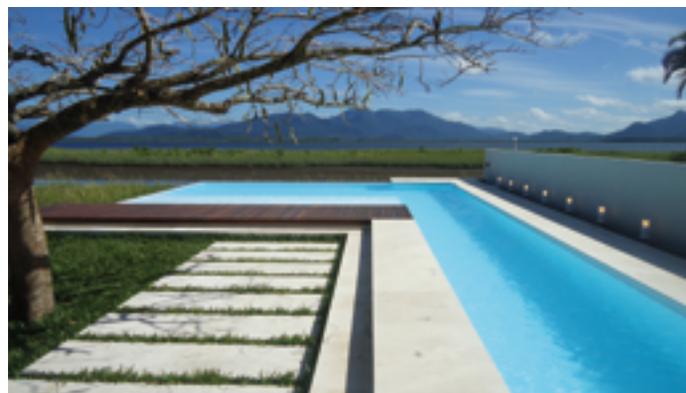
Le grand jeu concours **iPool2013** a démarré. Vous pouvez dès à présent mettre en ligne 1 à 5 photos de vos réalisations de piscines privées extérieures. L'inscription se fait exclusivement via le site **www.eurospapoolnews.com** en créant son compte avec identifiant et mot de passe. Pour participer à l'attribution du prix, il suffira de remplir le formulaire d'inscription en ligne via le site **www.eurospapoolnews.com** avec une adresse e-mail valide, avant le 31 juillet 2013, 23h59.

Le votant pourra alors sélectionner ses photos préférées. La seconde étape du concours consiste à sélectionner les deux photos par pays ayant cumulé le plus de votes, pour être soumises à nouveau aux internautes lors de la finale du 12 août au 1er octobre 2013.

Le Grand Gagnant sera celui dont la photo a obtenu le plus de votes. L'unique gagnant remportera le Trophée iPool2013, créé par Didier Cassini, en partenariat avec Opiocolor, un iPhone, ainsi qu'un an de campagne publicitaire sur les supports PiscineSpa.com et EuroSpaPoolNews.com d'une valeur de 10 000,00€ HT.

La remise du trophée aura lieu lors du Salon Piscina à Barcelone du 15 au 18 octobre 2013.

Plus de 50 piscines provenant de 16 pays sont déjà en ligne! Ci-dessous les deux premières photos choisies par les internautes à l'heure actuelle: Une réalisation Brésilienne et une réalisation Grecque. Où sont les Français?



Le concours iPool2012, a remporté un franc succès! Ce rendez-vous sur la toile a en effet généré plus de 10 000 visites par mois, comptabilisé 60 participants de 9 pays différents et recueilli 150 magnifiques photos de piscines.

Comment participer?

- Connectez-vous sur **www.iPool2013.com** ou flashez ce QR code pour vous y rendre
- Créez votre compte
- Publiez vos plus belles photos de réalisations (5 maximum)
- Faites-le savoir : envoyez l'info dans votre entreprise, à votre clientèle, à votre entourage,...
- Communiquez : sur **facebook, twitter,...**



Gagnez
10 000 €*
et 1 iPhone

FPP



Sur un marché structurellement porteur, avec un parc multiplié par 2, en 10 ans atteignant 1,67 million de piscines en 2012, les professionnels renforcent leur mobilisation pour faire face à une conjoncture défavorable en France (et plus généralement en Europe).

Dans ce contexte, les professionnels restent convaincus du potentiel de développement des piscines en France : 4 français sur 10 rêvent d'avoir une piscine chez eux*. Forts de ce constat, les professionnels réunis au sein de la Fédération des Professionnels de la Piscine (FPP) se mobilisent pour soutenir le marché. Ils viennent, en particulier, de créer une marque garantissant leur savoir-faire, la marque **PROPISCINES**®. Ils renforcent également leur présence sur Internet et plus généralement sur les réseaux sociaux, sans oublier la mini-série de dossiers de presse radio sur la piscine qui sera diffusée en juin.

1 - Adhérer à la FPP et « devenir PROPISCINES® » ou comment valoriser mon entreprise.

Être adhérent à la FPP, c'est être entendu, représenté et défendu en tant que professionnel du secteur. C'est aussi avoir accès aux contrats d'assurance décennale et responsabilité civile dédiés et réservés à nos adhérents. C'est enfin être conseillé individuellement et informé en temps réel pour avoir une « longueur d'avance ».

Professionnel de la Piscine, j'adhère à la FPP !

- Vous souhaitez être entendu, représenté et défendu en tant que professionnel ?
- Vous souhaitez pérenniser votre entreprise ?
- Vous souhaitez avoir accès à une boîte à outils pour vous aider à mieux gérer vos relations clients ?
- Une déclaration de travaux bloquée ?
- Un besoin d'information juridique et normative pour construire une piscine collective ?

Rejoignez la FPP - www.propiscines.fr

La FPP met à disposition de ses adhérents : des outils d'aide à la décision (baromètres, études de marché), des outils d'information (newsletter, réunions, journées professionnelles, intranet, classeur adhérents) et des modèles de documents. Cela peut vous permettre d'éviter des blocages et des erreurs coûteuses pour votre structure.

De plus, dans le contexte actuel, il est encore plus important de pouvoir compter sur une fédération professionnelle qui s'attachera à défendre vos intérêts auprès des pouvoirs publics en France et en Europe.

Enfin, l'adhésion à la FPP vous permettra d'accéder, sous certaines conditions, à la marque Propiscines, véritable outil de valorisation pour votre entreprise.

La FPP c'est aussi une équipe de permanents à votre service pour vous conseiller dans les domaines juridique, réglementaire et normatif.

FPP
Promouvoir, Professionnaliser, Défendre.

Être adhérent à la FPP, c'est également un élément de valorisation de votre entreprise vis-à-vis de vos clients. C'est faire savoir aux clients que vous avez respecté les règles professionnelles et les normes en vigueur et que vous vous êtes informé de toutes les évolutions dans ce domaine. C'est aussi pour renforcer encore la confiance des clients que la FPP a créé la marque d'engagement **PROPISCINES**®.

Pour les clients intéressés par un projet piscine, cette marque constitue un repère tangible, une marque de confiance. C'est également une marque de différenciation pour vous, professionnels du secteur. Être **PROPISCINES**®, c'est affirmer son appartenance à la FPP et faire connaître et reconnaître son professionnalisme, son engagement et son implication vis-à-vis du client, par rapport aux 3900 entreprises intervenant dans le secteur. **PROPISCINES**® est destinée aux spécialistes de la piscine adhérents de la FPP dont l'entreprise existe depuis plus de 3 ans.

Pour devenir **PROPISCINES**®, il faut être à jour au niveau de ses assurances (décennale et responsabilité civile professionnelle), assister au module d'informations **PROPISCINES**®, dispensé par la FPP et signer la charte d'engagements.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site de la FPP www.propiscines.fr

2 - La FPP à l'heure du web 2.0

Face aux nouveaux moyens de communication, la FPP renforce sa présence sur la toile. La FPP vient ainsi de mettre en ligne un nouveau site Internet : www.propiscines.fr.



Il s'adresse à tous les internautes, professionnels comme particuliers, qu'ils soient déjà propriétaires d'une piscine ou désireux de le devenir. Ils y trouveront des fiches pratiques et un annuaire en ligne, pour trouver les professionnels (adhérents) proches de chez eux.

Le site réserve également un espace privatif dédié aux professionnels adhérents de la FPP.

Il s'agit du premier site Internet qui permet aux consommateurs de choisir tranquillement et sereinement leur piscine, avec des conseils objectifs indépendants des marques et sans aucune publicité.

Quant aux professionnels du secteur, ils y trouvent toutes les ressources auxquelles ils ont accès en tant qu'adhérents (documents juridiques, documents marketing, études économiques, documents normatifs techniques, directives techniques piscine, etc.), mais aussi des informations sur les actions de la FPP et les liens pour s'inscrire à la Convention ou aux Journées Professionnelles.

Mais la présence de la FPP ne se limite pas au site Internet : la FPP a également lancé un blog (leblogpropiscines.fr), créé une fan page sur Facebook et ouvert un fil sur Twitter (@propiscines.fr).

* Enquête exclusive TNS SOFRES 2011 pour la FPP et le Salon Piscine & Spa réalisée auprès d'un échantillon de 850 personnes de 25 ans et plus.

3 - Résultat de l'élection du bureau de la FPP

Au mois de mai, les douze membres du conseil réuni au complet, ont procédé à l'élection du bureau de la FPP.

Les résultats ont été communiqués et font état de la nomination de Philippe BACH, en tant que Président du bureau de la FPP. Les vice-présidents élus sont Gilles MOUCHIROUD, pour le collège B2B et Jacques BRAUN, pour le collège B2C.

Voir l'ensemble des résultats sur www.propiscines.fr



- Journal
- Annuaire des pros**
- Newsletter
- Réseaux Sociaux     
- WebMagazine

Nos internautes vous cherchent...
Faites en sorte qu'ils vous trouvent !

SOYEZ RÉFÉRENCÉS dans l'ANNUAIRE des PROS

INSCRIPTION

Société :
Nom et prénom :
Fonction :
Adresse :
Code postal :
Ville :
Email :
Tél.



À retourner à :

I.M.C. 264 avenue Janvier Passero - 06210 Mandelieu - Tél. +33 (0)493 681 021
contact@piscinespa.com - Fax : +33(0)493 681 707

VOUS RECEVREZ EN RETOUR UNE OFFRE GLOBALE POUR UNE INSERTION PERSONNALISÉE POUR 1 AN

LES FORMATIONS



Dans cette rubrique, retrouvez les stages et formations professionnelles proposées par les Lycées et AFPA ayant un cursus « Métiers de la Piscine », ou habilités à la Validation des Acquis de l'Expérience dans ce domaine d'activités.

Envoyez à la Rédaction vos calendriers de formations et conditions d'admission, nous les publierons sur www.eurospapoolnews.com

Les formations de l'AFPA

L'AFPA (L'Association Nationale pour la Formation Professionnelle des Adultes) est présente dans tous les départements français.

Ses formations s'adressent à des adultes en recherche ou en reconversion d'emploi.

La formation Piscine est présente dans plusieurs régions : Angers, Montauban, Béziers.

Cette formation diplômante concerne le titre professionnel de : « Technicien en Construction et Maintenance des Piscines ».

A Angers, s'est déroulée fin avril la dernière session de validation de ce titre professionnel. Le responsable de cette formation est Jean-Michel Boufin.



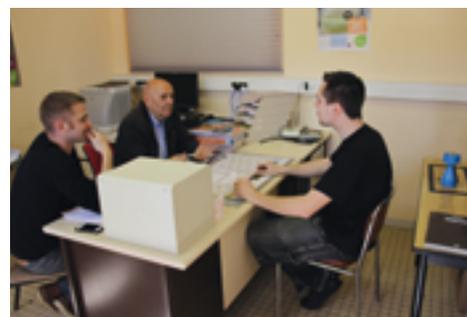
Entrée AFPA Angers



De gauche à droite, Patrick Georges et Jean-Michel Boufin (Responsable de la formation).

Patrick Georges, après 25 ans d'Aérospatiale, s'est reconverti dans la piscine. Après sa formation à l'AFPA d'Angers, il s'est forgé une solide réputation aujourd'hui à Madagascar, où sa société, Georges Piscines, construit des piscines familiales et collectives.

Examens pratiques et épreuve théorique



www.paysdelaloire.afpa.fr

Ne tardez pas pour embaucher un apprenti au CFA de Port-de-Bouc

Le CFA de Port-de-Bouc vient de doubler la surface de son atelier. Cela lui permet dorénavant d'accueillir 15 apprentis en première année, ainsi que des formations pour adultes. Le CFA Rol-Tanguy dispose maintenant de nombreux partenaires, qui permettent de former les futurs professionnels des métiers de la piscine dans de bonnes conditions. C'est d'ailleurs le moment de recruter un apprenti !

Lors des épreuves régionales du concours du Meilleur Apprenti de France, 3 médailles ont été remportées par des élèves du CFA des Bouches-du-Rhône, pour sa deuxième participation au concours.



Coordonnateur : didier.roussel@gmail.com

A propos du futur BTS technico-commercial piscine



*Philippe MERIEU,
Vice-Président du Conseil
Régional, chargé des formations*

En mars, le Centre de Formation Piscine du lycée professionnel de Pierrelatte, recevait des membres du Conseil Régional Rhône-Alpes, Philippe MERIEU, Vice-Président et Marie-Pierre MOUTON, (également Conseillère Générale de Pierrelatte), pour participer à une réunion importante sur l'intérêt d'une mise en place du BTS technico-commercial, destiné au marché de la piscine.

En effet, la mise en place du BP des Métiers de la Piscine avait répondu en son temps à une carence évidente en formations, sur l'ensemble des techniques.

Mais, le marché de la piscine, comme tous les marchés, demande aussi une dynamique commerciale permanente. Il apparaît donc de plus en plus nécessaire de compléter les formations techniques, assurées par le BP, par la mise en place d'un BTS technico-commercial.

Vendredi 14 juin, à nouveau, un groupe de travail va continuer à réfléchir à la manière de faire progresser, le plus rapidement possible, ce projet. Nous devons en effet examiner et réfléchir aux étapes administratives, aux concepts possibles, pour mieux intégrer ce BTS au sein de l'Education Nationale.



*Marie-Pierre MOUTON,
Conseillère Régionale
et Conseillère Générale
de Pierrelatte*



L'UFA de Pierrelatte dispose de plusieurs piscines et spas pour soutenir la formation des 2 années d'apprentissage (contrat en alternance) du BP des Métiers de la Piscine.

formation.piscine@orange.fr
ufa.piscine.lpvinci@laposte.net

RÉSERVEZ VOS PUBLICITÉS

dans nos prochaines éditions spéciales
Le JUSTE LIEN



**SPÉCIAL
RÉPUBLIQUE
TCHÈQUE N°7**
Tchèque/ Anglais
2 000 ex. distribués
à l'entrée du
salon de Prague
du 17 au 21 sept. 2013



**SPÉCIAL
BARCELONA N°23
& SPÉCIAL SPA N°13**
Espagnol/ Anglais
10 000 ex. distribués
à l'entrée du
salon de Barcelone
du 15 au 18 oct. 2013



**Dépêchez-vous
de contacter
notre équipe
commerciale**



**SPÉCIAL
GERMANY N°8**
Allemand / Anglais
4 000 ex. distribués
à l'entrée
du salon aquanale
(Cologne)
du 22 au 25 oct. 2013



**SPÉCIAL
MIDDLE EAST N°5**
Arabe/ Anglais
2 000 ex. distribués
à l'entrée du
salon de Doha (Qatar)
du 6 au 8 nov. 2013

contact@eurospapoolnews.com
+33 (0)493 681 021



Patrick Sanchez

PRÉPARER SON PLAN DE VENTE ET SON RDV À DOMICILE

NB : Pour répondre à de nombreuses personnes qui m'ont demandé des précisions sur la technique de l'enveloppe :

RAPPEL : LA TECHNIQUE DE L'ENVELOPPE « la première clef du succès »

Dans la précédente chronique, nous avons abordé les clés d'une prise de RDV qualifiée. L'une de ces clés, et à mon sens la plus importante, est celle de « l'enveloppe » ! Pour deux raisons principales : l'une tient à la qualification du RDV, car, si le prospect valide le RDV, il connaît votre positionnement prix, mais la seconde est de loin la plus redoutable dans son efficacité, elle s'appelle, dans le jargon des as de la vente « LA POSTICHE » ! Elle va permettre d'articuler votre plan de vente de façon ultra professionnelle. En effet, elle permet un développement logique, avec une démonstration structurée, allant d'un prix d'appel minimum, pour aller vers le prix souhaité, pour un produit et une prestation de haute qualité, auxquels tout prospect ASPIRE, même s'il va toutefois rechercher le meilleur prix.

Cette enveloppe sera constituée du « PPPP » et du prix Maxi :

- Le « PPPP » Prix le Plus Petit Possible (ce que les gens de marketing nomment le prix d'appel qui en clair veut dire « Venez chez moi c'est pas cher »).
- Le prix MAXI sera celui d'un service et d'un produit au TOP, (en réalité ce à quoi aspire tout futur consommateur !)

NB : attention il existe une dérive dangereuse et fortement déconseillée à cette technique de l'enveloppe : Le DUMPING, qui consiste à annoncer un faux « PPPP » irréaliste mais spectaculairement bas, dans le seul but d'aguicher le prospect et d'obtenir un RDV à tout prix. Autant le dire, cette méthode est pratiquée par les escrocs et n'a rien à voir avec le vrai métier de vendeur !

Donc il vous faut établir avec précision la réelle enveloppe financière d'un produit (ou service) défini ! Ensuite, lors de l'exécution de votre plan de vente il vous faut argumenter de « BAS en HAUT ». Attention ! Un des dangers explosifs de notre métier serait de faire le contraire. On commence donc son plan de vente en argumentant à partir du « PPPP », en le justifiant, puis on « DERIVE », pour progressivement justifier son PRIX MAXI. Et jamais inversement, ce qui est une pratique « suicidaire ».

La pratique de DERIVE est un des arts majeur des AS DE LA VENTE ! (Nous en reparlerons prochainement dans le chapitre ARGUMENTATION et je vous donnerai des exemples classiques de cette pratique).

Elle consiste à passer d'un prix à l'autre par palier (cf. Loi du contraste), en justifiant, à chaque palier, la différence en termes de service apporté ou en « qualité plus ».

Revenons aux vertus de L'ENVELOPPE. Elle permet donc d'articuler son plan de vente, mais aussi elle actionne subconsciemment les réflexes conditionnés de la plupart des prospects, d'une façon simple et logique. En effet, devant deux produits qui semblent de prime abord identiques, mais qui ont un écart de prix important, nous attribuons subconsciemment la petite qualité au produit de premier prix et le haut de gamme à celui annoncé au prix maxi.

Prêtez grande attention à ce phénomène encore une fois utilisé maintes fois dans les techniques marketing les plus pointues. Les vendeurs de haut niveau n'ont pas attendu les techniques en « ING » pour se servir de ce réflexe de consommateur. Depuis la nuit des temps, ils l'utilisent en vous montrant la différence entre deux produits qui se ressemblent, mais a priori seulement.

PREMIER CONTACT

Nous voilà prêts pour assurer notre RDV à domicile dans de bonnes conditions.

Il faut absolument respecter l'heure du RDV annoncée. Attention ! Après une prise de RDV à domicile, le processus de vente est engagé aussitôt le téléphone raccroché. Votre compétence et la validité de votre démarche commencent par la ponctualité. Ensuite, vient le premier contact et la première impression qu'aura de vous le prospect. A ce sujet, et lors de mes stages, les questions sont toujours les mêmes : Quel véhicule ? Quels vêtements ? Mes réponses sont elles aussi toujours les mêmes et correspondent à des principes simples. Le prospect attend la visite d'un PROFESSIONNEL, qui, pour le convaincre, doit gravir une à une les marches du processus de vente qui le mèneront vers le succès. Mais attention à n'en rater aucune ! Et surtout pas celle de la PREMIERE IMPRESSION !

1 - Véhicule

Le véhicule doit être celui d'une entreprise de classe moyenne, neuf, propre, avec logotype sobre. Arriver chez un prospect avec un bolide hors de prix, vêtu comme un prince, est à mon sens une aberration ! (NB : vous comprendrez aisément pourquoi...).

2 - Tenue vestimentaire

Attention ! Un réflexe sociétal nous conditionne à préjuger de ce que nous voyons... Un docteur habillé en docteur, un plombier en plombier, un banquier en banquier, un maçon en maçon, etc., donc un piscinier en piscinier !!!! Voilà pourquoi dans mes consultations, je recommande des tenues dites « Sportswear », avec logo discret. Bien entendu, à ce sujet beaucoup de thèses se valent, mais attention à ne pas être trop à contre-courant.

NB : bien entendu ces exemples sont sujets à controverse et à contre-exemples, mais par professionnalisme, je choisis toujours la loi du nombre. C'est-à-dire que sur 10 prospects, si un seul est émoustillé par mon 4x4 de luxe et me choisit subconsciemment pour cela... je préfère de très loin séduire les 9 autres qui se méfieront à juste titre d'un vendeur aussi riche et « top-mo-délisé » !

Une fois l'horaire respecté et la première impression donnée, il reste le premier contact physique et verbal. Un des premiers secrets de notre métier, tombé malheureusement en désuétude, est l'usage du sourire ! J'aime à citer dans mes stages cet adage chinois « l'homme qui ne sourit pas ne doit pas ouvrir boutique ! » Le sourire est le premier passeport d'un plan de vente ! On cite ensuite toujours le nom du prospect en souriant et on lui rappelle notre nom et notre qualification.



Bien que ce volet paraisse superflu dans les formations de vendeurs, on apprend, avec l'expérience, la puissance réelle d'une bonne entrée en matière souriante. Il en va de même pour l'accueil en magasin, trop souvent mal conduit et assorti de la phrase qui tue « **un p'tit renseignement messieurs dames?** », phrase à rayer définitivement de son vocabulaire, pour la remplacer par un large sourire, assorti d'une phrase de bienvenue et d'une question ouverte liées au type de structures commerciales (boutique ou showroom) .

NB : nous aborderons ce volet dans une chronique consacrée à la vente en showroom.

Notre RDV à domicile est amorcé, on rappelle à notre prospect les termes de la prise de RDV.

1 - Cadrage

Rapidement, la structure de l'entretien et sa finalité, à savoir la réalisation immédiate d'un devis précis, si on a choisi la technique du « **One shot** », ou d'un devis à venir si on pratique le **R2** !

2 - Timing

Rappeler le temps estimé de l'entretien, celui qui avait été annoncé à la prise de RDV.

Par la suite, il existe deux façons de procéder : visiter le site en premier puis entrer pour s'installer ; ou s'installer puis demander à aller sur le site. Je préconise la deuxième solution, pour des raisons d'ordre psychologique, liées au phénomène de directivité (largement développé au cours des stages).

Une fois sur site, le plan de vente entre dans sa phase 2, LA DECOUVERTE, avec tous les bénéfices à cumuler pour la suite, bénéfices à récolter sur site, mais aussi, avec de terribles DANGERS ! Combien de ventes sont mortes avant même d'avoir à peine commencé. A cause de maladresses lors de la phase « visite du site », notamment des prises de positions prématurées des vendeurs et surtout un manque d'écoute.

Il faut savoir que, dehors, sur site, un vendeur peut tout apprendre des motivations apparentes et cachées de son prospect, l'aidant à diriger efficacement son futur plan de vente.

Il existe une méthode que j'ai nommée la technique du « **NORMAND** », terriblement efficace et qui évite de nombreux COUACS, nous en reparlerons... La « récolte sur site » est finie. Il vous faut à présent développer la suite du plan de vente...

Nous verrons dans la prochaine chronique quelle place choisir et comment faire... puis avec quels outils et quelle méthode lancer son plan de vente.

NB : Je tiens à remercier tous ceux qui me sollicitent pour des commentaires et des remarques pertinentes sur notre beau métier ! N'hésitez pas à continuer, la **passion** est la chose qui se partage avec le plus de bonheur.

Patrick Sanchez
actionvente@wanadoo.fr

Assistance commerciale à la carte

Foire exposition : stand / Stratégie / Plan de vente / Coaching
Assistance réseaux : mise en place / Recherche de concessionnaires
Formations : vendeurs B to C / Vente de foire
Communication : documents commerciaux / Outils d'aide à la vente / Vidéos

Action Vente

actionvente@wanadoo.fr www.actionvente.com



Patrick Sanchez
Consultant

06 80 26 22 76





FAUTEUILS BOON'S

Fauteuils nomades 3 en 1 à installer partout, même sur l'eau.

En polyéthylène haute densité, recyclable et résistant à des températures de -20°C à +60°C, il s'éclaire grâce à un module d'éclairage LED.



Plus d'info : 04 90 25 20 55
contact@link-factories.com
www.link-factories.fr



Rendez vos piscines intelligentes avec l'offre Aqualux Link

C'est la qualité de votre eau qui pilote automatiquement tous les équipements pour une gestion optimale et économique de votre piscine :

- La pompe à chaleur force le fonctionnement de la filtration jusqu'à ce que la température désirée soit atteinte.
- La couverture automatique adapte la production de chlore de l'électrolyseur au sel lorsqu'elle est fermée.
- Les pompes doseuses forcent le fonctionnement de la filtration jusqu'à ce que les valeurs désirées de pH et de redox soient atteintes.
- Le temps de filtration s'adapte automatiquement à la température de l'eau et démarre automatiquement lorsque la température de l'eau se rapproche de 0°C...

Plus d'info : T. 09 78 03 20 30
adv@aqualux.com
www.aqualux.com

DÔME JESSICA

Profitez de votre piscine toute l'année



Grâce au Dôme Gonflable, vous pouvez :

- Nager toute l'année, qu'il pleuve ou qu'il neige
- Réduire les coûts d'entretien et protéger votre piscine de la pollution
- Réduire le temps de nettoyage de votre piscine
- Démontez en été et installez en automne.

Sur mesure avec un excellent rapport qualité/prix

Plus d'info : T. 03 44 59 13 21
dome.jessica@wanadoo.fr



Un NUAGE de bienfaits à base d'huiles essentielles

Les Laboratoires Camylle proposent dans leur vaste gamme de produits à base d'huiles essentielles, la série Nuage.

Energisantes, calmantes, déstressantes, relaxantes, revitalisantes ou tonifiantes, chaque senteur délivrera ses vertus en fonction du programme souhaité.



Plus d'info : T. +33 (0) 387 023 814
contact@camylle.com
www.camylle.com

LE TRANSAT RELAX MAX by Samantha B.

Le transat Relax Max est le partenaire idéal de vos moments de détente aux formes et couleurs tendances. Facile d'entretien, il se décline sur fond blanc ou plusieurs couleurs.

Créé et réalisé en résine polyester dans nos ateliers.

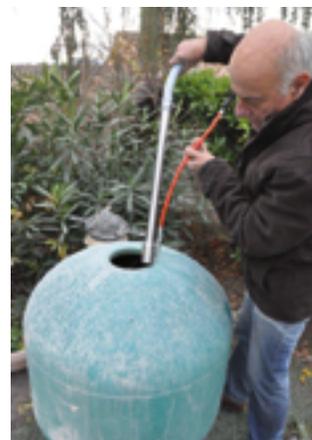


Transat Relax Max: Réf. TRANSATRM
Longueur 160 cm
Largeur max 66 cm
Hauteur max 70 cm



Plus d'info : T. 04 93 14 29 36
contact@diffaroc.fr
www.diffaroc.fr

NOUVEL ASPIRATEUR POUR FILTRE À SABLE



TYPHON vide entièrement les piscines, spas, citernes, caves ou terrains inondés - permet un assèchement complet et grâce à son petit diamètre, peut même rentrer dans la bonde de fond pour la vider complètement.



Plus d'info : T. 06 88 24 45 77
pierremonetta@free.fr
www.aquacyclone.com

Recherchons Distributeurs

- Nettoie fond, paroi et ligne d'eau
- Livré avec son chariot
- Garantie 2 ans (hors pièces d'usure)
- Un robot de la nouvelle génération qui fonctionne dans tous types de piscine.
- Surface maximum de nettoyage 300m².
- Temps de fonctionnement : 3h ou 5h au choix.



Plus d'info : 04 66 55 79 73
felisarl@aol.com
www.piscine-feli.com

Publi-info

650 € HT

Dégressif pour plusieurs parutions

Ici
mettez en valeur

votre marque,
votre matériel,
votre produit...
une ou plusieurs
nouveautés

Adressez-nous
une photo, un texte,
vos coordonnées

Nous consulter
contact@europapoolnews.com

PROPULSION SYSTEMS

POMPES À CHALEUR DURATECH ET ÉCLAIRAGE SPECTRAVISION

Adagio+, éclairage subaquatique à LED, existe en blanc ou en couleurs RVB et peut remplacer une ampoule à incandescence PAR56 pour une rénovation.



- Adagio+ se raccorde très simplement via 2 fils (même RVB) sur la tension standard de 12V AC.
 - Il est disponible en 100 et 170 mm.
- La pompe à chaleur Duratech® dispose d'un échangeur de chaleur en PVC et en titane, très résistant à l'eau de piscine. Grâce à son compresseur rotatif/à spirale très efficace, couplé à un ventilateur silencieux, elle émet un bruit à 2 m n'excédant pas 54 dB pour certains modèles de la gamme.

Plus d'info : T. +32 (0)2 461 02 53
info@propulsionsystems.be
www.propulsionsystems.be

Camylle
LE PARFUMEUR DU SPA

STÉRYLANE LINER

Révolutionnaire pour nettoyer
votre liner de piscine!



- Nouvelle matière Révolutionnaire
- Sans aucun produit détergent
- Incroyablement efficace pour éliminer sans effort les traces incrustées sur la ligne d'eau
- Vendu par lots de 3 éponges

Plus d'info : T. +33 (0) 387 023 814
contact@camylle.com
www.camylle.com

AQUA MUSIQUE

L'eau musicale : gadget ou réalité ?

FABRICANT depuis 20 ans
de haut-parleurs subaquatiques
pour sonoriser les piscines.

Natation synchronisée, Concert de musique subaquatique, Relaxation en piscine, Massage musical

GAMME COMPLÈTE

Coquillage Aquamusique, Haut-parleur encastré...



Plus d'info : T. 06 12 55 04 37
info@aquamusique.com
www.aquamusique.com

OFFRES

• **Abrinoval recherche agents commerciaux sur toute la France**
Société reconnue sur son marché recherche agents commerciaux pour développer sur toute la France des abris de piscines, de spas et de terrasses auprès d'une clientèle de particuliers et professionnels.

Tél. 02.51.08.85.39

• **Recherche technicien piscine confirmé dans le 34**

Contrat : CDI - Entreprise située dans le 34

agathpiscine@orange.fr

• **Recherche un Directeur du Développement Commercial**

Entreprise d'aménagement paysager réputée basée à Dubaï recherche un Business Development Manager (Directeur du Développement Commercial) pour son département piscine et spa pour leurs opérations aux Émirats Arabes Unis. Les candidats ayant au minimum 15 ans d'expérience dans ce domaine sont invités à envoyer leurs CV à hr@terraverde.ae

• **Technico-commercial sédentaire dans le 13**

Société POOLSTAR basée dans le 13 (Le Rove) recherche un technico-commercial sédentaire, situé sur Le Rove (13) et un technico-commercial pour le Languedoc Roussillon. Chaque cas sera étudié.

emmanuel@poolstar.fr

www.poolstar.fr

DEMANDES

• **Piscinier expérimenté recherche opportunité de poste**

Piscinier expérimenté, chef de chantier piscine et traitement de l'eau en poste actuellement, recherche opportunité de poste équivalent au sein d'une entreprise spécialisée en piscines collectives, municipales, parcs aquatiques, campings, hôtels... Déplacements France entière.

df2b08@gmail.com

• **Spécialiste dans le domaine de la Piscine et du Spa recherche poste à responsabilité à DUBAI ou DOM TOM**

15 ans d'expérience. Spécialisé dans le domaine de la Piscine et du Spa, béton paysagé, piscine à débordement, domaine publique, spas portables... Forte expérience en technique, vente, import. Recherche poste à responsabilité technique, commercial ou achat de préférence à Dubaï ou dans les DOM TOM.

Tél. 06 92 68 47 36

myart974@sfr.fr

• **Professionnel dans le domaine de la piscine recherche Fabricants ou Distributeurs sur le 06, 83 et le 13**

Professionnel dans le domaine de la piscine depuis 28 ans, recherche Fabricants ou Distributeurs sur le 06, 83 et 13 pour Offre de Partenariat Pose LINER et VOLET Piscine. Spécialiste dans la pose de volet automatique, liner, je peux assurer pour vos fabrications de liner et volet, la prise de cote (même les plus complexes, triangulation) et SAV éventuellement!

Tél. 06 14 81 40 33

homepiscineservices@gmail.com

• **Agent commercial indépendant recherche entreprise dans la région parisienne et centre**

Agent commercial indépendant, en piscine neuve et rénovation. Professionnel de la vente de piscines, spas, matériel et accessoires. Connaissances solides des produits pour piscines. Cherche entreprise sérieuse pour représentation sur la région parisienne et la région centre.

Tél. 06.28.81.97.00

poolcenter78@aol.com

• **Piscinier cherche poste à responsabilité technico-commercial**

Piscinier à mon compte, 23 ans d'expérience dans les piscines traditionnelles, les panneaux aciers, les panneaux résines, les piscines d'intérieurs, chez Mondial Piscine, cherche poste à responsabilité technico-commercial, conducteur de travaux, formateur.

tecnic85@orange.fr



CETTE RUBRIQUE EST POUR VOUS

Adressez votre annonce par email à tout moment de l'année à contact@europapoolnews.com en mentionnant un titre, une description du poste recherché ou du poste à pourvoir, accompagné de vos coordonnées complètes en 1 ou plusieurs langues. Elles seront publiées en ligne gratuitement et seront expédiées dans nos newsletters hebdomadaires et dans la newsletter **Spéciale ANNONCES**.

ABONNEZ-VOUS pour la recevoir.

Pour toute info, n'hésitez pas à nous joindre par téléphone au 04 93 68 10 21





Le magazine des métiers de la piscine et du spa

- 5 Numéros par an
- Envoi gratuit
- France et Dom-Tom
Belgique et Suisse



EDITION DIGITALE

Abonnement gratuit à retourner à :

I.M.C. - 264 avenue Janvier Passero - 06210 MANDELIEU - FRANCE - contact@eurospapoolnews.com
 Fax : +33 (0)493 681 707

Je souhaite confirmer mon abonnement et recevoir Spécial PROS n°4 à paraître fin septembre

Société : Nom et prénom :
 Fonction : Email :
 Adresse : Tél.....
 Code Postal : Ville : Pays :

Je souhaite recevoir l'édition digitale

Je souhaite m'abonner à la Newsletter

Email : Autre Email pour un collaborateur :

Je souhaite recevoir le classeur de rangement

4 ^e de couverture	ABRIBLUE
p.81	ACTION VENTE / Patrick Sanchez
p.30	AFG Europe / PRO-FLEX
p.27	AQUA COVER
p.82	AQUA CYCLONE / TYPHON
p.83	AQUA MUSIQUE
p.82	AQUALUX
p.21	AQUATRON / AQUAPRODUCTS
p.25	ASCOMAT
p.2 et 3	ASTRALPOOL
p.56	BARCELONESA / BD POOL
p.19	BIO-UV
p.34	BOSTA France
p.72, 82 et 83	CAMYILLE
p.67	CCEI
p.29	CID PLASTIQUES
p.58 et 82	DIFFAROC
p.82	DOME JESSICA
p.79	EUROSPAPOOLNEWS / Le JUSTE LIEN
p.6 et 7	EVERBLUE
p.83	FELI / PELICAN
3 ^e de couverture	FIRA BARCELONA
p.76	FPP
p.39	HAYWARD
p.74 et 75	iPool2013 / EUROSPAPOOLNEWS.COM
p.63	KWADOO
p.33	LEADER POOL
p.82	LINK FACTORIES
p.15	MAREVA
p.59	MMP / MOPPER
p.17	OCEDIS
p.31	PISCINE PLAGE
p.65	PISCINES DUGAIN
p.9	PISCINES GROUPE G.A.
p.47 et 77	PISCINESPA.COM
p.5	POOL TECHNOLOGIE
p.37	POOLCOP / PCFR
p.49	POOL'S FRANCE
p.41 et 54	PROCOPI / CLIMEXEL
p.83	PROPULSION SYSTEMS
p.71	QUALISPORT
p.55	SALINS DU MIDI
p.35	SCP
p.23	SEAMAID
p.85	Spécial PROS / eurospapoolnews
p.43	WOOD
p.57	ZODIAC

Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

Spécial PROS N° 3

I.M.C.

(International Media Communication)

264, avenue Janvier Passero

F- 06210 Mandelieu

Tél. +33 (0)493 681 021

Fax : +33 (0)493 681 707

contact@eurospapoolnews.com

www.eurospapoolnews.com

Directeur de la publication : Loïc Biagini

Directeur administratif : Denise Biagini

Directrice technique : Vanina Biagini

Rédacteur en chef : Guy Mémin

Consultant : Richard Chouraqui

Rédactrice : Bénédicte Béguin

Ont collaboré à ce numéro :

Manuel Martinez, Mabis Consulting,

Patrick Sanchez

Publicité :

Virginie Massip,

Michele Ravizza,

Katrien Willemse

Web : Laura Leblois

Infographiste : Laura Perinetta

Imprimé en France

SA au capital de 152 449 Euros

RCS Cannes B 414 683 953 00031

APE 221 E

TVA FR02414683953

© 2013 IMC Tous droits réservés.

Reproduction interdite.

Les produits, performances et caractéristiques évoqués dans les articles sont communiqués par les fabricants et ne sauraient en aucun cas engager la responsabilité de la rédaction.



Une édition d'**EuroSpaPoolNews.com**

**PROCHAIN NUMÉRO À PARAÎTRE
FIN SEPTEMBRE**

PISCINA BARCELONA, LE RENDEZ-VOUS LE PLUS INTERNATIONAL DE LA PISCINE

Une vision intégrale et complète du monde de la piscine.
Participez et distinguez-vous auprès des constructeurs,
organismes publics, promoteurs, prescripteurs...
Le rendez-vous qui réunit plus de 127 pays visiteurs qui se
rendront à Barcelone à la recherche d'opportunités d'affaires.


Fira Barcelona

**Parc des expositions
Gran Via
15-18 Octobre 2013**

 **BARCELONA
PISCINA**
INTERNATIONAL AQUATIC EXHIBITION

www.salonpiscina.com

Abriblue : la référence sécurité.



Et pas seulement.



Depuis plus de 25 ans, Abriblue conçoit et fabrique en France les volets de sécurité de vos piscines partout dans le monde.

Chaque jour, avec une passion intacte, nos équipes imaginent, fabriquent, installent les solutions qui vous apportent les meilleures garanties de sécurité et de confort. Que votre volet soit immergé, hors-sol, mobile, solaire, standard ou sur-mesure... découvrez sur www.abriblue.com pourquoi Abriblue est

AUSSI LA RÉFÉRENCE QUALITÉ, INNOVATION, PRIX, ET SÉRÉNITÉ.



www.abriblue.com



Abriblue
Protégez, Profitez !