

# Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

UN MOMENT AVEC p.10  
Daniel GIL



La rénovation



Produits de traitement  
d'eau en saison



Robots : objectif facilité  
d'utilisation !



# Robots AquaVac® 6 Series

4 INNOVATIONS POUR L'ENTRETIEN DE VOTRE PISCINE



**SPINTECH™**  
18 Hydrocyclones  
Sans filtre



**TOUCHFREE™**  
Gestion sans  
contact des débris



**HEXADRIVE™**  
Traction adaptative  
6 roues motrices



**PILOTAGE  
À DISTANCE\***  
Wifi & App mobile

SIMPLEMENT  
RÉVOLUTIONNAIRE



 **HAYWARD®**

## Une belle saison à gérer



Oui, les conditions climatiques que nous avons depuis quelques temps ont déclenché une forte demande de piscines y compris pour procéder à des rénovations.

Si cette année beaucoup d'entreprises ont pu avoir un carnet complet de chantiers en pleine saison, c'est parfois trop et nous faisons alors souvent appel à de la sous-traitance.

Bien que le contrat de sous-traitance ne soit pas obligatoire, il est toujours vivement recommandé d'en établir un qui précise : détails des prestations, conditions et délai de livraison des travaux, tarifs des prestations, modalités de paiement, délai de livraison et bien sûr, contrat d'assurance.

Un tel contrat permet de prévenir tout risque de litige ou, le cas échéant, de régler au mieux les contentieux au plus vite.

Parfois, en cours de chantier, le client demande des prestations supplémentaires. Pour éviter qu'en fin de travaux le client de mauvaise foi ne considère que ce qu'il a demandé en plus était lié au devis initial, il est indispensable de procéder par écrit à un « attachement de travaux ». Ce document signé, qui est un devis chiffré pour ces travaux supplémentaires, vous protégera.

Une fois vos prestations achevées, il faut procéder à une « réception des travaux » : étape décisive de l'exécution de votre marché/piscine. Elle met fin au contrat pour transférer votre travail au maître d'ouvrage (client), qui déclare accepter l'ouvrage avec ou sans réserves.

Pensez aussi à vous « couvrir » face à votre client, qui a l'obligation légale de sécuriser sa piscine vis-à-vis des jeunes enfants.

La rubrique « Pourquoi » précise bien ce qu'il en est, pour que votre responsabilité ne soit pas engagée.

En dehors des chantiers, pour tous ceux qui disposent d'un magasin, beaucoup de choses sont à faire pour le dynamiser.

Pour vos jours et heures d'ouverture, certains, à partir de mai créent un « non-stop » entre midi et deux heures. Constituer à l'intérieur une ambiance favorable à la vente : éclairage, sonorisation, maintenant plus longtemps votre client sur place, des actions promotionnelles, pourquoi pas aussi des chariots « Caddies » qui permettent au client d'acheter « plus ».

Avant de vous quitter, je me dois de vous rappeler que pour valoriser votre savoir-faire, la Fédération des Professionnels de la Piscine (FPP) a créé pour ses adhérents la marque Propiscines, devenue un label. Son but est de faire sortir du lot les professionnels spécialistes et de mettre en avant leurs engagements au service de leurs clients. Il concerne aujourd'hui près de 400 adhérents.

Je vous souhaite une très belle saison professionnelle, avec un très beau chiffre d'affaires qui vous permettra de structurer et d'équiper l'entreprise encore mieux.

**Guy Mémin**

Rédacteur en chef

redaction@eurospoolnews.com



**LE ROBOT CHAMPION**  
de toutes les piscines



maytr<sub>o</sub>ronics

robot-dolphin.fr



Le seul fabricant français de film à bulles pour piscine de qualité



**INJECTION**  
**EXTRUSION**  
**FILM BULLES**  
**EMBALLAGE**  
**PISCINE**  
**ISOLATION**



# 30 ans ! Merci

## CID Plastiques a 30 ans grâce à vous

Vous avez évolué, nous aussi  
« De l'idée à la Forme »  
depuis 30 ans ce qui nous pousse  
à investir, afin de vous proposer  
un produit de qualité contrôlé  
et en toute réactivité.

Nous avons été à vos côtés, force  
de proposition, en recherche  
permanente de nouvelles solutions,  
d'idées pour répondre au mieux  
à vos projets, à votre marché,  
à vos clients.

La qualité à la française et le  
service d'une industrie familiale  
ont fait de nous, grâce à votre  
confiance, des partenaires de  
votre réussite et donc de la nôtre.



[bienvenue@cid-plastiques.fr](mailto:bienvenue@cid-plastiques.fr)  
[www.cid-plastiques.fr](http://www.cid-plastiques.fr)

## SOMMAIRE

- ÉDITO  
Une belle saison à gérer ..... p.4
- CHRONIQUE  
Encore une saison chaude ..... p.8
- RENCONTRE / DIALOGUE  
Un moment avec... Daniel GIL ..... p.10  
Les nouvelles fonctions d'ICO Piscine :  
rencontre avec Nicolas FIORINI ..... p.84  
Stéphane LEDRU chez POOLSTAR : un nouveau  
challenge et un nouveau défi ..... p.87  
Marina CEBRON, CID Plastiques :  
le plastique sur le bout des doigts ..... p.88  
Rencontre avec Alain BOUVIER,  
créateur de la couverture Buld'O ..... p.91
- TENDANCES  
LA RÉNOVATION DE PISCINES :  
un marché croissant aux multiples facettes ..... p.14  
ROBOTS : objectif facilité d'utilisation ..... p.40  
GÉRER LES DEMANDES DE DEVIS  
quand c'est trop tard pour l'été ..... p.44
- DOSSIER TECHNIQUE  
PRODUITS DE TRAITEMENT D'EAU EN SAISON,  
comment bien conseiller son client ..... p.24  
Questions / Réponses ..... p.48
- PRODUITS, EQUIPEMENTS, INNOVATIONS ... p.52
- ENTREPRISES  
L'actualité des entreprises ..... p.74  
La page juridique ..... p.92
- RENDEZ-VOUS ..... p.95
- LISTE DES ANNONCEURS ..... p.98



NOUVEAU DESIGN | NOUVELLES PERFORMANCES

Découvrez le nouveau site internet  
[EuroSpaPoolNews.com](http://EuroSpaPoolNews.com), vous pourrez y retrouver  
l'ensemble des contenus de Spécial PROS  
et de Spécial COLLECTIVITÉS.

# Encore une saison chaude...



Oui, encore...

Depuis déjà plusieurs années, nous l'observons, sans trop le maîtriser... Il y en a même qui le réfutent... ce changement climatique. Il perturbe les saisons : il fait trop froid ou trop chaud, il pleut trop fort ou pas assez. Outre les intempéries à répétition : tornades, inondations et autres désordres climatiques, on assiste surtout à un réchauffement très perceptible des températures l'été, et même le printemps venu. Certes, l'avenir paraît bien pessimiste concernant les conséquences de ce dérèglement du climat et la part de responsabilité de notre civilisation dans cet état de fait semble bien démontrée aujourd'hui. Mais, en attendant, on ne peut que constater les répercussions positives sur notre profession. C'est un fait aussi. Ainsi va la vie...

Il fait plus chaud et sec : les propriétaires de villas veulent parer cela en profitant d'un bain rafraîchissant dans leur piscine.

Les carnets de commandes sont là pour en attester : les demandes de constructions de piscine explosent ! Et nous ne saurions nous en plaindre.

Il faut vous préparer, si ce n'est déjà fait, à gérer cette affluence de clients, de plus en plus exigeants quant à leur bien-être.

L'eau devient élément indiscutable de la détente, que ce soit pour le corps ou l'esprit. La piscine est devenue lieu de convivialité en famille ou entre amis, sans contrainte et à domicile.

Il est donc urgent de former votre personnel pour bien accueillir cette clientèle. Il faut les renseigner sur l'emplacement idéal, le terrassement, les techniques de construction, l'hydraulique, les revêtements de plages, la filtration, l'éclairage, le traitement de l'eau, les solutions de nettoyage, et surtout sur les automatisations et systèmes de gestions à distance proposés aujourd'hui par les fournisseurs pour leur faciliter la vie. Sollicitez ces derniers pour obtenir leurs supports marketing et les formations adaptées à ces nouvelles techniques destinées à votre personnel.

**« On ne peut bien vendre que si l'on maîtrise bien »**

En attendant, espérons que les décisions futures et le civisme de chacun nous éviteront le cauchemar écologique qui nous est promis...



*“La nature fait les hommes semblables, la vie les rend différents.”*

*Confucius*

**Richard CHOURAQUI**

Consultant Piscine / MABIS Consulting  
rc.mabis@gmail.com

# Pool

TECHNOLOGIE



## LA MARQUE DES PROS

- ▶▶ UN SAVOIR-FAIRE FRANÇAIS DEPUIS PLUS DE 25 ANS
- ▶▶ DES TECHNOLOGIES INNOVANTES ET BREVETÉES
- ▶▶ UN PARTENAIRE QUI VOUS ACCOMPAGNE  
Un support personnalisé et des formations techniques pour chacun de nos produits
- ▶▶ DES PRODUITS FIABLES ET RECONNUS PAR LES PROFESSIONNELS



RÉGULATION pH/Cl



ÉLECTROLYSE DU SEL



DOSAGE



IONISATION Cu/Ag



AUTOMATISME

# UN MOMENT AVEC... Daniel GIL

## Responsable commercial France et Export Nord chez Hayward

La force d'un groupe, la fierté d'en faire partie et une fidélité inconditionnelle à l'esprit d'entreprise Hayward... tels sont les sentiments ressentis lorsque nous avons passé une journée avec Daniel Gil.

Une rencontre sur le site de Saint-Vulbas, près de Lyon, qui nous a beaucoup appris sur cet homme qui s'est fait tout seul...

### Parlez-nous un peu de vous...

Je n'ai que le bac... je suis donc très vite entré dans la vie active après un service militaire chez les chasseurs alpins. Mon premier poste a été Délégué commercial, au service assurances et finances de Groupama. Cette première expérience en BtoC a été particulièrement formatrice. Pas question ici de faire du One Shot, mais au contraire de pérenniser les contacts et d'établir toute la confiance nécessaire avant et après signatures des contrats.

J'ai ensuite intégré la grande distribution, au sein de Decathlon, pour faire du management. Un passage au BtoC également très formateur, requérant beaucoup d'humilité. C'est par la suite la société Berner qui m'a accueilli en tant que Manager commercial, puis Directeur. Ce sont les 10 années passées dans cette entreprise familiale de 1 200 personnes qui m'ont le plus appris sur la vente et le management. Enfin, c'est un cabinet de recrutement qui m'a permis d'entrer chez Hayward en 2011. Je suis entré en tant que Responsable commercial France et Europe du Nord, à la suite de Patrick Caty, pour le développement de la promotion et des ventes... sans aucune connaissance de la piscine ! Un vrai challenge pour ce marché de niche !

### Quelle a été votre première décision ?

Tout d'abord ne pas vendre à nos concurrents. Paradoxalement, l'univers de la piscine est très fermé... alors qu'il concerne le loisir. Mon objectif a été de répondre efficacement et avec les produits adaptés, à tous les canaux de distribution, sachant que notre volonté est de réserver exclusivement aux pisciniers une gamme spécialement



dédiée, hautement qualitative, avec tous les services associés.

C'est un secteur extrêmement mouvant, spécifique à notre territoire français et auquel il faut savoir s'adapter. Lorsque je suis arrivé, 80 % de notre business passait par la distribution traditionnelle. Aujourd'hui ce sont « seulement » 60 %. Les 40 % restants étant atomisés entre les intégrateurs, les GSS, le mass market et internet...

“ Notre objectif est de mettre en valeur le métier de piscinier. ”

Face à ce constat, et sachant que la recherche des consommateurs passe désormais par internet, nous allons d'ailleurs engager un responsable internet Europe.

### Qu'est ce qui caractérise Hayward aujourd'hui ?

Sans aucun doute, la mutation à laquelle nous devons faire face. Avec les récentes acquisitions de Kripsol et de Sugar Valley, notre offre s'est considérablement élargie. Notre nouveau positionnement sur le marché a nécessité une importante adaptation, avec

la nécessité de procéder à une réorganisation interne, en passant de 55 à 300 employés. Il est parallèlement primordial que nous mettions au point une stratégie adaptée sur les 5 à 10 ans à venir, afin de faire face à cet important potentiel.

Nous investissons également beaucoup en moyens humains et financiers pour améliorer encore nos services. Nous avons déjà des prescripteurs et des responsables techniques qui peuvent apporter toute l'aide attendue par les pisciniers, y compris directement sur leur chantier. Tous les services vont être optimisés pour accompagner les professionnels au plus près, de façon ultra-réactive. C'est un challenge auquel nous répondrons sans faillir. Tout est déjà en place. Sept personnes sont désormais entièrement dédiées au SAV et à la qualité.

### L'acquisition d'entreprises à fort potentiel d'innovation reste une priorité ?

L'acquisition de Kripsol et Sugar Valley en 2016 a permis à Hayward Pool Europe de présenter une gamme très complète de produits. Au cours du processus d'intégration, qui a duré près de deux ans, nous avons identifié les atouts de chaque entité et nous avons réfléchi aux améliorations possibles, ainsi qu'aux façons de répondre encore mieux aux attentes de nos clients en mettant l'accent sur l'innovation. Résultat : notre catalogue présente des produits de fabrication européenne, évidemment conformes à la législation européenne, et conçus pour répondre aux attentes de consommateurs toujours plus exigeants, notamment dans le secteur des piscines résidentielles. Ces intégrations nous ont également permis de mettre au point une offre adaptée aux piscines collectives avec Hayward®

Commercial Aquatics. Celle-ci est d'ailleurs complétée pour proposer chaque année de nouveaux produits qualitatifs et innovants. C'est un nouveau challenge pour l'ensemble du groupe, qui a nécessité la mise en place d'une équipe spéciale, en charge de développer significativement cette activité en Europe. L'acquisition de Kripsol nous a ouvert les portes de ce marché, avec des équipements compatibles aux standards européens et à prix compétitifs.

Technologiquement, ces intégrations d'entreprises nous ont ouvert la possibilité, par exemple, de proposer deux technologies de filtration avec les filtres en polyester laminés et les filtres bobinés de technologie FiberPool pour les projets plus grands.

Il reste que de nouvelles acquisitions, toujours en Europe, permettront de répondre encore mieux à toutes les demandes et avec des équipements très innovants.

...^...



Le site de Saint-Vulbas : plus de 16 000 m<sup>2</sup> désormais exclusivement consacrés à la distribution et à la logistique, en attendant une extension destinée au SAV avec atelier de réparation, tests et contrôles des équipements.

“ Nous sommes parvenus, en un an et demi, à faire fabriquer en Espagne 50 % des équipements Hayward vendus en Europe. ”

## « QUESTIONNAIRE DE PROUST »

### 1 - Votre premier geste le matin en arrivant au bureau ?

Prendre un café avec un collègue, Responsable des opérations et du site, Pierre Maupied.

### 2 - Dans votre journée de travail, la tâche la plus agréable ?

Avoir pu traiter l'ensemble des mails de la journée.

### 3 - Et la tâche la plus désagréable ?

Etre obligé de se justifier auprès d'un client qui n'a pas pu obtenir un service satisfaisant.

### 4 - Votre qualité première ?

La bonne humeur (véridique !).

### 5 - Celle que vous recherchez chez les autres ?

La compréhension et l'écoute.

### 6 - Votre pire cauchemar professionnel ?

Avoir été contraint de me séparer d'un collaborateur, même si j'ai toujours tenté d'assurer son accompagnement sur un autre projet.

### 7 - Votre meilleur souvenir professionnel ?

La signature de mon premier contrat.

### 8 - Qu'avez-vous fait avec votre premier salaire ?

J'ai offert un lave-vaisselle à mes parents qui en avaient vraiment besoin... avec 5 enfants à la maison et 4 petits gardés par ma mère !

### 9 - Que faites-vous pour vous ressourcer ?

Je me défoule sur l'équipe marketing (rires face à l'équipe qui est également présente avec nous). Plus sérieusement, je passe du temps avec ma fille.

### 10 - L'autre métier que vous auriez aimé exercer ?

Soit un métier mystérieux comme celui de détective privé, soit un métier d'action intense comme agent de la BAC.

### 11 - Un inventeur, un patron ou un scientifique pour illustrer un nouveau billet de banque ?

Peu importe le nom, il faudrait que se soit un chercheur, quelqu'un qui souhaite aider les gens en luttant contre la maladie.

### 12 - Quelle est la technologie qui vous passionne ?

La robotique et plus particulièrement lorsqu'elle est capable de permettre des opérations médicales assistées par ordinateur.

### 13 - La technique que vous détestez le plus ?

Celle qui est élaborée au détriment de l'être humain, qui atteint sa vie privée.

### 14 - Votre concurrent le plus estimable ?

Je respecte tous mes concurrents. J'estime Fluidra pour sa capacité à se projeter dans l'avenir et pour sa vision européenne.

### 15 - Pour votre départ de l'entreprise à la retraite, qu'est-ce que vous aimeriez entendre de la part de l'équipe ?

J'aimerais que mes collaborateurs pensent que j'ai correctement fait mon travail et que j'ai bien préparé ma succession.

### 16 - Votre devise ?

Ne jamais remettre au lendemain ce que l'on peut faire le jour même.



Le stock de Saint-Vulbas : produits finis, composants et pièces de rechange.



L'AquaVac® 6 Series a reçu en 2019 le 1<sup>er</sup> grand prix de la revue Mon Jardin & Ma Maison dans l'univers Piscine.

### L'acquisition de ces entreprises change aussi la donne sur la R&D européenne ?

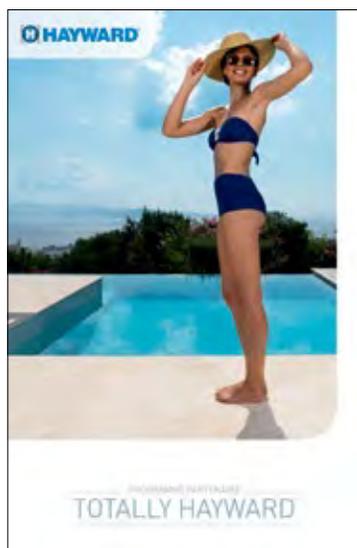
Oui, notre centre de R&D s'est concentré sur Barcelone à proximité des implantations de Kripsol et de Sugar Valley. Il compte aujourd'hui 6 personnes (la R&D Hayward au niveau mondial en totalisant plus d'une centaine). Seuls Yves-Marie Lelay et Lionel Boos sont restés avec nous sur Lyon. Ce centre de matière grise est devenu la clé du développement d'Hayward avec une étonnante capacité d'innovation, qu'il s'agisse de connectivité, de protection de l'environnement ou d'économie. Il est capable de répondre aux demandes globales, tout en pouvant s'adapter aux particularités des marchés locaux.

Nous avons la ferme intention d'imposer Hayward en tant que moteur sur la technologie, en apportant quelque chose de différent. Notre tout nouveau robot, blindé de technologies et qui a nécessité 5 ans de développement, est un premier pas vers cette ambition.

### Pouvez-vous nous en dire plus sur ce fameux robot ?

L'AquaVac® 6 Series est à lui seul une petite révolution dans le monde des robots. La puissance et la constance (sans perte de puissance) de son aspiration cyclonique font de lui un robot d'une nouvelle génération. Avec pilotage à distance sur smartphone, il présente en plus un design futuriste qui révèle la somme de technologies intégrées.

En plus de son efficacité, tout a été



Hayward s'engage à accompagner ses partenaires Totally Hayward, en lançant sa nouvelle gamme Expert Line. C'est une gamme de produits premium, réservée aux professionnels agréés et permettant d'acquérir des points supplémentaires sur le programme Totally Hayward.

pensé pour assurer sa facilité d'utilisation. L'utilisateur ne se salit plus les mains puisqu'il n'y a plus de filtre. C'est un collecteur de débris innovant qui le remplace. Il suffit d'appuyer sur un bouton pour le vider et le rincer d'un seul geste. Quant à la manipulation du robot, la fonction Tug & Catch permet de le sortir en tirant tout simplement 2 fois sur le câble. Il remonte alors tout seul en marche arrière. Il ne reste plus qu'à le tirer hors de l'eau par la poignée ergonomique.

Ce robot sera un ambassadeur qui pourra asseoir notre notoriété auprès du grand public !

**Justement. On perçoit avant tout Hayward comme une marque très**

### pro, peu connue du grand public. C'est une situation que vous souhaitez changer ?

Cette image professionnelle d'Hayward correspond bien à la philosophie du groupe, qui se veut très proche de ses distributeurs et des pisciniers. Il n'est cependant pas incompatible d'acquérir également de la notoriété auprès des consommateurs. Ces derniers devenant de plus en plus prescripteurs, il est important qu'ils puissent connaître notre offre. Notre volonté va donc sans aucun doute vers cette évolution. Cela fait partie de notre stratégie à venir.

### D'autres exemples de ce nouveau souffle que vous souhaitez donner à Hayward ?

Pour la première fois dans le monde de la piscine, nous avons mis en place, depuis fin avril, une flotte de camions itinérants qui part à la rencontre des pisciniers, sur tout le territoire. Partant du principe que rien ne remplace la démonstration par l'exemple, ces camions « Mobile Training Center d'Hayward » sont équipés de nos produits premium (pompes à vitesses variables, filtres à cartouches, etc.) pour que les professionnels viennent les toucher et les voir en fonctionnement. Ces véritables laboratoires ambulants ont pour objectif de familiariser les pisciniers aux nouvelles technologies. C'est un gros investissement financier, humain et en temps mais qui apportera sans conteste beaucoup à nos clients.



La force Hayward : un groupe qui aujourd'hui conçoit et fabrique 95 % de ses équipements.



Le camion « Mobile Training Center d'Hayward » entièrement équipé des produits premium



Une production européenne qui s'est concentrée sur l'Espagne, dans les régions de Barcelone et Madrid, notamment avec les acquisitions de Kripsol et Sugar Valley.

## UN PEU D'HISTOIRE

L'entreprise Hayward a été créée en 1924 par Irvine Hayward avec pour spécialité la fabrication de pompes industrielles, sans aucune destination au secteur piscine. Quarante ans plus tard, la société est cédée à la famille Davis qui a eu l'idée d'injecter le plastique. Cette révolution dans la conception des pompes a permis de multiplier les applications, notamment vers la piscine pour les pompes et les skimmers.

La famille reste propriétaire jusqu'en 2017, avec un profond respect des valeurs humaines et le souci de chacun de ses collaborateurs. La cession de la société qui emploie alors quelque 2 200 personnes s'est faite au bénéfice de fonds de pension.

C'est également en 2017 qu'est créée l'entité Hayward Iberica, née de la fusion d' Hayward Pool Europe et des acquisitions de Kripsol, Fiberpool

et Sugar Valley.

Aujourd'hui, la responsabilité commerciale en Europe est partagée entre Daniel Gil (pour la France, l'Europe du Nord et le Maghreb) et David Accensi-Money, (pour l'Europe du Sud, de l'Est, Israël et l'Afrique du Sud). L'esprit d'entreprise et l'accompagnement des collaborateurs sont restés intacts. Le peu de turn over de l'entreprise en est l'incontestable preuve.



En septembre dernier Hayward a organisé son 1<sup>er</sup> séminaire européen Sales and Marketing en Espagne avec pour thème « One Team, One Organization » afin de mettre au point une stratégie unique en Europe.

# LA RÉNOVATION DE PISCINES

## un marché croissant aux multiples facettes

La rénovation dans le secteur de la piscine, n'a cessé de se développer ces dernières années. L'importance du parc de piscines et sa moyenne d'âge et la profusion des nouvelles technologies, ainsi que l'évolution culturelle transformant la piscine en espace à vivre ont conduit à l'essor de ce marché aux multiples facettes. Les projets de rénovation s'envisagent pour des raisons très diverses et sur différents éléments de la piscine.



Avant / Après : Rénovation complète réalisée par RÊVES D'EAU (83)

La configuration du bassin, son revêtement, les pièces scellées, les canalisations, le local technique, la sécurité du bassin, les nouveaux équipements à proposer sont autant d'aspects importants qui doivent être pris en compte lors d'une rénovation de piscine. Développons-en quelques-uns parmi ceux-là...

### UNE DEMANDE CROISSANTE ET DIVERSIFIÉE

Les grands bassins des années 1970-1980 à vocation plutôt sportive avec une profondeur supérieure à 1,80 m et pour certains équipés d'un plongeur, ou encore ces modèles des années 1990 arborant des formes parfois osées, sont des modèles qui ont cessé de plaire, pour ne pas dire qui déplaisent. Leurs propriétaires devenus depuis grands-parents, ou ceux de la nouvelle génération qui viennent d'acquérir une maison équipée de la sorte, aspirent aujourd'hui, l'un comme l'autre, à une piscine qui corresponde à la mouvance actuelle. Cette mouvance se résume en un bassin esthétique parfaitement intégré dans le jardin et qui idéalement dispose d'un salon d'été à proximité, complété d'un confortable pool-house intégrant une belle cuisine d'été avec plancha et/ou barbecue. Bref, une piscine qui permet la détente familiale avec les enfants, voire les petits-enfants réunis. Les particuliers qui décident de rénover leur piscine souhaitent qu'elle se transforme en un bassin récréatif dans lequel, de préférence, on a pied de partout pour la sécurité et pour un plaisir partagé des jeux de ballon quel que soit l'endroit dans l'eau où l'on se trouve. Bien sûr ce bassin se doit d'être équipé d'une couverture automatique, d'un robot, d'un chauffage de l'eau et d'un traitement automatique.

La rénovation de piscine implique systématiquement la création d'un escalier immergé à larges marches, avec banquette si possible pour s'asseoir ou s'allonger et disposant d'un système de buses balnéo. Cela s'accompagne de la disparition de l'échelle et du plongeur. La filtration n'échappe pas à la règle de la restructuration, le but étant de la rendre plus performante et moins astreignante en espaçant le plus possible les cycles de contre-lavages. On l'associe d'une régulation pH et bactéricide avec idéalement un contrôle Redox, et d'un robot automatique de nettoyage performant pour, une fois encore, avoir le moins d'entretien possible et disposer d'une eau confortable, toujours prête à la baignade.

Enfin, la recherche d'une sécurisation de bassin la plus esthétique qui soit, booste l'équipement des couvertures automatiques devenues incontournables dont la seconde fonction est d'augmenter la durée d'utilisation de la piscine en démarrant plus tôt la saison de la baignade et en la prolongeant le plus tardivement, en conservant les calories gagnées par le chauffage de l'eau avec la désormais incontournable pompe à chaleur plébiscitée pour ses faibles coûts d'exploitation et ses vertus éco-responsables.



Membrane ALKORPLAN XTREM Silver - APF

## LES REVÊTEMENTS ET LES PIÈCES A SCELLER...

### La membrane armée, le revêtement de prédilection en rénovation

Si le liner continue à être posé en constructions neuves, sa mise en place est plus aléatoire en rénovation car les cotes de bassins ne sont pas toujours fiables dès lors qu'une paroi ou un fond de piscine accuse un défaut de linéarité ou de niveau ; un fait, le cas échéant, qui n'est malheureusement pas toujours perceptible au premier coup d'œil et qui est donc susceptible d'occasionner à la pose d'un liner des plis compliqués voire impossible à résorber.

C'est la raison pour laquelle la membrane armée reste le revêtement de prédilection sur le marché de la rénovation de piscine. C'est un produit facile à installer sur tout type de bassin, et ce, quel que soit l'escalier, la fosse à plonger, le mur séparatif d'un coffre immergé de couverture automatique, ou encore la plage immergée, grâce à un travail de sur-mesure appréciable.

La membrane armée est le produit d'étanchéité phare des bassins qui fuient, à condition que leurs pièces scellées soient des pièces dites liner, c'est-à-dire une bonde de fond, des skimmers, des refoulements, une prise balai, des projecteurs, mais aussi une nage à contre-courant avec joints et brides de serrages. À ce propos, ouvrons une parenthèse pour adresser le message suivant aux constructeurs de cuvelage en béton armé étanche : qu'ils pensent au vieillissement de leurs piscines en admettant comme possible, dans un futur, tout risque de fuite, car vu que tout gros œuvre travaille dans le temps, il n'est pas anormal de constater de longues années après, que des murs de piscines ont mal vieilli comme ceux d'une maison. Au coulage de leurs piscines, ces constructeurs-là devraient, en prévision, sceller des pièces liner puisque 100 % compatibles béton et guère plus chères, afin d'éviter d'éventuels gros travaux de remplacement de pièces à



Le projecteur BRIO Z permet de remplacer complètement le projecteur, tout en ré-utilisant le câble déjà installé. Le projecteur est fourni avec un presse étoupe à l'arrière qui fait l'étanchéité de la connexion de piscine, et des pattes de fixation pour clipser le projecteur dans la niche - CCEI





DÉCOUVREZ NOTRE NOUVEAU SITE INTERNET [www.rexair.fr](http://www.rexair.fr)

**DÉSHUMIDIFICATEURS**



Installations : en ambiance - encastrable - gainable

Parce que chaque bassin est unique, nous vous proposons des solutions sur-mesure

**POMPES À CHALEUR**

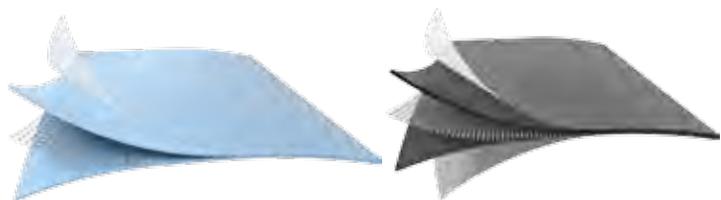


Économique - Performante - Écologique - Compacte - Silencieuse

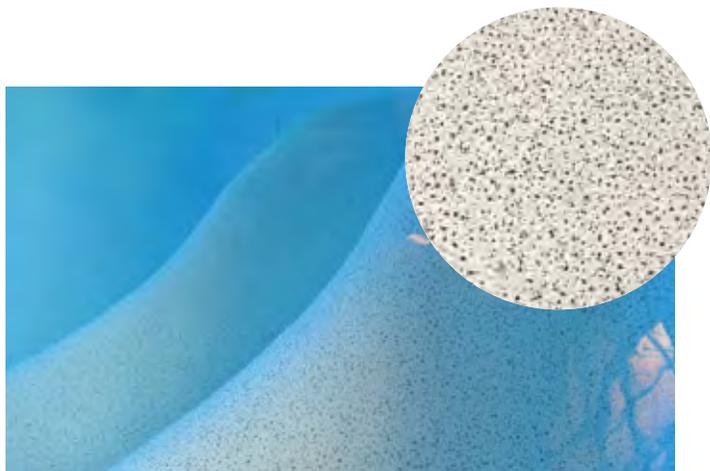


50 ans d'expérience au service de votre bassin

Tél. : 01 34 04 19 19 - Fax : 01 34 04 19 20  
 Email : [rexair.france@rexair.fr](mailto:rexair.france@rexair.fr)  
 5, rue des Boisseliers - 95330 Domont



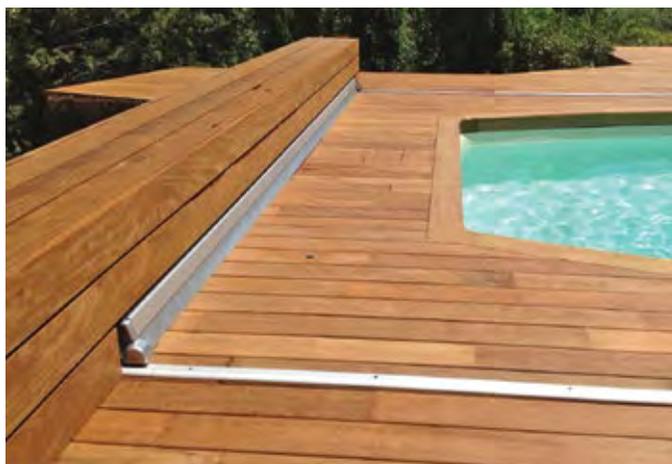
Membrane armée vernie Initiale  
et membrane armée vernie Surface - PROCOPI



Membrane armée 3D Island Dreams - ELBTAL PLASTICS  
Distribuée par AELLO



Couverture REVODECK - PROCOPI



Couverture AQUAGUARD - T&A

sceller béton lorsqu'une pose de membrane armée devient l'un des seuls recours possibles pour rendre la piscine propre à sa destination. Car nous le savons bien, d'une marque à une autre de skimmers, de bondes de fond, de projecteurs, les encombrements, les cotes, les profondeurs diffèrent. Même les diamètres de raccordement de tuyauteries ne sont pas systématiquement identiques. Adapter devient parfois un véritable casse-tête lorsque d'anciens modèles complets ne sont plus disponibles ou que ceux portant la même référence ont néanmoins évolué.

Parmi les modèles de membranes armées, ceux qui sortent de l'ordinaire sont de plus en plus plébiscités par les particuliers qui trouvent ainsi un moyen efficace d'harmoniser le mieux possible leur piscine avec l'environnement existant.

D'où le succès des membranes 3D, en relief ou texturées — selon l'appellation qui leur est attribuée — car avec des teintes sable, gris clair, gris anthracite voire proches des couleurs de la terre, elles répondent parfaitement à cette demande. Ces membranes spécifiques participent à l'intégration de la piscine dans son décor naturel, tout en lui conférant un côté minéral au toucher. Glisser la main sur certains de ces revêtements est assez bluffant !

Profitons de l'occasion pour signaler la nouveauté Ceramics que son fabricant Renolit a présenté lors du dernier salon Piscine Global 2018 à Lyon en novembre dernier, et destinée à se positionner sur le marché concurrentiel du revêtement carrelage. Ce produit au départ pensé pour le marché espagnol réputé de tradition céramique, a eu de très bons échos au salon et convient parfaitement dans le cadre des réfections de piscines françaises déjà carrelées ou dont on souhaiterait qu'elles en aient l'apparence — à s'y méprendre.

Elbtal Plastics propose également différents modèles de membranes armées 3D, notamment son nouveau modèle Fidji, venu enrichir la gamme de membranes armées en relief 3D Island Dreams® de sa collection Elbe Pool Surface qui dispose d'un certificat antidérapant de classe C.

Pour les nouveaux propriétaires de piscines qui aspirent à moins d'entretien, le vernis sur les revêtements souples est bienvenu car il offre vraiment une grande facilité de nettoyage des saletés qui partent ainsi d'un coup d'alcool. Une solution fort appréciable des poseurs de membranes dont les marquages réalisés au stylo pour signaler les coupes et les soudures peuvent facilement s'effacer en fin de chantier, contrairement aux membranes standard.

De plus, le vernis confère à la matière première une protection solaire et une grande résistance aux agressions physiques comme des griffures, voire dégradations malveillantes telles que celles constatées malheureusement dans certains campings.

La pose en rénovation d'une étanchéité souple oblige préalablement à désinfecter de manière inconditionnelle le support pour se prémunir contre le risque de développement de taches ou de champignons au dos du revêtement. Pour ce faire, l'eau de Javel doit être oubliée car ses pouvoirs sont limités comparativement à un produit comme le Sanitized dont ses propriétés reconnues de bactéricide et de fongicide font la différence au cours des années qui passent.

## L'enduit pour les piscines en béton

Concernant les piscines en béton, leur réfection ne passe pas obligatoirement par la pose d'une membrane armée, ne serait-ce que si le client refuse un tel revêtement ou que les pièces scellées incompatibles restent difficilement remplaçables dans leur ensemble. Refaire un enduit sur une piscine saine est possible sur l'ancien si celui-ci adhère toujours bien à la structure du bassin. En revanche, tout enduit qui se décolle devra être piqueté avant d'en appliquer un neuf. Si l'enduit a de l'épaisseur, un polissage est envisageable en ponçant la surface, sauf pour les revêtements silico-marbreux, bien qu'assez épais, qui eux nécessitent l'application d'un nouvel enduit.

En cas de fissures sur un bassin en béton, reconnu construit selon les règles de l'art et qui n'aurait pas subi de mouvements importants, un enduit neuf peut être refait après avoir remédié aux dommages en entaillant la structure le long de la fissure pour ensuite y poser des agrafes.

Enfin, quel que soit le revêtement, il ne faut pas négliger la qualité d'eau de remplissage en séquestrant systématiquement et sans condition ses métaux potentiellement contenus, afin d'éviter toute tache dessus les revêtements de type liners, membranes armées ou enduits (taches susceptibles de migrer à l'intérieur de la matière)..

## LES COUVERTURES AUTOMATIQUES

Les couvertures automatiques et plus particulièrement les volets automatiques restent l'un des équipements les plus demandés en rénovation.

Plus le relevé de cotes sera précis et moins grandes seront les surprises de dernière minute à la pose. Il est ainsi primordial de mesurer à intervalles réguliers (tous les 10 à 20 cm), la largeur du bassin au niveau de la ligne d'eau, sans oublier de procéder de même lorsqu'un modèle doit être immergé, en contrôlant la largeur la plus courte sur toute la zone où seront logées les lames, une fois enroulées. La mesure des diagonales du bassin s'accompagnera par ailleurs d'une vérification de son équerage.

En rénovation, il faut s'adapter à l'existant. Si d'aventure, les parois du bassin sont légèrement incurvées ou qu'elles ont tendance à se rétrécir ou à s'écarter, les défauts seront obligatoirement mis en évidence avec le volet dont le tablier est parfaitement rectiligne, et ce malgré le jeu laissé entre les lames et les parois. Parmi les fabricants de volets qui assurent eux-mêmes la pose de leurs produits, certains d'entre eux réussissent à contourner des défauts de bassin, comme par exemple faire faire quelques zigzags au tapis de lames du volet au fur et à mesure de son avancement sur le plan d'eau, et ce en donnant aux lames une latitude de glissement latéral.

**APF** LA MARQUE DES PISCINIERS

**APF CONNECT, la piscine du bout des doigts !**

CONFORME  
**NF P**  
90-308  
AUTOMATISME

Adoptez l'application "APF Connect - Cover Control" et transformez votre smartphone en télécommande pour ouvrir et fermer votre couverture automatique en toute sécurité.

Depuis 25 ans au service des pisciniers ! Plus d'infos sur [www.apf-connect.fr](http://www.apf-connect.fr)



Terrasse mobile Deckwell - ASTRALPOOL



Filtre SwimClear™ - HAYWARD



Pompe à vitesse variable IntelliFlo® WhisperFlo® VSF  
PENTAIR



Pompe à chaleur SMART PAC - REXAIR

Bien évidemment, la pérennité d'une telle mesure implique de lutter efficacement et en permanence contre le calcaire contenu dans l'eau de la piscine.

Comme les propriétaires de bassin à rénover sont conscients que les constructions neuves sont optimisées pour la pose d'un volet immergé, ils pensent à ce titre qu'ils ne peuvent pas prétendre à un tel équipement sous prétexte que leur piscine est affublée d'une courbe ou d'un pan coupé, voire d'un îlot ou encore d'un escalier extérieur positionné sur une longueur du bassin et en retrait de l'angle... S'agissant des couvertures flottantes, ils n'ont pas entièrement tort, considérant que dans certaines configurations, telles qu'une piscine rectiligne en forme de « L » par exemple, il est toujours envisageable d'installer deux volets, avec un à chaque extrémité du bassin.

Une autre solution sera d'opter pour une couverture qui circule non plus sur le plan d'eau, mais sur les margelles et la plage, comme l'AquaGuard hors-sol de T&A. Cette version impose en bout de bassin la présence d'un banc en ipé de 25 mm d'épaisseur dans lequel est logée la couverture automatique. Pour la bonne circulation de la couverture, un chariot de guidage évolue sur des rails apparents fixés sur la plage, au dos de la margelle. Cela implique que les margelles en place bénéficient d'un angle adouci sans aspérités coupantes. Enfin, pour un résultat esthétique optimal, il faut préférer un niveau d'eau le plus haut possible et des margelles fines. C'est le meilleur moyen de limiter la présence de plis sur la couverture. Ce type de couverture est idéal pour des piscines à pans coupés par exemple, comme l'illustre notre photo.

Dans la même idée de couvrir le bassin sur le dessus, rappelons que les terrasses mobiles et les abris protègent le plan et sécurisent le bassin, tout autant, et ne sont pas tributaires d'une quelconque forme de bassin.

### LA FILTRATION ET LA POMPE À CHALEUR

En rénovation de piscines, des contraintes peuvent également être liées aux dimensions et à l'agencement des locaux techniques où il n'est plus possible de faire rentrer des appareils de grand encombrement. C'est le cas notamment des filtrations qu'on souhaite surdimensionner pour réduire leur lavage à une ou deux fois l'an, impliquant des diamètres importants de cuves, sauf à choisir un filtre multi-cartouches. Préférer cette solution n'est pas dénué d'avantages. La qualité et la taille des cartouches offrent une grande capacité de stockage de la pollution piégée dans l'eau de la piscine, grâce à une finesse de filtration d'environ 20 microns, contre environ 50 microns pour un système à sable. De plus, la faible consommation d'eau reconnue de ce type de filtre est un argument susceptible de séduire des consommateurs de plus en plus réceptifs à cet argument.

Rendre la filtration performante passe également par le remplacement de la pompe, les modèles à vitesse variable devenant de plus en plus incontournables pour leurs avantages multiples tels que le silence de fonctionnement, la longévité de la pompe qui tourne moins rapidement qu'un modèle monovitesse, pour la réduction de consommation électrique, pour les performances indéniables en matière de filtration et plus exactement de circulation d'eau...

À noter que prévoir un telle pompe n'impose pas de devoir tout modifier au local technique puisque des fabri-

La PAC idéale pour la rénovation !



**NOUVEAU  
GAZ R32**  
+ Écologique  
+ Performant

KIT spécial  
rénovation

Excellent rapport  
qualité / prix

Technologie Full Inverter  
dernière génération

ISLANDICUS  
**PRIMA**  
SMART

Distribué par **VALIMPORT**

Une gamme de pompes à chaleur  
adaptée à toutes les piscines

[www.valimport.com](http://www.valimport.com)

[info@valimport.com](mailto:info@valimport.com)

05 56 21 99 87



PAC PRIMA SMART - VALIMPORT



Dallage en pierre reconstituée Velluto - FABISTONE



Dalles et margelles - STONICA



Mini Piscine Mini'Ô - MONDIAL PISCINE

cants, comme Hayward, ont prévu de pouvoir remplacer sa SuperPump monovitesse par une identique à vitesse variable, dispensant ainsi l'installateur de reprendre les empattements de tuyauteries.

Et quitte à revoir l'ensemble, ne pas hésiter à passer le cap de la domotique, en connectant le local technique (régulations automatiques, gestion automatique de la filtration, vanne automatique pour contre-lavage sans intervention physique...) et en connectant aussi le bassin (voir notre article dans Spécial PROS N°32 p. 28-50).

Un local technique exigü ou dont les tuyauteries sont disposées d'une certaine manière peut compliquer la pose de certaines pompes à chaleur standard. C'est la raison pour laquelle Rexair est très présent sur le marché de la rénovation de piscines, puisque ses modèles bénéficient d'une profondeur de gamme avec des dimensions multiples, des technologies adaptées, différentes arrivées possibles de fluide, d'eau et d'électricité, le but étant de répondre aux contraintes de l'existant.

## LES DALLAGES

Les plages et margelles de style plutôt épuré et de forme rectiligne ont le vent en poupe en rénovation. La pierre reconstituée reste indétronable car la mieux adaptée du fait de sa faible épaisseur de dalles à partir de 2,5 cm. Ainsi, après avoir déposé l'ancien dallage, même au marteau-piqueur, il est possible d'atteindre le même niveau que celui initial correspondant généralement au rang de margelles, en posant les dalles neuves sur une chape maigre tirée à la règle sur l'ancienne forme en béton dépossédée de ses anciennes dalles. Les avantages de la pierre reconstituée sont sa largeur et sa profondeur de gammes avec des margelles et des dalles dans une finition identique, de même texture et même couleur, déclinées en toutes formes, dimensions et rayons de courbures. Ainsi, pour donner du volume, de l'espace, de la profondeur aux piscines, la dalle carrée de 50 cm x 50 cm qui reste très pratique pour une simplicité de pose, cède néanmoins du terrain au profit de formats plus petits et plus grands, en combinant entre elles les tailles des dalles de largeurs 35 cm, 40 cm, 50 cm, 60 cm, 1 m, et de longueurs 60 cm, 75 cm, 1 m. Les dalles gagnent en aspect minéral, l'idée étant de se rapprocher du travertin ou du marbre, car la demande en imitation de la pierre ancienne est toujours de circonstance. Et pour un aspect encore plus contemporain à l'esthétique bien marquée, des dalles sont déclinées dans des teintes telles que gris anthracite, gris pourpre, gris noir ardoise... À noter toutefois que les modèles imitant l'aspect du bois retiennent chaque année un peu plus l'attention avec des gammes qui rappellent les planches et d'autres les carrés de caillebotis. N'oublions pas enfin la configuration d'un seul rang de margelles cossues de plus de 10 cm d'épaisseur avec ensuite uniquement du gazon, qui séduit toujours autant.

Cela étant, pour les cas de rénovation où le projet ne prévoit pas de modifier les formes du bassin, sachez que certains fournisseurs sont à même de vous fabriquer les margelles nécessaires, selon toutes tailles et formes, comprenant bien entendu celles incurvées et les angles sortants ou rentrants. Une plage à rénover est l'occasion de prévoir une canalisation d'eau enterrée pour alimenter une douche solaire, en l'équipant au sol non pas d'un receveur, mais de dalles spécifiques à cette fonction qui ont l'avantage de res-

ter dans l'unité de la plage. Idem pour les skimmers : certains fabricants ont prévu des dalles avec couvercle en pierre reconstituée assortis au reste de la plage.

### L'OPPORTUNITÉ D'UN SPA OU MINI PISCINE BALNEO DANS UNE ANCIENNE PISCINE

Comblent une ancienne piscine après y avoir installé à l'intérieur un spa de nage ou une mini piscine balnéo de moins de 10 m<sup>2</sup> comme la Mini'Ô de Mondial Piscine, la Pretty Pool d'Océaviva, la Spacium des Piscines Dugain, la Garden de Red Pool, etc., est un phénomène récent en rénovation de piscines, certes encore confidentiel, qui semble se développer, aux dires de certains acteurs. L'idée séduit une clientèle en quête de confort et bien-être à domicile, qui aime l'eau et qui aspire à s'exonérer des contraintes liées à l'entretien de leur ancienne piscine, même si au bout du compte, procéder de la sorte revient plus cher qu'une reprise — même complète — de la piscine existante. Outre le prix du spa de nage ou de la mini piscine balnéo, et son coût d'installation à l'intérieur de l'ancienne piscine, il faut rajouter l'aménagement des plages tout autour. Mais le plaisir de l'eau, la réduction des coûts d'exploitation obtenue grâce à un volume d'eau devenu « riquiqui » comparativement à l'ancienne piscine, d'où moins de produits de traitement et un chauffage de l'eau qu'on n'hésite plus à maintenir à température haute, sans oublier un entretien édulcoré, sont autant d'arguments avancés par ceux qui ont sauté le pas !



Mini piscine posée à l'emplacement d'une ancienne piscine coque polyester - Réalisation RÊVES D'EAU (83)

Les enjeux de la rénovation sont donc multiples et soulèvent des problématiques nombreuses pour les pisciniers. Les fabricants quant à eux proposent une diversité de solutions pour y répondre. Les différents domaines que nous avons abordés peuvent très souvent s'imbriquer les uns aux autres, mêlant à la fois technicité et créativité. Ce marché de la rénovation est devenu incontournable pour les professionnels de la piscine, et promet de belles années pour tous ceux qui sauront le saisir...



**Distributeur d'équipements pour piscine et spa**



### VOTRE RÉFÉRENCE AU QUOTIDIEN

- ✓ Stock permanent.
- ✓ Étude technique rapide.
- ✓ Produits sélectionnés pour les pros.

 <b>T-water ALFA</b>	 <b>T-water ELIT</b>
 <b>AE SALT DUO</b>	 <b>PVC ELBE 150/100</b>
 <b>B-ACTIVE</b>	 <b>COLLE POOL TITE®</b> <b>FIX ALL CRYSTAL</b>



**DÉCOUVREZ** notre nouvelle marque destinée aux professionnels.

Commandez sur [www.aello-piscine.fr](http://www.aello-piscine.fr)



60, rue de Luzais  
 38070 Saint-Quentin-Fallavier  
**info@aello-piscine.fr**  
**Tél. 04 74 82 35 60** Fax : 04 74 95 53 52

## Points de vue

### Olivier GAGNEPAIN | PISCINES DE FRANCE

Piscines de France constate depuis quelques années l'ampleur du marché de la rénovation. Le temps où le propriétaire consentait à la rénovation de sa piscine uniquement quand il était confronté à une vétusté du liner ou à des dysfonctionnements majeurs de son bassin est révolu. Désormais, les clients ont intégré la rénovation dans leur vocabulaire. Le réseau reçoit de plus en plus de demandes concernant la rénovation des bassins de ses clients et leur propose d'améliorer le « look », les accès, la sécurité, la qualité de l'eau, le confort et l'acoustique.

**Olivier GAGNEPAIN**, Responsable Rénovation chez Piscines de France Bordeaux en témoigne.

« La rénovation est l'occasion d'améliorer l'esthétique ou le confort d'une piscine pour nos clients. Nous avons beaucoup de demande de rénovation de bassin pour remonter le fond de la piscine car dans le passé les bassins étaient beaucoup plus profonds. De plus en plus de clients nous demandent de créer des escaliers pour faciliter l'accès au bassin et enlever les échelles qui étaient à la mode. La tendance est aujourd'hui à



l'escalier banquette, inversé ou encore à l'escalier d'angle. Du côté du remplacement de liner, nous observons une forte demande pour les revêtements en membrane armée.



Une réalisation Piscines de France Aurillac (Avant/Après)

Refaire ou modifier les escaliers est également l'opportunité d'y intégrer des organes de sécurité comme des couvertures automatiques.

La rénovation permet également d'améliorer le traitement de l'eau. Nous avons beaucoup de chantier où nous installons des régulations de traitement automatique de l'eau afin de faciliter l'entretien et d'optimiser la qualité de l'eau.

Nous installons aussi très fréquemment des pompes à chaleur. Chez Piscines de France, nous voyons la rénovation comme étant l'occasion d'améliorer un bassin pour lui apporter toutes les dernières technologies et pour le rendre plus esthétique. »

### Denis CHOPLAIN | SCP FRANCE

SCP, grand distributeur de la piscine et du spa est au service des professionnels en matière de construction, rénovation et maintenance. Denis CHOPLAIN, Responsable du Service technique chez SCP France, nous livre son analyse sur le marché de la rénovation.



Denis CHOPLAIN

### Quelle est votre perception du marché de la rénovation dans le secteur des piscines ?

C'est un marché qui est plein d'opportunités et qu'il ne faut surtout pas négliger. Ceux qui ont traversé les périodes de crise ont su développer la partie rénovation dans leur activité. En construction, l'utilisateur va très naturellement solliciter de grands réseaux très forts dans ce domaine, alors que pour les entreprises de dimension locale, la rénovation permet de compléter l'activité avec une marge bien moins chahutée du fait d'une offre concurrente bien plus restreinte.

Ensuite, l'utilisateur qui a une piscine depuis plusieurs années connaît bien sa piscine. C'est quelqu'un qu'il faut sans doute écouter avant même de se lancer dans une proposition.

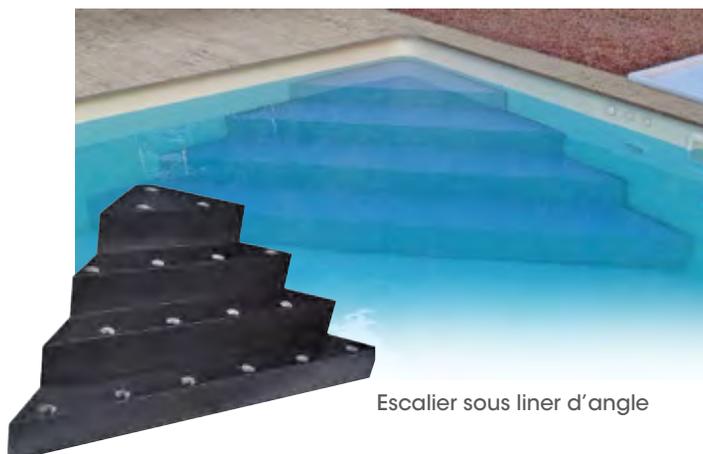
Qui mieux que lui sait que sa pompe de filtration installée 15 ou 20 ans auparavant consomme et fait du bruit ? A nous de lui proposer la pompe à vitesse variable, plus confortable et plus économique. Il sait que le traitement de l'eau doit être rigoureux, que cela demande du temps, alors qu'aujourd'hui, le marché propose des électrolyseurs, des régulations, des robots nettoyeurs de plus en plus légers et efficaces. Que d'opportunités de vente !

### Comment SCP aide les professionnels sur le marché de la rénovation ?

Notre rôle est d'ouvrir les clients à toute cette démarche globale, de proposer des produits auxquels ils n'auraient peut-être pas pensé. Le risque dans la rénovation serait de ne se cantonner qu'à changer le liner. Or, qui ne propose rien ne vend rien. Il faut ouvrir l'esprit du client final, lui montrer qu'en plus de son liner, il serait intéressant pour lui de remplacer ou se doter de tel ou tel équipement, peut-être de rehausser le fond, réduire la surface pour aménager un espace spa à proximité. Pourquoi pas ?

Nous aidons les professionnels en leur faisant toucher du doigt que la rénovation est un marché qu'il faut tenir et développer car il est vecteur de marge et de chiffres d'affaires. Dans ces années où la construction se porte bien, il ne faut pas se couper de cette part du secteur de la piscine qu'est la rénovation.

Enfin, nous les aidons aussi en leur proposant des produits et des services de grande qualité, des marques exclusives à diffusion protégée qui séduisent et répondent aux besoins de leurs clients.



Escalier sous liner d'angle

### Quels conseils pouvez-vous communiquer aux pisciniers sur la rénovation ?

Le premier serait de s'intéresser à leurs fichiers clients. Rappeler, envoyer un mailing à des clients à qui ils ont construit une piscine quelques années en arrière peut déclencher la décision de rénover ou d'investir dans un nouvel équipement.

Ensuite, creuser le questionnement du client est essentiel. Quelle expérience retient-il de sa piscine ? Comment imagine-t-il sa piscine de demain ? C'est sans doute le meilleur moyen d'aller lui proposer ce dont il a vraiment besoin.

Un conseil un peu plus technique : la prudence est mère de sûreté. Sur un bassin existant, la première des précautions est de se prémunir au moment du devis, surtout quand ce n'est pas vous qui l'avez construit. Tout un ensemble de choses est à prendre en considération : faire systématiquement des tests de pression des canalisations (consignés sur procès verbal), vérifier la qualité des supports, rechercher les traces suspectes de rouille, vérifier la qualité de la mise à la terre, si un drainage avait été mis en place à l'époque, etc... Car, celui qui rénove la piscine prend la responsabilité du bassin et est garant du résultat. En fait, avant de rénover, le professionnel doit se poser les mêmes questions qu'il se pose lors d'une construction. Il faut aussi qu'il se tienne informé sur les normes car celles de la construction s'appliquent à la rénovation.

En somme, nous conseillons de développer cette activité qui offre un marché important, et qui le sera de plus en plus avec un parc mature, et dans un environnement où la vente se diffuse dans des circuits de masse, compétences et savoir-faire feront la différence.

**SORODIST**  
FAIRE CIRCULER LES IDÉES

**NOUVEAU !**

**TETRA PRO**



**LA NOUVELLE  
COLLE PVC-U**

**POUR RÉALISER UNE VÉRITABLE  
SOUDURE À FROID**

- SÉCHAGE RAPIDE
- HAUTE CONCENTRATION EN SOLVANTS
- FORMULATION GEL
- COMPENSE LES JEUX (≤ 0.6 mm)

www.sorodist.com

Une sélection

**SORO  
BUILD**

[www.sorodist.com](http://www.sorodist.com)

[sorodist@sorodist.fr](mailto:sorodist@sorodist.fr)

+33 (0)4 68 92 94 00

# PRODUITS DE TRAITEMENT D'EAU EN SAISON

## Comment bien conseiller son client

En saison, pour bien conseiller son client, il est certes primordial de connaître les produits de traitement de l'eau, mais également important de conserver les bons réflexes qui favoriseront une saison réussie.



Séquestrant calcaire  
Calcinex - BAYROL



Séquestrant métallique  
Metalstop - hth®



Rattrapage ultra choc  
+ anti-algues récalcitrante  
Chloroxygène Choc Granulés CHEMOFORM

**Le premier réflexe est de ne jamais oublier que 80% du traitement de l'eau est assuré par la filtration.**

Ainsi, vos conseils doivent d'abord s'orienter sur :

- Le temps de filtration journalier (à minima température de l'eau du bassin divisée par 2 + 2 heures), et favoriser la filtration en continu aux heures de journée.
- Le nettoyage et l'entretien des éléments filtrants (détartrés en début de saison et conseils de nettoyage pour la saison : manomètre à surveiller). Grâce à cela, le traitement de l'eau sera optimisé et vos conseils seront plus efficaces et pertinents.

**Le second réflexe, est de toujours avoir une eau équilibrée,** afin de conserver un pH stable et d'éviter les désordres sur les équipements du bassin (entartrage, rouille, taches, dégradation des revêtements...). N'hésitez pas à leur parler du TAC et conseillez-les sur son suivi, de ce fait vos clients viendront 2 à 3 fois dans la saison pour que vous puissiez vérifier leurs eaux et principalement le TAC.

Vous avez, c'est certain, un analyseur photomètre pouvant facilement analyser les différents paramètres indispensables à savoir :

- le TAC
- le pH
- le TH
- les métaux (cuivre, fer)
- le Chlore libre
- le Chlore total (afin d'en déterminer)
- le Chlore actif et les chloramines)
- le stabilisant
- le brome
- le sel

Si vous avez des doutes, demandez à votre fournisseur de produits de vous initier et de vous former, sur les différentes méthodes d'analyses de l'eau, et les logiciels que maintenant la plupart des fournisseurs ont développé pour vous.

**Le troisième réflexe est l'anticipation des désagréments qui se sont produits durant les saisons passées.**

Pour éviter qu'ils ne réapparaissent, recommandez l'utilisation de produits préventifs dès l'ouverture du bassin. Ainsi, l'utilisation de produit séquestrant calcaire et de séquestrant métallique empêchera les dépôts calcaires et la formation de taches, rouille ou coloration de l'eau liée à la présence de métaux (cuivre, fer, manganèse) durant la saison. La résultante sera une eau claire, mieux filtrée, qui limitera les accroches d'algues et les traces sur les revêtements.

Il n'y a aucun inconvénient à rajouter dans l'eau en début de saison, ces séquestrants qui sont complémentaires, compatibles entre eux et sans risques pour les revêtements.

Une fois ces trois réflexes acquis, les conseils « de saison » seront plus efficaces, moins coûteux, et augmenteront le plaisir de votre client de posséder une piscine.

Afin de vous aider à bien conseiller votre client, voici une liste non exhaustive des conseils/réponses que vous pourriez donner à vos clients en fonction des questions les plus souvent posées.

Assurez-vous tout d'abord que la filtration est efficace (détartrage + temps de filtration quotidien suffisant) et que l'ensemble des paramètres de l'eau (TAC, TH, pH, chlore libre, chlore total, stabilisant ou autres désinfectants) soient corrects avant de conseiller davantage.

## QUESTIONS/REMARQUES

*Mon eau verdit tout le temps alors que j'ai bien fait ce que vous m'aviez dit, et que mon eau n'est pas sur-stabilisée*

Il s'agit manifestement d'une présence de phosphates. L'utilisation d'un produit anti-phosphates, après un traitement de choc avec du chlore non stabilisé ou à l'oxygène, détruira cette contamination et évitera que ce problème ne réapparaisse.

En effet, les eaux municipales qui remplissent nos piscines peuvent être chargées quelquefois en phosphates, suite à des stations d'eau résiduaire non efficaces qui ne traitent pas correctement les produits lessiviels contenant des phosphates.

Demandez à votre fournisseur de produits de vous fournir des informations sur ces nouveaux produits, souvent inconnus de nombreux pisciniers.

*Mon eau est toujours trouble, et lorsque j'éclaire mon bassin je vois comme des paillettes dans l'eau*

Il s'agit certainement de particules en suspension qui passent au travers du filtre. L'utilisation d'un floculant adapté au filtre permettra de les piéger, et de les évacuer lors du nettoyage du filtre.

Pour les filtres à sable, il sera recommandé du floculant pré-dosé présenté en cartouches à placer dans les skimmers ou dans le préfiltre de la pompe.

Le floculant est à introduire toujours après le lavage du filtre.

Pour les filtres à cartouche, privilégiez des floculants comme la gamme Flovil de Cristalis.

*Ma pompe doseuse de pH consomme beaucoup*

Gardez en tête qu'une pompe doseuse de pH est créée pour maintenir le pH souhaité dans le bassin. Ainsi, il est important de fixer le pH de l'eau du bassin manuellement à la valeur souhaitée, avant de mettre en route la pompe doseuse, et surtout de nettoyer et de calibrer la sonde pH.

Si cela n'était pas fait, une surconsommation aurait pour conséquence de déséquilibrer l'eau en favorisant une eau agressive, qui détruira petit à petit les équipements du bassin tout en fragilisant la sonde d'analyse.

Un pH fixé manuellement dans une eau équilibrée en début de saison, optimisera le fonctionnement de la pompe doseuse, et permettra de faire des économies d'injection, qui seront bénéfiques pour votre client et pour la qualité de l'eau de sa piscine.

*Ma pompe doseuse de chlore consomme plus qu'avant*

Tout comme le pH, la pompe doseuse de chlore est créée pour maintenir le taux de chlore souhaité dans le bassin. Ainsi, il est important de fixer le taux de chlore libre de l'eau du bassin manuellement à la valeur souhaitée, avant de mettre en route la pompe doseuse.

Effectuez un traitement de choc, pour cela, 15g / 10 m<sup>3</sup> de chlore non stabilisé (Hypochlorite de calcium en

**hth**  
Test'O®

**APPLICATION DE RECOMMANDATIONS PERSONNALISÉES GRATUITE**

**ANALYSEZ**  
l'eau  
**INTERPRÉTEZ**  
les résultats  
**RECOMMANDEZ**  
des produits

**Pour PC, smartphone et tablette**

Connectez-vous en Bluetooth au WaterLink® Spin Touch™ et interprétez rapidement les résultats d'analyse d'eau de vos clients.

Téléchargez pour Apple  
Téléchargez pour Android

Également disponible pour Windows, rapprochez-vous de votre Responsable Commercial

Download on the App Store  
GET IT ON Google play  
Available on Windows

**www.hthpiscine.fr**

You Tube f

UTILISEZ LES PRODUITS CHIMIQUES DE TRAITEMENT D'EAU AVEC PRÉCAUTION. AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT SUR HTHPISCINE.FR

9415 - Photo: Adrien Sasso - Photos et illustrations non contractuelles.



Floculant cartouches  
OCEDIS

granulés ou en comprimés) permettront d'augmenter la teneur en chlore libre de 1mg/l (soit 1ppm).

En cas de forte consommation, cela pourrait provenir de plusieurs facteurs :

1. Bidons vieillissants

Chaque jour le chlore liquide perd de son efficacité en raison de l'évaporation du chlore. Veillez scrupuleusement à prendre note des Dates Limites d'Utilisation Optimum (DLUO), qui figurent sur les bidons lors de leur réception dans vos magasins. Passé ce délai, le produit sera moins concentré et sa consommation sera augmentée.

2. Pollution dans le bassin

Toute pollution dans le bassin va consommer du chlore et donc augmenter les injections de la pompe doseuse. Afin de limiter au maximum l'impact de ces pollutions, faites nettoyer régulièrement les éléments filtrants, et utiliser des produits adaptés type anti-phosphates et anticalcaire.

*La bonne gestion d'un électrolyseur au sel*

Un électrolyseur fabrique du chlore grâce à un taux de sel correct présent dans le bassin. Il est donc primordial d'analyser ce taux et d'apporter le complément de sel spécial piscine en début de saison.

Pour prolonger la durée de vie de la cellule d'électrolyse, il sera recommandé, en plus de l'ajout de sel spécial piscines exclusivement, d'utiliser un séquestrant calcaire et métallique, pour protéger la cellule contre l'entartrage et contre les phénomènes de rouille.

Nettoyez régulièrement la cellule de votre électrolyseur avec des produits spécialement adaptés que votre fournisseur de matériel pourra vous conseiller, demandez-le lui.

**Dr Xavier DAROK,**  
**Responsable pôle de compétence Chimie, CF Group**



Chlore Choc Pastille 20 g  
GACHES CHIMIE



Acti Metalfix - SCP



Anticalcaire CTX 607 - CTX

## LA FORMATION VOUS REND EXPERTS

Afin de soutenir les pisciniers revendeurs de leurs produits piscine et spa, beaucoup d'entreprises proposent chaque année des formations, notamment celles axées sur le Traitement de l'eau. Elles visent à leur donner les clés d'un conseil juste et affûté à apporter à leur clientèle en matière d'équilibre de l'eau.

Formation « CHIMIE » ou « Traitement de l'Eau », ces formations, souvent délivrées avec une partie pratique, sont destinées aux revendeurs et techniciens, dispensées en sessions courtes dans plusieurs villes de France. Les principes de base du traitement chimique de l'eau des piscines y sont abordés, de même que les problématiques rencontrées habituellement et leurs solutions pour bénéficier d'une eau équilibrée en permanence.

La formation est assurément un moyen de développer une expertise et d'apporter une plus-value au service délivré à ses clients. C'est-à-dire, la fidélité assurée de cette clientèle à la clé ! Un client bien conseillé, est un client qui revient...

BAYROL (pour les membres du programme BAYROL

PREMIUM PARTNER), PROCOP (avec Fanny HOURLIER) et ses formations « Experts » en Equilibre de l'eau, CF GROUP en ateliers théoriques et pratiques à Saint Rémy de Provence, GACHES CHIMIE pour le personnel des piscines publiques et les sociétés de maintenance (règles de sécurité, consignes de stockage, manipulation des produits...), OCEDIS et son Tour de France annuel des formations InfO Piscines, ARCH WATER PRODUCTS pour les revendeurs *hth*<sup>®</sup> dans plusieurs villes, FLUIDRA à la Fluidra Pro Academy en France et en Belgique et SCP à la SCP Academy, proposent des sessions de formation régulières (entre novembre et mars) pour les professionnels de la piscine et du spa.

Pour être tenus au courant, visitez notre rubrique « Formations » en ligne sur : [www.EuroSpaPoolNews.com](http://www.EuroSpaPoolNews.com)

## IMPACT

Serge COORNAERT, Dirigeant

L'entreprise, spécialisée dans le traitement de l'eau des piscines et des spas depuis 20 ans, se définit comme « l'anticonformiste du traitement de l'eau », proposant une gamme atypique de produits compacts, prédosés et conditionnés uniquement en pastilles.



Clari Clean

Pour son dirigeant, un bon conseil en traitement de l'eau de piscine auprès du consommateur final commence par la préconisation d'une analyse fréquente de son eau. Autre impératif : faire fonctionner la filtration de façon optimale et utiliser un bon floculant pour compléter l'opération. Cette phrase imagée illustre bien comment on conçoit le traitement de l'eau chez Impact : « *La pompe et le filtre sont des manœuvres qui travaillent à bas salaire et le désinfectant est un chimiste qui travaille avec un gros salaire* ». Autrement dit, une filtration efficace évite bien des dépenses inutiles en produits de traitement. L'un de ses produits phares, Clari Clean, est un floculant technique qui propose d'améliorer la finesse de filtration, quel que soit le type de filtre utilisé (sable, cartouche, poches filtrantes, verre, diatomée, ou encore zéolite). C'est aussi un algistat préventif (chimiquement neutre donc n'altérant ni le pH ni l'alcalinité totale), inhibant la prolifération des algues dans l'eau. Directement prédosé, il se présente sous la forme d'une pastille à déposer tout simplement dans le panier du skimmer (1 pastille pour 50 m<sup>3</sup> d'eau). Idem pour le spa, avec la formule développée spécifiquement pour cet équipement, dotée des mêmes propriétés. Clari Spa permet de clarifier l'eau du spa en 24 heures.

Impact met l'accent sur une forte concentration des composants actifs de ses pastilles prédosées, comme c'est le cas par exemple pour ses produits à base d'oxygène actif concentré à 78,5 %.

L'entreprise mise sur une gamme de produits courte, mais formée de produits prêts à l'emploi, pour une grande simplicité du traitement avant tout. Une orientation qui se veut clairement tournée vers le service et la convivialité apportés au client final.



# BAYROL Solution

LOGICIEL DE DIAGNOSTIC PROFESSIONNEL  
DE L'EAU DES PISCINES ET DES SPAS



NOUVEAU

## Version Cloud

Logiciel pour ordinateur  
Appli pour mobile et tablette



### De partout et tout le temps

Accédez au logiciel et à votre base de données via une simple connexion internet.



### Toujours à jour

Bénéficiez toujours de la dernière version.



### Sécurisé

Vos données sont sauvegardées dans un espace protégé par mot de passe.



### Générateur de ventes additionnelles

Des diagnostics rapides et précis, des ordonnances personnalisables.



### Disponible en appli

Sur App Store et Google Play



Compatible avec SpinTouch™  
et SpinLab de Lamotte.



**BAYROL France SAS**  
Chemin des Hirandelles  
BP 52 - 69572 Dardilly Cedex  
Tel. : 04 72 53 23 60  
RCS de Lyon 309 979 428

**BAYROL**  
your pool & spa water expert

## PROCOPI

Fanny HOURLIER - Ingénieure Chimiste et Animatrice du bureau d'études chez PROCOPI-BWT GROUP, Ingénieure des Mines de Nantes, Master 2 de Recherche en Chimie et Microbiologie de l'Eau, et Docteur en Génie des Procédés.

Le groupe Best Water Technology est l'un des leaders européens de la technologie de l'eau, œuvrant sur des technologies de purification de l'eau innovantes, économiques et respectueuses de l'environnement, afin de fournir aux particuliers l'eau la plus sûre, la plus saine et la plus hygiénique possible (industrie, commerce, hôtels et collectivités).

**Pour Fanny HOURLIER, pour vivre une saison tranquille, il est primordial qu'à la remise en route du bassin, les points suivants soient bien vérifiés :**

L'équilibre de l'eau : pH, alcalinité (TAC) et dureté (TH) de l'eau doivent être équilibrés, pour que l'eau ne soit ni entartrante, ni agressive pour les matériels du bassin et de son circuit hydraulique. Il faut être particulièrement attentif à la baisse de l'alcalinité de l'eau (TAC) dans les bassins équipés d'accessoires qui favorisent l'agitation de l'eau (nage à contre-courant, débordement, toboggan, cascade...).



Aquachlorit

La qualité de la filtration : le média filtrant, (sable, diatomées, cartouche, etc.) doit être propre et en bon état pour assurer la rétention des matières en suspension, et permettre un traitement de l'eau efficace et donc une qualité d'eau optimale. L'utilisation d'un flocculant, à la remise en route et pendant la saison, permet d'améliorer significativement la finesse de filtration. Attention cependant à la compatibilité entre le flocculant et les cartouches (ne jamais mettre de flocculant avec un filtre à diatomées).

**L'étalonnage des sondes :** si la piscine est équipée d'un appareil de traitement régulé à l'aide de sondes (pompes doseuses, électrolyseur...), un étalonnage régulier des sondes est indispensable. Sans cela, une dérive du traitement peut survenir, et engendrer un pH et un taux de chlore incompatibles avec une eau de bonne qualité.

**Autre point important :** attention à la surstabilisation ! Ce second point majeur, à expliquer au client, est le risque posé par l'utilisation régulière de galets de chlore. Pratique, facile à doser et moins dangereux à manipuler que les produits liquides, il est très apprécié des particuliers. Cependant, l'utilisation de ces galets augmente progressivement la concentration en stabilisant du chlore (acide cyanurique), et engendre un risque de surstabilisation. Le taux de stabilisant devient alors trop élevé pour que le chlore ajouté dans le bassin puisse être efficace. Des microorganismes et des algues risquent de se développer, et l'eau peut alors « tourner ».

« En plus des analyses à réaliser chaque semaine (chlore, pH), nous conseillons donc la mesure mensuelle du taux d'acide cyanurique (stabilisant), pour rediriger le client vers un traitement non stabilisé pour la fin de la saison, si le risque de surstabilisation est avéré (analyse supérieure à 50 mg/L environ). En particulier, dans les eaux dont la dureté calcique (TH) n'est pas trop élevée, il est possible de traiter la piscine avec de l'AQUACHLORIT, en granulés (à introduire manuellement dans le bassin) ou en sticks (à mettre dans le skimmer pour une action longue durée). Ce produit, à base d'hypochlorite de calcium, est très concentré en chlore et n'apporte aucun stabilisant dans l'eau, mais accroît la dureté (TH) de l'eau.

**Attention :** certains sticks d'hypochlorite sont beaucoup moins denses que les sticks d'AQUACHLORIT. Ils contiennent moins de chlore, et se dissolvent en quelques heures seulement. Ils procurent ainsi un effet de chloration choc, mais ne constituent donc pas un traitement continu. »

Pour aider les pisciniers, Procopi propose dans ses agences des analyses de l'eau comprenant 9 paramètres.

**ÉPHAÏSTOS®**  
**PLUS QU'UN PARFUM !**

**ANTI-INSECTE**  
**ÉPHAÏSTOS®**  
À BASE D'HUILES ESSENTIELLES

**ÉLOIGNE LES INSECTES DE VOTRE PISCINE**

Répuelsif insectes spécial piscines à base d'huiles essentielles

**SAFIRA COMBAT LES ENNEMIS DE VOTRE PISCINE**

www.safira.fr

## CTX® PROFESSIONAL

Chez FLUIDRA France, Marc PANIS est Responsable Produits Chimie et Spa et Responsable des formations auprès des clients et collaborateurs.

Pour lui, les conseils essentiels à prodiguer à son client en matière de traitement de l'eau en saison sont résumés par ce slogan : « *Prenez soin de l'eau et prenez soin de vous !* ». En effet, Marc Panis met en exergue le fait qu'un bon traitement de désinfection doit non seulement assurer une qualité sanitaire de l'eau, mais aussi, répondre aux nouvelles attentes des consommateurs en matière d'éco-responsabilité. De ce constat et dans une démarche de respect de l'environnement, l'approche du groupe Fluidra est un traitement durable de l'eau avec des produits qui n'aient pas d'impact ni sur le baigneur, ni sur l'environnement. L'accent est mis bien évidemment sur des produits efficaces contre les germes, passant par une

haute qualité de composition à l'efficacité éprouvée. Les produits de traitement de l'eau de la marque CTX® Professional sont fabriqués à 100 % dans les usines catalanes (Espagne) du groupe Fluidra, afin d'en conserver le contrôle total. Dernière innovation en date issue de ces unités de production, la nouvelle gamme brevetée PUREDROP® TECHNOLOGY qui répond aux attentes actuelles des consommateurs : un traitement maîtrisé (à dissolution lente), efficace et qui offre un vrai confort de baignade. Sans acide borique et sans résidus, PUREDROP® TECHNOLOGY remplit le contrat du respect à la fois de l'utilisateur et de l'environnement.

Le conseil du professionnel peut également passer par la recommandation d'une automatisation et du



PUREDROP® TECHNOLOGY

contrôle à distance du traitement de l'eau, pour plus de tranquillité. Fluidra propose des solutions qui vont dans ce sens, avec notamment BLUE CONNECT +, un analyseur d'eau de piscine intelligent et connecté. Il surveille ainsi l'eau de la piscine en permanence et offre de nombreuses fonctionnalités confortables pour la gestion de la piscine. Ainsi, à distance depuis une tablette ou un smartphone, le professionnel suit son parc Blue Connect, grâce à la plateforme pro Virtual Pool Care. Finis les déplacements inutiles pour les entretiens. Le professionnel offre une qualité de service optimale à son client en lui prescrivant des conseils et en l'orientant vers des solutions de traitement adaptées à l'état de son eau de piscine.

**ECO-FRIENDLY & PRÉDOSÉ  
DEPUIS LE SIÈCLE DERNIER**



**DÉCOUVREZ NOTRE GAMME  
ET PLONGEZ DANS UNE OFFRE  
+ SIMPLE + CONVIVIALE**

[CONTACT@IMPACTWATER.COM](mailto:CONTACT@IMPACTWATER.COM)

## BAYROL

Cloé RICARD, Product Manager

BAYROL est reconnu pour sa compétence et son expertise dans le domaine de la qualité de l'eau de piscine depuis 60 ans.

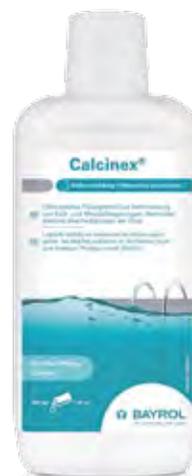
**Un équilibre de l'eau correct est à surveiller tout au long de la saison.**

**Cela, par le biais d'analyses régulières :** pH, TAC, dureté de l'eau... afin de s'assurer que les traitements administrés seront efficaces. L'ouverture de la piscine est la bonne période pour proposer aux consommateurs les traitements adaptés. Par exemple, en cas d'eau calcaire, il sera assez simple de proposer le produit CALcinex. En effet, une eau trop calcaire peut être à l'origine de dépôts, notamment dans le filtre (un filtre entartré rend la filtration moins efficace). La formule du Calcinex est stable en présence de

chlore. Il évite donc sur le long terme, les dépôts calcaires et les taches dues aux métaux.

Filtration en marche, on peut ajouter le produit directement dans l'eau, devant les buses de refoulement. Il est compatible avec tous les types de traitement et reste stable en présence de chlore, brome ou oxygène actif. Il ne contient pas de phosphates.

En traitement hebdomadaire, l'innovation de la Gamme Chlorilong® permet un traitement couvrant l'ensemble des besoins des piscines. ULTIMATE7, le plus complet de la gamme, permet d'apporter 7 fonctions pour un traitement de l'eau en toute tranquillité : désinfectant, stabilisant du chlore, clarifiant, antical-



Calcinex

caire, anti-algues, traitement choc du filtre et traitement choc de la piscine. Que demander de plus ? Son gros plus : une double couche, l'une pour l'action choc et rapide dans le bassin et le filtre, l'autre à dissolution lente. Le chlore est libéré de façon lente et régulière pour une action efficace pendant une semaine.

## SCP

Sébastien CHIGOT, Chef de Produit Europe - Traitement de l'eau

Pour lui, le bon traitement de l'eau est segmenté en 5 étapes à respecter scrupuleusement pour un bon équilibre de l'eau de la piscine. D'abord, une bonne filtration. La base de l'entretien. Elle passe aussi par un entretien du filtre (nettoyage régulier). Un minimum de 8 heures de filtration en journée, et plus en cas de fortes chaleurs. Petite astuce pour connaître le temps de filtration préconisé : diviser la température de l'eau par 2, on obtient le nombre d'heures de filtration idéal. Deuxième temps : pour analyser l'eau de piscine et connaître ainsi son état, SCP conseille de prélever de l'eau aux 2 extrémités du bassin, et d'en comparer les résultats, pour une parfaite cohérence. Le pH est désigné comme la clé de la réussite du traitement de l'eau. Un PH mal équilibré réduit l'efficacité des autres produits de traitement, notamment de désinfection, et rend l'eau inconfortable pour les baigneurs. Puis il faut également surveiller l'alcalinité, véritable stabilisateur du pH (entre 100 et 200 mg/L) et la dureté

de l'eau. La table de Taylor permet de vérifier et d'ajuster ces 3 paramètres. Des ajustements et vérifications de paramètres qui sont expliqués en détails sur le site Acti-Chemical.

Troisième étape : le taux de désinfectant présent dans l'eau doit être vérifié chaque semaine.

Un traitement anti-algues est également indispensable. Mieux vaut prévenir que guérir ! Un traitement préventif s'avérera en effet moins onéreux qu'une chasse aux algues déjà bien installées. ACTI Anti-Alg + est préconisé pour cela, en tant que produit triple action : lutte contre les algues, contre les dépôts métalliques et contre le tartre. Non-moussant et clarifiant, il s'utilise avec tous les types de traitement et tous les revêtements de piscines, toujours filtration en marche.

Enfin, SCP insiste sur le fait qu'une eau même de bonne qualité, peut parfois être trouble. Cela, du fait de particules trop fines pour être filtrées, et stagnant donc dans l'eau. Dans ce cas, un flo-



ACTI ACTION 5 TAB

culant s'impose, pour retrouver une eau parfaitement claire.

Dans l'offre de produits ACTI, ACTION 5 TAB est un galet qui offre de réaliser un traitement complet de l'eau pour plus de confort. « 5 Tab », car il accomplit 5 tâches : désinfecte, élimine les algues, éclaircit l'eau, améliore la filtration et stabilise le chlore. La tablette se place directement dans le skimmer ou le doseur flottant de la piscine. Un galet traite 25 m<sup>3</sup> d'eau durant 5 à 8 jours.

Durant la saison, en cas de doute sur la qualité de l'eau, les pisciniers partenaires de SCP ont aussi la possibilité d'effectuer des analyses d'eau en agence pour leurs clients.

## ALGARINE

Bruno PARAVEY, Piscinier (Monsieur Piscine à Saint-Tropez depuis 47 ans) et Dirigeant de BP Distribution, distributeur exclusif en Europe de la gamme ALGARINE (Piscine et Spa) pour sa clientèle Monsieur Piscine et les pisciniers.

Ses bons conseils sur le traitement de l'eau pendant la saison sont avant tout de bien respecter le traitement de l'eau et les quantités de produits à utiliser. Un filtre bien lavé est aussi essentiel, accompagné de temps de filtration adéquats. Bien sûr, tout traitement passera d'abord par une analyse précise de l'eau prenant en compte les paramètres de pH, TAC, TH, AC,... et le chlore.

L'utilisation d'ALGARINE Piscine intervient en complément des produits de traitement habituels. Ce produit multifonction permet à la fois de clarifier l'eau, stabiliser le pH, contrôler les algues (préventif et curatif anti-algues), et surtout d'économiser en produit oxydant (jusqu'à 50 %). Il a lui-même un pouvoir oxydant et agit en premier comme complément du chlore (ou autre désinfectant). Son rôle est alors d'éliminer le surplus de matières organiques présentes dans l'eau. Respectueux de l'environnement, c'est un produit doux, sans odeur et efficace par tout temps. Son mélange de composés entrant en synergie est formulé pour s'adapter aux conditions climatiques extrêmes. ALGARINE procure une eau claire et cristalline, optimisant la filtration. Compatible avec tous les types de chlore utilisés en traitement, avec tous les revêtements de piscine, il est seulement incompatible avec le PHMB.



Economiseur de chlore

Très simple à utiliser pour les consommateurs, il peut être employé toute l'année, aussi bien en début de saison, qu'en complément d'un traitement choc. En cours de saison, il suffit de verser la dose indiquée et précise de produit directement dans le skimmer, après rinçage à contre-courant du filtre. Il peut également être utilisé en solution pour l'hivernage. En cas de filtre à cartouche, il suffit de diluer le produit dans un seau d'eau tiède et de verser le mélange devant les buses de refoulement de la piscine. Durant la saison de baignades, l'emploi est préconisé une fois par semaine.

Afin de doser correctement le produit ALGARINE, un tableau figure sur l'emballage du produit, désignant la dose exacte à utiliser selon les cas de figures.

**SOYEZ DIFFÉRENTS AVEC LES PRODUITS DE GACHES CHIMIE**

**RÉDUCTEUR DE STABILISANT**  
ENFIN !!!  
PRIX DE L'INNOVATION SALON DE LYON  
Fini les dérangements! Le stabilisant, je m'en occupe!

**ÉLECTROLYSEUR**  
Fonctionne à très basse salinité  
Longévité inégalée des cellules

**CHLORE**  
Le premier galet de chlore qui repousse les insectes et les moustiques

**AQUACOULEUR™**  
Colorant éphémère pour des fêtes réussies

**GAMME D'ACCESSOIRES DE QUALITÉ**  
Double filet  
Poignée robuste à dégagement rapide

GACHES CHIMIE SPÉCIALITÉS  
8 rue Labouche 23 Trébas 31094 TOULOUSE CEDEX - FRANCE  
+33 (0)5 41 31 77 81 - +33 (0)5 61 31 94 26  
www.gacheschimie.com

## GACHES CHIMIE

Karine BORDES, Directrice adjointe Activité Piscine / Traitement de l'eau

L'un des acteurs principaux sur le marché du traitement de l'eau (piscine, eau potable, eau de rejet...), Gaches Chimie met un point d'honneur à développer régulièrement des produits innovants et brevetés, commercialisés sous sa marque Age de l'Eau.

Le colorant éphémère AQUACOULEUR, le média filtrant GAROfiltre, les galets de chlore sans acide borique, l'ATP métrie (outil d'auto contrôle microbiologique), le galet de chlore avec répulsifs moustiques et insectes intégrés (voir notre article dans ce numéro)... en sont quelques exemples.

Des produits de qualité, fortement concentrés et formulés sans impuretés sont au cœur de son offre Piscine.

Dernièrement, l'entreprise a été à l'origine de la mise sur les marchés européen et africain d'un produit unique, très attendu par les professionnels, et auréolé d'un trophée de l'innovation lors du dernier Salon Piscine Global Europe. Mis sur le marché il y a déjà 3 ans aux USA, le Réducteur de stabilisant y a fait ses preuves. Il représente une avancée majeure dans les solutions de trai-



Réducteur de stabilisant

tement d'eau pour les piscines, au regard de la problématique fréquente d'excès de stabilisant.

Loin des produits déjà apparus ces dernières années sur le marché, qui consistaient plutôt à masquer la lecture du stabilisant dans l'analyse de l'eau mais ne s'attaquaient pas au vrai problème d'en réduire le taux, le Réducteur de stabilisant diminue réellement le taux de stabilisant présent dans l'eau de la piscine. Auparavant, lorsqu'on était en présence d'un taux de stabilisant trop élevé dans l'eau, le propriétaire de la piscine n'avait guère le choix : il devait vider tout ou partie de l'eau de sa piscine pour éliminer un maximum de stabilisant et remplacer par une eau neuve. Avec cette innovation, un sachet du produit permet de remédier au problème. Un sachet du Réducteur de stabilisant, à base d'enzymes, permet d'abaisser le taux de stabilisant de 100 à 140 ppm dans une piscine de 50 m<sup>3</sup>. Pour cela, il doit être utilisé dans des conditions précises (indiquées dans le mode d'emploi au dos de la boîte : température d'eau, taux de chlore, pH, alcalinité,...). Si, après cette opération, le taux de stabilisant est toujours trop élevé, le traitement peut être renouvelé au bout de 10 jours. Ce produit est entièrement inoffensif pour l'environnement et pour l'utilisateur, non chimique, non toxique, non allergène et totalement enzymatique, il ne génère aucun sous-produits. Il appartient à la gamme « Prévention, Solutions » de la marque Age de l'Eau. Quant aux bons conseils à prodiguer aux particuliers, pour Gaches Chimie, ils passent absolument par une analyse du taux de stabilisant de l'eau de piscine de ses clients, en parallèle d'une mesure concernant pH, chlore et paramètres habituels réalisée par un piscinier conseil.

En cas de difficultés rencontrées lors des analyses d'eau de piscine, les pisciniers peuvent envoyer à Gaches Chimie des échantillons d'eau afin que les chimistes de son laboratoire poussent ces analyses, puis envoient un diagnostic et des prescriptions.

**STOP GUÊPES®**

Répuelsif guêpes à base d'huiles essentielles. Efficace autour de la piscine et partout où se posent les guêpes...

**SAFIRA COMBAT LES ENNEMIS DE VOTRE PISCINE**

**Safira**

www.safira.fr

## SALINS DU MIDI

Pauline JUNG,  
Responsable Marketing sels techniques

Spécialiste de la production de sel pour différentes applications, le groupe fait figure de référence en matière de sels pour les piscines traitées par électrolyse. Son produit phare, AquaSwim Acti + est breveté et composé comme l'ensemble de la gamme du producteur d'un sel pur à 99,9 % et conforme à la norme EN16401-Qualité A. C'est en effet un point sur lequel il n'est pas question de transiger pour Salins. Un sel de très haute qualité sera non



Sac AquaSwim Acti +

seulement gage d'une meilleure qualité d'eau de baignade dans la piscine, mais il permettra aussi de préserver les équipements plus longtemps. AquaSwim Acti + offre donc une solution 4 en 1, en pastilles pratiques, pour satisfaire aux besoins d'une eau parfaitement désinfectée. La pastille de sel renferme 3 principes actifs : un anticalcaire (il séquestre jusqu'à 95 % du calcium présent dans l'eau, responsable de la formation de calcaire), un anticorrosion (il préserve les parties métalliques de la piscine et prévient donc les tâches sur les revêtements) et intègre une fonction de stabilisant, protégeant le chlore des effets des UV. Bien entendu, les conseils qu'un professionnel ne saurait ignorer d'après Salins du Midi, sont de conseiller un sel de très haute qualité, conforme à la norme en vigueur en la matière. En l'occurrence, la norme EN16401, qui cible le chlorure de sodium, établit une classification entre le sel de Type A, le plus pur, en opposition au sel de Type B. Le sel AquaSwim Acti + classé Type A est aussi exempt de manganèse, de fer et non traité antimottant. Il contient la juste dose de stabilisant, afin d'éviter tout surdosage préjudiciable.

En outre, Salins propose un outil intéressant pour les utilisateurs de ses produits : le calculateur en ligne : [www.experts-eau.com/combien-de-sel-mettre-dans-ma-piscine](http://www.experts-eau.com/combien-de-sel-mettre-dans-ma-piscine). On peut y obtenir, selon plusieurs paramètres, la quantité de sel précise à ajouter à sa piscine, selon qu'il s'agisse de la remplir pour une mise en eau, ou pour la remettre en route après l'hiver. L'outil indique combien de sacs l'utilisateur doit acheter selon leur conditionnement. D'autre part, les nouveaux sacs de conditionnement AquaSwim Acti + disposent d'un QR code, permettant par simple flash sur l'emballage, de savoir le nombre de sacs nécessaires au traitement de sa piscine.

# FLOVIL



CLARIFIANT  
PISCINE



CRISTALIS

RETROUVEZ NOUS EN PAGE 34

## OCEDIS

Guillaume FAUCHER, Directeur commercial

Seulement après s'être assuré du bon traitement de l'eau mécanique, passant par une bonne filtration et notamment par un détartrage du filtre et un renouvellement de la masse filtrante tous les 5 ans, Ocedis recommande de s'attaquer au traitement chimique. En début de saison, l'équilibre de l'eau de la piscine ciblera le pH, le TH et surtout le TAC (avec par exemple Alcafix), trop souvent négligé et agissant sur le premier paramètre. La désinfection est bien sûr essentielle afin de supprimer les bactéries et obtenir une eau saine, désinfectée et désinfectante. L'OVY TWIN 500 et 250 (2 conditionnements, dont le nouveau en 250 g) agira de la sorte grâce à sa formule enrichie

en oxygène actif. Ce bloc de chlore tout-en-un est multifonctions et offre par la synergie de ses deux composants (chlore + oxygène actif) une désinfection choc et régulière prolongée au bassin. Il limite l'élévation du taux de stabilisant, élimine les algues et par son action clarifiante, améliore la filtration pour procurer une eau limpide.

Au-delà d'un traitement manuel, Ocedis préconise d'utiliser un appareil de régulation automatique chlore et pH, afin d'avoir de bons dosages en permanence dans l'eau à traiter, quelles que soient la fréquentation de la piscine et la météo (type régulation PRIZMA).



OVY TWIN 500

Bien sûr, le fait de disposer pour le piscinier d'une solution d'analyse de l'eau rapide, complète et fiable assure une réponse des plus professionnelles au client et maximise ainsi les chances de le satisfaire. D'après Guillaume Faucher, les tests bandelettes ou gouttes sont à bannir. Le Waterlink® SPIN TOUCH™ est une solution professionnelle et rapide, qui, combinée avec l'OCEDICIEL permet d'accompagner le professionnel dans ses conseils aux clients (voir p.39).

## CRISTALIS

David HAMOUNI, Gérant de CRISTALIS depuis 2002, fabricant de la gamme FLOVIL.

Pour bien comprendre l'importance du produit FLOVIL, il faut envisager une eau de piscine déjà traitée par un produit désinfectant et déjà équilibrée (pH, TAC,...). Une eau traitée ne signifie pas forcément une eau cristalline et limpide. En effet, les aléas climatiques : vents de sable, orages, pluies acides, etc., déposent ponctuellement leur lot d'impuretés dans l'eau du bassin. Sans compter le développement des algues et la présence de matières organiques, fréquents en piscine. Le clarifiant ultra-concentré FLOVIL, conditionné sous blister, intervient alors comme complément idéal au traitement de l'eau, en agissant radicalement sur la finesse de filtration, sans colmater pour autant le filtre (sable ou cartouche). Il tire son nom tout simplement d'un condensé de son action de floculant et du nom de son inventeur, M. Villette, qui le lança en 1958. On peut donc parler d'un recul assez long sur le marché en termes d'efficacité du produit. Il bénéficie en effet aujourd'hui d'une très forte notoriété auprès des distributeurs, mais aussi des particuliers, avec 1 million de pastilles vendues chaque année. Et pour cause, ce

produit, à glisser simplement dans le skimmer pour une piscine jusqu'à 80 m<sup>3</sup> (plusieurs pastilles pour les plus grands bassins), agit en permettant aux microparticules de s'agglomérer pour former de grosses particules, ces dernières sont ensuite facilement filtrées par le filtre à sable, ou à cartouche, ou par la poche filtrante dans d'autres installations. Ce procédé de floculation permet de capter des particules jusqu'à 5 microns, qu'il aurait autrement été impossible d'évacuer. La filtration est donc nettement améliorée, procurant une eau cristalline, dénuée de dépôts. David Hamouni nous invite à effectuer le test... En observant une piscine, à la lumière des projecteurs, on peut facilement voir ces microparticules. L'ajout d'une pastille de Flovil dans le panier du skimmer, permettra en 24 à 48 heures (selon l'état de l'eau) de se débarrasser entièrement de ces particules troublant l'eau. On constatera le résultat de la même façon dès le lendemain soir, en observant une surface nette et limpide au ras de l'eau. En traitement curatif, lorsque l'eau est très chargée après des intempéries ou vents sablonneux, 3 pastilles du

clarifiant concentré viendront à bout facilement de ces impuretés.

L'optique de Cristalis est donc de proposer un produit complémentaire au traitement régulier de l'eau (de tout type), qui fixera les derniers éléments polluants sur l'élément filtrant de la piscine, pour profiter d'une eau belle et claire, en plus d'être équilibrée. Flovil Clarifiant, présenté sous blister (une version existe en boîte) possède l'avantage d'être facile à disposer en caisse, comme supplément indispensable pour conserver une belle eau bien filtrée. Actuellement, le clarifiant est distribué dans une vingtaine de pays dans le monde, dont la France, où beaucoup de grands distributeurs le commercialisent. La gamme Flovil est aussi fabriquée en MDD pour plusieurs constructeurs de piscine.

D'autres produits complémentaires font partie de la gamme Flovil pour affiner les traitements : anti-algues, anticalcaire, nettoyant du filtre, ainsi qu'une formule spécialement dédiée au spa.



Clarifiant

**hth®**

Caroline BEAUVAL

Directrice Marketing Europe

Pour *hth®*, la pédagogie est essentielle auprès du consommateur final. C'est pourquoi la marque diffuse nombre de courtes vidéos, notamment sur sa chaîne YouTube « *hth piscine* » où plusieurs problématiques liées au traitement de l'eau sont abordées de façon courte et didactique. Sa page Facebook est aussi très active pour garder un

lien continu avec sa clientèle.

Pour ce spécialiste du traitement de l'eau - premier fabricant mondial d'hypochlorite de calcium et proposé sous stick filmé de 300 g dès 1989 - l'un



*hth® Shock®*

des problèmes récurrents demeure la surstabilisation de l'eau. Un point capital à évoquer par le professionnel avec son client. Il faut absolument éviter cet excès de stabilisant dans l'eau, impossible à corriger. L'analyse régulière de l'eau de piscine reste donc la première étape cruciale d'un bon traitement de l'eau, en prodiguant les bons conseils quant à l'emploi des produits *hth®*. A savoir : tordre le cou à l'idée encore répandue auprès du grand public, que l'évaporation va permettre au stabilisant de s'évaporer ! Seule l'eau s'évaporera, augmentant encore la concentration de stabilisant dans l'eau restante. La vigilance doit s'opérer en amont du dosage et le professionnel doit informer le client de ne pas dépasser entre 30 et 50 ppm en concentration de stabilisant dans son eau de piscine.

Si l'on traite sa piscine avec un produit au chlore stabilisé, conseiller un traitement choc (lorsque nécessaire) au chlore non stabilisé. Si l'on emploie du chlore non stabilisé pour désinfecter sa piscine (type *hth® Advanced*) préconiser alors du produit stabilisant pur, de type *hth® Stabilizer*, plus facile à doser. C'est dans le but d'éviter les problèmes de surstabilisation qu'*hth®* préconise d'employer des produits de sa gamme rouge (chlore non stabilisé) et a créé dernièrement *hth® Advanced* qui connaît déjà un grand succès. Premier galet d'hypochlorite de calcium à dissolution lente de forme octogonale sur le marché, il limite les risques de mélange avec les isocyanurates. Sa formule a été brevetée et développée à partir de *hth® Shock®* en poudre. Un galet traite 20 à 25 m<sup>3</sup> pendant 7 jours.

La marque a édité par ailleurs un petit guide pratique à l'usage des consommateurs pour éviter les risques de surstabilisation de leur eau de piscine.

# algarine

POUR LA PISCINE ET POUR LE SPA

## RÉDUCTEUR DE CHLORE

Approuvé par les organisations réglementaires au Canada et en Europe depuis plus de 15 ans



Formats disponibles : 500 g • 1 kg • 2 kg • 5 kg

- ▶ Stabilise le pH
- ▶ Contrôle les algues
- ▶ Clarifie l'eau
- ▶ Économise le chlore (-50%)

Une eau si claire que vous en perdrez la notion de profondeur !

[www.algarine.com](http://www.algarine.com)  
[contact@bpdistribution.fr](mailto:contact@bpdistribution.fr)

## CF GROUP

Dr Xavier DAROK, Responsable pôle de compétence Chimie, CF GROUP.

Il chapeaute pour le groupe le développement des produits chimiques, au niveau européen.

Les bons conseils à prodiguer à ses clients en saison ne vont pas dans un autre sens pour CF GROUP que ceux énoncés ci-contre et faisant l'unanimité. Une bonne filtration, ainsi que des équipements de filtration bien entretenus, des analyses régulières des paramètres habituels (pH, TH, TAC, chlore libre, chlore total, stabilisant, sel, métaux...), un équilibre de l'eau surveillé de près, sont les prérequis nécessaires avant toute action de traitement. En effet, comme l'explique le docteur Xavier Darok : « *Il faut d'abord faire place nette avant d'ajouter un quelconque produit traitant, pour s'assurer de son efficacité* ». La stratégie du groupe passe par un travail continu de Recherche & Développement axé sur des produits justement dosés. Le but : une action simple, rapide et efficace du produit, en évitant l'utilisation en excès de multiples produits, pouvant à terme saturer l'eau. Le particulier doit pouvoir conserver une eau de qualité le plus longtemps possible, sans avoir à la renouveler du fait d'un excès de chimie dans sa piscine. Pour faciliter l'emploi des produits de traitement par les particuliers, l'accent est aussi porté sur un packaging adéquat, pensé pour un traitement d'une durée d'un à quelques mois (pour couvrir les besoins des bassins sur une demi-saison). Il n'est pas souhaitable en effet pour le propriétaire de piscine de stocker quantité de produits différents, pour une durée indéterminée, dans son local technique. Le risque : produit vieilli, moins efficace, étiquettes effacées pouvant devenir illisibles, risques d'erreur et/ou d'accident, etc. Assurer un traitement justement dosé, pour un volume déterminé à traiter et pour une période donnée est aussi un bon moyen de fidéliser pendant la saison sa clientèle. Laquelle sera ravie de venir obtenir les conseils avisés de son piscinier en venant

acheter son traitement mensuel ou récurrent de la saison. « Optimisation » est donc le maître-mot de ces conseils.

C'est dans cette optique que CF GROUP a développé deux exclusivités pour la saison, l'une exclusive de par son utilisation optimisée, l'autre par sa formulation innovante.



Métal Ex

La première, Chloroxygène choc en granulés de Chemoform, est un produit 2 en 1, préconisé par le fabricant pour venir à bout des algues récalcitrantes, type algues moutarde. Il résulte d'une parfaite synergie entre le chlore stabilisé en granulés et l'oxygène actif en poudre. Avec cette formulation en granulés, les deux composants entrent en synergie pour optimiser le traitement choc de la piscine, tout en limitant l'apport de stabilisant dans l'eau. Son utilisation est aussi moins dangereuse pour la manipulation, le stockage et le transport que les formulations liquides d'oxygène actif ou de chlore non stabilisé plus fréquemment employées. Chloroxygène choc en granulés vise à apporter un vrai confort d'utilisation aux particuliers. L'action renforcée des deux composés est plus rapide et plus efficace pour détruire toute pollution rebelle de la piscine. En outre, le produit n'est pas incompatible avec les galets de chlore ou galets multifonctions, comme le sont l'oxygène actif liquide ou le chlore

non stabilisé (lors d'un mélange à l'état concentré).



Flockfix Bio

La seconde exclusivité de Chemoform est une innovation issue de la chimie biologique, pour une action clarifiante de l'eau de piscine. Flockfix Bio a été élaboré par le département R&D de CF Group, à partir de l'observation d'un phénomène naturel se produisant dans les océans. Derrière les barrières de corail, l'eau est limpide et non polluée. En effet, les crustacés présents dans cet environnement, en mourant, libèrent un composé « clarifiant » l'eau. Des molécules semblables ont donc été utilisées pour formuler Flockfix Bio. Elles détruisent dans la piscine non seulement les corps gras, facilitant ainsi la filtration tout en réduisant l'aspect glissant des parois et du fond du bassin, mais elles appauvrissent également l'eau en phosphates (et en métaux). S'il y a moins de phosphates pour nourrir les algues, leur développement est donc fortement ralenti, ce qui entraîne une économie de produits à utiliser dans la piscine pendant toute la saison.

Pour CF GROUP, l'optimisation de l'efficacité des produits piscine permet donc d'avoir une démarche responsable dans le traitement utilisé, mais aussi éco-responsable, par le biais de cette nouvelle innovation biodégradable.

## DES OUTILS D'AIDE À L'ANALYSE POUR LE PISCINIER

Plusieurs entreprises mettent à disposition des pisciniers des logiciels ou applications, parfois les deux, destinés à les assister dans l'analyse de l'eau de piscine. Des outils précieux pour s'assurer de résultats fiables et fidéliser sa clientèle en tant qu'expert.

- **PROCOPI** a été parmi les pionniers en matière de logiciel d'analyse mis à disposition des pisciniers, avec le logiciel Label Soft. Cette station d'analyse permet une prestation complète auprès des clients dans ce domaine. Elle se compose d'un PoolTest 9, du logiciel Label Soft dédié, d'un PC portable et d'une imprimante couleurs.

Avec cette station d'analyse complète, le professionnel peut gérer une base de données (infos personnalisées sur chaque piscine), conserver l'historique des analyses et recommandations émises, éditer une analyse complète intégrant l'historique du client pour : chlore libre et total, brome, ozone, pH, acide cyanurique, TH, TAC, Cuivre et Fer.

Le logiciel permet également de mesurer l'équilibre de l'eau, au choix, selon les indices de Palintest (tests alcalinité, dureté calcique et pH) ou de Langelier (alcalinité, dureté calcique, pH, température et TDS).



Station d'analyse PROCOPI

- **FLUIDRA** met à disposition des professionnels mais aussi des consommateurs, une application gratuite pour smartphone et tablettes, BLUE CONNECT, proposant une analyse de l'eau connectée à l'aide des bandelettes de test 5-en-1 BLUE CHECK. Très simple à utiliser, il suffit de saisir les valeurs indiquées sur la languette d'analyse pour obtenir un résultat immédiat sur l'état de l'eau de piscine : pH, Chlore (ou Brome), Alcalinité totale, Dureté totale, Acide cyanurique. L'utilisateur est ensuite guidé vers des recommandations de traitement correctif. L'historique des analyses précédentes et informations météo sont également disponibles sur l'appli.



Application BLUE CONNECT  
et bandelettes BLUE CHECK  
FLUIDRA

# Les produits malins pour tous les bassins !

## Net'Skim®

### Le préfiltre universel pour skimmer



toucan-fr.com

# toucan

• Pour accompagner le lancement du Waterlink® SPIN TOUCH™ (photomètre à 6 longueurs d'onde mesurant une série de 10 paramètres en moins de 60 secondes à partir d'un seul échantillon d'eau) **hth**® a lancé en fin d'année dernière l'application **hth**® Test'O Pro, conçue en partenariat avec Extrabat Piscine (donc compatible avec le logiciel de gestion). Multiplateforme, cette application destinée aux pisciniers, possède l'avantage d'être utilisable en version mobile (pour tablettes et smartphones), en déplacement, mais aussi sur un pc (en point de vente) en version logicielle, disponible pour Windows.



hth® Test'O Pro

L'application connectée en Bluetooth, ou par câble USB au dispositif d'analyse permet d'interpréter les analyses de l'échantillon d'eau prélevé, puis d'émettre des recommandations de correction en cas de déséquilibre constaté. Ces recommandations personnalisées peuvent ensuite être transmises par mail, imprimées, enregistrées dans l'application, ou exportées pour archivage. L'utilisateur du logiciel de gestion Extrabat Piscine peut y importer directement ses fiches clients, où seront conservés les résultats d'analyse après enregistrement.

• Les professionnels revendeurs de la marque **BAYROL** ont la possibilité d'effectuer les analyses d'eau de piscine par le biais de l'application/logiciel BAYROL Solution. Les analyses peuvent être effectuées au choix via le Waterlink® SPIN TOUCH™, des bandelettes d'analyses (type Quicktest), ou encore le Pooltester (pH/O<sub>2</sub>, pH/Br, pH/Cl).



Application/logiciel BAYROL Solution

Exclusive, l'application d'aide au diagnostic professionnel de l'eau des piscines et des spas, permet à partir des données recueillies par le piscinier (pH, TAC, chlore/brome, dureté...), de générer un rapport d'analyse de l'eau très complet, avec les recommandations d'actions à effectuer en matière de traitement correctif. Il préconise les produits BAYROL appropriés et les dosages à effectuer. Accessible à partir d'un pc (logiciel) via une connexion internet, depuis une tablette ou un smartphone (application téléchargeable), l'interface de BAYROL Solution propose ensuite d'imprimer ou d'enregistrer en pdf le document de prescription qui peut être adressé par mail au client et archivé dans l'historique des analyses. Application disponible sur AppleStore et GooglePlay.

• Chez **SCP**, le logiciel ACTISOFT a été développé et actuellement disponible uniquement sur pc (une application iOS et Android devrait voir le jour durant cette saison). A télécharger sur le site Acti-Chemical, il permet d'analyser les relevés de paramètres d'analyse. Ces analyses se font soit à l'aide des bandelettes Aquacheck (un simple clic sur la couleur observée pour déterminer la valeur du paramètre, puis commande possible sur POOL360), ou d'un des photomètres Lovibond/Tintometer.



ACTISOFT - SCP

Pour chaque analyse, le logiciel délivre un résultat détaillé incluant un récapitulatif des paramètres testés, le traitement correctif préconisé si besoin, une interprétation du traitement. Le professionnel comprend ainsi la recommandation de produits et peut l'expliquer à son client si nécessaire. Une « ordonnance » de traitement suit, indiquant les produits à utiliser, leur quantité et références (éventuellement le coût). Depuis l'année dernière, Actisoft est compatible aussi avec Extrabat Piscines, pour un import/échange de la base de données clients facile et rapide.

• Avec **OCEDIS**, c'est l'OCEDICIEL qui se charge d'analyser les paramètres de l'eau de piscine ou de spa, fonctionnant de pair avec le Waterlink® SPIN TOUCH™, pour former un mini laboratoire d'analyses portatif (fourni avec sa mallette de transport). Le Spin Touch mesure chlore libre, chlore total, brome, alcalinité totale, pH, Dureté de l'eau, Taux de cuivre, taux de fer, taux de stabilisant, phosphate, sel, et permet par le biais du logiciel Ocediciel d'éditer un rapport détaillé avec recommandations de produits pour corriger une eau. Il suffit d'injecter l'échantillon d'eau dans un disque unique pourvu de réactifs dans des chambres individuelles étanches. Le disque s'insère ensuite dans le photomètre et les résultats sont délivrés en 1 mn. L'utilisateur peut récupérer les résultats directement sur son smartphone ou sa tablette (Bluetooth) ou connecter le Spin Touch sur un pc par port USB.



Waterlink® SPIN TOUCH™

Il est alors très facile d'imprimer, ou de convertir en pdf pour un envoi mail, les recommandations de produits à son client.



Ocediciel - OCEDIS

Confectionné  
en France

## LINERS, la qualité Albon pour un plaisir total.

Conseils, formation, qualité, délais. Votre spécialiste du revêtement pour piscines vous accompagne sur vos projets en neuf comme en rénovation.

**NOUVEAU**



Grâce à l'application LINERS dédiée à la collection ALBON, vous offrez à vos clients la possibilité de visualiser le rendu de nos liners en eau et de créer la combinaison de leur choix pour une piscine totalement personnalisée.

Retrouvez  
l'application  
LINERS sur  
[www.albon.net](http://www.albon.net)



Albon création

NEXT  
POOL

# ROBOTS : objectif facilité d'utilisation !

Le robot est avant tout un moyen pour vos clients de se « faciliter la piscine ». En plus d'un nettoyage impeccable de leur bassin, ils souhaitent profiter de l'équipement le plus facile à mettre à l'eau, nécessitant le minimum d'intervention et d'entretien. Découverte des dernières innovations en la matière.

## PRÈS DES ¾ DES PISCINES ÉQUIPÉES

Selon l'enquête FPP/Decryptis 2018, les robots nettoyeurs sont de plus en plus répandus puisqu'ils sont désormais présents dans 75 % des piscines enterrées, contre 59 % en 2007... et ce n'est pas fini !

Avec plus de 85 000 robots vendus en France chaque année, on peut dire que le marché est florissant. Le robot électrique se situe en effet déjà loin devant les autres types de nettoyeurs depuis plusieurs années et sa progression est aussi plus rapide. C'est dire qu'à terme, il régnera en maître dans les bassins de vos clients.

Pourquoi ? Parce qu'il est ultra-pratique, efficace et surtout il est devenu très accessible. Le robot a tout pour séduire avec un prix moyen se situant autour de 1 000 €, alors qu'auparavant, il était difficile de s'en procurer un pour moins de 2 000 €.

Bref, le robot s'est fait une place privilégiée dans l'univers des équipements de piscine. Même si vos clients n'optent pas pour un traitement automatique ou pour un bassin connecté, ils se dirigeront sans problème vers ces équipements bourrés de technologies, mais faciles à vivre.

## INNOVATIONS TOUS AZIMUTS

### Un meilleur tracé

Les robots offrent désormais une navigation sur le fond et sur les parois selon un parcours optimisé. Dotés d'une véritable intelligence, ils sont capables d'assurer un nettoyage efficace de 100 % de la surface.

Attention cependant à vérifier : la compatibilité avec le revêtement et avec la forme du bassin, l'accessibilité du robot aux parois, son adhérence, sa capacité à atteindre les grands fonds, les plages immergées et les marches.

### Le temps nécessaire au nettoyage

Grâce à l'optimisation du nettoyage et du tracé de navigation, le robot effectue son travail plus vite. Pour un bassin standard, 1 heure peut suffire pour les modèles les plus rapides !

Attention à bien alerter vos clients sur le fait qu'un robot s'utilise durant la saison des baignades seulement. Pas question de le solliciter à l'année, pour assurer un hivernage passif par exemple ou lorsque le bassin est très sale (à la suite de grosses intempéries par exemple). Hormis le cas où les salissures sont trop importantes, il faut aussi savoir qu'en dessous de 10 °C, il est souvent déconseillé d'utiliser certains modèles, sous peine de les endommager.

### De nombreuses possibilités d'options

Certains robots par exemple, peuvent fonctionner sans alimentation électrique de réseau, c'est-à-dire sans fil, grâce à une batterie flottante ou intégrée, ou encore solaire. Pour les robots alimentés par fil, un système anti-enchevêtrement est de toute façon prévu pour éviter toute torsion du câble. Attention à vérifier la longueur du fil en fonction de la taille du bassin.

Selon les modèles et versions, il est aussi possible de sélectionner des robots à vitesses réglables, dotés d'une programmation, connectés, télécommandables, à consommation électrique maîtrisée, avec design futuriste, etc.



### SANS FILTRE !

Dernier né chez Hayward, ce robot AquaVac® 6 Series cumule les innovations technologiques et offre 2 avancées majeures pour la facilité d'utilisation :

La fonction Tug & Catch qui permet au robot de sortir très aisément du bassin : il suffit de tirer 2 fois sur le câble pour le faire remonter en marche arrière. Il ne reste plus ensuite qu'à le tirer hors de l'eau par sa poignée ergonomique. Une absence de filtre qui autorise un nettoyage du bac sans se salir les mains. Un collecteur de débris avec système d'ouverture ingénieux (il suffit d'appuyer sur un bouton) se vide et se rince d'un seul geste. Grâce à un jeu de led, un signal lumineux rouge indique quand le collecteur grande capacité est plein.

- Technologie d'aspiration cyclonique SpinTech™ sans perte de puissance avec 18 hydrocyclones.
- Technologie HexaDrive™ pour une adhérence optimale à tous types de surfaces.
- 6 brosses à vitesse variable et 3 moteurs, pour passer partout.
- Connexion wifi pour pilotage à distance (Version AquaVac® 650 uniquement)
- Programmation personnalisée.

[www.hayward.fr](http://www.hayward.fr)



### FOND + SURFACE

Le TriVac™ 700 déploie la même puissance de nettoyage pour le fond et la surface. Une innovation Hayward basée sur le système à pression classique, qui utilise la force de l'eau, apportée par un surpresseur, pour assurer le déplacement du robot et la capture des débris.

[www.hayward.fr](http://www.hayward.fr)

## L'IMPORTANT : MISER SUR LA FACILITÉ !

La maniabilité est devenu un critère essentiel. Ce sont souvent les femmes ou les seniors qui prendront en charge la mise à l'eau du robot. Il faut que l'acte soit facile et rapide. Un chariot de transport, un poids à vide raisonnable, une sortie d'eau « allégée » (vidage de l'eau contenue au sortir du bassin pour faciliter son extraction par exemple) sont autant d'éléments à prendre en compte, même s'ils n'interfèrent pas dans l'efficacité du robot.

Le fonctionnement du robot doit être le plus autonome possible afin de limiter les interventions des utilisateurs, d'où l'importance de son intelligence. Scanners, cellules de détection... et technologies protégées par des brevets sont autant d'atouts dont disposent les modèles les plus élaborés.

**Le nettoyage... du robot !** Les possibilités de nettoyage des filtres (jetables, lavables au jet ou en machine) sont à prendre en compte dans les critères d'interventions consentis par vos clients.



### INTUITIF

L'utilisation d'un robot de la ligne P 600 de BWT est très simple et intuitive : on choisit le programme Sale ou Très sale. Et c'est tout. Le filtre est placé sur le dessus de l'appareil, pour un accès aisé avec un capot transparent qui laisse voir l'encrassement. Il est muni d'une poignée pour laisser les mains propres lors du lavage du filtre.

Un témoin lumineux situé sur le transformateur alerte quand le

filtre est plein et doit être nettoyé. Le transport et le rangement sont également faciles et sans effort, grâce à un trolley solide, pratique et design. Une application disponible gratuitement sur AppStore ou PlayStore, permet de piloter le robot.

- Système Smart Navigation avec gyroscope et algorithme pour un déplacement et un nettoyage rapide.
- Scan et détection des obstacles pour une rationalisation du trajet.
- Nettoyage du fond, des parois et de la ligne d'eau.
- Finesse de filtration : une des plus fines du marché.
- Durée du cycle : 1h30, 2h et 2h30.
- Longueur du câble : 23 m.
- Buses réglables.

[www.procopi.com](http://www.procopi.com)



### SORTIE D'EAU ALLÉGÉE

Le robot électrique connecté VORTEX™ PRO RV 5480 iq de Zodiac intègre une puce Wi-Fi dans son boîtier de commande, pour une connexion au réseau internet. L'utilisateur peut ainsi avoir un contrôle total à distance via l'application iAQUALINK™. Avec le mode télécommande intégré à l'application, il est possible de diriger le robot selon les besoins pour un nettoyage localisé de précision.

A noter son système exclusif Lift System qui le rend plus léger à sortir de l'eau. Avec cette technologie le robot se

place contre la paroi choisie et attend ensuite en ligne d'eau que l'utilisateur le récupère. Un puissant jet arrière permet de vider l'eau accumulée rapidement et d'alléger le poids du robot de près de 20 %. L'utilisateur peut même déclencher le Lift System directement depuis son Smartphone via l'interface iAQUALINK™ !

- Large choix de programmes : Express, Intensif, Ligne d'eau...
- Motricité tout terrain pour accès aux marches, recoins, parois, ligne d'eau, fond.

[www.zodiac.com](http://www.zodiac.com)

## ÇA BOUGE DANS LA PROFESSION...

- **BWT** a acquis en début d'année la société Aquatron. Outre la gamme existante de robots de piscine Aquatron, BWT propose de nouvelles lignes de nettoyeurs de piscines électriques sous la marque BWT.
- **Maytronics** vient de lancer une nouvelle campagne pour promouvoir ses robots Dolphin, « Champions de toutes les piscines ». Une aventure avec Philippe Lucas à suivre tout au long de la saison 2019... Maytronics a également eu l'idée de l'opération « Testez un robot Dolphin » initiée lors de la saison dernière. Les revendeurs ayant participé à l'opération ont pu compter de nouveaux clients grâce à cette idée !
- **Zodiac**, sensible à la pollution des océans, soutient l'association « Un Océan de vie » et lance l'opération « Nettoyez votre piscine... et aussi les océans ! ».
- **Hexagone**, spécialiste du nettoyage des piscines collectives et publiques, figure dans le palmarès des 21 entreprises franciliennes à fort potentiel de croissance, désignées par la région Ile-de-France et Bpifrance. Il vient de sortir une série de modèles pour piscines privées : la série Crocodile Rock.



### NETTOYAGE SUPÉRIEUR ENCORE PLUS FACILE

Avec une manipulation pratique et une utilisation simple ne nécessitant aucune intervention, le tout nouveau robot nettoyeur de piscines Dolphin M600 de Maytronics rend l'entretien de la piscine extrêmement facile, avec un minimum d'effort et de contrainte. Sa connectivité en temps réel via l'application MyDolphin™ offre un contrôle de la programmation et du fonctionnement du robot depuis n'importe où et à tout moment.

- PowerStream system avec sorties d'eau multidirectionnelle pour un contrôle précis de la navigation.
- Étanchéité supplémentaire du filtre empêchant le retour de poussières fines dans la piscine.
- Panneaux de cartouche plus épais, en option pour augmenter la surface utile de filtration.

[www.robot-dolphin.fr](http://www.robot-dolphin.fr)



### CONTRÔLE ET GESTION AVANCÉE À DISTANCE

Le Dolphin Zenit 60 de Maytronics, en exclusivité chez SCP offre des performances de nettoyage optimales, une manipulation pratique et une utilisation simple qui ne nécessite aucune intervention. Grâce à sa connectivité en temps réel, il est possible de gérer à distance via l'application MyDolphin™ (fonctionnement, départ différé, historique des nettoyages, diagnostic à distance...) mais aussi des mises à jour logicielles à distance.

- Système PowerStream pour une couverture optimale du bassin.
- Moteur à double entraînement performant Dynamic™ pour une aspiration supérieure.
- Contrôle de navigation précis Gyro.
- Système anti-retour des débris aspirés
- Choix du cycle : 1h30, 2h, 2h30.
- Poignée ergonomique.
- Testeur DIY de dépannage.
- Accès par le haut.
- Départ différé.

[www.scpeurope.fr](http://www.scpeurope.fr)



### INTELLIGENT

La série S des robots Dolphin de Maytronics propose une gamme de robots automatiques intelligents, faciles à utiliser, très maniables, compatibles avec tous les revêtements et adaptés à des longueurs de piscine jusqu'à 12 m. Leur design ergonomique est conçu pour faciliter une sortie rapide et facile de l'eau, pour un poids plume de 6,3 kg pour le plus petit modèle (S50) à 7,5 kg pour le S300i.

La facilité passe aussi par le SAV. Avec le SAV Dolphin, l'entretien et la réparation peuvent être assurés en 48h hors transport, avec une aide au diagnostic de la panne en ligne. À noter que la plupart des pièces peuvent être remplacées ou réparées directement par le revendeur agréé Dolphin, sans retour au fabricant.

- Système de déplacement PowerStream pour une couverture totale du bassin.
- Flux d'eau multidirectionnel pour une adhérence permanente aux parois du bassin.
- Pilotage et choix de programme depuis l'appli MyDolphin™, sur tablette ou smartphone.
- Départ immédiat ou différé.

[www.robot-dolphin.fr](http://www.robot-dolphin.fr)

### SIMPLISSIME ET DURABLE

Pentair prend avec le robot électrique BlueStorm le contre-pied du marché et de la tendance aux « multi-technologies », avec un robot le plus simple et le plus accessible possible. Les pièces d'usure et sources de pannes ont « tout simplement » été réduites à leur minimum, limitant par la même occasion les frais d'entretien.

- Pas de brosse, ni courroie, ni engrenage : nombre restreint des composants et pièces d'usure.
- Système de navigation Multi-JetNav : déplacements multidirectionnels grâce à ses jets hydrauliques latéraux.
- Détection d'obstacles Sense'n'Go.
- Léger (7 kg), garanti sans marques sur le liner.
- Fonctionnement en eau froide (dès 1°C).
- Nettoyage facile : large caissette transparente avec sac filtrant amovible.
- Faisceau lumineux bleuté Night Cruise : illumine légèrement le bassin pendant le nettoyage.
- Hotline et réparation express : engagement 72 heures.

[www.pentairpooleurope.com](http://www.pentairpooleurope.com)



### NETTOYEUR HAUT DE GAMME

Le modèle H7 DUO d'AstralPool est un robot haute technologie au design contemporain. Référence de la marque pour toutes les piscines privées (même avec pentes), il intègre 3 moteurs (2 pour la traction et 1 pour l'aspiration, de dernière génération). Ses 4 brosses rotatives en PVA et sa brosse oscillante centrale lui permettent un travail optimal pour venir à bout de tout type de particules.

- Technologie Gyro exclusive : navigation intelligente grâce au scan et à la mémorisation du bassin, évitement des obstacles.
- Technologie AquaSmart® : calcul d'itinéraire pour une trajectoire optimisée.

- Filtre en tissu tridimensionnel (ultrafin 3D) : les boucles piègent toutes les saletés.

- Contrôle intégré : télécommande du robot par application Smartphone H7 DUO App (Application AQUABOT).
- Technologie brevetée de buses d'aspiration à hauteur réglable (feuilles, sable...) : augmentent la puissance de filtration.
- Ouverture top access et couvercle transparent : maintenance facilitée, sans contact des mains avec la saleté.
- Multi-cycles : 1,5 / 2 et 2,5 h pour fond, parois et ligne d'eau.

[www.astralpool.com](http://www.astralpool.com)

### SUR BATTERIE !

Parmi les 4 modèles de Crocodile Rock proposés par Hexagone pour les piscines privées, la série 8XD est disponible avec une alimentation par batterie flottante de 3 h d'autonomie afin d'éviter tout raccordement au secteur. On remarque également son large bras flottant avec led pour une préhension facilitée.

- Nettoyage efficace et précis, via gyroscope.
- Livraison avec chariot et radiocommande.
- Bénéficie de l'expérience des robots piscines publiques.
- Programme cycle court ou intensif, sol ou sol/parois.
- Double sac ultra-filtrant grande capacité.

[www.myhexagone.com](http://www.myhexagone.com)



### INNOVATION SUPERPOOL

Le robot hydraulique Superpool H<sub>2</sub>O proposé en exclusivité par SCP reproduit le déplacement en « V » d'un robot électrique. Résultat : un nettoyage complet d'une piscine de 12 x 6 m en moins de 3 heures.

- Système « Smart Track » : réduit au maximum l'usure de l'appareil.
- Système de transmission totalement étanche et fiable, évitant les débris dans le mécanisme.
- Système de brossage à rouleaux : nettoyage en douceur.

- Engrenages autonettoyants : changement de sens facile avec faible usure.
- Turbine à couple variable brevetée (effet booster) : système d'entraînement protégé et aspiration de tout débris.

- Design « ouvert » : sortie d'eau facile (pas d'eau piégée dans le robot).

- Grande largeur de nettoyage.
- Embout pivotant : grande souplesse de mouvement.
- Silencieux, économique (pas de raccordement électrique), compatible tout revêtement.

[www.scpeurope.fr](http://www.scpeurope.fr)

# Robot nettoyeur connecté RV 5480 iQ, maîtrisez la puissance.



## UNE MAÎTRISE TOTALE DU NETTOYAGE, MÊME À DISTANCE



Véritable prouesse technologique, le nouveau robot nettoyeur électrique RV 5480 iQ est un concentré des meilleures innovations brevetées Zodiac®. Une **aspiration cyclonique surpuissante**, une motricité semblable à celle d'un **tout terrain**, un système exclusif qui le rend **plus léger à sortir de l'eau**.

Et pour rendre son utilisation encore plus agréable, Zodiac® a conçu un robot à la fois puissant et... intelligent. Connecté à un réseau Wi-Fi domestique, le nouveau robot RV 5480 iQ se pilote directement **depuis un smartphone** : le quotidien devient plus simple !

Retrouvez nos gammes de robots électriques sur [www.zodiac.com](http://www.zodiac.com)

# GÉRER LES DEMANDES DE DEVIS quand c'est trop tard pour l'été

Comment gérer la croissance de son chiffre d'affaires alors que les carnets de commande sont remplis, que les équipes tournent à plein régime et que la liste des clients en attente d'un devis s'allonge ? Il n'y aurait sans doute pas assez d'un numéro de Spécial PROS pour échanger sur la question ! Et cette année 2019 ayant débuté particulièrement tôt, vous êtes certainement confrontés à une clientèle de prospects « tardifs ». Les fameux « projets du printemps à réaliser cet été ». Comment gérer ces demandes sans perdre le potentiel de vente qu'elles représentent ?



Disponible en plusieurs tailles, la piscine URBAINE de PROCOPi peut être enterrée, semi-enterrée ou hors-sol

## SAVOIR DIRE NON

C'est vrai ! Vous ne pouvez pas faire de miracle. Et la manière dont vous répondrez à ces clients va sans doute déterminer la suite de vos relations avec eux ! Vous le savez, une partie significative de ces prospects de dernière minute peut se transformer en client pour la fin d'année ou le début de l'année prochaine.

« Savoir dire non » est un thème de la relation commerciale assez peu souvent abordé. Pourtant, c'est essentiel. Ne culpabilisez pas votre client. Vous ne possédez pas, lui et vous, la même vision de votre métier. On est toujours le spécialiste de quelqu'un d'autre et, à l'inverse, parfois dans le rôle du naïf aux questions bêtes.

Reformulez la demande de votre client simplement. Si ce n'est pas possible, formulez un « NON » franc et ferme avant d'expliquer pourquoi. Bannissez les éléments de langage négatif : mais, pourquoi, par contre, et si...

Tout cela n'apporte pas grand-chose. Imaginons plutôt quelque chose comme :

*« Si j'ai bien compris votre demande, vous souhaiteriez une proposition de prix pour installer pour le mois d'août une coque de 7 x 3 m c'est bien cela ? Merci de nous avoir consultés et je vais tout de suite vous dire 'non' puis je vais vous expliquer pour quelles raisons. Pour commencer, cette année a débuté tôt. L'usine de mon fournisseur tourne à plein régime actuellement et il y a de l'attente sur les livraisons. Deuxième raison, mes équipes sont actuellement engagées sur des chantiers et je risque de prendre des engagements que je ne pourrai pas tenir. Est-ce que vous comprenez ma réponse ? Maintenant, j'aimerais évoquer avec vous les différentes possibilités de planning que nous avons et vous proposer d'autres solutions... »*

## L'AUTRE SOLUTION : LA DIVERSIFICATION

Ne nous leurrons pas. Parmi ces déçus, certains ne reviendront pas.

D'autres attendront sagement l'année prochaine (il faut absolument leur fixer une date, dès maintenant, soit dit en passant).

Et toute une partie de ces prospects représente un potentiel de chiffre d'affaires inexploité.

Pourquoi ne pas profiter de cette période tendue pour optimiser votre marge ? En effet, nous allons vous proposer de réfléchir à 2 solutions dans ce dossier :

- 1 - vendre d'autres produits piscines plus souples à installer
- 2 - proposer à la vente, voire à la location, des solutions d'attente pour passer l'été.

### Les concepts de piscines « tout-en-un » ou rapides à installer

Parmi ces prospects, certains ont une idée préconçue de leurs besoins de piscines. Mais revenir à une rapide découverte de leurs envies peut permettre de les orienter sur un autre produit piscine.

Les fabricants rivalisent d'idées et de solutions en la matière. Avec des produits désormais haut-de-gamme il vous sera même possible de dégager une marge intéressante.

### La solution piscine en bois

La piscine en bois de la gamme BWT / MyPool. Cette piscine ne nécessite pas de permis de construire. Disponible en plusieurs tailles, la piscine URBAINE peut être hors-sol, enterrée ou semi-enterrée. De fabrication française, son bois est sélectionné et traité pour une tenue remarquable. Ce qui fait l'intérêt de cette solution, c'est son niveau d'équipement digne d'une piscine haut de gamme. Pompe à chaleur, système de filtration dissimulable, échelle, projec-

teur leds et même couverture intégrée. Au final, cette solution peut s'avérer intéressante pour le client et générer un revenu certain pour le vendeur. Son installation ultra rapide ne nécessite pas la mobilisation d'une équipe nombreuse sur une longue période. À noter que d'autres fabricants, comme le français Piscinelle, ou encore le belge Wood-Line, proposent également des catalogues de piscines en bois riches en solutions.

### Les piscines tout-en-un des constructeurs

Commençons par la Rolls des solutions « tout-en-un ». Le concept de la société Caredo. Ce bassin béton monobloc intègre absolument tout ce dont a besoin votre piscine (local technique et mur filtrant), avec un fond mobile pré-installé en usine, en prime. Cette technologie de fond mobile breveté Aqualiff offre des perspectives inégalées pour vos clients. De nombreuses options d'équipement sont disponibles. En version « Pro » la piscine peut être livrée, prête à être raccordée au réseau hydraulique. Pour plus de légèreté et avec la possibilité de dimensions plus importantes, les 2 fabricants proposent Caredo Nidanox : une armature inox avec revêtement pvc armé ou carrelage et fond mobile intégré.

Chez Mondial Piscine, intéressons-nous à la Mini-Ô. Cette piscine de moins de 10 m<sup>2</sup> s'installe sans permis de construire. Cette mini-piscine n'a rien à envier aux plus grands bassins. Un niveau de finition haut de gamme, de nombreuses possibilités de configurations (taille, couleur du liner, forme du fond) et un niveau d'équipement qui va jusqu'à la nage à contre-courant, en passant par la couverture automatique et même la balnéo. Pour citer une publicité de la marque automobile au losange célèbre il y a quelques années : « mais que reste-t-il aux grandes ? »

Chez Alliance Piscines, on fait le pari de la rapidité d'installation. Le temps est ainsi le meilleur argument de vente de la piscine Krono : 4 jours à deux personnes. Quatre tailles, 4 coloris, ces piscines monoblocs disposent d'un système de filtration compact sans canalisation. L'équipement est étudié pour répondre aux besoins principaux des utilisateurs et même un peu plus. Projecteur leds avec télécommande, grandes marches antidérapantes, accessoires d'entretien fournis.



Piscine CAREDO

Il existe d'autres solutions clé en main rapides à installer. Le concept de piscine-spa Spacium chez Piscines Dugain, de même avec le concept de mini-piscine M-Water chez Aquilus par exemple. Nombreux sont les constructeurs à proposer leur concept malin et rapide à installer. Pour le client... et surtout pour vous !

### Les piscines à monter haut-de-gamme

Leur qualité a tant augmenté ces dernières années, que nous ne pouvons plus nous résoudre à les appeler « piscines en kit ». Suréquipées et très design, leur confort d'installation est, par ailleurs, sans commune mesure avec ce qui était proposé auparavant. Les vidéos explicatives sur internet permettent de suivre pas à pas le montage de ces piscines. Tant et si bien qu'un particulier pourrait le faire lui-même.



Poolhouse Rondo et piscine semi enterrée Fidji - WOOD-POOL



Dolce Vita - LAGHETTO by ASTRALPOOL



ECOISCINES - UNIBEO



KRONO - ALLIANCE PISCINES



M-WATER - AQUILUS



POP - LAGHETTO by ASTRALPOOL



Spa IBIZA

Mais là encore, c'est pour vous professionnels, la promesse d'un chantier rapide et de conserver votre chiffre d'affaires. Retenons ici deux solutions parmi les très nombreux produits proposés.

La piscine Laghetto by AstralPool est un produit hors-sol qui sort du lot par sa qualité de finition. Avec la gamme Dolce Vita, AstralPool propose un bassin très bien équipé. Échelle de bain, projecteur leds, filtration en miroir d'eau et revêtement breveté en fibres de polyester / polymères à haute résistance, sont de série. Le choix des margelles, du revêtement intérieur et de l'habillage extérieur offre des dizaines de combinaisons possibles. Couvertures et nages à contre-courant sont proposées en option.

Autre produit développé par le patron d'Unibeo Benoît Queirel : le concept ECOISCINES. Le fabricant troyen de piscines béton a conçu un kit permettant de faciliter la fabrication de sa piscine béton. Sur le site internet on configure d'abord sa piscine en quelques clics. Puis on reçoit tout le nécessaire pour l'installation de la piscine. Y compris de quoi installer l'escalier monobloc à la structure.

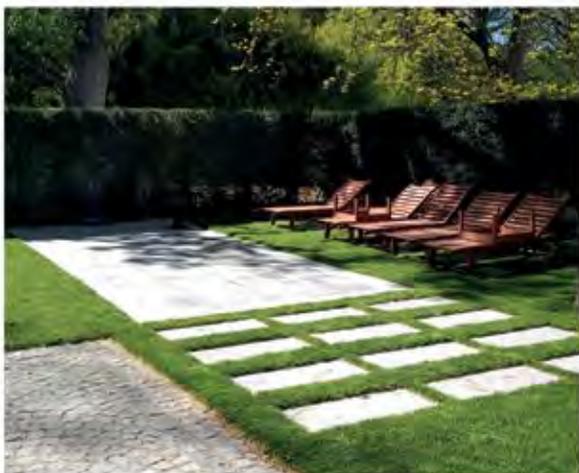
Et c'est tout l'avantage inattendu du « faites le vous-même » (ou DIY). Ces concepts, pensés à la base pour les particuliers, facilitent grandement le travail d'un professionnel qui souhaite compléter son carnet de commandes avec quelques projets plus simples à installer.

### Pour faire patienter jusqu'à la fin d'année, offrez ou louez une piscine !

Pour ne pas laisser filer une affaire à la concurrence, pourquoi ne pas miser sur du provisoire ? Offrez-vous quelques modèles de piscines hors-sol que vous pourrez installer chez un bon client chez qui vous travaillerez en fin d'année. Ou proposez même de louer ces piscines pour patienter. La piscine Laghetto Pop par exemple. Très bien équipée et ultra solide, cette piscine autoportée est proposée dans des coloris design. Son niveau d'équipement permettra de passer l'été avec toutes les joies d'une piscine classique, en attendant l'installation définitive.

Dans le même esprit, la piscinette Pistoche. Proposée par BWT, ce petit bassin Made in France est très accessible en budget et inclut même une couverture. Le filtre à cartouche est intégré à la structure. Montage très rapide. Parfait pour faire patienter les petits le temps d'un été. Compte tenu de son prix attractif, incluez-la dans votre devis de construction de la future grosse piscine. Vous pouvez même inclure une prestation de montage et démontage. Ou l'offrir à discrétion. À vous de voir...

**La piste de la diversification permet de répondre, on l'a vu, à ces demandes « pressées ». Bon nombre de pisciniers choisissent également de proposer des spas. Les spas de nage, par exemple, sont de plus en plus plébiscités par les clients. Minimisant les contraintes d'installation, ils répondent parfois aux besoins des propriétaires. Piscines Ibiza a décidé de prendre cette tendance au sérieux. En lançant la gamme Spas Ibiza, et en développant son réseau, Mathieu Combes souhaite encourager ses revendeurs à devenir multi-solutions. Car, commercialement, on le sait bien, l'enjeu est de savoir dire « non » aux clients... mais le moins souvent possible !**



## UNE RÉVOLUTION DANS LE MONDE DE LA COQUE PISCINE

CAREDO NIDANOX est le résultat d'un mariage de savoir-faire entre AQUALIFT, fabricant leader de fonds mobiles et CAREDO concepteur de coques béton



Armature inox

Parois et fond Nidaplast



Fond mobile intégré

Revêtement pvc armé ou carrelage



QUALITÉ



SÉCURITÉ



GAIN DE PLACE



FACILITÉ  
DE MISE EN ŒUVRE



Largeur  
2 à 3 mètres



Longueur  
3 à 8 mètres



Poids  
1 à 3 tonnes



Livraison  
4 à 6 semaines

[www.caredo.fr](http://www.caredo.fr)

[j.ventura@caredo.fr](mailto:j.ventura@caredo.fr) | 04 88 92 74 73 | 112 b Impasse du Serpolet - 83210 LA FARLÈDE  
AQUALIFT | 01 49 63 95 50 | 13 Rue Ernest Mercier - 77290 COMPANS



## POURQUOI ?

Merci pour vos réflexions positives sur ces « Pourquoi ». Effectivement, que de questions on se pose dans nos métiers piscine de construction, de rénovation et d'entretien. Ici, dans ce type de rubrique on répond en quelques lignes à ces nombreuses questions.

Guy Mémin

### Tout client qui construit une piscine a-t-il une obligation légale de la sécuriser ?

L'attraction des enfants vers le milieu aquatique est évidente. Ils peuvent se noyer en moins de 3 minutes dans 20 cm d'eau. C'est pourquoi, depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2004, tout propriétaire de piscine privée de plein air, enterrée ou semi-enterrée, est dans l'obligation de sécuriser son bassin.

L'article R 128-1 précise :

**« Les maîtres d'ouvrage des piscines construites ou installées à partir du 1<sup>er</sup> janvier 2004 doivent les avoir pourvues d'un dispositif de protection destiné à prévenir les noyades, au plus tard à la mise en eau ou si les travaux**

**de mise en place des dispositifs nécessitent une mise en eau préalable, au plus tard, à l'achèvement des travaux de la piscine.»**

Ces mesures ne concernent pas les piscines des collectivités publiques qui ont une obligation de service dont, entre autres, la surveillance permanente par la présence de Maîtres-Nageurs Sauveteurs (MNS), d'équipements précis... qui justifient un accès payant à ce type d'établissement.

Le client a le choix entre 4 types d'équipements correspondant à 4 normes : les alarmes, les couvertures de sécurité, les barrières, les abris de piscines.

Pour vous, constructeur, afin d'être dégagé de toute responsabilité, la solution est de remettre au client une « note technique » qui détaille, entre autres, les principales caractéristiques des 4 systèmes de protection.

La FPP fournit cette note technique. Nous pouvons également vous la transmettre. Pour vous protéger elle sera impérativement accompagnée par le texte suivant (voir ci-dessous).

« Je soussigné(e) madame, monsieur....., maître d'ouvrage demeurant.....  
déclare avoir été informé par M. .... installateur constructeur de l'entreprise .....  
de mon obligation légale de pourvoir ma piscine d'un dispositif de sécurité normalisé destiné à prévenir des noyades,  
sous peine de voir engager ma responsabilité pénale.

(articles L 128-1 à 128-3, L 152-2, R 128-1 à R 128-4 du code de la construction et de l'habitation).

Déclare, expressément, avoir été informé des dispositifs de protections normalisés existants.

Déclare n'avoir retenu, à ce jour, aucun système de protection chez le constructeur de ma piscine,  
l'entreprise .....

**Déclare que j'ai décidé de m'occuper moi-même de la sécurité de mon bassin.**

Bon pour décharge :

**Je dégage toute responsabilité du constructeur de ma piscine, à savoir l'entreprise au regard de la loi de janvier 2003 relative à la sécurité des piscines.**

Fait à .....

Le.....

Signature du maître de l'ouvrage

(précédée de la mention « lu et approuvé »

Reçu un exemplaire de la note technique décrivant les différents dispositifs de protection)

## Pourquoi préférer une piscine familiale avec une aspiration de bas de paroi ?

Autrefois, dans les fermes on avait l'habitude de placer au fond d'une réserve d'eau une grille de fond pour permettre la vidange. C'est ainsi que pour les premières piscines en dur, maçonnées, il était normal de maintenir ce principe avec une grille d'aspiration au fond du bassin et un débordement du plan d'eau en haut des parois, pour assurer l'évacuation des déchets de surface à l'extérieur.

Aujourd'hui, il reste toujours dans cet « héritage » l'idée d'une aspiration de fond. Certes cette pièce complémentaire est nécessaire pour baisser ou vider le bassin. Elle complète aussi la filtration en surface (skimmer ou débordement), mais très faiblement, car sa zone d'aspiration est sur une surface très réduite.

Les revêtements d'étanchéité actuels ont remis en cause son existence et repensé à une autre solution. C'est ainsi que lorsqu'est apparu aux Etats-Unis le revêtement souple appelé « Liner », il y a environ 50 ans, on a constaté qu'une bonde de fond handicapait sa mise en place. Elle fut donc remplacée par une aspiration de bas de paroi, concept qui s'est rapidement généralisé.

Cette aspiration de bas de paroi, placée à 10-20 cm du radier présente les mêmes fonctions qu'une bonde de fond : filtration de masse, baisse du niveau d'eau lors de l'hivernage, régulation de la température de l'eau, vidange du bassin en très grande partie (complétée par une pompe indépendante).

### A la pose d'un liner ou d'une membrane armée

Les pièces scellées dans le bassin (filtration, projecteurs) ont toutes une bride d'étanchéité et un joint pour se « marier » d'une façon totalement étanche avec le revêtement.

Pour la bonde de fond, on ne peut placer cette bride que lorsque le niveau d'eau arrive à 20-30 cm. Sinon, on observe souvent une tension exagérée d'un côté, insuffisante de l'autre, formation de plis irrécupérables. Cette situation ne se présente pas avec une aspiration de paroi qui est située sur cette paroi.

S'il y a une infiltration d'eau entre la bonde de fond et le revêtement, phénomène relativement courant, on observe la formation d'un « édreton » d'eau qui crée une tension due à sa fixation par la bride d'étanchéité. Il y a risque de détériorer le revêtement et un handicap pour le fonctionnement d'un appareil automatique de nettoyage.

Lorsque le bassin est vidé, il est normal que des plis du liner se forment, mais avec une bonde de fond il est difficile de les supprimer à la remise en eau lorsque l'on veut utiliser un aspirateur pour assurer son plaquage sur l'ensemble du fond.

Enfin, rappelons que le circuit hydraulique d'une bonde de fond nécessite d'être enterré sur le radier béton (accès impossible si besoin), alors que pour une aspiration de bas de paroi, la canalisation hydraulique est en périphérie derrière la paroi du bassin, donc toujours accessible.

### En conclusion

Pour un bon gestionnaire, soucieux de bien réaliser ses chantiers avec des revêtements souples, liner ou membrane armée, il est bien évident que ce concept d'une aspiration de bas de paroi est la vraie réponse du bon sens.

Lorsque le bassin est conçu avec un « revêtement dépendant du support » : enduit, peinture, silico marbreux, carrelage, la bonde de fond peut rester sans problème une aspiration de fond.

Qualité supérieure | réservée aux professionnels

# MASTIC-COLLE PROFLEX

N°1 depuis 1995 en qualité et services

**24 ANS** \*\*\*

## PROFLEX Hybride 6<sup>e</sup> génération

EXCELLENTE ADHÉRENCE SUR :  
Aluminium, Zinc, Acier, Laiton, Cuivre, Inox, Bois, Miroir, Verre, Céramique, Béton, Marbre, Faïence, Brique, Plâtre, P.V.C., Polyester, Résine époxyde, Polystyrène, ABS, Polycarbonate, Toile, Bâche, etc.

Fixe, Répare, Colle, Jointe, Décore, sur multi surfaces en milieu HUMIDE et SEC MÊME DANS L'EAU

- ✓ Sans primaire
- ✓ Polymérisation rapide à basse température
- ✓ Peut être peint
- ✓ Résiste aux U.V.
- ✓ Fongicide, inodore
- ✓ Reste souple
- ✓ Sans solvant ni silicone
- ✓ Sans isocyanate
- ✓ Résiste au vieillissement
- ✓ Joint colle universel
- ✓ Contenance 310 ml

Pour les Pros, qui savent faire la différence

- Blanc
- Gris
- Noir
- Transparent
- Sable
- Bleu

AFG Europe SAS  
10, parc du Millénaire - 1025, avenue Henri Becquerel - 34000 MONTPELLIER  
Tél. +33 (0)4 67 20 40 77 - Fax. +33 (0)4 67 20 40 20 - afg2europe@gmail.com

## Une piscine qui sent de plus en plus le chlore, que se passe-t-il ?

Oui, si vos clients constatent ce phénomène : « *ma piscine sent le chlore !* », à tous les coups après avoir analysé l'eau, ils vont tomber dans le piège en matraquant abondamment avec le chlore granulé stabilisé qu'ils ont en stock. Ainsi, pensent-ils qu'ils vont avoir la paix, car c'était que la piscine manquait de chlore. Eh bien non, c'est la formation de sous-produits appelés chloramines (ou chlore combiné) due justement à la faible quantité de chlore qui agit sur les matières azotées présentes dans l'eau apportées par les baigneurs et l'environnement : poils, cheveux, transpiration, urée contenue dans la sueur, salive, huile et crème solaire, fientes apportées par les oiseaux en frôlant le plan d'eau, pollen...

Ces chloramines se forment d'autant plus dans une eau basique (pH supérieur à 7,6-7,8) et lorsque la température de celle-ci est élevée. Il s'agit alors d'un gaz très volatile qui dégage une odeur de chlore très désagréable donnant une sensation d'irritation au niveau des yeux, des voies respiratoires et de la peau.

Si on laisse en état ces chloramines, elles vont évoluer très vite : monochloramines, puis dichloramines, pour enfin devenir des trichloramines qui elles, sont volatiles, malodorantes et irritantes. C'est particulièrement désagréable pour les piscines publiques couvertes et chauffées, où les irritations des voies respiratoires (asthme, toux...), irritations des yeux... sont reconnues comme maladie professionnelle pour les maîtres-nageurs.

### Lutte contre la formation de chloramines

- Effectuer bien sûr une chloration choc, mais avec un chlore non stabilisé (hypochlorite de calcium) pour éviter qu'un excès de stabilisant chlore (au-delà de 75 mg/l d'eau) bloque cette action désinfectante du chlore (lire à ce sujet le « Pourquoi » sur l'oxygène actif liquide).
- Maintenir le pH de l'eau entre 7.2 et 7.4, car un pH trop élevé empêche la libération du chlore libre (dit « chlore actif »). C'est ainsi qu'à pH 8, seulement 20 % de chlore est actif et 80 % va se transformer en chloramines.



- Assurez à l'eau un « pouvoir tampon » suffisant, indispensable à la stabilité du pH. La « balance de Taylor » définit en fonction du pH et du TH (dureté de l'eau en sel de calcium et de magnésium) la teneur nécessaire en bicarbonate (TAC). Cette valeur doit être supérieure à 10°f (170 g pour 10 m<sup>3</sup> d'eau assurent une hausse de 1°f).
- Protéger au mieux le gaz carbonique (CO<sub>2</sub>) présent dans l'eau.

### Comment protéger ce CO<sub>2</sub> dans l'eau ?

Une teneur suffisante en gaz carbonique (CO<sub>2</sub>) dissous dans l'eau joue un rôle équilibrant indispensable (« effet tampon ») vis-à-vis du pH et des bicarbonates (TAC) présents.

Par la disparition de ce gaz carbonique, les fragiles bicarbonates se transforment en carbonates incrustants (calcite) qui se déposent sur les parois du bassin : c'est le tartre.

### Ce gaz carbonique peut disparaître de l'eau suite à diverses actions :

- Chute brutale d'un débordement
  - Refoulements de la filtration avec des jets orientables réglés trop haut
  - Jet d'eau et chute d'eau sur un muret dans la piscine issus de la filtration
  - Appareil de nage à contre-courant utilisé en jet/remous sans interruption

Chaque fois que l'eau est agitée il y a extraction des gaz qu'elle contient entraînant une

déstabilisation rapide du pH et donc agira sur le développement des chloramines citées plus haut.

### En conclusion

Le pH, le TAC, le calcaire (TH) et le gaz carbonique présents dans l'eau sont essentiels à son équilibre. pH, TAC et TH s'analysent facilement avec des troupes de contrôles colorimétriques (liquide, pastilles (DPD) ou languettes). Il en est de même pour connaître le stabilisant chlore (acide cyanurique).

Rappelez-vous que le pH se traite « en douceur » par étapes. Lorsque l'eau s'évapore (grande chaleur, vent) les substances minérales ou autres restent présentes. C'est le cas des sels calcium (calcaire) dont la concentration augmentera par l'apport d'eau neuve pour remplacer celle disparue. Aussi, renouveler chaque année 30 à 50% de son eau est-il nécessaire.



## Pour sublimer les espaces piscine & outdoor

Le nouveau Banc-Coffre ZEN'IT d'AstralPool est un meuble qui **habilite toutes les couvertures automatiques hors sol**.

**3 en 1** : couvre élégamment l'enrouleur & son pied, offre une zone de stockage (pour le robot ou les jouets des enfants), propose des assises et bain de soleil pour se détendre. Idéal en rénovation ou en construction. Solution modulable en kit, prêt à poser !

**ZEN'IT, à proposer à vos clients pour sécuriser la piscine sans renoncer à l'esthétique.**



Espace de rangement ingénieux



Habillage en bois exotique associé à des panneaux pvc & alu pour **s'intégrer à la perfection à tous les styles d'environnement extérieurs.**

# PRODUITS EQUIPEMENTS INNOVATIONS



Dans ces pages, vous retrouverez les nouveautés produits et services du moment concernant la piscine, le spa, le sauna, le hammam et leur environnement. Ces articles sont repris et développés plus en détails sur notre site EuroSpaPoolNews tout au long de l'année.

Soyez les premiers à nous communiquer vos éléments rédactionnels et photos à [contact@europsapoolnews.com](mailto:contact@europsapoolnews.com).

## EZPool.app

### Le local technique connecté

Pour contrôler et gérer la piscine sur son smartphone ou sa tablette, rien de plus facile avec EZPool.app, le coffret permettant de connecter son local technique de piscine. Il s'adapte à tous les locaux techniques et à tous les appareils, toutes marques confondues.

Le coffret EZ1 se connecte en Wifi et propose de gérer une ou plusieurs piscines, la pompe de filtration et l'éclairage (on/off) du ou des bassins. La pompe de filtration peut se piloter en mode manuel, avec 2 plages de programmation, ou 24h/24. On peut également s'informer sur la température de l'air et celle de l'eau (sondes fournies) et consulter le débit d'eau (sonde fournie).



En connectant le coffret EZ2 au coffret EZ1, on obtient d'autres fonctionnalités. L'utilisateur, ou le gestionnaire de piscines, peut contrôler le niveau de chlore, de pH, la pression de l'eau, l'état du volet (ouvert/fermé), les appareils de traitement de l'eau, ainsi que trois équipements auxiliaires (en contacts secs), tels qu'une pompe à chaleur (on/off, Timer et température minimum), une fontaine, un robot, l'éclairage du jardin (on/off, Timer) une nage à contre-courant (on/off)... Avec l'ajout d'un coffret spécifique, il devient également possible de contrôler le niveau d'eau d'une piscine à débordement.

EZPool permet ainsi d'optimiser l'utilisation des appareils, afin de réaliser des économies en électricité, en eau, mais aussi en produits de traitement.

Le professionnel aura accès à l'ensemble de son parc de piscines et pourra interagir avec les appareils de ses clients directement à partir de son bureau. Il pourra ainsi voir comment ses clients utilisent leur piscine et être prescripteur de nouveaux services, afin de fidéliser sa clientèle.

EZPool.app est téléchargeable sur App Store et Google Play.

[info@ezpool.fr](mailto:info@ezpool.fr) / [www.ezpool.app](http://www.ezpool.app)

**FILTRINOV**

**PALETTE QUICK FILTRE**

- Pompe filtration
- Coffret de commande
- Filtre cartouche
- By pass
- Option Regul PH et électrolyseur

S'adapte sur les piscines de 50m<sup>3</sup> max.

**Fabrication française**

ZI la Chazotte • 3 rue Gustave Eiffel  
BP 10308 • 42353 LA TALAUDIÈRE • FRANCE  
Tel : +33(0)4 77 53 05 59 • Fax : +33(0)4 77 53 28 52  
Email : [info@filtrinov.com](mailto:info@filtrinov.com)

[www.filtrinov.com](http://www.filtrinov.com)

## Pleatco

### Des cartouches filtrantes aux performances boostées

Les cartouches filtrantes fabriquées avec le tissu de filtration renforcé Pleatco Advanced Point Bonded™ se sont imposées sur le marché de la filtration des piscines et spas depuis 4 ans et continuent d'évoluer. Les ingénieurs de Pleatco, cherchant à repousser toujours les limites de la technologie de filtration, ont développé de nouvelles cartouches, encore plus performantes. Les Pleatco Advanced Ultra™ reposent sur la technologie innovante « Pleatco Pure Pleat™ » en instance de brevet. Celle-ci permet de maintenir les plis de la cartouche filtrante rigides et uniformément espacés, de façon à améliorer la circulation de l'eau et à optimiser leurs performances. En outre, grâce à leur conception sans bandes latérales, ces nouvelles cartouches disposent de plis parfaits, facilitant le nettoyage. La pression exercée par l'eau pendant le processus de filtration n'est plus pro-

blématique. Le flux d'eau est distribué à travers des plis rigides, uniformément espacés les uns des autres (et non regroupés comme dans une cartouche filtrante classique), utilisant au maximum le tissu filtrant.

Des essais approfondis en laboratoires et sur le terrain ont fait état de la capacité de rétention de la saleté nettement supérieure de ces nouvelles cartouches. Elles nécessitent ainsi moins d'entretien et durent plus longtemps.

Richard Medina, Vice-president de l'ingénierie Pleatco affirme : « Ces cartouches, s'appuyant sur les technologies Pleatco Advanced Point Bonded™ (tissu renforcé) et Free Flow Core, retiennent plus de saleté, sont plus faciles à entretenir, assurent un meilleur débit, permettent d'économiser de l'énergie et ont une plus longue durée de vie, comme le démontrent nos études et nos résultats. »



« Il nous a fallu trois ans pour développer, tester et préparer ces cartouches pour le marché. Rien de semblable n'existe ! » ajoute Howard Smith, Pdg de Pleatco.

Les cartouches Pleatco Advanced Ultra™ sont disponibles en Europe depuis la saison 2019.

[mspurgin@pleatco.com](mailto:mspurgin@pleatco.com)  
[www.pleatco.com](http://www.pleatco.com)



Rejoignez  
notre réseau !

[www.piscines-de-france.fr](http://www.piscines-de-france.fr)



## Poolstar

### Des douches qui ont du style

Depuis 8 ans, la gamme de douches solaires FORMIDRA ne cessent de se diversifier, proposant de nouveaux designs au gré des tendances. Facile à installer avec leurs raccords pour tuyau de jardin, leurs coloris acidulés magnifient le jardin.

En 2019, la gamme de « douches à vivre » s'étoffe de 3 nouveaux modèles alliant courbes sensuelles et lignes fièrement tendues. Le modèle Bellagio s'insérera aussi bien en tant que sculpture d'art moderne qu'en douche de jardin.

La gamme Dada a été rééditée, proposée en version droite ou courbée, dotée de la technologie hybride, pour bénéficier, au choix, d'une eau chaude solaire ou domestique. Des finitions abouties, telles que les mitigeurs recouverts d'inox, une pomme de douche très large à effet pluie et la douchette très pratique, n'ont rien à envier aux douches luxueuses d'intérieur.

Les douches Formidra orneront à merveille les jardins soignés. En prime... le confort d'une eau chaude après la baignade.

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr) / [www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)



## Kawana

### La solution alternative pour les électrolyseurs

Avec plus de 100 références de cellules et plus de 600 revendeurs agréés en Europe, Kawana est LE spécialiste de la cellule d'électrolyseur. La cellule est considérée comme un consommable, pourtant, son prix peut avoisiner 60 % de la valeur d'un électrolyseur entrée de gamme. L'achat d'une cellule, implique donc un minimum de réflexion pour le particulier. Kawana propose une large gamme de cellules compatibles présentant tous les avantages des cellules originales :

- Elles ne modifient pas l'installation d'origine
- Elles possèdent les mêmes fonctionnalités (auto-nettoyage, capteur, etc.)
- Elles permettent une production de chlore identique à la cellule originale
- Elles n'altèrent pas la durée de vie des autres composants de l'installation.



Certaines cellules compatibles Kawana intègrent même des évolutions ou améliorations, comme par exemple la technologie Long Life qui augmente la durée de vie de la cellule en remplaçant les grilles de titane par des plaques. Le fabricant va même plus loin en intégrant des améliorations au niveau du raccordement électrique, afin de faciliter le montage, ou même en substituant des pièces usinées-collées par des manchons en plastiques injectés pour en accroître la robustesse.

Les cellules compatibles présentent donc une véritable alternative aux consommables d'origine. Cette offre, associée au rapport qualité-prix avantageux des cellules, s'inscrit dans une démarche de développement durable chère à Kawana depuis plusieurs années.

[contact@kawana.fr](mailto:contact@kawana.fr) / [www.kawana.fr](http://www.kawana.fr)

## Zodiac

### Une pompe à chaleur connectée et discrète

La nouvelle pompe à chaleur réversible Z400 iQ de ZODIAC® affiche un design épuré et élégant, qui lui permet de s'intégrer harmonieusement dans tous les environnements. Aucun ventilateur ni évaporateur visible en façade, une esthétique préservée, allée à un coloris gris beige ou gris aluminium, pour se fondre dans le décor. Pour faciliter encore son intégration, la pompe à chaleur délivre un soufflage vertical, pour un espace de dégagement requis diminué de 70 % !

Son mode « Silence » divise par deux l'émission sonore (62,4 dB(A)), pour un vrai confort au bord de la piscine.

Enfin, pour faciliter son utilisation, la connectivité Wifi intégrée permet à l'utilisateur, via l'application iAquaLink™ (disponible depuis le printemps

2019) de piloter à distance son appareil. Il peut, via un smartphone ou une tablette configurer et consulter les différents modes de fonctionnement, gérer la température de l'eau, activer la fonction de chauffage ou refroidissement, le mode silence/boost, etc.

La Z400 iQ est garantie 3 ans, son condenseur 5 ans et ses pièces de rechange disponibles pendant 10 ans (certification NF en cours).

[marketing@fluidra.fr](mailto:marketing@fluidra.fr) / [www.zodiac.com](http://www.zodiac.com)



## Gaches Chimie

### Une eau désinfectée et sans insectes

Le nouveau galet Chlore Lent est une vraie innovation dans le traitement de l'eau des piscines combinant désinfection et répulsif à insecte. Non content d'éloigner les insectes de la piscine, y compris les moustiques parfois récalcitrants, ce galet agit longuement. L'énorme avantage de ce galet de chlore concentré (98 % d'ATCC, soit 89 % de chlore actif minimum) est qu'il diffuse en continu du répulsif à insectes tout au long du processus de dissolution, alors qu'il agit simultanément comme désinfectant.



Le produit répulsif ne présente aucun danger pour les baigneurs. Il ne laisse aucun résidu dans l'eau et ne tache pas le revêtement. Il est compatible avec tous les traitements d'eau de piscine et ne modifie pas le pH de l'eau. Ce chlore est également formulé sans acide borique, comme l'ensemble de la gamme de chlore stabilisé de GACHES CHIMIES depuis 2012.

Un seul produit pour deux actions efficaces.

[thibaudpiscines@gaches.com](mailto:thibaudpiscines@gaches.com) / [www.gaches.com](http://www.gaches.com)

## hth®

### Halte à l'algue moutarde !

Afin d'aider ses clients dans le traitement de l'algue moutarde en piscine, hth® a lancé hth® YELLOW SHOCK, un produit de traitement curatif. Très fine et volatile, cette algue (appelée aussi « algue jaune ») est parmi les plus compliquées à traiter en piscine. Elle s'apparente à une poussière jaune, se déposant au fond et sur les parois du bassin et se détachant au moindre mouvement. Ce qui la rend très difficile à aspirer avec un aspirateur manuel.



Pour s'en débarrasser de façon définitive : hth® YELLOW SHOCK à raison de 1

kg de produit dosé pour 40 m<sup>3</sup> d'eau ! Le produit vient à bout des algues récalcitrantes, et particulièrement de l'algue moutarde. Il s'utilise en association avec un traitement choc à base d'hypochlorite de calcium (type hth® SHOCK®), à effectuer dans l'heure qui suit le traitement anti-algues.

Engagée dans une politique de protection de l'environnement, la marque de produits de traitement pour piscines et spas continue de développer des produits en sachets flexibles refermables, comme c'est le cas pour ce nouveau produit. Ce type d'emballage signifie moins de plastique, moins de transport et moins d'émissions de CO<sub>2</sub>.

[marketing-water-europe@lonza.com](mailto:marketing-water-europe@lonza.com)  
[www.hthpiscine.fr](http://www.hthpiscine.fr)

**ez POOL APP**

CONNECTEZ 1  
SIMPLIFIEZ 2  
ECONOMISEZ

**CONNECTEZ 1**

C'est elle qui a la connexion WIFI,

Température de l'air (sonde fournie),  
Température de l'eau (sonde fournie),  
Débit d'eau (sonde fournie),  
Programmation de la pompe de filtration (On/Off),  
Lumière (On/Off).

Photo non contractuelle

**SIMPLIFIEZ 2**

Elle se connecte à la boîte ez 1,

Information sur le niveau de chlore (sonde Redox fournie). (Possibilité de gérer les appareils de traitement),  
Information sur le niveau de pH (sonde pH fournie, possibilité de gérer votre appareil pH),  
Information sur la pression de l'eau,  
Information sur l'ouverture/fermeture du volet électrique.

**2 contacts secs** permettant d'y connecter soit :

- La pompe à chaleur
- La lumière du jardin
- Le robot pour nettoyer la piscine
- La fontaine
- La nage à contre-courant, ...

Photo non contractuelle

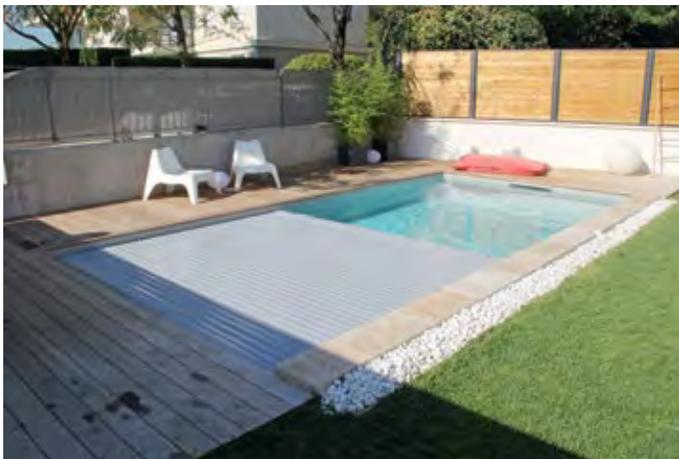
**ECONOMISEZ**

[www.ezpool.app](http://www.ezpool.app)

## APF

### Concentré de technologies pour sécuriser la piscine

Breveté par APF, Autofix 2.0 est un système conforme à la norme NF P90-308 assurant le verrouillage et déverrouillage automatique des couvertures de piscine. Il utilise l'énergie magnétique, grâce à des récepteurs se fixant contre le mur du bassin, derrière le revêtement et donc complètement invisibles. Sur la lame d'extrémité, un dispositif équipé d'aimants assure le verrouillage sécurisé de la couverture sur le mur, avec un témoin apparent. Cette version 2.0 est une évolution du système Autofix, procurant une installation simplifiée, pour une utilisation encore plus simple, pratique et fiable. Les piscines à haut niveau d'eau et à caillebotis immergés peuvent aussi être équipées de cette version 2.0.



APF a également lancé dernièrement une nouvelle couverture de sécurité, Quintessence, entièrement automatique et connectée, équipée avec Autofix 2.0. Ces deux innovations réunies ont d'ailleurs permis à APF de remporter un trophée Pool Safety Innovation lors du dernier salon Piscine Global. Cette couverture homologuée NF P90-308 est la seule du marché à proposer ce système de verrouillage/déverrouillage intégré automatique. Sur l'application APF Connect - Cover Control (voir notre article), la couverture se pilote facilement grâce au réseau Bluetooth. Actionnée par un moteur Coveo®, garanti 5 ans et réparable, Quintessence s'ouvre et se ferme rapidement en toute sécurité. Outre ses performances, ses qualités esthétiques ont aussi été soignées, avec des ailettes brossées assorties aux lames (anti-salissures), dans un large choix de couleurs. La fabrication du volet, livré en cartons recyclables, utilise des matériaux français, afin de réduire son empreinte carbone.

[marketing@apf-france.com](mailto:marketing@apf-france.com)  
[www.apf-france.com](http://www.apf-france.com) / [www.apf-autofix.fr](http://www.apf-autofix.fr)

## Regul'Electronique

### Gestion contrôlée et précise du niveau d'eau

Pour pallier le problème de réajustement fréquent du niveau d'eau durant la saison des baignades, Regul'Electronique a mis au point deux systèmes de gestion de niveau, l'un destiné aux piscines à skimmers et l'autre pour les piscines à débordement.



Le NIVEAU est un système 2 en 1 de gestion du niveau d'eau automatique pour les piscines à skimmer et les spas. Placée dans un skimmer, sa sonde assure un niveau d'eau constant dans la piscine ou le spa, protégeant ainsi les équipements (filtration, volet roulant, traitement d'eau...). En cas de baisse du niveau d'eau, le NIVEAU commande l'électrovanne durant le temps nécessaire au remplissage complémentaire d'eau. Ce dernier est stoppé si d'éventuelles fuites d'eau sont détectées, grâce à sa sécurité intégrée. Le système évite ainsi la surconsommation en eau. Sa fonction hors-gel permet également de forcer la filtration, préservant les équipements en cas de température inférieure à 3 °C.

Pour les piscines à débordement, Regul'Electronique a développé depuis 2002 une technologie unique, afin d'adapter le processus à la spécificité du débordement continu et du bac tampon.



Le BULLEUR assure un niveau d'eau maîtrisé au centimètre près, pour tous les types de bacs tampon, grâce à un calcul précis du niveau d'eau par mesure de pression. Installé dans le local technique, le système est relié au bac tampon par un simple tube d'air, le rendant ainsi insensible à la corrosion. Aucune sonde, flotteur ou tige métallique n'est nécessaire. Il suffit de régler le dispositif à partir du coffret, sans aucune manipulation dans le bac tampon. BULLEUR est également équipé d'une sécurité de remplissage évitant toute surconsommation d'eau.

En cas de baisse du niveau d'eau, ces systèmes permettent à la fois de protéger les équipements, d'en assurer la longévité, tout en se libérant des contraintes de remplissage.

[info@regul.fr](mailto:info@regul.fr) / [www.regul.fr](http://www.regul.fr)

## Piscines Ibiza

### Les kits piscines deviennent connectés

Désormais, les kits PISCINES IBIZA sont pourvus d'un pack domotique permettant de contrôler à distance plusieurs fonctionnalités habituellement gérées depuis le local technique. Sans aucun surcoût, ni pour le concessionnaire, ni pour le client final, la piscine devient connectée. «*Nous avons souhaité proposer des services supplémentaires toujours plus innovants à nos clients, confie Mathieu Combes, PDG de PISCINES IBIZA, tout en aidant nos concessionnaires à faire la différence, sur un marché très concurrentiel.*» Le boîtier IBACONNECT 1, inclus, s'installe très facilement, en une petite heure. Son application dédiée (téléchargeable sur [www.ibaconnect.app](http://www.ibaconnect.app)) permet de gérer paramètres et fonctionnement de la piscine sur un smartphone. Les données sont collectées grâce à des sondes placées à dif-

férents endroits du système hydraulique, puis transmises en temps réel (wifi). Sur cette application, l'utilisateur peut lire la température de l'air, de l'eau, le débit d'eau de filtration, commander à distance la pompe de filtration (mode manuel : marche/arrêt ou programmation 2 plages de fonctionnement) et de l'éclairage de la piscine (on/off).

IBACONNECT 2 propose plus de fonctionnalités, à l'achat chez les concessionnaires de la marque. Il peut être relié au premier boîtier pour accéder à d'autres informations : taux de chlore, pH, pression de l'eau, position du volet roulant. Il permet de gérer automatiquement la pompe de filtration et de programmer l'éclairage du bassin. Trois commandes à distance complémentaires sont aussi accessibles pour une



éventuelle pompe à chaleur, l'éclairage du jardin, un robot nettoyeur, etc. L'utilisateur gère ainsi sa piscine de façon optimale et plus économique (eau, énergie et produits de traitement).

Dans le cadre d'un contrat d'entretien piscine ou d'un SAV, le professionnel peut gérer sur l'application, via son compte pro, plusieurs bassins connectés. La surveillance de maintenance est ainsi facilitée et ses interventions optimisées.

[contact@piscines-ibiza.fr](mailto:contact@piscines-ibiza.fr)  
[www.piscines-ibiza.com](http://www.piscines-ibiza.com)



Waterflex  
Water Fitness Expert

# Aquabike Nouveauté

## Lanabike EVO

### L'avis des Pros



**Cyril,**  
Coach Aquabecool Fuveau (13)  
«Très intéressant grâce à son poids, c'est bien plus pratique, que ce soit pour les adhérents ou pour nous les coachs.»



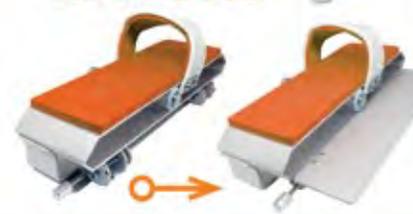
**Marine,**  
Coach Aquabecool Fuveau (13)  
«La pédale à clapet permet un travail différent en renfo. c'est vraiment bien. On sent vraiment une difficulté en plus. Je conseille de déplier le clapet à certains moments, pour travailler sur la puissance.»

40%

Plus léger  
que l'inox



PÉDALES ADS  
AQUA DOUBLE SPEED



+54%

DE RESISTANCE

VALÉRIEUS VÉRIFIÉS PAR  


WWW.WATERFLEX.FR

[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

Votre Partenaire Piscine & Bien-être



Spécial PROS n°33 - 57



**Colmateur efficace pour réparer les fuites**

**PISCINES • SPAS**



*Specialisé dans la réparation des fuites depuis 1980*

info@fixaleak.com  
www.fixaleak.com

## Filtrinov

### Palette pré équipée compacte pour la filtration

Spécialiste de la filtration piscine sans canalisation enterrée, Filtrinov propose pour la nouvelle saison une palette compacte et économique avec système de filtration mono cartouche.

La palette QUICK FILTRE, de 80 x 60 cm, convient aux piscines jusqu'à 50 m<sup>3</sup>. Elle comprend en équipements standards une pompe Pentair Freeflo (0,75 kW - 1 cv), un filtre à cartouche Pentair Clean & Clear (CC100 - 9,3 m<sup>3</sup>), un coffret de commandes pour la filtration et l'éclairage de la piscine, 3 aspirations avec vanne de fermeture (skimmer, bonde de fond et prise balai), 1 refoulement avec vanne de fermeture et 1 by-pass, prévu pour l'ajout ultérieur d'une pompe à chaleur par exemple.

Le coffret de commandes intègre une horloge pour la programmation, une protection moteur et un transformateur 100 VA pour projecteur.

Deux autres variantes sont proposées : palette avec électrolyseur au sel fonctionnant avec la cellule Zelia Zlt 50 (CCEI) ou palette avec électrolyseur au sel et régulateur de pH Limpido Z2 et Zelia pod avec chambre de mesure et d'injection compacte (CCEI).

Cette palette offre un encombrement réduit pour l'installation de la filtration en local technique et permet aux pisciniers de gagner du temps pour la mise en œuvre de la filtration, tout en offrant des équipements soigneusement sélectionnés.

info@filtrinov.com / www.filtrinov.com



## Nextpool

### La gamme Stérilor évolue pour plus de performances

La nouvelle gamme connectée Sterilor<sup>XP</sup> offre une grande modularité, pour un traitement de l'eau de piscine simplifié. Connectés par Bluetooth et/ou wifi, les appareils d'électrolyse de sel, de régulation pH, ou encore le boîtier redox se complètent et se modulent, pour être pilotés sur une seule et même application mobile. La gamme Design propose des appareils intégrés multifonctions réunis en un seul boîtier. La version Pocket, sur-mesure, permet de connecter entre eux plusieurs unités mono-fonction. D'un design épuré, d'une utilisation ultra simplifiée, l'appareil peut être fixé au mur ou posé au sol dans un local technique. L'état de l'appareil est signalé par un voyant lumineux.



Sur l'application dédiée Sterilor, l'utilisateur peut piloter le traitement de sa piscine et régler de façon optimisée les paramètres de réglage. Il a accès aux conseils et tutoriels, à l'historique des paramètres sur 3 jours (complet si Sterilor Connect) et peut y gérer tous ses appareils en cas d'interconnectivité. Il est possible de partager l'accès avec un professionnel en charge de l'entretien. Des notifications de préconisation sont adressées dans l'application pour affiner les réglages.

L'appareil d'électrolyse de sel est doté de nouvelles électrodes bipolaires développées par Sterilor (limitation du courant sur chaque électrode pour une durée de vie prolongée), avec une gamme large, adaptée aux pis-

cines de 25 à 120 m<sup>3</sup> (6 électrodes disponibles). Un vase transparent permet de visualiser la production du chlore, ainsi que l'état de la cellule. Des déflecteurs sont intégrés, afin de répartir les flux d'eau de façon homogène sur la cellule, limitant ainsi une usure localisée. Des raccords de 50 et 63 mm excentrés sont fournis pour faciliter la pose. Les vases modulables et évolutifs permettent aussi une grande adaptation lors de l'installation. Le porte-accessoires permet d'ajouter des modules optionnels facilement : injecteurs, sonde pH, sonde redox, détecteur de débit, raccordement de chambre d'analyse, pool-terre.

Le traitement de l'eau par électrolyse de sel devient ultra simple et intuitif, incluant un diagnostic et un SAV distants.

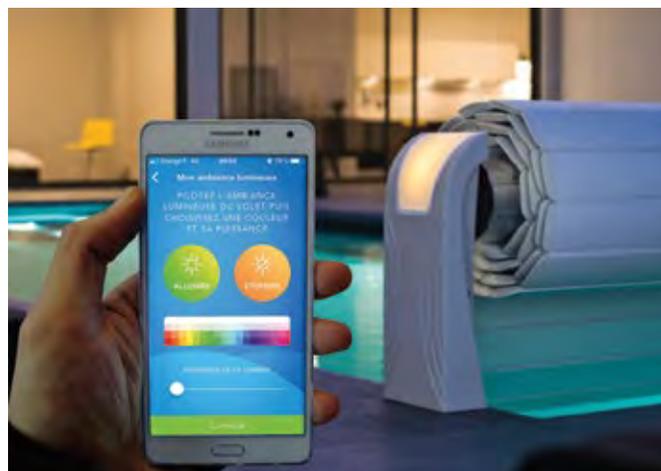
commande@nextpool.com  
www.sterilor.com

## Abribleue

### Le volet connecté qui met l'ambiance

Reprenez les avantages techniques du volet hors d'eau pour piscines OPEN Classic d'ABRIBLUE. Ajoutez un nouveau design, un éclairage d'ambiance modulable et surtout, la connexion à distance. Vous obtenez le nouveau volet 2.0, Open AERO, totalement conforme à la norme NF P 90-308. La structure en aluminium et son axe prémonté, le réglage du niveau des pieds, la motorisation débrayable avec fins de courses, le Slow Mode intégré... Tous ces attributs qui ont fait le succès de l'OPEN Classic, ont été repris, garantissant facilité et rapidité d'installation. Open AERO se distingue donc d'abord par un design élégant, moderne, avec des pieds gris discrets sur la plage de la piscine. La touche ultra-moderne supplémentaire : l'éclairage de chaque pied du volet permet de créer l'ambiance autour du plan d'eau. Outre une esthétique soignée,

il s'agit du premier volet connecté de la gamme hors d'eau Abribleue. L'utilisateur aura plaisir à commander son volet simplement depuis une application dédiée sur son smartphone, via une connexion Bluetooth. Il pourra également y gérer l'éclairage d'ambiance de façon personnalisée, en réglant couleurs et intensité à sa guise. L'application AERO est gratuite et téléchargeable pour Android et iOS. Ses garanties sont de 3 ans, moteur, structure, tablier et éclairage LED. Les lames du tablier, de 83 mm de large, sont disponibles en



PVC opaque (blanc, bleu, gris clair, sable) ou en polycarbonate (translucide bleuté, transparent ou noir fumé).

[contact@abriblue.com](mailto:contact@abriblue.com)  
[www.abriblue.com](http://www.abriblue.com)

# POOLEX

SUIVEZ L'EXPERT

1 LEADER FRANÇAIS  
DE LA POMPE À CHALEUR  
POUR PISCINE

Une large gamme de pompes à chaleur,

+ Dédiée aux magasins



Technologie Full inverter



Ambiance LED intelligente



High Efficiency COP









CHOISISSEZ LA POMPE À CHALEUR QU'IL VOUS FAUT SUR : [WWW.POOLEX.FR](http://WWW.POOLEX.FR)

[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

Votre Partenaire Piscine & Bien-être



## SCP

### POOL360 + Extrabat Piscines : pour une synergie gagnante

Le site de commande dédié de SCP et le logiciel EXTRABAT Piscines sont désormais connectés, afin de simplifier le quotidien des pisciniers. Le logiciel dédié aux constructeurs de piscines offre l'avantage de pouvoir gérer via un unique accès, les tâches essentielles de gestion de l'entreprise. Comptabilité, gestion commerciale, agenda partagé, planning de chantier, gestion de SAV et des contrats de services, géolocalisation avec optimisation des déplacements, espace serveur et emailing, campagnes de SMS... Un véritable outil d'optimisation du temps de travail. En parallèle, SCP propose à tous ses clients de commander sur un site web qui leur est réservé, POOL360. Le stock y est consultable en temps réel, les articles peuvent être recherchés par références, par pièces détachées, l'historique des commandes est conservé.

Cet outil permet aussi aux pisciniers d'établir des devis et de télécharger des milliers de documentations sur les articles.

La passerelle entre les deux outils revêt donc un intérêt évident pour les professionnels.

Ces deux systèmes combinés permettent aux utilisateurs d'Extrabat Piscines, via un simple bouton, de copier tous les articles qu'ils souhaitent commander et de les transférer facilement sur leur compte POOL360.

Un processus de commande ultra simplifié ! L'information de stock des pièces, ainsi que le calcul des frais de port éventuels, sont affichés avant commande.

Déjà, l'an dernier, le partenariat entre SCP et Extrabat Piscines avait été initié par l'intégration du logiciel d'analyse



de l'eau ACTISOFT de SCP. Les professionnels se voyaient offrir la possibilité d'intégrer automatiquement une commande de produits chimiques, faite à partir d'une analyse d'eau, à leur interface EXTRABAT.

Les équipes de SCP et d'EXTRABAT se tiennent à la disposition des professionnels pour toute information.

[info.fr@scppool.com](mailto:info.fr@scppool.com)  
[www.scpeurope.com](http://www.scpeurope.com)  
[www.extrabat.com](http://www.extrabat.com)

## wood-line

Piscines bois & Poolhouses



[contact@wood-line.fr](mailto:contact@wood-line.fr)



[WWW.WOOD-LINE.FR](http://WWW.WOOD-LINE.FR)

## Impact

### Une filtration efficace avec un filtre parfaitement propre

Pour nettoyer le filtre de la piscine en profondeur, la pastille effervescente Clean Filter Tab offre une formulation concentrée, venant à bout du calcaire. Qu'il s'agisse d'un filtre à cartouche, à sable, verre, zéolithe... à raison de 3 ou 4 pastilles pendant toute la saison des baignades, et une fois en fin de saison, cette pastille permet de désincruster les résidus et dépôts de calcaire du média filtrant.



Son utilisation permet aussi d'éviter un dépôt calcaire sur les équipements de la piscine, prolongeant ainsi leur durée de vie. Elle peut être utilisée par exemple pour nettoyer les cellules d'électrolyseur. Conditionnée en sachet individuel, Clean Filter Tab est formulée sans phosphate afin de préserver l'environnement.

Elle procure au consommateur une utilisation facile : tout est pré-dosé, rien à calculer.

[contact@impactwater.com](mailto:contact@impactwater.com)  
[www.impactwater.com](http://www.impactwater.com)

## Klereo

### La nouvelle génération de Kompact M9, l'électrolyseur au sel hybride à la pointe de la technologie

Le Kompact M9 hybride est un système breveté combinant électrolyse au sel et injection automatique de chlore liquide, en cas d'insuffisance de la production de chlore par électrolyse ou lorsque la température de l'eau est inférieure à 15°C. Le système bascule automatiquement entre l'un et l'autre traitement afin de préserver la cellule d'électrolyse plus longtemps et d'assurer un fonctionnement en toute saison.

En avril 2019, Klereo a commercialisé une nouvelle génération encore plus évoluée et performante de son électrolyseur. Grâce à l'option internet Klereo Connect, le piscinier peut visualiser à distance le courant et la tension aux bornes de la cellule d'électrolyse. Dans le cadre de la télémaintenance de l'appareil, il peut désormais diagnostiquer les dysfonctionnements

comme le manque de sel ou l'encrassement de la cellule. Il peut également visualiser l'historique de fonctionnement de l'électrolyseur sur plusieurs mois : temps d'activation de l'électrolyseur, taux de chlore produit, évolution des mesures des sondes de régulation (redox et/ou chlore libre, pH, température de l'eau), etc.

En plus de la régulation du désinfectant (électrolyse au sel et chlore liquide) et de la régulation pH, le Kompact M9 Hybride est équipé d'une régulation de la filtration en fonction de la température de l'eau pour obtenir une meilleure qualité d'eau.

Pour plus de confort de l'utilisateur, le Kompact M9 gère également le chauffage, le nettoyage, l'éclairage et autres équipements auxiliaires permettant

d'automatiser jusqu'à 9 équipements de la piscine.

Avec la nouvelle génération de Kompact M9, les professionnels peuvent encore mieux organiser et optimiser la gestion de leurs contrats d'entretien, proposer une maintenance préventive et lancer des actions correctives.

[contact@klereo.com](mailto:contact@klereo.com)  
[www.klereo.com](http://www.klereo.com)



## BOOSTEZ VOTRE SAISON !

### CONFIGUREZ VOTRE PACK FAMILY

- ✓ **PISCINE HORS SOL**  
13 modèles au choix
- ✓ **+ POMPE À CHALEUR**  
Nano Turbo
- ✓ **+ FILTRE À SABLE**  
avec pompe de filtration incluse
- ✓ **+ ASPIRATEUR**  
sans fil étanche
- ✓ **+ DOUCHE SOLAIRE**  
plus de 20 modèles au choix



ET BÉNÉFICIEZ D'AVANTAGES  
**EXCLUSIFS**

**REMISES  
EXCEPTIONNELLES**

**DROP SHIPPING  
LIVRAISON DIRECTE EN 48H**

## CCEI

### Coffrets intelligents et complets pour gérer la piscine

CCEI développe des coffrets électriques capables d'automatiser au maximum les fonctions essentielles de la piscine. Depuis 3 ans, les coffrets Meteor évoluent pour ajouter encore cette année de nouvelles fonctionnalités.

Meteor est tout d'abord un coffret 5 en 1 offrant une solution complète pour gérer l'éclairage de la piscine (alimentation 12V pour projecteurs), contrôlable à distance, une sortie auxiliaire programmable, pour piloter par exemple un électrolyseur ou un surpresseur, une régulation de niveau d'eau, ou encore une régulation pH via une prise 230V. L'utilisateur se voit proposer un local technique clair et simplifié, sans aucun besoin de raccords ni paramétrages des différents asservissements.

Par ailleurs, grâce à la sonde de température fournie, le coffret

adapte automatiquement la filtration (contacteur), tout en protégeant les canalisations contre la formation de gel. L'utilisateur n'a donc plus à intervenir pour cette tâche, pour plus de confort.

Un second contacteur lui permet de piloter un électrolyseur au sel basique, pour un fonctionnement intelligent. En effet, le coffret peut adapter les durées de fonctionnement de l'appareil de traitement et donc sa production en fonction de la température de l'eau, pour un dosage précis du chlore en toutes circonstances. Il est également possible, grâce à une sonde ORP, d'adapter la production de chlore (ou régulation de chlore liquide si présence d'un doseur) selon la consigne Redox.

Enfin, CCEI propose avec ces coffrets une gestion mobile sur une application, grâce à une connexion



Bluetooth® par le biais d'une antenne optionnelle. L'utilisateur peut ainsi gérer l'ensemble des fonctions de sa piscine depuis son smartphone ou sa tablette et en contrôler les paramètres : température de l'eau, modulation des couleurs de l'éclairage... Tout ça, sans se déplacer jusqu'au local technique.

Que ce soit avec le coffret Meteor, ou le Meteor XC intégrant une cellule d'électrolyse, le professionnel peut proposer un équipement accessible, économique et connecté pour une gestion de la piscine facile.

[contact@ccei.fr](mailto:contact@ccei.fr)  
<http://eu.ccei-pool.com>

## Zodiac

### Gamme de solutions d'électrolyse exo®

La plateforme exo® permet un traitement complet de l'eau de la piscine en toute sérénité, avec un pilotage des équipements centralisé sur une seule interface connectée (la connectivité via l'interface iAqualink™ est désormais disponible). L'utilisateur peut, depuis son smartphone ou sa tablette, contrôler la qualité de l'eau de sa piscine. Trois modèles d'électrolyseurs haut de gamme composent la gamme, tous équipés d'électrodes de longue durée et d'une sonde premium. Ils bénéficient d'ailleurs d'une

garantie inconditionnelle de 3 ans (hors consommables 1 an). Evolutive, cette gamme permet d'ajouter aux électrolyseurs des modules supplémentaires de traitement d'eau, tels que pH Link ou Dual Link (régulation pH), une pompe de filtration Zodiac® (mono vitesse ou vitesse variable), le contrôle

de l'éclairage et un autre équipement au choix (surpresseur, lame d'eau...).

Les deux modèles d'électrolyseurs au sel de la gamme sont exo®iQ LS, électrolyseur basse salinité, et exo®iQ, pour les bassins jusqu'à 150 m³. Le premier fonctionne avec seulement 2g de sel par litre d'eau, soit moitié moins qu'un électrolyseur classique.

Zodiac propose également une solution exclusive d'élec-



exo® iQ

trolyse utilisant des minéraux de magnésium Magnapool® associés à un système de filtration ultrafine, pour une eau très douce pour le baigneur. L'électrolyseur Hydroxinator® iQ procure les mêmes avantages que les appareils au sel quant à l'intégration de modules de régulation pH ou pH/Chlore, la compatibilité avec d'autres équipements et la connectivité.

[marketing@fluidra.fr](mailto:marketing@fluidra.fr)  
[www.zodiac.com](http://www.zodiac.com)



Hydroxinator® iQ

## Bayrol

### Une eau de piscine étincelante



Complément d'un traitement de l'eau efficace, le produit Protect & Shine de BAYROL apportera la touche finale pour une eau étincelante et claire. Développé par les laboratoires américain et européen de la marque, il vise à satisfaire les clients soucieux d'obtenir une eau propre, mais aussi belle à regarder. Son effet clarifiant procure une eau encore plus transparente et visiblement scintillante.

Il évite également l'encrassement de la ligne d'eau du bassin, du skimmer et prévient les dépôts gras (huile solaire, produits cosmétiques...) grâce à des agents actifs spécifiques. Prête à l'emploi, la formule liquide de Protect & Shine est compatible avec tous les systèmes de filtration (cartouche, sable), sans risque de colmatage du filtre, et avec tous les traitements d'eau (chlore, oxygène actif, brome). Le nouveau packaging du produit met en avant l'effet étincelant apporté à l'eau de la piscine, en finition d'un bon traitement.

[bayrol@bayrol.fr](mailto:bayrol@bayrol.fr) / [www.bayrol.com](http://www.bayrol.com)

## Hydro Sud Direct

### Nouveau catalogue PISCINES HYDROSUD

Le réseau HYDRO SUD DIRECT publie son catalogue Printemps-Eté 2019. Intitulé « J'ai envie de piscine » il présente sur 84 pages 8 univers dédiés à la piscine et l'agrément. Des procédés de construction de piscine, au mobilier extérieur tendance, en passant par les accessoires d'entretien, les produits de traitement et équipements de dosage, ou encore les bâches à bulles, pièces à sceller, pompes et filtres..., une offre complète et classifiée guide le consommateur vers le bon choix. 65 000 exemplaires du catalogue ont été livrés dans plus de 70 points de vente (France, Dom-Tom et Belgique). Au menu, plus de 2000 références produits, sélectionnées parmi les plus grandes marques du marché. Vous pouvez vous le procurer directement en téléchargement sur le site indiqué ci-dessous, rubrique « catalogues ».



[grouperment@hydrosud-direct.com](mailto:grouperment@hydrosud-direct.com)  
[www.piscines-hydrosud.fr](http://www.piscines-hydrosud.fr)

# Sofatec

FABRICANT DE COUVERTURES  
AUTOMATIQUES DE PISCINES

**Enrouleur et caillebotis immergés**  
Mayotte moteur dans l'axe ou coffre sec

**NOUVEAUTÉ**  
**Enrouleur hors-sol Bali**  
carter interchangeable, option éclairage led

**Enrouleur hors-sol Banc Prestige**  
possibilité solaire, sur rail, avec éclairage led...

Tous nos enrouleurs hors-sol et immergés sont conformes à la norme NF P 90-308 par LNE, ainsi que la totalité de nos lames opaques et solaires.

**SOFATEC**  
ZA La Petite Montagne  
72330 CÉRANS-FOULLETOURTE  
Tél. : 02 43 80 04 61  
e-mail : [sofatec@orange.fr](mailto:sofatec@orange.fr)

**SOFATEC AURALP**  
RN 88  
43200 LE PERTUIS  
Tél. : 04 71 00 61 74  
e-mail : [contact@sofatec-auralp.fr](mailto:contact@sofatec-auralp.fr)

[www.sofatec.fr](http://www.sofatec.fr)

Esthétisme et Sécurité au service du confort

## Marlig Industries

### Colmateur efficace pour réparer les fuites

Spécialisée dans la réparation des fuites depuis 1980, la société Marlig Industries Inc. propose Fix A Leak, un scellant très concentré, destiné à réparer les fuites dans les piscines, les spas et les bains à remous.

Le produit est utilisé pour les fuites de plomberie et les fuites structurelles des piscines, et vendu dans le monde entier.

Il est très efficace pour traiter les fuites provoquées par les fissures au fond des piscines en béton ou en gunite.

De plus, il est également très efficace pour réparer les fuites des spas isolés par de la mousse. Par exemple, le fabricant préconise une bouteille d'un litre, pour les piscines d'un volume de 100 m<sup>3</sup> d'eau, qui perdent jusqu'à 3 cm en ligne d'eau par jour. Une fois réparé, le colmatage reste étanche pendant très longtemps.

[info@fixaleak.com](mailto:info@fixaleak.com) / [www.fixaleak.com](http://www.fixaleak.com)



## Albon

### Une appli pour choisir les couleurs de sa piscine

Depuis plus de 30 ans, ALBON conçoit et confectionne des liners, membranes armées et couvertures de piscine, qui ont embelli et protégé plus de 160 000 bassins jusqu'à aujourd'hui. Sa collection de liners et frises est impressionnante par sa diversité et les possibilités qu'elle offre au client d'assortir et de panacher coloris des marches, murs, fond et contremarches dans sa piscine. Les trois gammes de liners 75/100°, Classic (jusqu'à 28 °C), Celsius (jusqu'à 33 °C) et Premium (jusqu'à 35 °C), permettent de composer, avec la gamme de Liners antidérapants Celsius, ou encore les nombreuses frises à motifs, une piscine ultra-personnalisée. La ligne « Création », marquée d'un pictogramme, indique au client les modèles exclusifs imaginés et fabriqués par ALBON. Ainsi, les liners Celsius Esterel, Opaline, Taïko Blu, Zenika Blu, Prado, Neptune... ou encore certains modèles de frises, sont des créations uniques au catalogue Albon. Ces liners sont tous conformes aux normes NF P 54803 et NF P 54802, ils sont résistants aux taches et à l'abrasion, garantis entre 10 et 12 ans (Premium).

Le choix du liner n'étant pas toujours aisé pour le rendu final de sa piscine, le fabricant met à disposition des particuliers et des pisciniers une application « LINERS » dédiée à sa collection (accessible sur [www.albon.net/appli\\_liner.aspx](http://www.albon.net/appli_liner.aspx) ou téléchargeable sur demande). Il devient très simple avec cet outil de visualiser toutes les combinaisons possibles de liners et frises, pour obtenir la piscine de ses rêves.

[contact@albon.net](mailto:contact@albon.net) / [www.albon.net](http://www.albon.net)



## Safira

### Pour repousser durablement les insectes loin de la piscine

La gamme de produits répulsifs Safira vient répondre à un besoin récurrent des propriétaires de piscines : se débarrasser des insectes pendant et après la baignade. Leurs composés utilisent un principe actif à base d'huiles essentielles soigneusement dosées et préparées dans la célèbre ville des parfums, à Grasse (Alpes Maritimes). Leurs molécules viennent perturber les récepteurs olfactifs des moustiques, guêpes et autres insectes indésirables, qui sont ainsi repoussés par une odeur qui leur déplaît fortement. A l'inverse, pour les baigneurs, les senteurs florales utilisées ne laissent que la trace d'un parfum agréable dans le bassin et ses abords. Compatibles avec tous les traitements d'eau, ces produits répulsifs sont disponibles sous plusieurs formes,

faciles à utiliser et très efficaces.

La formule en pastilles Anti-Insect®, avec ou sans diffuseur, se place directement dans la piscine. Elle se dissout en quelques heures, agissant durant environ 1 semaine. Aucun résidu ne subsiste dans l'eau.

Pour les utilisateurs préférant une formule plus puissante, Ephaïstos® est à verser au niveau des buses de refoulement, filtration en marche. Ce répulsif couvre l'odeur du chlore et assure environ 3 semaines de tranquillité, un flacon permettant de « traiter » environ 50 m<sup>3</sup>.

Pour traiter la terrasse, les margelles, marches et murets,

un pulvérisateur de produit Stop Guêpes® est proposé, formulé spécifiquement pour favoriser l'éloignement des guêpes. Ce parfum est un répulsif aux senteurs fleuries, utilisant également des huiles essentielles 100 % Made in France !

[safira@safira.fr](mailto:safira@safira.fr)  
[www.safira.fr](http://www.safira.fr)



## Wood-Pool

### Le volet hors-sol motorisé pour les piscines ossature bois

La société Wood-Pool fabrique et commercialise, à travers son réseau de revendeurs (pisciniers, paysagistes, artisans) des piscines bois et de constructions de loisirs en bois sous les marques Wood-Line et Ocea'Pool. Les deux marques proposent un volet hors-sol motorisé avec fin de course automatique, spécialement étudié pour leurs piscines à ossature bois.



Les margelles reçoivent un décaissement spécifique pour accueillir les pieds de volet, facilitant ainsi son positionnement. Des jambes de force sont placées sous la margelle à hauteur des pieds pour garantir un maintien optimal malgré le supplément de poids.

Pour habiller les pieds et le boîtier à clé, deux garnissages sont proposés : l'un en Pin Rouge du nord et l'autre en bois exotique (ipé). Ces habillages assortis garantissent une belle harmonie de l'ensemble.

Dans une même préoccupation esthétique, les lames en PVC sont disponibles dans différents coloris (blanc, bleu, gris, beige et mokka).

Ce volet peut être installé sur 2 bassins de moins de 10 m<sup>2</sup> proposés par les marques, ce qui s'inscrit parfaitement dans une demande croissante du marché pour des petits bassins bien équipés. Il est homologué et répond à la NF 90-308 dès 2,35 m de large,

A l'exception des modèles octogonaux, il s'adapte à tous les modèles et pour toutes dimensions.

[contact@wood-pool.eu](mailto:contact@wood-pool.eu)

[www.oceapool.com](http://www.oceapool.com) / [www.wood-line.fr](http://www.wood-line.fr)

Retrouvez toutes  
les nouveautés sur

[www.eurospapoolnews.com](http://www.eurospapoolnews.com)

## REJOIGNEZ UN RÉSEAU PERFORMANT

**NOTORIÉTÉ**  
Une marque française reconnue depuis 30 ans

**PROTECTION**  
Votre secteur géographique par exclusivité contractuelle

**EFFICACITÉ**  
Des fiches de contacts qualifiés distribuées par la marque

**RAPIDITÉ**  
Livraison des bassins en 4 semaines maximum

**QUALITÉ**  
Des bassins coques polyester de haute qualité issus d'une fabrication robotisée unique au monde

**PRIX**  
Accès à une centrale d'achats pour des prix négociés sur une large gamme produits

**UN ACCOMPAGNEMENT ET D'AUTRES AVANTAGES À DÉCOUVRIR...**

Fabrication française, coque et gel coat garantis 10 ans

IBIZA COMMERCIAL SARL au capital de 2011024 € - ADE 104 302 RCS Paris  
N° de TVA : 34 43784  
176212 - www.ibiza.com

04 30 19 80 14  
[contact@piscines-ibiza.fr](mailto:contact@piscines-ibiza.fr)

[www.piscines-ibiza.com](http://www.piscines-ibiza.com)

## Poolstar

### Montée en gamme esthétique et technique des pompes à chaleur

Du nouveau dans l'offre de pompes à chaleur de la marque POOLEX proposée au catalogue bien fourni de POOLSTAR. Nous avons découvert dernièrement la Jetline Platinum, ultra contemporaine et cassant tous les codes esthétiques dans ce domaine. En effet, son design moderne en pot de fleur rétroéclairé, allié à la dernière technologie Full Inverter, avaient achevé de séduire le jury du Salon Piscine Global Europe 2018, la récompensant d'un Trophée de l'Innovation. Silencieuse, économique, cette machine possède également la particularité d'indiquer instantanément et visiblement à l'utilisateur, son état de fonctionnement, à l'aide d'un éclairage Led.

A présent la gamme s'élargit avec

plusieurs modèles, comme avec l'arrivée de la pompe à chaleur Articlina Premium, opérationnelle pour chauffer la piscine dès -25 °C. Le modèle Megaline, proposé en 3 puissances jusqu'à 95 kW, vise lui particulièrement les collectivités, avec ses performances de premier ordre et sa facilité d'utilisation.

La nouvelle pompe à chaleur One avec son design vertical, son fonctionnement plus silencieux que la version précédente, et un tarif dégressif, vient compléter cette offre. Idem avec la Nano Turbo réversible, qui se destine aux plus petits bassins (jusqu'à 25 m<sup>3</sup>), à installer en toute discrétion grâce à son format ultra-compact de 40 x 40 cm.

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr)  
[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)



Pooltex One



Megaline



Articlina Premium

## Azenco

### Le fond mobile : une couverture piscine et plusieurs espaces de vie

Spécialiste des abris de piscine, AZENCO innove et lance le fond mobile POOLDECK, servant à la fois de couverture de sécurité pour la piscine et de terrasse polyvalente pour diverses activités. Fabriqué en France, ce fond mobile revêt un système automatisé de nouvelle génération. A la manière d'un ascenseur, il coulisse verticalement le long de la piscine, jusqu'à se plaquer au fond du bassin, totalement invisible et sécurisé. En position abaissé, il se règle par palier, au niveau souhaité, à l'aide d'une télécommande.

Selon la profondeur choisie lors de l'actionnement du fond mobile, la piscine se transforme en pataugeoire, avec très peu de profondeur d'eau, en petit bassin où les jeunes nageurs pourront

se baigner facilement, ou pleinement ouverte à la baignade pour toute la famille lorsqu'il est plaqué en fond de bassin. En position refermée, le fond mobile devient une belle terrasse sécurisée faisant oublier la piscine en temps voulu, pour y organiser un espace de vie sec : terrasse de jeux, bain de soleil, espace de rééducation (pour les professions paramédicales), aire de remise en forme, etc.

Concernant sa structure, le fond mobile Pooldeck possède une ossa-

ture en inox, ultra résistante, qui peut être recouverte de bois ou de carrelage, afin de s'accorder parfaitement avec l'aménagement extérieur. Afin de conserver son atout design, tous les éléments mécaniques du système sont disposés dans un compartiment extérieur au bassin, dans une trappe à côté de la terrasse, facilement accessibles pour la maintenance.

Il est disponible en 12 dimensions standards, pour les piscines de 8 à 32 m<sup>2</sup>.

[contact@azenco.fr](mailto:contact@azenco.fr) / [www.azenco.fr](http://www.azenco.fr)



du 1<sup>er</sup> Mai au 31 Août,  
**OFFRES DE  
REMBOURSEMENT  
AU CLIENT FINAL  
JUSQU'À 20% DU  
PRIX D'ACHAT\***

\* Offre valable sur les achats en magasin de produits indiqués.  
Remboursement par virement bancaire. Voir conditions et la  
liste complète des produits éligibles sur :

[www.pentairpartners.eu/rebatecenter](http://www.pentairpartners.eu/rebatecenter)

 **PENTAIR**

[pentairpooleurope.com](http://pentairpooleurope.com)



**TRADEGRADE**

## Rexair

### Une pac inverter ultra-silencieuse

La SMART'PAC de la série Eco cumule toutes les dernières innovations technologiques !

Elle utilise tout d'abord le fluide réfrigérant R32 qui est à la fois plus performant et plus écologique que le fluide R 410-A.

Ensuite, sa technologie Inverter permet de ne solliciter qu'une certaine capacité de la pompe à chaleur. En effet, son compresseur à vitesse variable permet de moduler la puissance sur une très large plage, de 20 à 100 %, ce qui autorise un fonctionnement en continu évitant ainsi la surconsommation d'énergie liée aux démarrages successifs. Cette technologie « full » Inverter (puisque'elle concerne le compresseur et le ventilateur), en plus de garantir économie et confort maximal, accorde un très grand silence de fonctionnement. Son niveau sonore à 1 m

peut descendre jusqu'à 32 dB(A) selon les versions.

Mais ce n'est pas tout, elle est aussi très facile d'utilisation pour vos clients avec 3 modes de fonctionnement :

Le mode « Absolu » s'adapte aux conditions climatiques peu favorables avec un fonctionnement à pleine puissance pour un chauffage rapide. Le mode « Confort » s'utilise en saison sur une plage de puissance de 20 à 80 % de la capacité, en fonction des besoins. Le mode « Eco Silence » correspond quant à lui à une marche minimum pour un niveau sonore ultra-silencieux et une consommation d'énergie réduite, sur une plage d'utilisation de 20 à 50 %. Il est idéal en fonctionnement de nuit.

Côté technique on remarque son détendeur électronique, un mode



réversible, une conception autorisant des COP exceptionnels pouvant atteindre 7,6 et une possibilité de fonctionnement toutes saisons, jusqu'à -5°C extérieurs, en toute économie.

La SMART'PAC se décline en 3 modèles de 13, 17,3 et 24 kW, pour des bassins jusqu'à 150 m<sup>3</sup>.

[rexair.france@rexair.fr](mailto:rexair.france@rexair.fr)  
[www.rexair.fr](http://www.rexair.fr)

## Impact

### Un kit d'entretien facile pour le spa

Le kit de traitement pour spa EASY SPA offre aux consommateurs une solution pré-dosée très simple à utiliser et sans chlore. Sous formes de pastilles multifonction de 20 g, Multispatab est composée d'oxygène actif concentré pour la désinfection de l'eau, d'anti-mousse et de séquestrant calcaire. Un seul geste pour un traitement complet du spa. Le kit comprend les traitements complémentaires, avec 3 types de pastilles. Les pastilles floculantes spéciales cartouches permettent de clarifier l'eau et d'économiser ainsi en produit désinfectant. Pour lutter contre la formation de tartre, les pastilles de séquestrant calcaire agiront efficacement pour raviver les parois du spa. Derniers composants du kit, les pastilles anti-mousse et anti-grasses procurent une eau claire pour le bain de spa.



Pour permettre aux propriétaires de spa de conserver une eau propre et parfaitement équilibrée en permanence, le kit contient une trousse d'analyse faite de bandelettes Aquacheck, pour analyser l'eau, ainsi qu'une éponge d'entretien acrylique et PVC, pour le nettoyage de la cuve. Le kit Easy Spa est prévu pour l'entretien complet et convivial du spa, durant 10 à 12 semaines.

[contact@impactwater.com](mailto:contact@impactwater.com) / [www.impactwater.com](http://www.impactwater.com)

## Pentair

### PIP Scanner pour tous les produits à points PIP

Désormais 100 % des produits porteurs de points PIP (Programme de fidélité des revendeurs Pentair) sont compatibles avec la nouvelle version de l'application PIP Scanner. Avec PIP Scanner version 2.2, le processus de collecte des points fidélité est entièrement digitalisé pour plus de rapidité. Véritable outil d'aide à la vente, cette application simplifie la vie des pisciniers, revendeurs et distributeurs qui adhèrent au programme PIP. Lancée en 2018, elle a déjà séduit plusieurs centaines de professionnels, dans plus de 10 pays européens. Un succès plébiscité également par le jury du dernier salon piscine Global Europe, qui l'a récompensée d'un trophée de l'innovation dans la catégorie Smart Pool. PIP Scanner représente aujourd'hui plusieurs milliers de produits TradeGrade scannés, des centaines de garanties étendues (+ 1 à 2 ans de bonus), des certificats personnalisés envoyés aux consommateurs, des Offres de Remboursement lors d'opérations ponctuelles. Pour les membres du Partners Incentive Program (PIP), cela se chiffre en centaines de milliers de points déjà cumulés, pour tenter de gagner un superbe voyage ou d'autres cadeaux.

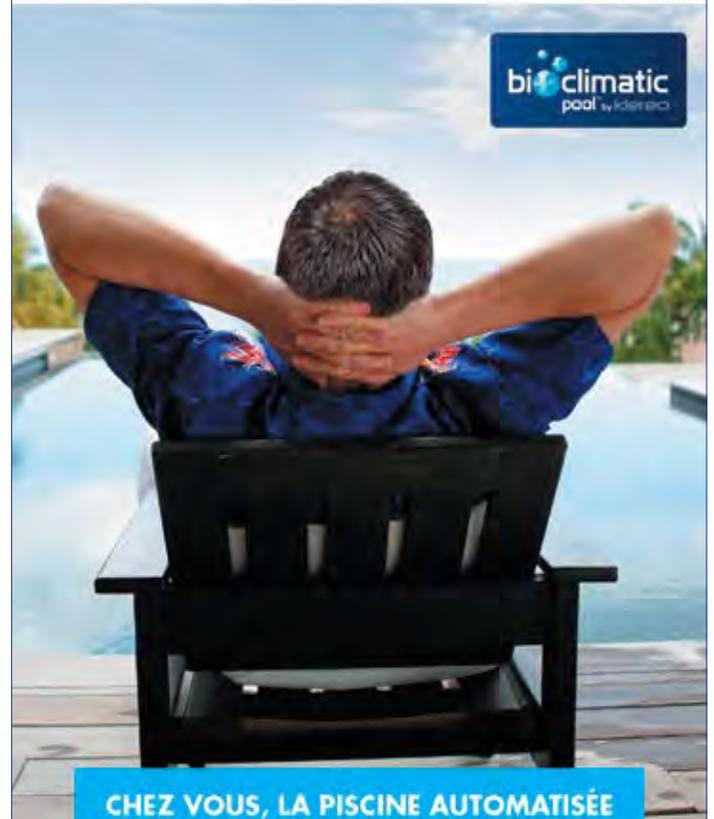


Ainsi, les produits porteurs de points PIP ont vu toutes les habituelles cartes bleues à renvoyer remplacées par la présence d'un PIP Code à scanner sur l'emballage. La vente et la maintenance des produits deviennent plus simples grâce aux fonctionnalités de l'application, disponible pour Android et iOS.

[marketing.poolemea@pentair.com](mailto:marketing.poolemea@pentair.com)  
[www.pentairpartners.eu](http://www.pentairpartners.eu)

Retrouvez toutes  
les nouveautés sur  
[www.eurospapoolnews.com](http://www.eurospapoolnews.com)

# AVEC KLEREO, optez pour la piscine 100 % PLAISIR !



CHEZ VOUS, LA PISCINE AUTOMATISÉE  
C'EST POUR QUAND ?



Qualité  
de l'eau



Automatisation  
& pilotage



Piscine  
connectée



Respect de  
l'Environnement

La centrale Klereo  
gère toutes les fonctions de votre piscine  
et vous garantit une qualité d'eau  
optimum toute l'année.

Appelez nous au **0800 200 415**

 **klereo**  
[www.klereo.com](http://www.klereo.com)

## Procopi

### La station compacte de traitement de l'eau avec adoucisseur

Le Pearl Water Generator de BWT PROCOPi est lancé sur le marché depuis cette année, fruit de l'expertise technologique de BWT en matière de produits de traitement de l'eau. Présenté lors du salon Piscine Global Europe dans les produits Pool Innovations, ce système unique destiné aux piscines privées ou de collectivités, est une station compacte de filtration (l.1271 x P.800 x h.1850 mm) combinant un système de traitement d'eau et d'un adoucisseur. Il fournit une eau douce, au pH neutre et dénuée de calcaire, pour un grand confort de baignade, une protection des équipements et du bassin. Cette station peut être installée sur des systèmes existants et fournit une solution Plug & Play préinstallée, modulaire, à commander facilement via son panneau de commandes tactiles intuitif. On peut la contrôler sur un smartphone, une tablette ou un pc, grâce à l'application dédiée. L'utilisateur pourra réaliser des économies en produits chimiques du fait de l'absence de tartre sur ses équipements, et grâce à la technologie de dosage intégrée ultra performante.

Le Pearl Water Generator est conçu dans une structure tout aluminium de haute facture. Il est compatible avec les systèmes à ozone POO3L, grâce à une connexion facile. Les fonctions MSR sont intégrées dans le panneau de contrôle Poolmatic.



Pearl Water Generator

[marketing@procopi.com](mailto:marketing@procopi.com) / [www.procopi.com](http://www.procopi.com)



**GAGNEZ DU TEMPS,  
PRÉPAREZ VOTRE SAISON**

**INSTALLEZ LOGYCONCEPT3D  
LE LOGICIEL DE  
DÉCLARATIONS DE TRAVAUX**

**CERFA ET TOUTES LES ANNEXES OBLIGATOIRES**

**PLAN DE SITUATION, PLAN DE MASSE, PLANS DE  
COUPE, INSERTIONS PAYSAGÈRES EN MULTIVUE,  
ENVIRONNEMENTS PROCHE ET LOINTAIN**

**EN SEULEMENT QUELQUES MINUTES !**

**logy** CONCEPT  
3D

[www.logyconcept3d.com](http://www.logyconcept3d.com)  
05 57 02 09 32 / [contact@logyline.com](mailto:contact@logyline.com)

## Sorodist

### Un nouveau tuyau PVC flexible extra souple

Spécialisée en distribution de matériaux permettant la circulation des fluides (tubes, vannes, raccords...), la société SORODIST lance un nouveau tube PVC souple qui vient compléter sa gamme. Renforcé par une spirale en PVC rigide, ce tuyau souple offre une haute résistance à l'écrasement.



NOVOFLEX est testé et contrôlé durant sa fabrication, notamment pour ses propriétés anti-cracking. Son rayon de courbure est plus petit que celui des autres tuyaux souples standards. Il intègre un stabilisateur de température qui lui permet de maintenir sa souplesse, même à basse température (entre 5 et 25 °C), le rendant idéal pour la construction en hiver. Ce tuyau est élaboré à partir de 100 % de matière première vierge. Afin de faciliter son utilisation, le nouveau tube possède un marquage métrique. Sa durée de garantie est de 10 ans. Il est disponible en diamètres 50 et 63 mm, en longueurs de 25 et 50 mètres.

[sorodist@sorodist.fr](mailto:sorodist@sorodist.fr) / [www.sorodist.com](http://www.sorodist.com)

## Rexair

### Déshumidification des piscines intérieures et sous abri

Bénéficiant d'un savoir-faire de 50 ans dans la gestion de l'hygrométrie, REXAIR Piscine propose une large gamme de déshumidificateurs, couvrant les besoins spécifiques des bassins couverts. Dimensions multiples, technologies adaptées, différentes configurations de reprise et de soufflage, répondent aux contraintes d'installations neuves ou déjà existantes. Le fabricant possède une offre de déshumidificateurs pour piscines, spas et locaux humides de diverses capacités, en version murale (gammes T et RMH), encastrable (W et REH), gainable (K et RGH), dotés d'un ventilateur EC conforme à la norme européenne PEB, entraînant une baisse de la consommation énergétique et du niveau sonore.



Déshumidificateur gainable gamme KS

L'ensemble de la gamme peut être équipé de résistances électriques ou d'une batterie eau chaude permettant le chauffage de l'air, ainsi que d'un condenseur sur eau qui, en cas d'ambiance surchauffée, restitue l'excédent de chaleur à l'eau de la piscine.

Les modèles encastrables, haut de gamme, peuvent s'installer en extérieur, ne laissant apparaître dans le local piscine que les grilles de reprise et de soufflage (aluminium anodisé).

La gamme de déshumidificateurs gainables peut également être installée en extérieur. Son ventilateur intelligent adapte son débit selon les pertes de charge du réseau. Le soufflage peut s'effectuer au-dessus, en dessous, en ligne et sur le côté gauche pour une adaptation à diverses configurations de locaux techniques.

Ces machines sont équipées d'un ensemble évaporateur condenseur en cuivre avec ailettes en aluminium revêtues de laque époxy et disposent d'un détendeur thermostatique avec égalisation de pressions, d'une commande électronique avec sécurité HP, BP et thermique compresseur et ventilateur et d'un filtre à l'aspiration classée EU2.

Cette grande profondeur de gamme couvrant les demandes du marché se conjugue avec un service « Innovation » répondant aux projets sur-mesure.

[rexair.france@rexair.fr](mailto:rexair.france@rexair.fr) / [www.rexair.fr](http://www.rexair.fr)

DEPUIS 1989

# REGUL'

ÉLECTRONIQUE

TRAITEMENT, RÉGULATION  
ET GESTION DE NIVEAU POUR PISCINES

TRAITEMENT PAR ÉLECTROLYSE AU SEL



RÉGULATION



GESTION DE NIVEAU D'EAU



Garantie  
**3** ANS

Offrez-vous la tranquillité



NOUVEAU SITE INTERNET

[www.regul.fr](http://www.regul.fr)

04 94 73 24 93

## Aello

### Zen avec la nouvelle pompe T-WATER® ALFA

Parmi les nouveautés exclusives de la marque T-WATER® distribuées au catalogue AELLO, la pompe ALFA intègre les dernières technologies en la matière. Elle procure à son utilisateur fiabilité, installation et utilisation faciles. Proposée en puissance à partir de ½ cv jusqu'à 3 cv, cette pompe à haut rendement hydraulique est disponible en version mono vitesse ou vitesse variable. Corps de pompe en polypropylène renforcé de fibres de verre, arbre en acier inox 316L, isolé du contact de l'eau, avec garniture haut de gamme, assurent sa résistance dans la durée. Elle est compatible avec tous les traitements d'eau de

piscine, y compris l'électrolyse au sel. Son couvercle est taraudé et s'ouvre ou se ferme à l'aide d'une clé de serrage fournie. Le joint est monté sur le panier préfiltre de grande capacité (3 litres), évitant le fonctionnement de la pompe sans celui-ci. Le raccordement entrée / sortie est taraudé 2" et fileté extérieur 2" ¾, avec demi-raccord (vissage extérieur) en option.

La pompe ALFA est garantie 3 ans et bénéficie du programme ZEN PACK durant 6 mois après achat : elle est échangée sous 24h garanties, en cas de panne (sauf chute, inondation ou installation électrique non conforme).



ALFA

### Nouveau filtre piscine bi-coques en polyester stratifié

Le nouveau filtre T-Water® ELIT est un filtre bi-coques, conçu en polyester stratifié selon des normes industrielles très strictes et testé en usine sous 3 bars de pression. Disponible depuis un diamètre de 510 mm et jusqu'à 900 mm, il est équipé d'un kit vanne Praher de 2» monté pour les modèles les plus grands (à partir 620 mm diam). Son couvercle transparent, de diamètre 210 mm, vissé dans la cuve,

et le diffuseur supérieur, permettent un accès facilité. Le filtre est pourvu d'un manomètre à bain de glycérine de série de 50 mm de diamètre, évitant les vibrations, d'une vidange eau/sable et d'une purge interne. Le média filtrant utilisé peut être du sable, du gravier ou Silverloon, disponibles chez AELLO. La cuve est garantie 10, les pièces 2 ans.



ELIT

[info@aello-piscine.fr](mailto:info@aello-piscine.fr) / [www.aello-piscine.fr](http://www.aello-piscine.fr)

## AFG

### Colle-joint PROFLEX : au service des pisciniers depuis 25 ans

Indispensable sur les chantiers des pisciniers, la colle-joint PROFLEX permet notamment de réparer les fissures sous l'eau dans les revêtements d'étanchéité, les skimmers, les escaliers en polyester, béton ou PVC, les piscines coques ou les margelles. Avec ce produit, il est également possible d'étancher un presse-étoupe de projecteur défectueux, de coller des frises de carrelages ou encore de fixer des ornements. La colle-joint peut se peindre avant ou après application, ou bien être appliquée directement dans un choix de coloris : blanc, bleu, gris, noir, sable ou version transparente. Autre avantage : elle s'utilise sans solvant, ni primaire d'accrochage. La cartouche de 310 ml / 505 g est réutilisable après ouverture. Le produit, lors-

qu'il est frais, peut s'enlever des mains et du support avec un simple chiffon sec.



En 2019, les professionnels peuvent toujours compter sur PROFLEX, distribuée depuis 1995 exclusivement par la filiale professionnelle des pisciniers. Pour

la distribuer, ils peuvent s'approvisionner auprès de ses partenaires, distributeurs spécialisés, tels que SCP France, SCP Benelux et APF.

Ce circuit de distribution exclusif continue d'être volontairement préservé par le fabricant, permettant aux professionnels de la piscine de se différencier des GSB, en commercialisant un produit de référence sur le marché. PROFLEX en est à la 6e génération hybride de sa composition, toujours formulée sans silicone, sans solvant, sans iso-cyanates et ne laissant pas d'odeur. Elle est par ailleurs classée Eco-DDS et A+ depuis 1998, concernant son respect de l'environnement.

[afg2europe@gmail.com](mailto:afg2europe@gmail.com)

## Procopi

### Désinfection de l'eau de piscine par l'ozone

Spécialisé dans le traitement de l'eau, que ce soit en produits, équipements ou technologies, BWT met son expertise au service des piscines, par le biais des produits PROCOPi BWT. Son système POO3L offre un traitement de l'eau puissant utilisant l'ozone. Compact, ce système breveté produit de l'ozone pour désinfecter l'eau de piscine (O3). Non polluant, ce procédé ne requiert pas de chlore, ne crée pas de sous-produits et est sans odeur. Très simple à installer et à utiliser, le système peut se piloter depuis une application mobile.



POO3L

[marketing@procopi.com](mailto:marketing@procopi.com) / [www.procopi.com](http://www.procopi.com)

## Safira

### Pour retrouver une eau claire

En plus de lutter contre l'invasion d'insectes au bord de l'eau, Safira propose aussi de veiller sur la qualité de l'eau. Sa gamme de produits floculants permet de retrouver rapidement une eau cristalline. Stop Eaux Vertes® est une pastille à placer dans le skimmer, filtration en marche, pour clarifier l'eau de la piscine. Elle ne remplace pas l'éventuel traitement choc de début de saison, mais s'utilise dès que l'eau a tendance à verdier.



Stop Eaux Troubles®, sous forme de pastille également, s'utilise en prévention ou en traitement, afin de reprendre une eau trouble.

Et Stop Eaux Troubles® pour filtre à cartouche, un floculant proposé spécifiquement pour les bassins utilisant ce type de filtration (spas et piscines de petites tailles), permet de retrouver une eau transparente avec un nettoyage du filtre, avant et après le traitement.

Tous les produits Safira sont fabriqués en France.

[safira@safira.fr](mailto:safira@safira.fr) / [www.safira.fr](http://www.safira.fr)

Vivez votre saison sereinement  
grâce aux services SCP

COMMANDEZ 24H/24H FACILEMENT

**POOL360**  
<https://pool360.poolcorp.com/>



Pool360 est un site de commande réservé aux pros.  
Téléchargez l'application et commandez facilement !



Télécharger dans  
l'App Store



DISPONIBLE SUR  
Google Play

N'ATTENDEZ PLUS AU COMPTOIR!

**PRIORITY DRIVE**

Commandez, venez, c'est prêt!



7 AGENCES EN FRANCE :  
AIX, ANTIBES, BORDEAUX, LYON, TOURS, RODEZ  
ET MONTPELLIER (prochainement)

## Le groupement de pisciniers EuroPiscine fête son quart de siècle !

Le groupement EuroPiscine, qui fête ses 25 ans cette année, se définit aujourd'hui comme « une grande famille », dont les membres tous associés se réunissent régulièrement autour de valeurs partagées. Comme dans une famille idéale, l'unité, la tolérance et la convivialité sont au cœur de ces valeurs.

C'est en 1994 que les 17 membres fondateurs réunis en congrès posent les bases de cette nouvelle société, une SARL à capital variable, dont tous les membres seront associés à parts égales. Les objectifs initiaux : réaliser des achats groupés, afin de bénéficier des meilleures conditions et de produits à la marque du groupement. Ce congrès verra naître entre autres le premier logo, une queue de baleine bleue sur fond jaune, logo qui évoluera constamment au fil des années jusqu'à la disparition de tous les codes d'origine lors de l'adoption de sa nouvelle plateforme de marque en 2017.

Les réflexions sont menées en groupe, les idées et solutions mises en commun et l'adhésion de nouveaux membres est votée à l'unanimité. Sa force est que chaque actionnaire, quelle que soit sa valeur en résultats, a voix au chapitre. Le groupement s'est fondé en effet sur ce qu'il souhaitait mais aussi sur ce qu'il ne voulait absolument pas. Pas de

tyrannie des actionnaires.

La structuration rapide du groupe nécessite rapidement d'intégrer un service de communication interne, ainsi que les services juridique et comptable. Toute une palette d'outils est mise à disposition pour accroître la performance des entreprises associées, afin d'optimiser les coûts de chacun. Sachant que tous les ans, l'intégralité des résultats de la centrale est réservée à ses adhérents actionnaires. Désormais, la centrale d'achat est renforcée en centrale d'enseignement et de services.



Durant ces 25 années, EuroPiscine a investi beaucoup dans la professionnalisation de ses adhérents : certification, processus de VAE (BP Piscine)... L'entreprise peut même se vanter d'être le premier groupement de constructeurs de piscines dont tous les adhé-

rents sont certifiés ISO 9001.

L'équipe dirigeante, composée de membres actifs du réseau, est en prise directe avec la réalité du terrain, mettant un point d'honneur à rester en permanence à l'écoute du réseau. L'humain demeure au cœur du groupement. Un recueil de valeurs communes aux adhérents est aussi édité, indispensable à la culture de l'entreprise et fil conducteur sur lequel il n'est pas question de transiger.

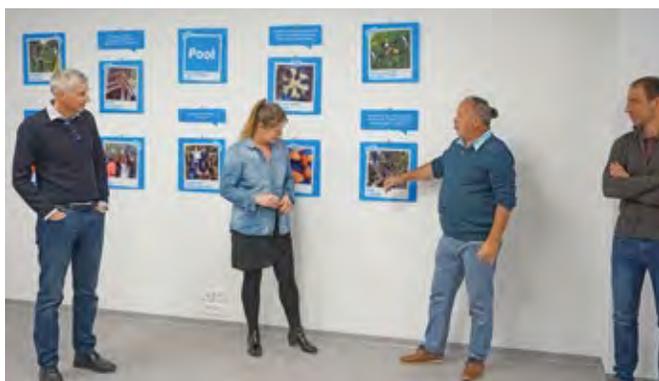
Depuis 2017, date à laquelle le président du groupe Patrick WOESTELANDT quitte la tête du groupement après 20 ans de service menant à la réussite, un virage a été amorcé pour réorganiser la société. Celle-ci est gérée désormais par une cogérance de 3 associés élus par l'assemblée générale : Maxence CATUSSE, Grégoire DECLERCQ et Nicolas HÉNOCQUE. Le positionnement de la marque est aussi réaffirmé. A cet effet, un label d'excellence émerge, porteur des « 9 vérités » partagées par les adhérents et reprenant leurs engagements envers les clients. Précision, Sur mesure, Bien-Être, Sécurité, Esthétisme, Excellence, Polyvalence, Transparence et Disponibilité seront les maîtres-mots de l'histoire qui reste à écrire pour les prochaines années.

[bruno.godinou@europiscine.com](mailto:bruno.godinou@europiscine.com)  
[www.europiscine.com](http://www.europiscine.com)



## Le yoga entre chez POOL TECHNOLOGIE

L'entreprise s'est agrandie durant l'hiver, passant d'une surface de 3 500 m<sup>2</sup> à 4 200 m<sup>2</sup>, avec de nouveaux bureaux, nouvelles salles de réunion, et surtout, un nouvel entrepôt. Inaugurés le 10 avril, ces nouveaux locaux ont dévoilé à l'ensemble de l'équipe un nouvel espace de 70 m<sup>2</sup> dédié au yoga. POOL TECHNOLOGIE s'investit en effet depuis longtemps dans le bien-être de ses salariés. A commencer par un espace convivial aménagé il y a quelques années, où sont mis à disposition des tables de pique-nique, un barbecue, une piscine, un potager et un boulodrome, lieux de détente appréciés du personnel. Priorité de l'industriel, le bien-être de ses forces vives passe désormais aussi par des séances de l'ancestral yoga, conscient de l'importance de conserver « un corps sain dans un esprit sain ».



Les bienfaits de cette pratique sont désormais bien ancrés dans notre culture et permettent non seulement une diminution du stress, un renforcement de l'équilibre, un accroissement de la capacité de concentration, mais aussi la baisse des risques de troubles musculo-squelettiques, grâce au développement d'une musculature équilibrée le long de la colonne vertébrale.



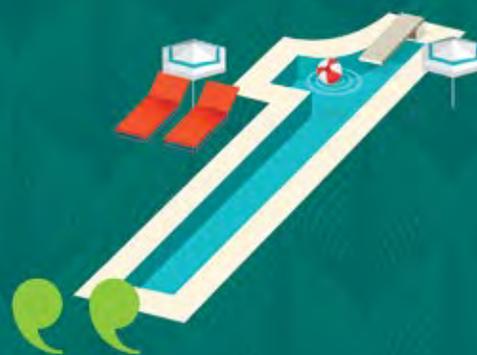
Au-delà de ces bénéfices immédiats et à plus long terme sur la santé, cette activité pratiquée collectivement au sein de l'entreprise a aussi pour vocation de mieux intégrer les nouveaux arrivants et favorise une communication interpersonnelle au-delà de toutes relations hiérarchiques.

[contact@pool-technologie.fr](mailto:contact@pool-technologie.fr)  
[www.pool-technologie.com](http://www.pool-technologie.com)

# ABORAL

VIVEZ PISCINE !

LA RÉFÉRENCE FRANÇAISE  
DE LA PISCINE COQUE POLYESTER



## RÈGLE N°1

RÉALISER VOS VENTES  
EN TOUTE CONFIANCE

En 2019, Aboral devient  
le plus grand  
et le plus performant  
site de production en France



QUALITÉ & MAÎTRISE  
DEPUIS PLUS DE 30 ANS

**POUR DEVENIR DISTRIBUTEUR**

05 56 68 87 70 [www.aboral.fr/devenir-concessionnaire](http://www.aboral.fr/devenir-concessionnaire)

## ABORAL inaugure sa nouvelle usine High Tech

On l'attendait avec impatience et le secret aura été jusqu'au bout bien gardé. Le 4 avril dernier, ABORAL Piscines inaugurerait son nouveau site de production de piscines coques polyester sur son site historique de Saint Jean d'Ilac, tout près de Bordeaux. Pour l'occasion, 200 convives (partenaires financiers, revendeurs, élus de la région...) étaient venus partager ce moment avec l'équipe d'Aboral, dont Alain Gascioli, son Pdg, et son épouse Véronique.

### Des machines de pointe pour produire les coques

Vers 10h30, après un discours d'introduction du couple dirigeant, les invités ont pu visiter la nouvelle usine de 4 000 m<sup>2</sup>. Le circuit de visite les a bien sûr menés vers les nouveaux outils de production, fierté de l'entreprise.

Parmi eux, le nouveau robot entièrement automatisé à la pointe de l'innovation, destiné à la projection du gel-coat (et fibre de verre) sur les coques de piscines. Sa particularité, décrite comme « unique en France » : une salle sous contrôle hygrométrique parfait et entièrement chauffée, afin de garantir un standard de qualité toute l'année.

Les opérateurs déjà au travail sur leurs nouveaux postes high tech ont pu faire la démonstration de quelques étapes de fabrication d'une piscine coque polyester. Notamment, celle de la stratification des coques, grâce à des machines dernier cri, pilotée sur

une interface informatique. Quantité de matière, taux de catalyse, températures de résine et d'ambiance, tout est contrôlable désormais sur ces postes informatisés. De cette manière, Aboral entend gérer la matière première de façon optimisée.

Le but de la construction de cette nouvelle usine était avant tout de permettre de produire des piscines mono-coques sur un circuit le plus court possible, depuis l'arrivée du matériau jusqu'à la sortie du produit fini.

### Une capacité de production augmentée

Avec l'ouverture de sa nouvelle usine, Aboral passe « un cran au-dessus ». Sa capacité de production est portée à 2500 bassins (plein régime) et signifie pour l'entreprise une nouvelle ère d'industrialisation de ses piscines coques. Objectif 2020 : 1200 bassins produits environ par an, puis trouver son rythme de croisière.

### Un agrandissement commandé par une forte croissance

En 2018, Aboral Piscines enregistrait une croissance de 32 %, notamment grâce au lancement de ses 4 derniers modèles, MAATEA (8 x 4 m), PAPEETE (5 x 2,49 m), MAUPIHAA (8,90 x 4,12 m) et MAEA (5 x 3,10 m). Des gammes qui n'ont cessé de s'enrichir ces dernières années, avec des modèles très contemporains, à banquette large, et proposant dernièrement l'intégration systématisée d'un coffre volet immergé.

Pour appuyer son développement en France et hors de nos frontières, un recrutement d'une quarantaine de revendeurs est prévu d'ici 2021. En plus de doubler sa capacité de production, Aboral a aussi enrichi son parc de véhicules utilitaires en s'équipant de 3 nouveaux camions-grues de grande portée. L'entreprise se charge en effet elle-même de la livraison et de la pose de ses bassins, sur des chantiers parfois ardu.



De gauche à droite : Pierre-Antoine, Anais, Alain et Véronique GASCIOOLI



Frédéric VIGNON et Alain GASCIOOLI



Usine de production de 4000 m<sup>2</sup> à Saint-Jean-d'Ilac (33)



Lâcher de ballons

## Nouveau Directeur Commercial EUROPE pour hth®

Un nouveau Directeur Commercial EUROPE vient d'intégrer hth®. Arnaud LIEVRE encadre désormais l'équipe de 13 commerciaux Europe en tant que Directeur Commercial Circuits Professionnels Revendeurs et Piscines Commerciales. Fort d'une expérience de plus de 15 années dans les domaines commerciaux et managériaux de divers secteurs d'activités, il accompagne à présent le développement de la marque de produits de traitement de l'eau des piscines depuis le 30 avril 2019.



Arnaud LIEVRE

« La réactivité, le respect, l'éthique et le professionnalisme seront autant de carburants qui accompagneront notre entreprise dans sa performance globale et dans la qualité de nos relations avec nos partenaires. »

[marketing-water-europe@lonza.com](mailto:marketing-water-europe@lonza.com)  
[www.hth-pro.com](http://www.hth-pro.com)

## ABRIDÉAL fête ses 40 ans

A l'origine du premier abri de piscine amovible en 1979, le fabricant Abridéal fête cette année ses 40 ans d'existence. Quarante années au service du développement et de l'innovation en matière d'abris, avec plusieurs brevets à son actif : abri relevable assisté de vérins pneumatiques, abri plat entièrement motorisé, abri télescopique doté d'un concept exclusif de monoguidage, ou encore abri coulissant multidirectionnel.

Son engagement est résumé en quelques mots par le Président de l'entreprise Frédéric Marmande : « La pérennité de l'entreprise, qui fête ses 40 ans cette année, est due en grande partie à l'engagement des femmes et des hommes qui la composent. Notre PME familiale accorde une grande autonomie à ses collaborateurs afin que le service rendu à chaque client soit optimal. » Ce service optimal passe par une conception sur-mesure, suivie d'une fabrication entièrement réalisée dans son atelier landais. Ensuite, la pose des abris est assurée exclusivement par des poseurs salariés de l'entreprise.

2019 sera donc une année de célébration pour Abridéal, qui n'oublie pas ses fidèles clients et partenaires en leur offrant de nombreux cadeaux. De nouveaux modèles inédits et exclusifs seront aussi lancés. Enfin, un logo a été développé spécialement pour l'évènement, mettant en avant « 40 ans de sérénité. »

Lire l'article complet en ligne [www.eurospapoolnews.com](http://www.eurospapoolnews.com)  
[infodoc@abrideal.com](mailto:infodoc@abrideal.com) / [www.abrideal.com](http://www.abrideal.com)



# ABORAL

VIVEZ PISCINE !

LA RÉFÉRENCE FRANÇAISE  
DE LA PISCINE COQUE POLYESTER



## RÈGLE N°2

BÉNÉFICIER D'UNE OFFRE GLOBALE  
À FORTE RENTABILITÉ

Une offre complète  
pour répondre à la demande  
et une centrale d'achat puissante  
au service de vos ventes



QUALITÉ & MAÎTRISE  
DEPUIS PLUS DE 30 ANS

### POUR DEVENIR DISTRIBUTEUR

05 56 68 87 70 [www.aboral.fr/devenir-concessionnaire](http://www.aboral.fr/devenir-concessionnaire)

## SOFATEC organise son développement

Pour faire face à l'accroissement de sa production de couvertures automatiques pour piscines depuis 2 ans, SOFATEC, fabricant de couvertures automatiques de piscines s'agrandit avec deux nouveaux sites de production. L'un au Mans (72), et l'autre avec la création de Sofatec Auralp, en Haute-Loire (43). Philippe Guérin, Directeur Général précise : « Nous avons construit un nouveau bâtiment de 2 400 m<sup>2</sup>, à côté du siège social, à Cérans-Foulletourte ».



Un des sites de Sofatec (72)

Opérationnelle depuis avril, cette nouvelle unité de fabrication permet de revoir en profondeur l'organisation industrielle de Sofatec.



Site de Sofatec Auralp (43)

Objectif : une meilleure maîtrise de la qualité et des flux de production. Le deuxième site créé, d'une surface de 2 000 m<sup>2</sup>, a également démarré son activité en avril. Il permet à l'entreprise d'intensifier sa production de couvertures de sécurité.

Son implantation, idéale, proche de Saint-Etienne, Lyon et Valence, facilitera les relations de proximité et les délais de livraison

pour la clientèle du Sud-Est de la France.

Lionel Borel, Directeur Général de la nouvelle entité Sofatec Auralp ajoute : « Dans le cadre de l'ouverture du nouveau site situé en Haute-Loire (Le Pertuis), nous projetons le recrutement de techniciens et d'opérateurs qualifiés. »

Le coût de ces investissements s'est élevé à 1,8 M€, incluant les bâtiments, l'acquisition de machines spécifiques et la nouvelle organisation des unités.

De nouvelles infrastructures qui permettront à l'entreprise de franchir une nouvelle étape : le doublement de sa capacité de production dans les années à venir. Elle emploie aujourd'hui 25 salariés et enregistrait en 2018 un chiffre d'affaires de 9,8 M€.

[www.sofatec.fr](http://www.sofatec.fr)

## Nouveau Directeur Europe chez Pentair Pool Europe

Pentair accueille le nouveau Directeur Europe de sa division Piscine, en la personne de Sébastien GAUTHIER, récemment nommé. A ce poste, il aura pour mission principale de renforcer la stratégie de croissance de Pentair pour la zone Europe. Pour ce faire, Sébastien Gauthier devra se focaliser sur l'expérience client, l'innovation, la distribution et la création de valeur. Il pourra notamment s'appuyer sur une expérience de 9 années dans le domaine de la piscine.



Sébastien Gauthier

[marketing.poolemea@pentair.com](mailto:marketing.poolemea@pentair.com)  
[www.pentairpooleurope.com](http://www.pentairpooleurope.com)

## Les frères Tierce et Toucan bien placés dans la Clio Cup

Vous suivez tout au long des magazines Spécial PROS l'épopée de l'équipe Tierce Racing, engagée dans la CLIO CUP sous les couleurs de TOUCAN. La compétition démarre sur les chapeaux de roues cette année pour l'un de nos deux champions, Corentin.



Pour la 3<sup>e</sup> fois de sa courte carrière, il réalise le meilleur chrono devant la meute de 34 voitures, lors de la 2<sup>e</sup> course de Nogaro. La veille, il s'était classé 6<sup>e</sup> de la première manche, ponctuée par de nombreux accrochages. Courants lors de la première course de saison... Devant un parterre de plus de 20 000 spectateurs, Corentin a d'abord réalisé un départ parfait, puis rapidement pris une avance de 2 secondes sur le peloton ! Tous les espoirs étaient donc permis. Hélas, la dégradation de ses pneus avant lui aura coûté 6 places. Il terminera donc 7<sup>e</sup>. Un excellent résultat cependant. Il se hisse donc à la 6<sup>e</sup> place du championnat au classement provisoire, dans une compétition qui s'annonce de très haut niveau cette année. L'enthousiasme du public à l'égard du jeune champion de seulement 21 ans est toujours aussi vif. Un point plus que positif pour l'image de Toucan ! Prochain rendez-vous de la Clio Cup 2019, le circuit mythique d'Imola, en Italie, du 24 au 26 mai prochains. Une revanche à venir pour Corentin, on l'espère...

[contact@toucan-fr.com](mailto:contact@toucan-fr.com) / [www.toucan-fr.com](http://www.toucan-fr.com)

## « Un océan de vie » : ZODIAC s'engage pour l'environnement

Du nettoyage des piscines à celui des océans, il n'y avait qu'un pas, que s'est empressé de franchir ZODIAC®. Devant le constat alarmant des 300 kg de plastique déversés chaque seconde dans les océans (6 à 7 millions de tonnes de déchets par an), le spécialiste des équipements innovants dédiés au nettoyage des piscines ne pouvait rester impassible. Plusieurs professionnels ont créé, sous l'impulsion du réalisateur René Heuzey, l'association « Un océan de vie ». L'idée : si chacun ramasse un déchet... Chaque goutte d'eau formera à son tour un océan, permettant de collecter et recycler les tonnes de débris de nos fonds marins. Des sacs sont mis à disposition à cet effet dans les lieux publics et privés partenaires.



Afin de promouvoir et soutenir cette belle initiative auprès du public, Zodiac® a mené une action à fort impact. Le 17 avril dernier, les passants se promenant dans la ville de La Seyne-sur-mer se sont vus proposer de chausser un masque de réalité virtuelle afin de visionner une vidéo surprenante... et choquante, devenue depuis « virale » sur la toile. La technique de l'ascenseur émotionnel y est utilisée. D'abord la vision idyllique d'un plongeon de vacances dans une splendide piscine. Puis, transition rapide sur les fonds du bassin envahis de déchets. Un parallèle saisissant avec l'état actuel de nos mers et océans, qui ne peut qu'interpeler les participants de cette expérience virtuelle. Zodiac® n'a pas arrêté là sa participation, lançant une opération de promotion engagée, du 10 avril au 15 juin 2019, pour soutenir l'action de l'association en faveur de l'environnement marin. Le principe de la démarche « Nettoyez votre piscine... et aussi les océans ! » : pour chaque robot de piscine et/ou pompe à chaleur de la marque achetée (selon modèle porteur de l'offre), Zodiac® reverse 15€ à l'association « Un océan de vie ». Une campagne largement relayée dans les points de vente et sur les réseaux sociaux, qui ne laissera personne insensible...

[www.zodiac-promo.fr](http://www.zodiac-promo.fr)  
[www.zodiac-poolcare.com](http://www.zodiac-poolcare.com)

LA RÉFÉRENCE FRANÇAISE  
DE LA PISCINE COQUE POLYESTER

**RÈGLE N°3**  
AUGMENTER LA SATISFACTION  
DE VOS CLIENTS

Avec ou sans volet immergé,  
fond plat ou incliné, bénéficiez  
d'un service de personnalisation  
pour vos clients

FABRICATION FRANÇAISE QUALITÉ & MAÎTRISE  
DEPUIS PLUS DE 30 ANS

**POUR DEVENIR DISTRIBUTEUR**  
05 56 68 87 70 [www.aboral.fr/devenir-concessionnaire](http://www.aboral.fr/devenir-concessionnaire)

## Inauguration du magasin Flots de Provence en partenariat avec FLUIDRA et PISCINES IBIZA

Vendredi 5 avril dernier, Daniel et Florence BATTISTA inauguraient leur magasin Flots de Provence à Manosque (04), en partenariat avec FLUIDRA et Piscines IBIZA.



Daniel et Florence BATTISTA



Daniel et Florence entourés de leurs partenaires de Fluidra et Piscines IBIZA

Daniel BATTISTA exerce le métier de piscinier depuis les années 2000, rejoint par sa femme en 2014. Ensemble, ils ont ouvert un magasin sur Volx (04), qui n'a cessé d'évoluer durant 5 ans. Aujourd'hui, ils ont fait le choix de se rapprocher du parc du Luberon, à Manosque pour s'adresser à la clientèle de la région. Ils ont fait le choix de se déplacer afin d'offrir une meilleure accessibilité aux clients, mais aussi dans l'optique de se développer différemment, passant d'un point de vente en zone d'activités, à un magasin en centre-ville. Le magasin se destine aux particuliers, mais aussi aux professionnels (hôtels, campings, mairies, piscines municipales, résidences...)

dont la demande augmente. Daniel et Florence sont épaulés par Fluidra et Piscines IBIZA par le biais d'un partenariat, représentant les 2 entreprises à travers leur point de vente et sur les chantiers.

« Nous sommes en partenariat avec Piscines IBIZA depuis un an et demi. C'est une entreprise avec laquelle nous avons beaucoup de plaisir à travailler, car ils sont très humains. Il en est de même avec Fluidra, qui nous aide et nous soutient depuis le début (Official Partner depuis 2014).

Ces deux entreprises ont à cœur d'être présents de la commande jusqu'au service après-vente, très proches de leurs concessionnaires et très à

l'écoute. Il y a un vrai suivi et un respect du professionnel » déclarent Florence et Daniel BATTISTA.

Le magasin officialisait donc vendredi 5 avril, le début de la saison et l'ouverture à Manosque, autour d'un apéritif musical. Pour cette occasion, Florence et Daniel avaient réuni leurs clients, les professionnels, leurs proches et quelques personnalités locales, comme le maire de Manosque. Ils ont remercié chaleureusement leurs partenaires Fluidra et IBIZA, qui bien sûr étaient présents, preuve de la réelle relation de confiance établie entre ces trois entreprises.

[contact@flotsdeprovence.com](mailto:contact@flotsdeprovence.com)  
[www.flotsdeprovence.com](http://www.flotsdeprovence.com)

## POOL TECHNOLOGIE donne la parole à ses clients

Dans son catalogue 2019, Pool Technologie annonce vouloir mettre à l'honneur les liens constructifs noués avec ses clients. Une relation forte qui se traduit par le lancement de la co-conception de sa gamme de produits 2020, issue de la collaboration entre la RDI, le service commercial, le Marketing et un cabinet de design. Le fabricant choisit également d'associer ses clients à ce développement. Une implica-



tion qui passe par la prise en compte des remarques ceux-ci (à exprimer par mail à [gamme2020@pool-technologie.fr](mailto:gamme2020@pool-technologie.fr)) au sujet des gammes actuelles de produits. Les clients peuvent également faire état de leur opinion et attentes concernant les nouveautés dévoilées lors du dernier salon Piscine Global Europe.

Dans un second temps, les professionnels pourront découvrir les nouveaux appareils dans le cadre de bêta-

testing. L'avant-première de cette découverte sera proposée à un panel de testeurs, qui auront tout loisir d'explorer les fonctionnalités de la gamme et de collaborer avec les équipes de développement. Ensemble, ils concourront à élaborer des produits au plus près des besoins des clients.

Une initiative intéressante qui permet à l'entreprise d'entretenir ses liens déjà forts avec ses clients, tout en s'assurant de satisfaire au mieux leurs attentes pour la saison prochaine.

[gamme2020@pool-technologie.fr](mailto:gamme2020@pool-technologie.fr)  
[contact@pool-technologie.fr](mailto:contact@pool-technologie.fr)  
[www.pool-technologie.com](http://www.pool-technologie.com)

## Les robots Dolphin de MAYTRONICS à nouveau en campagne !

Maytronics lance une nouvelle campagne pour promouvoir ses robots Dolphin, « Champions de toutes les piscines ». Une aventure à suivre tout au long de la saison 2019...

Philippe Lucas reprend du service pour entraîner les robots champions à la compétition et... dans de nouvelles aventures, filmées dans un Making Of, non sans une pointe d'humour ! Qui de mieux que le coach sportif préféré des Français pour incarner ce rôle en effet. Un défi relevé haut la main par celui qui incarne désormais le top niveau du maniement des nettoyeurs de bassins. Un Challenge également honoré par les robots Dolphin, mis à l'épreuve lors d'entraînements de haut niveau, durant la mise en scène de préparation de cette image...

L'idée : mettre en scène avec humour un entraînement où le robot se voit lesté du poids de l'entraîneur pour délivrer sa performance. Un clin d'œil plein de

légèreté à la supériorité annoncée des robots Dolphin. Un ton qui « surfe » toujours sur le capital sympathie de ces petits robots de piscines puissants, si sympathiques qu'ils nous semblent presque humains...

Pour ce nouvel épisode, Maytronics a lancé depuis le 8 avril une campagne digitale de grande envergure relayée sur différents supports medias.

Découvrez en vidéos durant tout le mois d'avril le Making Of de la nouvelle publicité des robots piscine Dolphin, ou comment apprivoiser et bien dresser un champion du nettoyage de piscine...



Vous y verrez les dessous de la réalisation du nouveau visuel : 2 jours de prises de vues et 3 jours de retouches photo, la reconstitution de la position de Philippe Lucas en piscine...

[contact@maytronics.fr](mailto:contact@maytronics.fr)  
[www.robot-dolphin.fr](http://www.robot-dolphin.fr)

### Rejoignez le label EuroPiscine

et profitez des outils et services exclusifs : achats, technique, conception, réalisation, juridique, administratif, marketing, partage, assurances pour offrir à vos clients la garantie 100% plaisir de l'eau !

« Adhérer au groupe et au label EuroPiscine, c'est prendre l'engagement de tout mettre en œuvre pour respecter et porter des valeurs essentielles de savoir-faire et de savoir-être, ciment de notre organisation. »

**Grégoire DECLERCQ**  
Cogérant - DECLERCQ PISCINES & SPAS  
Adhèrent labellisé à l'origine du groupement

La liberté de l'indépendance,  
la force du collectif,  
la crédibilité du label !

Plus d'informations au  
**02 48 51 90 76**

# Rejoignez-nous !

DEVENEZ UN  
**ADHÉRENT LABELLISÉ**  
EUROPISCINE

**EUROPISCINE**  
CERTIFIÉ VALEURS PARTAGÉES  
PISCINES • SPAS • ABRIS

Alimada - 04 81 10 87 5 - 02 38 58 64 78 - Crédits photo : Shutterstock - Olivier Perron & Spas

## GENERATION PISCINE : nouveau Responsable Commercial Ouest

Afin de poursuivre le développement de son réseau, Génération Piscine a recruté un nouveau Responsable Commercial pour le secteur Ouest de la France, en la personne de Patrick Brée. C'est dans cette région que la marque de piscines coques polyester intensifie actuellement son maillage du territoire. Une expansion soutenue par son récent partenariat avec la société C.I.P, donnant naissance à la structure CGP (site basé en Dordogne), spécialisée dans la fabrication de moules pour bassins polyester.



Patrick BRÉE

Patrick Brée vient donc appuyer cette extension vers l'ouest, grâce à son expérience dans le secteur de la piscine, ainsi que par sa vision technique et terrain. Dans cette optique, il épaulera Jérôme Dessaud, Animateur du réseau. Une quinzaine de distributeurs ont déjà rejoint le réseau depuis l'année dernière, réseau qui compte désormais 80 points de vente en France.

Patrick Brée vient donc appuyer cette extension vers l'ouest, grâce à son expérience dans le secteur de la piscine, ainsi que par sa vision technique et terrain. Dans cette optique, il épaulera Jérôme Dessaud, Animateur du réseau. Une quinzaine de distributeurs ont déjà rejoint le réseau depuis l'année dernière, réseau qui compte désormais 80 points de vente en France.

[contact@generationpiscine.com](mailto:contact@generationpiscine.com)  
[www.generationpiscine.com](http://www.generationpiscine.com)

## Convention 2019 LÉA COMPOSITES

Cette année la convention annuelle de Léa Composites s'est faite sous la forme d'un Tour de France en 6 étapes, réunissant au total près de 200 clients des réseaux Alliance Piscines et Piscines Prestige Polyester. Une journée de meeting tenue dans 6 villes de France, démarrée dans le Nord-ouest pour s'achever 15 jours plus tard dans le Sud du pays en Avignon.

Au programme, bilan annuel fait d'excellentes performances, plan de communication 2019, objectifs pour l'année, nouveaux modèles et offres commerciales dévoilés.

Les investissements du groupe étaient également présentés, à savoir, une 7<sup>e</sup> usine, un parc totalisant 37 camions, du personnel pour l'en-

tretien des moules, de nouvelles machines et des travaux d'amélioration des conditions de travail. Objectif fixé : atteindre les 6 000 piscines coques par an, sans transiger sur la sécurité ni la qualité.

[www.alliancepiscines.com](http://www.alliancepiscines.com)  
[www.piscinesprestigepolyester.com](http://www.piscinesprestigepolyester.com)



## 1 produit hth® acheté : 1 chance de gagner 1 cadeau

Pour ce lancement de saison, hth® organise un grand jeu concours national, permettant de gagner plus de 60 lots. Depuis le 1<sup>er</sup> mars 2019, et jusqu'au 30 juin prochain inclus, 1 produit de traitement de la gamme hth® Piscine ou hth® Spa acheté offre une chance de participer au tirage au sort du concours. Il suffit à l'acheteur de saisir ses coordonnées en ligne ([www.jeu-hth.fr](http://www.jeu-hth.fr)) et de transmettre sa preuve d'achat pour tenter de remporter l'un des lots suivants :



- 1 salon de jardin design en métal Fermob, d'une valeur approximative de 2 500 € (1 lot en jeu) ;
- 1 enceinte portable Bluetooth waterproof JBL, d'une valeur unitaire approximative de 200 € (15 lots en jeu) ;
- 1 sofa gonflable flottant Fatboy Lamzac, d'une valeur unitaire approximative de 74,50 € (45 lots en jeu).

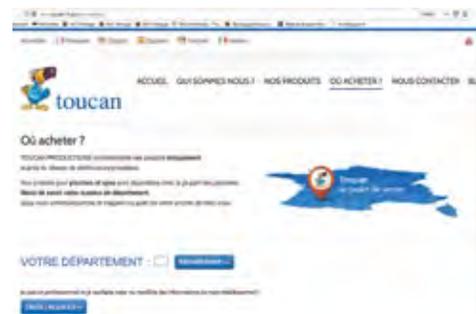
Le tirage au sort du jeu concours aura lieu le 15 juillet 2019. Les gagnants se verront remettre leur lot dans le magasin où ils ont effectué leur achat.

Les conditions du jeu concours et modalités de participation peuvent être consultées en détails sur le site du jeu.

[marketing-water-europe@lonza.com](mailto:marketing-water-europe@lonza.com)  
[www.jeu-hth.fr](http://www.jeu-hth.fr)

## Les revendeurs s'affichent sur le site de Toucan

Les produits à l'effigie du bel oiseau bleu sont distribués chez de nombreux revendeurs de l'hexagone. Net'Skim®, Pool'Gom®, Pool'Gom® XL, Easy Pool'Gom®, Water-Lily® et kit d'entretien de saison sont faciles à trouver chez nombre de pisciniers, pour peu qu'ils soient répertoriés sur le site web



TOUCAN. En effet, depuis 2013, les consommateurs peuvent trouver facilement le revendeur de ces produits d'entretien pour la piscine le plus proche de chez eux, dans le répertoire national des pisciniers distributeurs de la gamme (coordonnées ci-dessous). Pisciniers, si vous n'y figurez pas encore, ou si vous souhaitez modifier vos coordonnées, rendez-vous sur l'onglet prévu à cet effet.

[contact@toucan-fr.com](mailto:contact@toucan-fr.com)  
[www.toucan-fr.com/ou-acheter](http://www.toucan-fr.com/ou-acheter)

## CAREDO et AQUALIFT s'unissent pour lancer une nouvelle gamme de piscines

Les compétences se mutualisent avec le nouveau fruit du rapprochement de ces deux acteurs du marché de la piscine. L'un, CAREDO, a fait ses preuves avec la commercialisation depuis 6 ans de ses piscines coques béton monobloc, de petits formats (jusqu'à 12 m<sup>2</sup>), toutes équipées, avec local technique et mur filtrant intégrés, fond mobile en option. L'autre, AQUALIFT s'est fait connaître par ses piscines à fond mobile, dont 1000 modèles d'exception ont déjà été installés dans le monde.

Cette collaboration vient de faire naître la gamme NidaNOx, conjugaison des savoir-faire : une coque « NIDANOX » (inox/Nida/PVC armé) monobloc équipée d'un fond mobile d'usine, visant le marché des bassins de 10 à 20 m<sup>2</sup> très tendance. En version « Pro » la piscine est livrée prête à être raccordée au réseau hydraulique, tandis

que pour les particuliers elle sera « prête au bain » avec l'ajout d'un local technique attendant.

Une première gamme est lancée composée de 12 dimensions entre 6 et 22 m<sup>2</sup>, commercialisée en direct pour l'instant par quelques revendeurs. Elle fera l'objet d'un maillage réseau, proposant aux premiers professionnels intéressés d'installer les modèles en version « pro », avec terrassement, suivi de la création du local technique et habillage de l'ensemble.

Ce réseau se verra renforcé par la synergie des compétences des deux entreprises (produit, logistique et grutage), d'autant plus, avec la commercialisation de la gamme Easylift de chez Aqualift. Celle-ci vient en effet compléter idéalement la gamme NidaNOx, puisqu'elle propose un fond



Jimmy VENTURA



Jean-Noël MORAND

mobile prêt-à-poser, disponible jusqu'à 40 m<sup>2</sup>, à un tarif attractif.

La collaboration entre ces deux acteurs du marché de la piscine avait été initiée il y a un peu plus d'un an, par un travail commun sur la piscine coque béton « Made in » CAREDO. Elle devrait voir se concrétiser le rêve de Jean-Noël MORAND, Pdg d'Aqualift Industrie et référent de la FPP, reconnu depuis plus de 40 ans dans le monde de la piscine, de créer une usine dédiée au produit standardisé.

[administratif@aqualift.fr](mailto:administratif@aqualift.fr)  
[contact@caredo.fr](mailto:contact@caredo.fr)  
[www.aqualift.fr](http://www.aqualift.fr)  
[www.caredopiscines.fr](http://www.caredopiscines.fr)

L'INDÉPENDANCE  
 AU CŒUR DU  
 RÉSEAU

Hydro Sud Direct

HYDRO SUD DIRECT RECRUTE !

[grouperment@hydrosud-direct.com](mailto:grouperment@hydrosud-direct.com) - [www.hydrosud-direct.com](http://www.hydrosud-direct.com)

PRÈS DE  
 150  
 MAGASINS

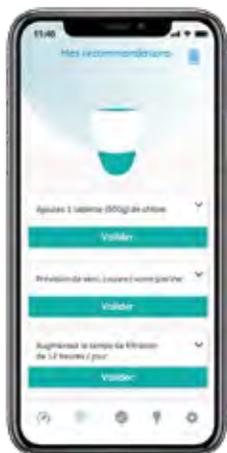
## Les nouvelles fonctions d'ICO Piscine pour la saison 2019 : rencontre avec Nicolas Fiorini

À l'aube de la saison 2019, Ondilo enrichit ICO de nouvelles fonctionnalités pour offrir à ses clients toujours plus de confort et de sérénité. Nicolas Fiorini, fondateur de la startup Aixoise, nous les dévoile et nous en explique les avantages pour les pisciniers et les utilisateurs.

### ICO s'enrichit de nouvelles fonctionnalités pour la saison 2019. Pouvez-vous nous donner les raisons de cette évolution ?

Le printemps s'installe, c'est le temps pour plus de 2 millions de foyers en France (plus de 5 millions en Europe) de préparer leur piscine pour les journées de baignade à venir. L'entretien d'une piscine, c'est l'affaire de tous, mais ce sont des attentes et des réalités bien différentes selon les propriétaires.

Pour certains, c'est l'efficacité qui prime et pas question pour eux de s'attarder sur la chimie de l'eau ! D'autres au contraire souhaitent comprendre en détail l'impact des actions menées, pour optimiser leurs dosages, le réglage des équipements.



Il y a aussi ceux qui partent en vacances ou louent leur résidence et qui souhaitent déléguer l'entretien à un voisin ou aux locataires. C'est pour répondre aux attentes de tous qu'Ondilo a enrichi l'îlot

connecté ICO de nombreuses fonctionnalités pour une saison piscine 2019 en toute sérénité.

### Parmi les nouvelles fonctionnalités, il y a le partage de la supervision d'une piscine avec ses proches ou son piscinier. En quoi consiste-t-il ?

Il est fréquent qu'un voyage en famille ou un déplacement professionnel vous empêche de suivre l'évolution de la qualité de l'eau de votre piscine. Vous prêtez ou louez votre maison quelques jours à des personnes peu habituées à s'occuper d'une piscine. Avec un seul compte utilisateur sur l'application mobile, il est désormais possible de suivre la qualité de l'eau de plusieurs bassins (piscines et spas) et de partager les notifications et recommandations. Vous pouvez ainsi déléguer l'entretien en toute simplicité et garder un œil serein à distance.

### Quelles sont les autres nouveautés ?

Nous avons ajouté de nouvelles options de personnalisation pour que les recommandations et notifications s'adaptent au mieux à chaque bassin. Chaque piscine étant différente, il est bon de pouvoir paramétrer au mieux les points de consigne et d'alerte de son ICO : seuils de pH, de désinfectant,



Nicolas FIORINI  
Fondateur d'Ondilo

tant, type de produits de traitement utilisés, etc. Chaque utilisateur peut ainsi choisir sur son application ce qui lui permettra d'obtenir des analyses et recommandations adaptées au plus près, pour un juste dosage et de bonnes pratiques d'entretien.

Le Smartphone est devenu une véritable télécommande pour ICO. En effet, une fois dans l'eau, connecté en Bluetooth avec le smartphone pour l'occasion, l'utilisateur peut ainsi accéder à toutes les fonctions de paramétrage de son ICO : raccordement au réseau Wifi de la maison, vérification de l'état du signal et de la batterie, calibration des capteurs, accès aux mises à jour du logiciel interne, ...

En somme, nous avons intégré toutes les fonctions qui simplifient de manière optimale l'utilisation du produit au quotidien. Déjà vendu dans plus de 10 pays, et disponible en 10 langues, l'îlot connecté ambitionne ainsi de s'imposer comme le compagnon pratique et efficace qui veille sur les piscines de ses utilisateurs.

Dans la même perspective, Ondilo travaille actuellement sur de nouveaux produits et des évolutions commercialisées très prochainement.



## POOL TECHNOLOGIE au TOP 15 du classement INPI en Occitanie

L'INPI vient de publier son rapport annuel 2018, recensant les acteurs majeurs de l'innovation en France. L'institut établit un classement national et régional des entreprises ayant déposé un ou plusieurs brevets. A la 13<sup>e</sup> place pour la région d'Occitanie, on trouve une PMI située dans l'Hérault ayant fait de la R&D sa priorité. POOL TECHNOLOGIE



Illustration séminaire « ampoule »

se place en effet non loin de géants de la région comme Airbus, Continental ou encore Safran. L'industriel de Valergues contribue ainsi par ses 5 dépôts de brevets à hisser la région (anciennement Languedoc-Roussillon et Midi-Pyrénées) au rang de 3<sup>e</sup> région la plus innovante de l'hexagone pour 2018.

L'entreprise conçoit, développe et fabrique depuis plus d'un quart de siècle des systèmes de traitement des eaux de piscines constituant une alternative au chlore chimique (liquide ou en galets). Engagée depuis plusieurs années dans une démarche éco-responsable, elle a axé sa recherche sur l'électrolyse du sel.

► TOP 15 des déposants personnes morales en région Occitanie (répartition 2014 à 2018)



Une infographie des déposants de brevets en Occitanie

Ainsi, elle propose des appareils d'électrolyse durables et responsables, luttant notamment contre l'obsolescence programmée. Ces engagements passent par une rétro-compatibilité des améliorations, la qualité des matériaux, la conception d'appareils recyclables, le partenariat avec des fournisseurs locaux et une fabrication exclusivement française. Pour ces développements, l'industriel s'appuie sur un pôle RDI composé de 10 collaborateurs, ainsi que sur un investissement de son chiffre d'affaires à hauteur de 8 % dans l'innovation. Des choix qui l'ont positionné parmi les leaders européens de l'électrolyse du sel aujourd'hui.

[contact@pool-technologie.fr](mailto:contact@pool-technologie.fr)  
[www.pool-technologie.com](http://www.pool-technologie.com)

**PleatcoPure**<sup>®</sup>  
compagnie d'eau claire

**ENFIN UNE CARTOUCHE DE FILTRE  
UNIQUEMENT POUR LES SPAS**



**Pleatco Advanced SPA**<sup>™</sup>  
LA NOUVELLE NORME EN MATIÈRE DE FILTRATION



**NOUVEAU ET EXCLUSIF**  
TISSU DE FILTRATION PLUS LOURD AVEC  
DES FIBRES PLUS FINES, UNIQUEMENT  
POUR LES SPAS. \*

En tant que leader du secteur dans le domaine des sciences et de l'innovation, Pleatco a entrepris de rechercher, de développer et de créer avec succès la première cartouche filtrante ultra-performante spécifiquement optimisée pour les spas.

Toutes les cartouches filtrantes Pleatco Advanced Spa sont fabriquées à partir d'un textile de filtration à liage par points scientifiquement conçu, renforcé de 90 g. Ce textile, qui inclut une forte densité de brins filtrants extrêmement fins, améliore le flux d'eau, augmente la capacité de rétention des impuretés et prolonge les performances plus qu'aucun autre filtre concurrent. De plus, les cartouches filtrantes Pleatco Advanced Spa sont conçues autour d'un noyau Free Flow Core qui fournit une plus grande force de courant pour une performance énergétique des jets de jacuzzi.

L'alliance du nouveau textile de filtration Pleatco Advanced et du noyau Pleatco Free Flow Core crée un système de filtration puissant qui présente une capacité de nettoyage rapide, hautement efficace, et réitérable.

**PLEATCO-EUROPE.COM**

## Le groupe AZENCO intègre AKENA VERANDAS

Le rapprochement des deux industriels annonce la formation d'un nouveau leader français dans le monde de l'aménagement outdoor. Azenco est spécialiste de l'abri de piscine et de l'abri sur-mesure, précurseur dans la création de pergolas bioclimatiques à toitures modulables. Le fabricant français propose grâce à ses 250 collaborateurs, un service complet, depuis la conception jusqu'à la pose, en passant par la production dans son usine de Cazères (31). Ses produits s'étendent de la couverture à l'abri de piscine, l'abri de terrasse, la pergola bioclimatique, le spa, et lui permettent de réaliser un chiffre d'affaires de 35 millions d'euros.

De son côté, Akena est un acteur du marché des vérandas et pergolas depuis 35 ans. Ses produits sont conçus sur-mesure, en aluminium, dans un style traditionnel ou contemporain. Le groupe s'appuie sur une équipe de 400 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de plus de 65 millions d'euros.

Outre leurs spécificités qui se rejoignent, les deux entreprises ont pour ligne de conduite commune la recherche de la qualité, pour fournir des produits fiables, esthétiques et innovants.

Le rachat d'Azenco par Akena Vérandas vise à accélérer la croissance du nouvel ensemble ainsi créé, ainsi qu'à proposer une offre complé-



De gauche à droite : Fabien RIVALS (DG Azenco), Dany RABILLER (DG Akena), Charles CHAPUS (DG Azenco) et Christophe CHABOT (PDG Akéna)

mentaire à leurs clients respectifs, en France comme à l'international. Une capitalisation qui pourra notamment s'appuyer sur les nombreuses agences régionales d'Azenco et ses différentes implantations à l'étranger. Les produits du nouveau groupe continueront d'être fabriqués en France, ainsi que les futures innovations. Pour ce faire, Azenco prévoit d'investir dans son outil de production, ainsi que dans ses ressources humaines.

Le nouveau groupe fusionné sera conduit par Christophe Chabot, Président actuel d'Akena Vérandas, tandis que Charles Chapus et Fabien Rivals, fondateurs d'Azenco, en seront les directeurs généraux.

Charles Chapus du groupe Azenco précise « Nous sommes fiers de rejoindre les équipes d'Akena Vérandas. Cette alliance entre deux industriels est une annonce majeure sur notre marché. Cela va nous permettre de franchir un nouveau cap et d'offrir à nos clients des produits toujours plus innovants, qualitatifs et adaptés à leurs envies, que ce soit au niveau des abris piscines, des vérandas ou des pergolas. Nous bénéficions de tous les éléments nécessaires pour devenir à court terme le leader français sur nos différents marchés. »

[contact@azenco.fr](mailto:contact@azenco.fr) / [www.azenco.fr](http://www.azenco.fr)  
[www.akenaverandas.com](http://www.akenaverandas.com)

## Un site web tout nouveau, tout beau pour Piscines de France

Piscines de France vient de relooker son site web, repensé en fonction des exigences actuelles des visiteurs. Une présentation dynamique, moderne et épurée mène l'internaute vers des rubriques claires, offrant un choix simple. Les univers Piscine, Spa, Sauna ou Hammam le guident vers son futur projet, à travers une offre complète agrémentée de nombreuses photos et informations simplifiées. Le constructeur de piscines a pris le parti de mettre en avant les réalisations sur-mesure du groupement, avec croquis et suggestions de personnalisation... pour mieux rêver à une piscine unique. S'il le souhaite, le visiteur peut s'appuyer sur le configurateur, afin de tester ses idées

et trouver son style de piscine ! Un volet « rénovation » pointe les exemples de réalisations avec un avant/après très explicite. Le particulier peut aussi retrouver tous les conseils d'entretien pour sa piscine, avec des fiches thématiques. Ces dernières, réalisées par des experts en traitement de l'eau l'éclairent pour bien remettre sa piscine en route après l'hivernage, agir en cas d'eau verte, hiverner son bassin... Une navigation ergono-

mique et rapide sur ce nouveau site complet et moderne, à découvrir en ligne.

[siege@piscinesdefrance.fr](mailto:siege@piscinesdefrance.fr)  
[www.piscines-de-france.fr](http://www.piscines-de-france.fr)



## Valimport s'agrandit pour une logistique encore plus efficace

Valimport, distributeur d'équipements de chauffage et de traitement d'eau de piscines, a agrandi ses bâtiments de dépôts. Ses locaux, implantés dans la zone industrielle les Platanes à Camblanes-et-Meynac (33) sont passés d'une surface de 2000 à 3500 m<sup>2</sup>.

Poursuivant sa stratégie de croissance et de développement, la société renforce ainsi sa capacité de stockage et son efficacité logistique pour encore plus de réactivité.

Valimport réaffirme son objectif d'être au plus près des attentes et des besoins des installateurs grâce également à son accompagnement et son SAV toujours aussi performant.

[info@valimport.com](mailto:info@valimport.com) / [www.valimport.com](http://www.valimport.com)



## Stéphane Ledru, Directeur Commercial chez POOLSTAR : un nouveau challenge et un nouveau défi

Lors des Assises Professionnelles de la Piscine du 19 et 20 mars 2019 à Bordeaux, nous avons rencontré Stéphane LEDRU, tout nouveau Directeur Commercial de POOLSTAR. Il nous explique les évolutions de la société et le challenge qu'il a accepté de relever.

### Quel sera votre rôle chez POOLSTAR ?

Je suis arrivé chez POOLSTAR il y a environ trois semaines pour occuper le poste de Directeur Commercial. Mon challenge est de faire de POOLSTAR une société plus structurée d'un point de vue commercial et organisationnel.

C'est une entreprise qui s'est énormément développée depuis maintenant 13 ans et qui est aujourd'hui au carrefour de son succès.

L'idée n'est pas de reproduire ce que j'ai fait ces 9 dernières années chez Maytronics, mais de s'en inspirer pour faire de POOLSTAR une société encore plus connue et reconnue dans le monde de la piscine.

### De nouveaux bâtiments accompagneront ces changements ?

Effectivement, nous avons de nouveaux locaux à Rousset (au pied de la montagne Sainte-Victoire). Nous disposerons désormais de 18 000 m<sup>2</sup> de stockage, 1000 m<sup>2</sup> de bureaux, 2 espaces de showrooms dédiés très professionnels : 1 extérieur et 1 intérieur. Nous aurons également un très bon marketing avec une nouvelle identité de marque très orientée consommateur final.

Nous couvrons tout le territoire français avec une très bonne équipe commerciale très expérimentée et profes-



De gauche à droite : Stéphane LEDRU, Directeur Commercial; Valérie BONAVENTURE, Technico-commerciale; Matthias WERNER, Responsable grands comptes négoce et Emmanuel ATTAR, Directeur Général

nelle : 7 commerciaux, 1 responsable grands comptes et un responsable pays en Espagne.

Le développement doit se maîtriser et pour cela il faut mettre en place des processus de ventes, de suivi commercial et surtout établir un relationnel optimal avec tous les professionnels de la piscine et tous les réseaux.

### Des axes d'amélioration de la performance ?

Pour réussir il faut pouvoir livrer en temps et en heure tous nos clients et leur proposer des produits de qualité, c'est surtout répondre aux exigences de notre clientèle avec un service après-vente proactif.

Je vais devoir aussi segmenter les gammes de produits de façon à pouvoir retranscrire une stratégie commer-

ciale claire permettant de différencier tous les canaux de distribution.

Le marketing fera aussi parti de mes axes de travail avec un marketing point de vente afin d'aider notre clientèle à présenter nos produits.

### Des objectifs de développement dans d'autres pays que l'Espagne ?

L'Espagne, marché pour lequel des décisions stratégiques sont en cours, est notre priorité. Une étude de marché est menée en Allemagne avec un projet de développement commercial.

En conclusion, je suis très heureux de retrouver le monde de la piscine qui m'a tant manqué pendant ces quelques semaines d'inactivité.

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr)  
[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr) / [www.waterflex.fr](http://www.waterflex.fr)

## Le plastique sur le bout des doigts

Respect et persévérance. Voici les 2 mots qui pourraient résumer, si l'on peut, l'aventure de l'entreprise CID Plastiques jusqu'à ce jour. On pourrait y ajouter également « valeurs, qualité, réactivité et service », qui reviennent régulièrement dans le discours de Marina CEBRON, la Directrice générale de l'entreprise, comme les fils conducteurs ayant forgé l'identité de cette société. Une société spécialisée dans la mise en œuvre des thermoplastiques depuis 30 ans. Notamment, dans le secteur des films pour bâches à bulles destinées au marché de la piscine. Trois décennies qu'elle célébrera en juin prochain à Valergues (34), où siège l'entreprise.

Retour sur 30 années d'existence d'une entreprise familiale de plasturgie, qui compte aujourd'hui 43 employés et est fière de rester attachée à la qualité du Made in France.



Marina CEBRON

### Respect et persévérance

A l'origine, une famille d'entrepreneurs piscine depuis 50 ans, qui s'est diversifiée au fil du temps dans l'injection, le thermoformage et l'extrusion plastique, appliqués à différents secteurs d'activités. De la persévérance et de l'humilité, il en a fallu pour affronter les crises sur le marché de la piscine et repartir parfois quasiment depuis le début. Mais la famille « CID » a su rester unie et volontaire pour faire grandir cette entreprise contre vents et marées, toujours en gardant le cap et grâce à de judicieux investissements. En 2005, dans une usine de 6000 m<sup>2</sup>, puis en 2007 dans une extrudeuse de films à bulles, suivie d'une ligne com-

plète de recyclage de ses déchets plastiques et d'une machine de découpe laser et soudure automatique qui lui permet depuis 2012 l'automatisation de la fabrication des bâches à bulles en série ou de proposer de grandes laizes (supérieures à 6 m). En 2017, un nouvel investissement permet à CID Plastiques de répondre à l'évolution du marché avec 2 nouvelles presses injection électriques et hybrides, ainsi qu'une nouvelle extrudeuse (bi-extrusion qui permet de produire des films à bulles bicolores). L'entreprise opère une réorganisation interne et renforce ses équipes, construisant en parallèle, une extension de l'usine de 1 800 m<sup>2</sup>. L'objectif depuis

les années 2000 : maîtriser et contrôler la totalité du process de production, depuis le granulé jusqu'au stockage. L'année charnière aura été sans doute 2008, voyant venir la déroute du marché. CID Plastiques a su réagir rapidement, avec des investissements lourds, lui permettant d'accroître sa capacité de production.

Comme aime à le répéter Marina Cebron, rien n'aurait été possible sans la confiance de leurs clients, des banques qui ont cru dans leurs projets, de leurs employés qualifiés, mais aussi sans le lien fort qui l'unit à sa mère, Isabelle Cebron, PDG de l'entreprise. Un tandem très complémentaire qui a su tenir la barre et s'appuyer sur cette



A gauche : Isabelle Cebron, à droite: Hubert Cebron et au centre: Marina Cebron (2003)



Marina Cebron entourée d'une partie des employés de l'entreprise et Isabelle Cebron en haut dans l'équipe (2018)



Machine à injection (2018)



Ancien site de Baillargues (2004)

relation dans les moments difficiles.

Marina déclarait dans le journal Les Echos en 2013 : « *Sans lien viscéral, nous aurions lâché la barre* ».

Aujourd'hui, chaque année, ce ne sont pas moins de 15 millions de mètres carrés de films à bulles qui sortent de son usine !

### Valeurs, Qualité, Réactivité, Service

La liste des valeurs chères aux dirigeants de CID Plastiques est longue et affichée dès la page principale du site web de l'entreprise : esprit pionnier, respect des personnes, entreprise citoyenne, service de qualité au client, initiative, travail d'équipe, intégrité, loyauté (y compris envers les confrères), solidité financière, protection de l'environnement... Qu'on aimerait voir ces credo trôner devant chaque devanture de société... Loin d'être de vains mots, ils figurent dès l'entrée dans la société au menu du Livret d'accueil des nouvelles recrues, afin d'en imprégner toute l'organisation. Résultat : CID Plastiques affiche un faible turn-over de ses employés, qui restent en moyenne 12 ans dans l'entreprise.

Quant à la qualité du produit et du service délivrés au client, elle est au cœur des objectifs. Certification ISO 9001 V2015, avec audit annuel pour le suivi des procédures imposées, machines de technologies pointues dans une usine de 7 800 m<sup>2</sup>, suivi de projets depuis l'ingénierie jusqu'à la livraison, en passant par le façonnage par des ouvriers spécialisés, la réactivité des commerciaux face à la demande... Comme aime à le dire Marina CEBRON : « *la qualité à la française* » est au rendez-vous et demeure le pilier de l'entreprise.

Pour preuve, son offre en bâches à

bulles de la marque BULPI, qui s'adapte finement aux exigences actuelles du marché. Elle comprend plusieurs gammes répondant à différents besoins : « chaleur » pour conserver les calories de l'eau emmagasinées tout au long de la journée dans la piscine, « protection » lorsqu'il s'agit de protéger l'eau du bassin en évitant que celle-ci ne se réchauffe trop dans les régions les plus chaudes, « mixte chaleur/protection, micronages, coloris, laizes et formes peuvent répondre à toutes les demandes. Un indicateur gouverne en production chez CID Plastiques : leTRS (Taux de Rendement Synthétique). A savoir, un indicateur constitué de 3 facteurs à analyser : disponibilité opérationnelle de la machine, performance en régime normal et qualité que la machine est capable de fournir. Une qualité qui passe aussi par la pédagogie dont use l'entreprise auprès du consommateur. De la bonne information naît une demande pour un produit de qualité. Aussi les efforts sont mis constamment dans la diffusion d'informations sur le rôle de la bâche à bulles, sa bonne utilisation et sa longévité.

### CAP vers 2021

L'objectif de résultat est d'ores et déjà fixé pour 2021. Un chiffre d'affaires de 9 millions d'euros. Pour l'atteindre, les ingénieurs en R&D œuvrent continuellement au développement de films techniques pour les secteurs de la piscine privée, via les transformateurs professionnels, mais aussi de l'emballage et de l'isolation (autres activités de l'entreprise).

Autre cheval de bataille pour les années à venir, et non des moindres, l'environnement.

L'ambition de la société est de s'impliquer de plus en plus dans la valorisation de ses produits, ainsi que dans l'acquisition de matériaux bio-sourcés. Plastique oblige... C'est déjà le cas avec le produit CLIP IT. La matière première provient d'une association, « Les bouchons d'amour ». Ces bouchons sont triés puis broyés pour être enfin injectés et transformés en clips de jeu... Du pur recyclage.

La valeur « Développement Durable » vient donc s'inscrire dans la stratégie envisagée par CID Plastiques pour l'avenir.

### 30 bougies à souffler en juin

Quand d'autres pourraient se targuer d'avoir accompli un beau travail et « réussi », Marina Cebron n'a de cesse de remercier. Ses clients fidèles, qui suivent l'entreprise et reconnaissent l'indéniable qualité des produits de l'entreprise, mais aussi ses employés, sur qui elle s'appuie avec confiance. Pour célébrer les 30 ans de CID Plastiques, ce seront d'ailleurs eux qui seront au centre de la fête, avec quelques remises de médaille du travail pour ceux qui participent à cette ascension depuis 25 ans au sein de l'entreprise. L'esprit de famille avant tout...

[bienvue@cid-plastiques.fr](mailto:bienvue@cid-plastiques.fr)  
[www.cid-plastiques.fr](http://www.cid-plastiques.fr)



Le façonnage des bâches à bulles (2016)



Nouveau bâtiment CID Plastiques à Valergues

## Nouveau showroom MONDIAL PISCINE en Eure-et-Loir

Mondial PISCINE, c'est aujourd'hui un réseau de plus de 80 concessionnaires partenaires, déployés en France et dans plusieurs pays du globe. Parmi eux, Paradis Piscine, concepteur et constructeur de piscines béton extérieures, intérieures et sous-abri depuis

côtés de Michel Morin, Président de Mondial Piscine.

Paradis Piscine met en avant dans cette nouvelle vitrine sa double activité de piscinier et de paysagiste, lui permettant de proposer à ses clients des solutions complètes d'aména-

ment de présenter la nouvelle gamme de spas Bien-être Mondial Spa, récemment lancée. Cette dernière vient élargir son offre par un éventail de spas mettant en avant fiabilité, confort et économies d'énergie.

Une adresse à découvrir, à Brou (28).



15 ans et concessionnaire de la marque quasiment depuis ses débuts. Le 27 avril dernier, l'entreprise située en Eure-et-Loir, célébrait par une journée Découverte, l'ouverture de son tout nouveau showroom aménagé sur 300 m<sup>2</sup>. Pour marquer l'évènement, l'égérie de la marque de piscines, la triple médaillée olympique de natation Laure Manaudou était de la fête, aux

gements extérieurs. Outre la réalisation de piscines, gérée depuis le terrassement jusqu'à la mise en eau, Nicolas Pineau, son dirigeant, aménage l'environnement complet des abords du bassin : allées, terrasses et végétalisation. Il compte depuis 15 ans de nombreuses réalisations à son actif sous la marque Mondial Piscine. Ce nouveau showroom rénové lui permet égale-

Depuis le début de l'année, 5 concessionnaires ont intégré le réseau Mondial Piscine, venant ainsi renforcer la présence de la marque sur le territoire et hors frontières : Belles Piscines (78), Ligne d'O (81), Ocea (77), Aquademar (Maroc) et Tendance Piscine (Belgique).

[contact@mondialpiscine.fr](mailto:contact@mondialpiscine.fr)  
[www.paradis-piscines-brou.fr](http://www.paradis-piscines-brou.fr)  
[www.mondial-piscine.eu](http://www.mondial-piscine.eu)

## Pour ses 20 ans Hydro Sud partage ses cadeaux

Que d'anniversaires de chiffres ronds à fêter pour cette saison piscine 2019! Pour HYDROSUD, ce sont les 20 ans du réseau Hydro Sud Direct qui sont célébrés cette année. Pour partager cela avec le grand public, un grand jeu concours est lancé depuis le 20 mai, mettant en jeu 317 lots, soit plus de 13 000 € à gagner au total ! Pour participer, rendez-vous sur l'application mobile à télécharger sur <https://jeu20ans.piscines-hydrosud.fr> pour tenter de remporter notamment une piscine bois Océa, des Wonderbox « Week-end bien-être », des piscines hors-sol, robots de piscine, hamacs, ballons Star Wars...

Le réseau de magasins Piscines HydroSud, c'est aujourd'hui 140 points de vente en France, Belgique, Espagne et au Portugal, dédiés à la piscine, à la détente et au jardin.

[grouperment@hydrosud-direct.com](mailto:grouperment@hydrosud-direct.com)  
[www.hydrosud-direct.com](http://www.hydrosud-direct.com)



## Rencontre avec Alain Bouvier, créateur de la couverture de piscine Buld'O

AB CONCEPT a développé une couverture à bulles pour piscines qui présente des avantages pour l'été ET pour l'hiver. Nous avons rencontré Alain Bouvier, le créateur de cette couverture astucieuse.

### Alain BOUVIER, en quoi Buld'O peut à la fois répondre aux besoins de l'été et de l'hiver ?

Buld'O offre cette polyvalence grâce à la qualité de la bulle composant la bâche, mais aussi par l'adjonction en périphérie de la couverture de grilles de filtration des eaux pluviales, préservant la qualité de l'eau du bassin au printemps.

Ce dispositif unique de filtration fait l'objet de deux brevets déposés à l'INPI. Buld'O permet ainsi de satisfaire à la fois les besoins d'augmentation de température des piscines pendant l'été, ainsi que l'hivernage des bassins en morte saison. De nombreux tests ont été effectués en conditions extrêmes de froid et de gel, donnant entière satisfaction.

Précisons tout de même que cette couverture n'est pas une couverture de sécurité.

### Expliquez-nous quels sont les avantages pour les utilisateurs ?

L'achat de cette couverture est économique, car son prix demeure inférieur au prix d'achat d'une bâche à bulles de qualité complété par l'achat d'une bâche ou d'un filet d'hivernage.

Les économies ne s'arrêtent pas là, puisque l'utilisateur économise également en produits chimiques toute l'année, n'ayant plus à lutter contre les algues et la photosynthèse, ainsi qu'en temps de filtration. De plus, l'hivernage devient passif donc très économique.

Buld'O permet aussi de faire monter la température d'eau en été et de réduire également la consommation d'eau du fait de la suppression de l'évaporation.



### Buld'O est-elle adaptée à toutes les piscines ?

Absolument ! Mais cette couverture à bulles peut aussi être facilement utilisée dans les cas de bassins difficiles, de grandes dimensions ou de formes libres, contrairement aux couvertures à barres ou bâches d'hivernage. Elle est compatible avec tous les enrouleurs de bâche à bulles du marché.

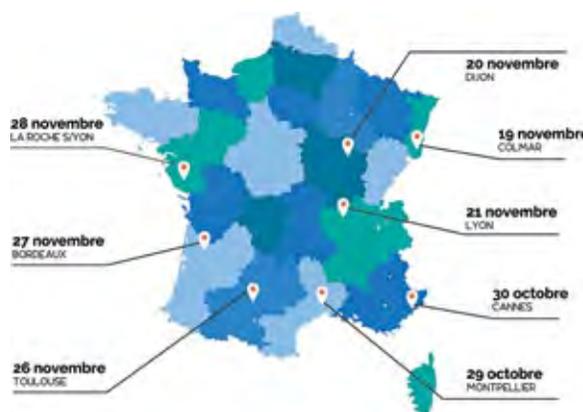
Donc fini les poses fastidieuses des couvertures d'hivernage ! Sa mise en place sur le bassin est très simple et forme une « bulle » de protection pour l'eau de la piscine.

[contact.abconcept@yahoo.com](mailto:contact.abconcept@yahoo.com)

## Le Roadshow des Spécialistes repart pour un tour

Après une première édition réussie et plébiscitée par les visiteurs en 2017, le Roadshow des Spécialistes revient cette année avec le plein d'informations ! Inscrivez-vous dès à présent pour suivre l'une des sessions proposées selon 8 dates et dans 8 villes de France, entre le 29 octobre et le 28 novembre 2019. Le Roadshow des Spécialistes, c'est l'association de 7 sociétés fabricantes, issues du monde de la piscine (3 nouvelles sociétés en 2019), présentant leurs nouveautés et innovations lors de mini-salons itinérants. Le but : aller à la rencontre des professionnels et leur permettre grâce à des échanges, de maîtriser leurs produits parfaitement pour mieux les commercialiser. Les visiteurs peuvent découvrir par le biais de mini stands d'exposition réunis dans une salle, l'offre des fabricants participants. Dans une salle annexe, ces derniers ont la possibilité de présenter plus

en profondeur l'un de leurs produits aux professionnels.



En 2019, les pisciniers pourront apprécier les démonstrations et présentations de Logyline, éditeur spécialisé dans les logiciels professionnels dédiés à l'univers de la piscine, Dalles de France, spécialiste des dalles et margelles proposant une large gamme pour l'aménagement de l'environnement de la piscine, et EZ Pool, entreprise qui pro-

pose des box domotique destinées à piloter à distance les équipements de la piscine via le wifi. Quatre autres spécialistes, présents depuis la création du Roadshow feront partie de la liste. WL fabricant de liners et couvertures piscine, Gaches Chimie, spécialiste du traitement de l'eau, CCEI fabricant et spécialiste des équipements électriques innovants pour la piscine, et Warmpool, spécialiste des pompes à chaleurs piscine, seront fidèles au poste, aux côtés des professionnels participants.

Le calendrier : mardi 29 octobre à Montpellier (34) / mercredi 30 à Cannes (06) / mardi 19 novembre à Colmar (68) / mercredi 20 à Dijon (21) / jeudi 21 à Lyon (69) / mardi 26 à Toulouse (31) / mercredi 27 à Bordeaux (33) et jeudi 28 novembre à La Roche-sur-Yon (85).

Les inscriptions sont ouvertes en ligne ou par email.

[inscription@roadshow-des-specialistes.fr](mailto:inscription@roadshow-des-specialistes.fr) / [www.roadshow-des-specialistes.fr](http://www.roadshow-des-specialistes.fr)

## Les interdictions concernant les biocides dans la nouvelle loi EGALIM

En tant que professionnels commercialisant des produits piscine, vous êtes concernés

Le projet de décrets visant l'application de l'article 76 de la loi Agriculture et Alimentation (Loi EGALIM) adoptée le 30 octobre 2018 (Loi n°2018-938) pour l'équilibre des relations commerciales dans le secteur agricole et alimentaire et une alimentation saine, durable et accessible à tous, prévoit d'encadrer la vente de certaines catégories de produits biocides pour les particuliers et concerne certains produits liés à l'activité des pisciniers ou vendeurs de produits piscine classés TP2 : désinfectants et produits algicides non destinés à l'application directe sur des êtres humains ou des animaux).

Rappelons ce que l'on entend par « Produits biocides » :  
« Les produits biocides sont des substances ou des préparations destinées à détruire, repousser ou rendre inoffensifs les organismes nuisibles, à en prévenir l'action ou à les combattre, par une action chimique ou biologique. »

Ils sont classés en quatre grands groupes, comprenant 22 types de produits différents, dont les désinfectants et produits algicides destinés à l'eau des piscines (TP2), qui nous intéressent.



**Cette loi impliquera, concernant certaines catégories de produits biocides à définir, plusieurs interdictions :**

- La vente en libre-service pour le grand public (ventes BtoC)
- La publicité auprès du grand public (ventes BtoC)
- Les remises et rabais : cette interdiction s'appliquera à toutes les relations commerciales, y compris celles entre les professionnels (ventes BtoB et BtoC).

### LA VENTE EN LIBRE-SERVICE AU GRAND PUBLIC

Le chapitre II du titre II du livre V du code de l'environnement est ainsi modifié :

1° La section 1 est complétée par des articles L. 522-5-2 et L. 522-5-3 ainsi rédigés :

« Art. L. 522-5-2.-Certaines catégories de produits biocides telles que définies par le règlement (UE) n° 528/2012 du Parlement européen et du Conseil du 22 mai 2012 précité ne peuvent être cédées directement en libre-service à des utilisateurs non professionnels.

« Un décret en Conseil d'Etat précise les catégories de

produits concernés en fonction des risques pour la santé humaine et pour l'environnement.

« Pour la cession de produits biocides à des utilisateurs non professionnels, les distributeurs fournissent des informations générales sur les risques pour la santé humaine et l'environnement liés à l'utilisation des produits biocides, notamment sur les dangers, l'exposition, les conditions appropriées de stockage et les consignes à respecter pour la manipulation, l'application et l'élimination sans danger ainsi que sur les solutions de substitution présentant un faible risque.

Les catégories de produits biocides concernés par cette limitation de ventes en libre-service seront définies par un arrêté du Ministre Chargé de l'environnement, après avis de l'ANSES. A ce jour, nous ne connaissons pas le périmètre des biocides concernés.

Ces catégories de produits biocides pourront être :

- Des TP (Types de Produits) complets
- Des produits biocides
- Tous les produits biocides contenant certaines substances actives.

Ces catégories de produits biocides seront définies en fonction des risques directs ou indirects pour la santé humaine ou pour l'environnement.

### LA PUBLICITÉ

« Art. L. 522-5-3.-Toute publicité commerciale est interdite pour certaines catégories de produits biocides définies par le règlement (UE) n° 528/2012 du Parlement européen et du Conseil du 22 mai 2012 précité.

« Par dérogation au premier alinéa du présent article, la publicité destinée aux utilisateurs professionnels est autorisée dans les points de distribution de produits à ces utilisateurs et dans les publications qui leur sont destinées.

« Un décret en Conseil d'Etat définit les catégories de produits concernés en fonction des risques pour la santé humaine et pour l'environnement ainsi que les conditions dans lesquelles les insertions publicitaires sont présentées. Ces insertions publicitaires mettent en avant les bonnes pratiques dans l'usage et l'application des produits pour

la protection de la santé humaine et animale et pour l'environnement ainsi que les dangers potentiels pour la santé humaine et animale et pour l'environnement.»

Les catégories de produits visées à l'article L522-5-3 du code de l'environnement, pour lesquels il est interdit de faire de la publicité commerciale, sont les suivantes (concernant le domaine de la piscine) :

- Les produits appartenant au type de produits 2 (TP2), conformément au règlement (UE) n°528/2012 du Parlement européen et du Conseil du 22 mai 2012 concernant la mise sur le marché et l'utilisation des produits biocides, et classés, selon les dispositions du règlement (CE) n°1272/2008 du Parlement européen et du Conseil du 16 décembre 2008 modifié relatif à la classification, à l'étiquetage et à l'emballage des substances et des mélanges, comme dangereux pour le milieu aquatique de catégorie 1 : toxicité aiguë de catégorie 1 (H 400) et toxicité chronique de catégorie 1 (H 410).

Ces dispositions ne s'appliquent pas aux publicités figurant dans les publications de presses destinées aux professionnels.

**La publicité est interdite pour ces catégories de produits biocides, sauf sur dérogation pour les utilisateurs professionnels, dans leurs points de distribution et sur leurs supports média spécifiques. L'information y est capitale sur la bonne utilisation et les risques (santé / environnement).**

## LES REMISES ET RABAIS

2° Est ajoutée une section 6 ainsi rédigée :

« Section 6

« Pratiques commerciales prohibées

« Art. L. 522-18.-A l'occasion de la vente de produits biocides définis à l'article L. 522-1, les remises, les rabais, les ristournes, la différenciation des conditions générales et particulières de vente au sens du I de l'article L. 441-6 du code de commerce ou la remise d'unités gratuites et toutes pratiques équivalentes sont interdits. Toute pratique commerciale visant à contourner, directement ou indirectement, cette interdiction par l'attribution de remises, de rabais ou de ristournes sur une autre gamme de produits qui serait liée à l'achat de ces produits est prohibée.

« Un décret en Conseil d'Etat précise les catégories de produits concernés en fonction des risques pour la santé humaine et pour l'environnement.

Interdiction de certaines pratiques commerciales :

Sont concernés les échanges BtoB et BtoC, mais seul la commercialisation des produits commercialisés à destination d'un usage pour le grand public reste dans le périmètre d'application. L'ensemble des produits biocides cités pour l'interdiction de la publicité sont concernés.

**Piscinespa**.com  
Le magazine de la piscine et du spa

VOS CLIENTS D'AUJOURD'HUI ET DE DEMAIN  
SONT SUR PISCINESPA.COM  
ET VOUS ?



- ✓ Présence dans l'annuaire des professionnels
  - ✓ Mise en relation avec l'internaute
  - ✓ Accès aux demandes de devis
  - ✓ Mise en valeur de vos réalisations
  - ✓ Valorisation de votre entreprise dans nos contenus rédactionnels
- ✓ Coproduction et diffusion de vidéos
- ✓ Campagne display et habillage
  - ✓ Native advertising...



Piscine & Lifestyle

Spa & Wellness

Jardin & Décoration

[www.piscinespa.com](http://www.piscinespa.com)

« Les catégories de produits visées à l'article L522-18 du code de l'environnement pour lesquels les pratiques commerciales sont prohibées, sont les produits commercialisés à destination d'un usage pour le grand public, relevant des types suivants (concernant le domaine de la piscine) :

• Les produits appartenant au type de produits 2, conformément au règlement (UE) n°528/2012 du Parlement européen et du Conseil du 22 mai 2012 concernant la mise sur le marché et l'utilisation des produits biocides, et classés, selon les dispositions du règlement (CE) n°1272/2008 du Parlement européen et du Conseil du 16 décembre 2008 modifié relatif à la classification, à l'étiquetage et à l'emballage des substances et des mélanges, comme dangereux pour le milieu aquatique de catégorie 1 : toxicité aiguë de catégorie 1 (H 400) et toxicité chronique de catégorie 1 (H 410). »

**Pas de remises, rabais ou offre de gratuité sur un produit classé « produit biocide » (lesquels seront définis par un décret en Conseil d'Etat).**

## LES SANCTIONS

« Art. L. 522-19.-I.-Tout manquement aux interdictions prévues à l'article L. 522-18 est passible d'une amende administrative dont le montant ne peut excéder 15 000 € pour une personne physique et 75 000 € pour une personne morale.

« II. -Le montant de l'amende prévue au I est doublé en cas de réitération du manquement dans un délai de deux ans à compter de la date à laquelle la première décision de sanction est devenue définitive.

« Cette amende peut être assortie d'une astreinte journalière d'un montant maximal de 1 000 € lorsque l'auteur de l'infraction n'a pas mis fin au manquement à l'issue d'un délai fixé par une mise en demeure.

« III. -L'autorité administrative compétente avise préalablement l'auteur du manquement des faits relevés à son encontre, des dispositions qu'il a enfreintes et des sanctions qu'il encourt. Elle lui fait connaître le délai dont il dispose pour faire valoir ses observations écrites et, le cas échéant, les modalités selon lesquelles il peut être entendu s'il en fait la demande. Elle l'informe de son droit à être assisté du conseil de son choix.

« La décision de sanction ne peut être prise plus d'un an après la constatation des faits. Elle peut faire l'objet d'un recours de pleine juridiction devant la juridiction administrative. »

**Tout manquement à ce respect de la loi sera suivi de sanctions pécuniaires.**

**Le décret précisant ces interdictions était en consultation publique jusqu'au 5 avril 2019. L'entrée en vigueur du décret était prévue initialement au lendemain de sa publication, soit le 1<sup>er</sup> juillet 2019 (voir fin d'article).**

Sources : <https://www.legifrance.gouv.fr> et <http://www.consultations-publiques.developpement-durable.gouv.fr> et FPP (Consultation nationale Loi EGALIM).

## Une consultation publique organisée jusqu'au 5 avril dernier

Le ministère de la Transition Ecologique et solidaire a organisé jusqu'au 5 avril une consultation publique visant à collecter les observations concernant cette loi et son application. En tant que défenseur des intérêts de la profession en France, la FPP a vivement encouragé les professionnels de la piscine et membres de la Fédération des Professionnels de la Piscine à y participer, afin de faire entendre leur voix.

### Plusieurs objections sont en effet soulevées :

#### Concernant l'interdiction de vente des produits biocides en libre-service :

• Restreindre l'accès à certains produits biocides spécifiques et entrant dans la composition de produits de traitement de piscine peut s'avérer contre-productif, et contribuer au développement de certaines affections liées à de mauvais traitements d'eau (légionelloses, otites, gastro-entérites...).

• Ces produits de traitement d'eau piscine impliquent une forte dilution en substances actives (norme EN 16713-3) dans leur utilisation, soit une concentration du même ordre que celle présente dans l'eau potable. L'eau est utilisée dans le milieu piscine, en circuit fermé et représente un impact quasi nul pour l'environnement.

#### Concernant l'interdiction visant la publicité envers les particuliers sur les produits biocides :

• Elle conduirait à un manque d'informations préjudiciables pour le consommateur au regard de l'emploi de ces produits. Ces informations demeurent indispensables avant achat afin de garantir la bonne utilisation et l'efficacité des produits.

#### Concernant l'interdiction des remises et rabais sur ces produits :

• Cette interdiction spécifique à la France, provoquerait une concurrence déloyale dans la mesure où le consommateur final pourrait s'approvisionner hors frontière sur internet ou lorsqu'il est en zone frontalière. Il est au moins souhaitable que cette interdiction ne s'applique pas aux relations entre les professionnels.

Enfin, l'application de ce décret à J+1 (soit au lendemain de sa publication comme le prévoit le texte) serait difficile à mettre en œuvre au vu des calendriers des négociations commerciales entre fournisseurs et distributeurs de ces produits, conclues en début d'année et achevées fin février. Les plans marketing ont déjà été convenus, parfois sur 2 à 3 ans. Il en va de même pour l'interdiction relative à la publicité sur ces produits (catalogues déjà parus, PLV campagnes digitales lancées...).

La fédération a donc demandé, au terme de ces observations, a minima, un délai de mise en œuvre raisonnable (supérieur à 1 an) de cette application, et idéalement au 2 mars 2020. Il semblerait que la FPP ait obtenu partiellement gain de cause, puisque l'entrée en vigueur de l'ensemble des dispositions sera différée au 1<sup>er</sup> octobre 2019.

# FOIRES SALONS CONGRES

## SALON ATLANTICA | LA ROCHELLE 08 - 10 octobre 2019

### Rendez-vous incontournable des professionnels du tourisme

Le salon professionnel de La Rochelle annonce déjà sa 22<sup>e</sup> édition pour les 8, 9 et 10 octobre prochains et les locations de stands sont ouvertes. ATLANTICA, Salon de l'Hôtellerie de Plein Air, des Equipements et Loisirs, attend pour l'évènement près de 500 exposants et plus de 7 600 visiteurs au Parc des Expositions rochelais. Leader de la côte Atlantique, ce salon offre aux professionnels du tourisme un espace d'affaires prisé, pour découvrir les nouveautés en matière d'équipements et de loisirs de plein air. Cette année, la filière Aqua renforcera encore sa présence, avec la participation de nombreux fournisseurs du secteur des loisirs et espaces aquatiques.

Le salon se tiendra encore une fois sous le drapeau de l'éco-responsabilité, depuis son organisation en amont, jusqu'au démontage des structures.



Un nouveau site internet sera mis en ligne en juin prochain, développé en « mobile first ». Il inclura notamment une nouvelle rubrique « Incontournables » mettant en avant les produits et services du salon. Ce site web sera hébergé sur un data center « vert » et local, dans la logique éco-responsable du salon.

Accueillant chaque année plus de visiteurs et d'exposants, ce rendez-vous incontournable des professionnels du tourisme de plein air réunit non seulement les acteurs du secteur des campings (53 % des visiteurs), mais aussi de plus en plus de visiteurs professionnels d'autres types d'hébergements touristiques, tels que l'hôtellerie, les Chambres d'hôtes, Gîtes...

Cette année, 6 halls couverts et 1 espace d'exposition en plein air seront ouverts aux visiteurs sur 45 000 m<sup>2</sup> au total.

[contact@fdhpa17.fr](mailto:contact@fdhpa17.fr) / [www.salon-atlantica.fr](http://www.salon-atlantica.fr)

## PISCINA & WELLNESS | BARCELONE 15 - 18 octobre 2019

### Un quart de siècle à fêter !

Le salon Piscina & Wellness ouvrira ses portes à Barcelone du 15 au 18 octobre, renouvelant son engagement en faveur de l'innovation, la numérisation et le développement durable, à l'occasion des 25 ans de cet évènement européen.

Déjà, 90 % de la surface d'exposition totale des 30 000 m<sup>2</sup> est réservée, confirmant la présence des principales entreprises internationales de l'industrie (Fluidra, Espa, Pentair, Zodiac, Renolit, Hayward, Rosa Gres...). Organisé conjointement par Fira de Barcelona et l'ASOFAP (Association Espagnole des Professionnels du Secteur de la Piscine), il se tiendra à nouveau sur le site de Gran Via (halls 1 et 2).



Les équipements, produits et services spécialement dédiés aux établissements touristiques, tels que les hôtels, campings, centres de bien-être et de santé, installations de loisirs et de sport, seront présentés dans l'offre globale du salon. Le salon international du caravanning, qui se tiendra aux mêmes dates à Barcelone, constituera une opportunité intéressante pour l'attrait de nouveaux visiteurs.

Rendez-vous est pris à nouveau cette année pour le Wellness Experience, un espace bien-être reconstitué pour tester les fonctionnalités innovantes, découvrir les nouvelles tendances en matière d'équipements, de technologies et de design. Des conférences professionnelles réuniront plus de 30 experts spécialisés dans les domaines technique, médical, physio thérapeutique, commercial ou de la gestion. Le salon vivra également la 4<sup>e</sup> édition du Symposium sur les loisirs aquatiques, spécifiquement destiné au secteur de l'HPA et des parcs de loisirs.

Enfin, pas de Piscina & Wellness sans trophées et 2019 ne fera pas exception, avec les traditionnels Awards reconnaissant l'excellence des entreprises du secteur qui s'engagent pour la R & D + i. Cette année, les Wellness Experience Awards feront aussi leur apparition, sélectionnant le meilleur parmi les spas, centres de santé, centres de thalassothérapie et centres thermaux ou de bien-être. Le salon verra également la remise de prix du concours international d'étudiants en architecture sur des projets d'installations aquatiques.

[piscinawellness@firabarcelona.com](mailto:piscinawellness@firabarcelona.com)  
[www.piscinawellness.com](http://www.piscinawellness.com)

## Salon AQUANALE | COLOGNE | 05 - 08 novembre 2019

### De bonnes perspectives de participation

Six mois avant l'ouverture d'aquanale, salon international dédié aux saunas, piscines et au wellness, presque tous les acteurs de l'industrie concernés ont confirmé leur participation à l'évènement, enregistrant plus de 80 % de la surface d'exposition déjà réservée. Au total, ce sont environ 350 entreprises de plus de 25 pays qui sont attendues du 5 au 8 novembre 2019 à Cologne pour présenter leur offre. Pour la première fois, le salon exposera les segments des piscines privées et publiques réunis. « *Le nouveau concept rassemble la gamme complète des piscines, des saunas et des installations de bien-être pour offrir aux visiteurs un aperçu condensé, qu'ils soient du secteur privé ou du secteur public. Cela profite à toutes les parties, exposants et visiteurs* », explique Matthias Pollmann, vice-président de la gestion des foires commerciales

chez Koelnmesse. Un programme de soutien à des événements vient compléter aquanale et créer un nouvel élan pour le secteur, notamment avec le 8<sup>e</sup> Forum international de la piscine et du bien-être.

A partir de cette année, le salon se tiendra dans les halls 6 et 7, clairement divisés en 6 univers thématiques connus. Ce concept de « salles thématiques » permettra d'exploiter encore plus facilement les synergies et de créer de nouveaux réseaux d'entreprises, aux niveaux national et international.

Lors d'un événement spécial conjoint, l'European Waterpark Association (Association Européenne des Parcs aquatiques) présentera de nouveaux



exemples pertinents démontrant comment les piscines publiques et les saunas peuvent être transformés en lieux d'expérience pour les visiteurs, grâce à l'utilisation de matériaux innovants, tout en prenant en compte l'environnement, la dimension sensorielle et la durabilité.

[aquanale@koelnmesse.de](mailto:aquanale@koelnmesse.de)  
[www.aquanale.de](http://www.aquanale.de)

www.aquanale.com  
 INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR  
 SAUNA.POOL.AMBIENCE.

**aquanale**

SECURE YOUR  
 ADMISSION TICKETS  
[aquanale.com/tickets](http://aquanale.com/tickets)  
 NOW!

**NEW IN 2019!**  
 NOW INCLUDING  
 PUBLIC SWIMMING  
 POOL SECTOR

**AQUANALE**  
 COLOGNE, 05-08.11.2019

Koelnmesse GmbH  
 Messeplatz 1  
 50679 Köln, Germany  
 Tel. +49 1806 603 500  
[aquanale@visitor.koelnmesse.de](mailto:aquanale@visitor.koelnmesse.de)

koelnmesse

## SETT | MONTPELLIER | 05 – 07 novembre 2019

### Des investissements en hausse pour le marché de l'HPA

Cet automne, cela fera 41 ans que le salon SETT, leader des salons professionnels de l'Hôtellerie de Plein Air en Europe, existe. Du 5 au 7 novembre 2019, le salon professionnel des équipements de l'HPA prendra ses quartiers à Montpellier au Parc des Expositions pour l'un des rendez-vous majeurs du secteur. Un secteur qui ne cesse de croître en France, avec un chiffre d'affaires de 2,5 milliards d'euros en 2018 (dont 22 % sont consacrés à l'investissement). La tendance est identique en Italie et en Espagne, où le nombre de campings continue d'augmenter. Avec plus de 15 000 visiteurs l'an passé pour sa 40<sup>e</sup> édition, le salon draine incontestablement un grand potentiel d'affaires (dont 11 % de visiteurs internationaux) pour l'HPA et ses prestataires. Il représente une immanquable opportunité chaque année de venir présenter son offre en matière d'équipements de

loisirs aquatiques et de bien-être : piscines, spas, saunas, hammams ont toute leur place sur ce salon. A noter que seuls 47,5 % des campings (qui ne sont qu'une part de l'HPA) en France sont équipés de piscine, 12 % de jeux aquatiques et 8,5 % seulement

d'équipements de bien-être... Plus de 70 % des visiteurs du SETT sont des décideurs, issus pour la majeure partie du domaine des campings, lesquels sont au nombre de 8 000 en France.

Une manne à exploiter par les pisciniers et professionnels de notre industrie, sur-



tout lorsqu'on sait que les vacanciers envisagent de plus en plus ces équipements comme critères de sélection de leur lieu de villégiature. Quant aux familles avec enfants, c'est pour eux assurément devenu un impératif.

[salonsett@code-events.com](mailto:salonsett@code-events.com)  
[www.salonsett.com](http://www.salonsett.com)



**Sett**  
Salon  
des équipements  
et techniques  
du tourisme

## Salon professionnel des équipements de l'hôtellerie de plein air



**41<sup>ème</sup>  
EDITION**



# Sett

**5, 6 & 7 Novembre 2019**  
**Montpellier**

## 45<sup>ème</sup> Congrès National de la FNHPA

[www.salonsett.com](http://www.salonsett.com)

Organisé par

En partenariat avec










- p. 75, 77 et 79** ABORAL  
**p. 21** AELLO  
**p. 49** AFG EUROPE  
**p. 17** APF  
**p. 39** ALBON / GROUPE NEXTPOOL  
**p. 27** BAYROL FRANCE  
**p. 35** BP DISTRIBUTION / ALGARINE  
**4° de couverture** BWT / PROCOPI  
**p. 47** CAREDO  
**p. 6 et 7** CID PLASTIQUES  
**p. 33** CRISTALIS  
**p. 81** EUROPISCINE  
**p. 55** EZPOOL.APP  
**p. 52** FILTRINOV  
**p. 51** FLUIDRA / ASTRALPOOL  
**p. 31** GACHES CHIMIE  
**p. 2 et 3** HAYWARD  
**p. 83** HYDRO SUD DIRECT  
**p. 25** HTH / LONZA  
**p. 29** IMPACT  
**p. 69** KLEREO  
**p. 70** LOGYLINE  
**p. 58** MARLIG INDUSTRIES  
**p. 5** MAYTRONICS  
**p. 68** ONDILO  
**p. 67** PENTAIR  
**p. 53** PISCINES DE FRANCE  
**p. 65** PISCINES IBIZA  
**p. 93** PISCINESPA.COM  
**p. 85** PLEATCO  
**p. 9** POOL TECHNOLOGIE  
**p. 57, 59 et 61** POOLSTAR  
**p. 71** REGUL'ELECTRONIQUE  
**p. 15** REXAIR  
**p. 28 et 32** SAFIRA  
**p. 96** SALON AQUANALE COLOGNE  
**3° de couverture** SALON ATLANTICA LA ROCHELLE  
**p. 97** SALON SETT MONTPELLIER  
**p. 73** SCP FRANCE  
**p. 63** SOFATEC  
**p. 23** SORODIST  
**p. 37** TOUCAN  
**p. 19** VALIMPORT  
**p. 60** WOOD-LINE  
**p. 43** ZODIAC

## Spécial PROS N°33

I.M.C. (International Media Communication)  
 264, avenue Janvier Passero  
 F- 06210 Mandelieu  
 Tél. +33 (0)492 194 160  
 Fax : +33 (0)493 681 707  
**contact@eurospapoolnews.com**  
**www.eurospapoolnews.com**

**Directeur de la publication** : Vanina Biagini

**Directeur administratif** : Denise Biagini

**Office manager** : Karine Astorg

**Business developer** : Guillaume Dossin

**Rédacteur en chef** : Guy Mémin

**Consultant** : Richard Chouraqui

**Journaliste** : Virginie Bettati

**Rédaction** : Bénédicte Béguin, Nadège Hély,  
 Violaine Sabina

**Publicité** : Emmanuelle Fardin, Katrien  
 Willemse, Nicolas Biagini, Michele Ravizza

**Web** : Bénédicte Béguin, Nadège Hély

**Photographe** : Violaine Sabina

**Infographiste** : Laura Perinetta

**Imprimerie** : Chirat (42)



Origine du papier : France  
 Taux de fibres recyclées : 0%  
 Certification : PEFC

Eutrophisation PTot (Kg/Tonne) : 0,02



SAS au capital de 152 449 Euros  
 RCS Cannes B 414 683 953 00031  
 APE 5814 Z - TVA FR02414683953 - ISSN 2429-2656

© 2019 IMC Tous droits réservés. Reproduction interdite.  
 Les produits, performances et caractéristiques évoqués dans les  
 articles sont communiqués par les fabricants et ne sauraient en  
 aucun cas engager la responsabilité de la rédaction.



Une édition d'EuroSpaPoolNews.com

**PROCHAIN NUMÉRO À PARAÎTRE**  
**FIN SEPTEMBRE 2019**

22<sup>ème</sup>  
édition

8/9/10 OCTOBRE 2019

# Atlantica

HÔTELLERIE DE PLEIN AIR • ÉQUIPEMENTS • SERVICES

## SALON PROFESSIONNEL LA ROCHELLE



480 exposants  
7 650 visiteurs

Contact : Séverine LAYEC  
[contact@salon-atlantica.com](mailto:contact@salon-atlantica.com)  
05 46 88 08 87



Organisé par  
**FDHPA17**  
FÉDÉRATION  
DÉPARTEMENTALE  
HÔTELLERIE DE PLEIN AIR  
CHARENTE-MARITIME

**FNHPA**  
FÉDÉRATION NATIONALE  
DE L'HÔTELLERIE  
DE PLEIN AIR



REGION  
**Nouvelle-Aquitaine**

**CHARENTES  
TOURISME**  
Booster d'activité



Communauté  
d'Agglomération de  
**La Rochelle**



**LA  
ROCHELLE**

**CCI LA ROCHELLE**

**CCI ROCHFORT  
ET SAINTONGE**

**Crédit Mutuel**

LIGNE P

# Pour des piscines tout simplement impeccables !

PUISSANCE, EFFICACITÉ,  
ERGONOMIE, SIMPLICITÉ  
D'UTILISATION ET D'ENTRETIEN



Excellence  
inside !



Pour tous renseignements,  
contactez votre agence

**PROCOPI**  
BWT